

食品メーカー向け BtoB成長市場攻略セミナー

開催
日時

2023年7月14日(金)・21日(金)・28日(金)

【お申込み期限】7月10日(月)

【お申込み期限】7月17日(月)

【お申込み期限】7月24日(月)

13:00~15:30 オンライン開催 (ログイン開始 12:30~)

参加費

一般価格20,000円(税込22,000円)／一名様 会員価格16,000円(税込17,600円)／一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長online プレミアムプラン(旧: FUNAI メンバース Plus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

講座

講師・内容紹介

第1講座

食品メーカーにおけるこれから伸びるマーケットとその販路開拓のポイント

シニア向け介護食品、健康・機能性食品素材、中食惣菜、冷凍食品、海外市場などをはじめ、衰退する食品業界の中でも伸びているマーケットは確実に存在します。そういったツキのある市場から引合い・案件を獲得し、業績を伸ばすために今何ができるのか。不況・採用難など様々な外部環境下で、食品メーカーの経営者が今取り組むべきビジネスモデルについてご説明いたします。

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 マネージング・ディレクター 横山 玖洙



第2講座

成長市場からの案件受注で、3年連続事業年商1.2倍！1人当たり生産性の業界平均3.7倍を実現する方法！

300件/年以上の新規見込み顧客を継続的に獲得し、コロナ禍でも3年連続事業年商を1.2倍に成長させる株式会社フタバ。同社がどのような取り組みを行っているのか徹底解説いたします。人員を増やすことなく、狙いたいターゲット業種や成長市場からの引き合いを獲得し、業界平均の3.7倍の生産性を実現する秘訣を大公開いたします。

株式会社フタバ 代表取締役社長 江口 晃氏



第3講座

人員を増やさず生産性向上を実現するビジネスモデルを最短90日で導入する方法

今いる人員で生産性向上を実現する最新マーケティング手法・ビジネスモデルについて詳しく解説いたします。また、酒類、製茶、発酵食品、農産加工品など日本全国の地方の中小食品メーカーの事例と成功のポイントについてもご紹介いたします。

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 中山 凌輔



第4講座

不況を乗り切るために、食品メーカーの経営者の皆様にすぐに取り組んでいただきたいこと

具体的に必要になるコスト、必要なツール、導入するための手順について解説し、業績・生産性向上のための道筋について整理を行います。

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 マネージング・ディレクター 横山 玖洙

受講は、法人企業の事業主・経営幹部に限りです。個人での参加やコンサルタントの受講はできませんので、予めご了承ください。

お申込み方法

【QRコードからのお申込み】右記のQRコードを読み取ってお申込みください

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【PCからのお申込み】下記セミナーページからお申込みください

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100590>

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。

また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。



中堅・中小 食品メーカー向け

海外輸出

冷凍食品

中食惣菜

機能性食品

介護食

宇宙食

成長マーケット 攻略手法公開セミナー

これを知っているか？知らないかが、
生き残るメーカーになれるかどうかの分岐点！

このような事業主の方に お奨めの経営セミナーです！

- 1 新規業種を開拓し、自社事業の新たな収益の柱にしたいと考えている事業主の方
- 2 デジタルを活用し、効率的に伸びている市場・業態にアプローチしたい事業主の方
- 3 業務の効率化を図り、一人当たりの生産性を高めていきたいと考えている事業主の方
- 4 スバリ、開拓したいターゲット業種があるが、明確なアプローチ方法が見いだせていない方
- 5 新たな採用をせず、既存の人員で業績の向上を実現したいと考えている事業主の方

食材原価や燃料が高騰する中、
日本全国の食品メーカーの中でも
生き残る企業と淘汰されていく企業が
はっきりと分かれてきています。
厳しい環境下でも**生き残る食品
メーカーが今取り組んでいる
新規販路開拓手法を公開！**

開催
日時

2023年7月14日(金)・21日(金)・28日(金)

【お申込み期限】7月10日(月)

【お申込み期限】7月17日(月)

【お申込み期限】7月24日(月)

13:00~15:30 オンライン開催 (ログイン開始 12:30~)

参加費

一般価格20,000円(税込22,000円)／一名様 会員価格16,000円(税込17,600円)／一名様

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S100590



当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

100590

食品メーカーのための 成長マーケット販路開拓手法公開セミナー

海外輸出

冷凍食品

機能性食品

中食惣菜

宇宙食

介護食

現在の状況を
あらためて
認識すると...



業界全体が右肩
下がりの中でも、
成長分野は存在する!

成長分野

・シニア向け介護食品市場 ・中食惣菜市場
・健康・機能性食品素材市場 ・冷凍食品市場 ・海外市場

厳しい分野

・シニア向け介護食品市場 ・中食惣菜市場
・健康・機能性食品素材市場 ・冷凍食品市場 ・海外市場

デジタルマーケティング
成長分野からの
案件獲得を目指す!



成長市場への新商品投入とデジタルマーケティングで利益率UPと売上拡大を実現!

成功事例



株式会社フタバ
代表取締役社長
江口 晃 氏

成長市場に向けて開発した新商品をデジタルマーケティングで新規顧客へ効率的に案内!
対面営業ができないコロナ禍でも業務用売上を昨対比130%以上の成長を毎年続けている。

1 新商品開発の取り組み

- ①インバウンド、海外マーケット開拓のための
ヴィーガン商品の開発
- ②外食産業の厨房での下処理の手間を削減する
濃縮調味料の開発



2 成長市場で顧客開拓するための方法

- ①商材特化のソリューションサイトの構築
- ②検索ニーズに対応した最適な提案
- ③デジタルマーケティングによる新規顧客の口座開設



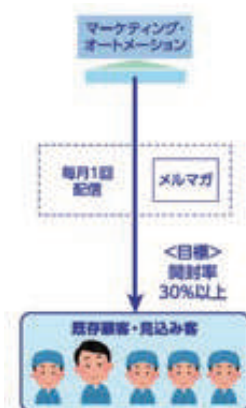
新商品開発とデジタルマーケティングに取り組んだ(株)フタバが実現できたこととは?

実現できること
1 業務用サイトを活用し、月に20~40件の
新規顧客を毎月自動的に獲得!



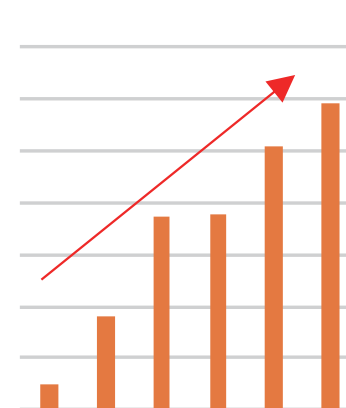
自社取り扱い商品に関する業務用サイトを構築します。開拓したいターゲットに合わせたページを制作し、サイトへの集客を最大化していきます。商品購入や問い合わせ、サンプル品の請求を通して、顧客情報を獲得していきます。

実現できること
2 メールマーケティングの導入で既存顧客からの
追加受注や見込み顧客からの案件獲得が可能!



メールマーケティングを実施することでこれまで接点を持てていなかった見込み顧客や関係の途切れていた既存顧客にも定期的に情報発信をすることができるようになります。また、顧客ごとのメルマガ開封・クリック等の反応も数値的に把握することができます。

実現できること
3 展示会よりも費用対効果が高く、
人員を増やさず新規受注を増やすことが可能!



Webサイトは一度構築すれば、その後継続的に注文や案件の獲得を見込むことができます。また、営業そのものの工数も大幅に削減することができるため、生産性の向上に大きく寄与します。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

食品メーカー向け BtoB成長市場攻略セミナー

お問い合わせNo. S100590

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

2023年7月14日(金) 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 7月10日(月)

2023年7月21日(金) 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 7月17日(月)

2023年7月28日(金) 開始 13:00▶終了 15:30 ログイン開始 12:30より **【お申込み期限】** 7月24日(月)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

一般価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.100590を入力、検索ください。
クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ：佐野 ●内容に関するお問合せ：岡本

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

【オンライン受講】

2023年7月14日(金) 【お申込み期限】 7月10日(月)

2023年7月21日(金) 【お申込み期限】 7月17日(月)

2023年7月28日(金) 【お申込み期限】 7月24日(月)

