

今話題のトレーニングジムの成功店舗をじっくり見学できる貴重な機会！

現場を生で見れる 視察店舗・企業のご紹介

トレーニングジム繁盛店視察セミナー

日時・会場

2023年 **6月16日(金)**

集合場所：JR明石駅

解散場所：JR大阪駅

開催時間 集合 12:00 解散 18:00 (受付開始:11:30~)

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。

講座	視察ツアー内容
第1講座 	21店舗展開するパーソナルトレーニングジムの現場を徹底公開！ 講座内容①：パーソナルトレーニングジム直営4店舗、21店舗を展開しており出店戦略についての今後のビジョンを提言いただきます 講座内容②：たった20坪のテナントで月商500万円をつくる運営方法についてご教授いただきます 視察内容①：省スペースで月商500万円を達成し続けるパーソナルトレーニング 視察内容②：具体的な商品設計とトレーニングメニューを見学いたします 株式会社ジムフィールド 代表取締役 郡 勝比呂氏
第2講座 	異業種からセミパーソナルトレーニングジムを立ち上げ店舗を大公開！ 講座内容①：初期投資は1,000万円で新規参入可能且つ営業利益率30%以上達成可能 講座内容②：30坪から出店可能、2階以上の空中物件でも問題なし 視察内容①：1対複数のトレーニングオペレーションを視察 視察内容②：エンタメ要素の強い実際のトレーニングメニューを公開 大永観光株式会社 課長 田中 勇氣氏
第3講座	ゲスト講座解説&本日のまとめ ゲスト講座を通してご参加の皆様がいち早く成功していただくために明日からできる取り組みをお伝えさせていただきます。株式会社船井総合研究所コンサルタントからお伝えする「トレーニングジム」のビジネスモデルの解説や、実際に異業種参入で立ち上げられた企業様の事例を多数お伝えさせていただきます。 講座の最後に、繁盛店現地視察セミナーを通じて、参加企業に明日から実践いただきたいアクションプランを整理してお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 レジャー&スポーツグループ フィットネスビジネスチーム リーダー 竹留 将聖 株式会社船井総合研究所 レジャー&スポーツ支援部 レジャー&スポーツグループ フィットネスビジネスチーム 藤田 真輝

Webからお申込みいただけます！



TEL:03-6212-2931
(平日9:30~17:30)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100432>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



多角化のための新規事業をお探しの事業者向けの現場視察セミナー

現場を生で見られる！

実際に事業を運営している経営者の講演もあり！

先着
100名様

トレーニングジム 繁盛店視察ツアー

“セミパーソナル” “パーソナル”の
最前線成功モデル企業の視察企画



開催
日程

2023年 **6月16日(金)**

JR明石駅
12:00集合
(受付11:30~)
18:00JR大阪駅
解散(予定)

一般価格

60,000円

[税込
1名様 66,000円]

会員価格 ※1

48,000円

[税込
1名様 52,800円]

研究会付帯価格 ※2

(1名様) 無料 (2名様以降) 24,000円

(会費充当) [税込
1名様 26,400円]

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。 ※1 会員価格は、各種研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。 ※2 スポーツ施設&フィットネス経営研究会会員の申込みに適用となります。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

トレーニングジム繁盛店視察セミナー

[TEL] 03-6212-2931

(平日9:30~17:30)

お問い合わせNo.S100432

研究会事務局 E-mail:traininggym@funaisoken.co.jp

お申込みに関するお問い合わせ:谷尾 綺里子(タニオ キリコ)

内容に関するお問い合わせ:藤田 真輝(フジタ マサキ)

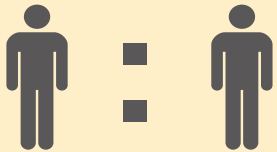
※お問い合わせの際は「視察ツアータイトル」お問い合わせNo.「お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) →

100432

パーソナルトレーニング【初期投資200万円～、年商4,000万円～、営業利益率35%を実現】

2023年
6月16日(金)開催
12:00～18:00

種類	 パーソナル トレーニング
通しやすい価格	価格(月々10万円など) ★
トレーニング 満足度	トレーナーと1対1でマシンも使い トレーニングを行う ★★★
トレーニング 内容	1人1人に合わせたトレーニングプログラム
トレーナー スペック	トレーナー経験有、アルバイト雇用あり ※研修制度あり
トレーニング 効果	トレーナーがその人に合わせた トレーニングを行い日常指導も行うため、 結果が出やすい ★★★

Point
1

月商300万～400万円の
パーソナルトレーニングジム

Point
2

30坪以上の場合は、セミパーソナル
トレーニングジムへ転換も可能

Point
3

異業種参入で1年間で店舗展開した
成功事例公開!!!

Point
4

従業員3名から可能

Point
5

健康経営の具現化

Point
6

顧客に求められる商品設計に
することで、売上が安定



セミパーソナルトレーニング【初期投資500万円～、単月黒字化2ヵ月～、営業利益率30%を実現】

2023年
6月16日(金)開催
12:00～18:00

種類	 セミパーソナル トレーニング
通しやすい価格	月々1万円以内 ★★★
トレーニング 満足度	トレーナーと1対複数人で行い 楽しみながらトレーニング可能 ★★★
トレーニング 内容	1人1人に合わせたトレーニングプログラム
トレーナー スペック	トレーナー経験有 ※研修制度あり
トレーニング 効果	トレーナーがその人に合わせた トレーニングを行い複数人で行うため、 継続的に通え、結果が出やすい ★★★

Point
1

単月黒字化6ヵ月以内に可能

Point
2

立ち上げ後
営業利益30%達成可能

Point
3

サブスクモデルのため売上を
安定的に確保

Point
4

緊急事態宣言下のOPENでも
3ヵ月で単月黒字を達成

Point
5

高収益化が図れる商品設計

Point
6

初期投資1,000万円で
高収益&売上安定



「パーソナルトレーニング」「セミパーソナルトレーニング」を成功させるための秘訣を大公開します！

このような方に
オススメします

現在のトレーニングジムの
業績を上げたい方

小投資・高収益の事業を
お探しの方

空きスペース・空きテナントを
有効に活用したい方

「パーソナル」「セミパーソナル」の**現場**を大公開します！

Point 1

営業利益率**35%**を達成する パーソナルトレーニング

顧客満足度の高いパーソナルトレーニングジムの設計方法をお伝えいたします。また実際のパーソナルトレーニングの施設も見学させていただき詳細なオペレーションもお伝えいたします。

実際のトレーニングセッションを
お見せいたします！



Point 2

サブスク経営&高収益 セミパーソナルトレーニング

1対複数のトレーニングオペレーションを視察いたします。またセミパーソナルトレーニングの特徴である、エンタメ要素の強い楽しくて続くトレーニングメニューを公開いたします。

実際のトレーニングセッションを
お見せいたします！



Point 3

お客様満足度に直結する トレーナーの人材育成

お客様満足度に直結するトレーナーの人材育成をどのようにしているかお話いただきます。

トレーナー人材育成の秘訣をお伝えします！

	参加者	開催頻度	目的
個人 MTG	スタッフ + 上長	月1回	仕事面、プライベート面のリフレーミング
店長 MTG	店長 + マネージャー (社長)	月1回	予算達成のため人材育成、人事配置
幹部 MTG	マネージャー + 社長	月1回	予算、人事 マーケ施策、研修計画
事業部 MTG	事業部 マネージャー	月1回	人事、事業連携のためのプレスト
店舗 MTG	店舗メンバー	月2回	品質管理、予算達成のため
全体 MTG	全スタッフ	月1回	営業成績、経営戦略 文化形成

実際のトレーニングセッションと解説講座がございます。**1日でジム経営の全てがわかる！**

～異業種から参入のセミパーソナルトレーニングジム～

パチンコ会社がセミパーソナルに参入！

- ① 3か月で単月黒字化を達成したストーリーを公開します。
- ② 立地選定からオープン集客までの出店秘話をこっそりと教えます。
- ③ 異業種でも成功するための新規参入で絶対してはいけないこと。

アミューズメント事業を近畿エリアで複数店舗展開しており、今後の事業拡大のために、2020年にフィットネス事業として、セミパーソナルトレーニングジムを立ち上げを行った。立地選定から集客戦略まで緻密な計画を立て、コロナ禍でも初月100名を超える新規集客を成功させるなど、安定したトレーニングジム運営を成功させている。

大永観光株式会社 課長 **田中 勇気氏**



業界を牽引するパーソナルトレーニングジムを見学！

21店舗展開のパーソナルジムの取り組みを公開！

- ① たった20坪のテナントで月商500万円をつくる運営方法を公開！
- ② 省スペースで月商500万円を達成し続けるパーソナルトレーニング。
- ③ 具体的な商品設計とトレーニングメニューを見学いたします。

大手フィットネスクラブで人気No.1インストラクターを経験し、その後パーソナルトレーニングジムを開業パーソナルトレーニングジム業界の中で「遊ぶように鍛える」という全く新しいコンセプトで多くの方が通いやすいパーソナルトレーニングジムを実現。今後業界を牽引するモデル企業である。パーソナルトレーナーの資格を発行するNESTAの幹部も務める。

株式会社ジムフィールド 代表取締役 **郡 勝比呂氏**



視察ツアーは実際の繁盛店を見学できる貴重な機会です。

視察ツアーは、株式会社船井総合研究所がおこなっている独自の企画です。一般的なセミナーや勉強会と違い、ノウハウを一方的にお伝えするだけではなく、実際に繁盛店の現場を見て、体験いただくことで、圧倒的に理解が深まり、アクションを起こしやすくなります。「百聞は一見にしかず、百見は一験にしかず」です。

現在弊社では数多くの新規立ち上げや既存事業の活性化のお手伝いをさせていただいております。今回はその中でも“その先の時流”を見据えているトレーニングジムを選定させていただきました。

ぜひ経営者だけでなく、従業員の皆様と一緒にご参加いただくことをお勧めしております。



株式会社船井総合研究所
レジャー&スポーツ支援部
レジャー&スポーツグループ
フィットネスビジネスチーム
リーダー

竹留 将聖

当日のスケジュール

11:30～	受付開始
12:00	JR明石駅集合
12:15-13:00	セミパーソナルトレーニング見学
13:00-14:00	バス移動
14:00-15:00	パーソナルトレーニング見学
15:00-15:15	会議室へ移動
15:15-18:00	会議室にて特別講座
18:00	JR大阪駅近くの会議室にて解散

見どころ

1

2ヵ月で単月黒字化！異業種参入成功のストーリーを大公開！

～セミパーソナルトレーニング～

- ✓ セミパーソナルトレーニングの商品設計のポイント
- ✓ 新規事業立ち上げ時に練るべき戦略の立て方
- ✓ 異業種参入の際に外してはいけないポイント
- ✓ 自社のライフサイクルから選ぶべき新規事業の選択の仕方
- ✓ 理想のPL構造や数値シミュレーション
- ✓ セミパーソナルトレーニングの商品設計のポイント
- ✓ 集客できる立地とテナントの選び方
- ✓ 1対複数セッションのコツとは？

見どころ

2

21店舗展開！パーソナルトレーニングのビジネスモデルを大公開！

～パーソナルトレーニング～

- ✓ 成長期に差し掛かっている業界で抑えるべき戦略とは？
- ✓ 活躍できるトレーナー採用と教育方法
- ✓ コロナ後のフィットネス業界で狙い目の戦略とは？
- ✓ お客様から求められるコンセプトの設計方法とは？
- ✓ 既存のスペースの最大限の活用方法とは？
- ✓ 集客できる立地とテナントの選び方
- ✓ パーソナルトレーニングのLINEの活用方法
- ✓ セッションの際に気をつける声掛け方法

昨年度の視察ツアーの様子



これらは視察ツアーのほんの一部ですが、「もっと知りたい!」「ビジネスモデルの詳細が気になる」という方は奮ってご参加くださいませ。

※視察ツアー参加特典で「簡易商圈分析」を付帯特典として実施!



ご入金確認後、メールの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

トレーニングジム繁盛店視察セミナー

お問合せNo.S100432

開催要項

現地視察にてご参加

お申込み期限：2023年6月12日(月)

日時・会場

2023年 6月16日(金)

開催時間 集合 12:00 JR明石駅 解散 18:00 JR大阪駅(予定) (受付開始:11:30~)

※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。

受講料

一般価格 60,000円(税込**66,000円**) / 一名様 **会員価格 ※1** 48,000円(税込**52,800円**) / 一名様

研究会付帯価格 ※2 **1名様 無料**(会費充当) **2名様以降** 24,000円(税込**26,400円**) / 一名様

※1 会員価格は、各種研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。
※2 スポーツ施設&フィットネス経営研究会会員のお申込みに適用となります。

〈視察ツアーのキャンセル料について〉

お客様のご都合で参加を中止される場合は、下記のキャンセル料をお支払いいただきます。
尚、キャンセルは、平日(月曜~金曜)9時30分~17時までに電話にてご連絡くださいますようお願いいたします。

お申込み取消時期	取消料
開催日の前日から起算して11日前まで	いただきません
開催日の前日から起算して8~10日前まで	旅行代金の20%
開催日の前日から起算して2~7日前まで	旅行代金の30%
開催日の前日	旅行代金の40%
開催日の当日	旅行代金の50%
ツアーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

- お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用します。
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット不可。受講票はWeb上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.100432を入力、検索ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No. 5785414 口座名義: カ)フナイソウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社船井総合研究所**
Funai Soken
トレーニングジム経営研究会事務局 **E-mail: traininggym@funaisoken.co.jp**
TEL: 03-6212-2931(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ: 谷尾 綺里子(タニオ キリコ) ●内容に関するお問い合わせ: 藤田 真輝(フジタ マサキ)
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

〈 現地視察 〉

2023年 6月16日(金)

申込み締切日: 2023年6月12日(月)

