

先着10社
無料招待 受付中

2023年6月14日(水)開催の例会に
お試し参加ができます!

日時・スケジュールのご案内

日時 2023年6月14日(水) 10:00~16:30 (受付開始 9:30~)

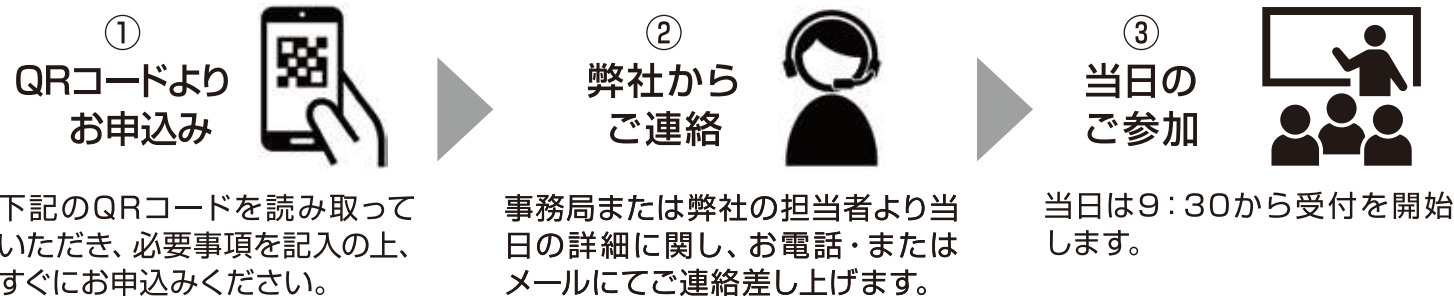
会場 株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

当日のスケジュール

- 10:00~11:00 企業価値向上経営フォーラム(Over300分科会)説明会
- 11:10~12:10 ゲスト講師 株式会社エネチタ 代表取締役 後藤康之氏による生講演
- 12:50~13:40 株式会社船井総合研究所による厳選トピック講座
- 14:00~16:30 分科会に分かれて情報共有&ディスカッション

※スケジュールは変更となる可能性があります。あらかじめご了承ください。

お申込みの流れ



左記QRより
お申込みください

QRからのお申込みが難しい方はコチラ↓
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100083>

今回の説明会に関するお問い合わせ

TEL:03-6212-2931
(平日9:30~17:30)

- 内容に関するお問い合わせ:土居靖(ドイ ヤスシ)
- 申込み方法に関するお問い合わせ:堀江彩花(ホリエ アヤカ)

お申込み締め切り:2023年6月10日(土) 23:59まで

※ご注意ください※ 本紙は当社が定期開催している「企業価値向上経営フォーラム-Over300分科会」の「説明会参加」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。今後のフォーラムで参加も視野に入れていただきながら、お申込み可否をご判断いただけますと幸いです。

■ご参加条件

- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本研究会を有効活用して頂く目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

■注意事項

- お申込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は上記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はご案内メールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。●研究会説明会は受講無料でご参加いただけます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

先進国で30年間、日本だけが経済停滞!(GDPが伸びていない)

国内が低成長時代(西暦2000年~)でも
伸び続けているスゴイ会社

新規事業が創出

優秀幹部が育つ

社員のノリがいい
(会社好き、仲間好き)

パーパス
経営企業

企業価値向上経営フォーラム

2000年前後~現在までの社員数推移

長期で毎年115%の持続的成長企業10選

【産廃】
2005年 55名
2020年 180名
15年で3.2倍

【住宅】
2000年 35名
2020年 286名
15年で8.7倍

【不動産】
2005年 50名
2020年 1,474名
15年で29.5倍

【Web】
2008年 創業
2020年 373名
創業12年で300名超

【飲食】
2009年 200名
2021年 1,300名
12年で6.5倍

【終活】
2011年 18名
2022年 195名
11年で10.8倍

【医療】
2006年 創業
2021年 388名
15年で300名超

【家具】
1994年 150名
2021年 518名
26年で3.4倍

【デジタル】
2012年 創業
2022年 124名
10年で100名超

【物販】
2006年 設立
2023年 600名
16年で600名超

売上78億円
社員数391名
持続的成長企業特別ゲスト講演
株式会社エネチタ
代表取締役 後藤 康之氏

詳しくは中面へ

株式会社船井総合研究所 東京本社

2023年6月14日(水) 10:00~16:30
[受付開始 9:30~]

参加お申込みはこちらから!

企業価値向上経営フォーラム(Over300分科会)説明会

お問い合わせNo. K016224/S100083

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

企業価値向上経営フォーラム事務局
E-mail:koushukei@funaisoken.co.jp Tel:03-6212-2931
(平日9:30~17:30)

※お問い合わせの際は「説明会タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分] ●申込みに関するお問い合わせ:堀江彩花(ホリエ アヤカ) ●内容に関するお問い合わせ:土居靖(ドイ ヤスシ)



Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 → 100083

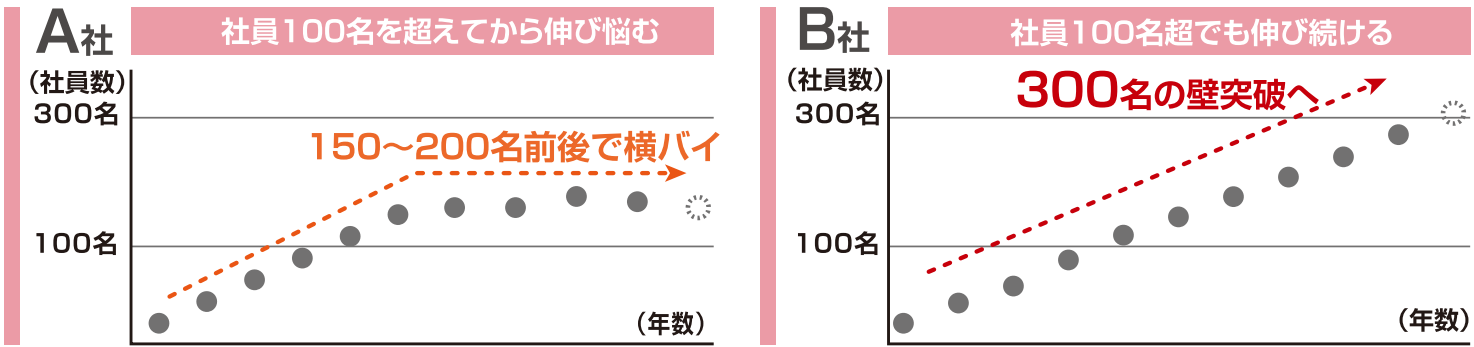
本フォーラムの趣旨・概要

B社

を目指せ！

A社とB社

この違いは、どこにあるのか？



B社企業事例を徹底研究

国内企業

約400万

社中

社員300名を超える企業比率

0.3%

社員100名を超える企業比率

1.2%

長期で毎年115%の持続的成長企業10選

【産廃】

2005年

55名

15年で3.2倍

2020年

180名

【住宅】

2000年

35名

15年で8.7倍

2020年

286名

【不動産】

2005年

50名

15年で29.5倍

2020年

1,474名

【Web】

創業

2008年

373名

創業12年で300名超

2020年

【飲食】

2009年

200名

12年で6.5倍

2021年

1,300名

【終活】

2011年

18名

11年で10.8倍

2022年

195名

【医療】

2006年

創業

388名

15年で300名超

2021年

【家具】

1994年

150名

28年で3.4倍

2023年

518名

【デジタル】

2012年

創業

124名

10年で100名超

2022年

【物販】

2006年

設立

600名

16年で600名超

2022年

売上78億円

社員数391名

持続的成長企業特別ゲスト講演

株式会社エネテタ

代表取締役社長 後藤 康之氏

本フォーラムで取扱う内容

- 1

トップ企業経営者によるLIVE講演が聞ける
- 2

事業軸×組織軸の成長のPointが学べる
- 3

理念やビジョン、戦略のストーリーを磨きこめる

■様々な業界のトップ企業・現役経営者様による「経営戦略」「事業ビジョン」に関する講演が視聴可能です。

■企業が持続的成長をするために必要な「事業軸」と「組織軸」のテーマから、毎例会で一つに特化し、専門コンサルタントが解説します。

■理念やビジョンのストーリーや3～5年を見据えた戦略(変革事項)を船井総合研究所コンサルタントと個別の相談の時間を設け、磨きこむことができます。

(事業軸×組織軸のテーマ)

①既存事業

②新規事業

③事業ポートフォリオ

④財務

⑤DX化

⑥IPO

⑦M&A

⑧HD化

⑨人事策・HRD化

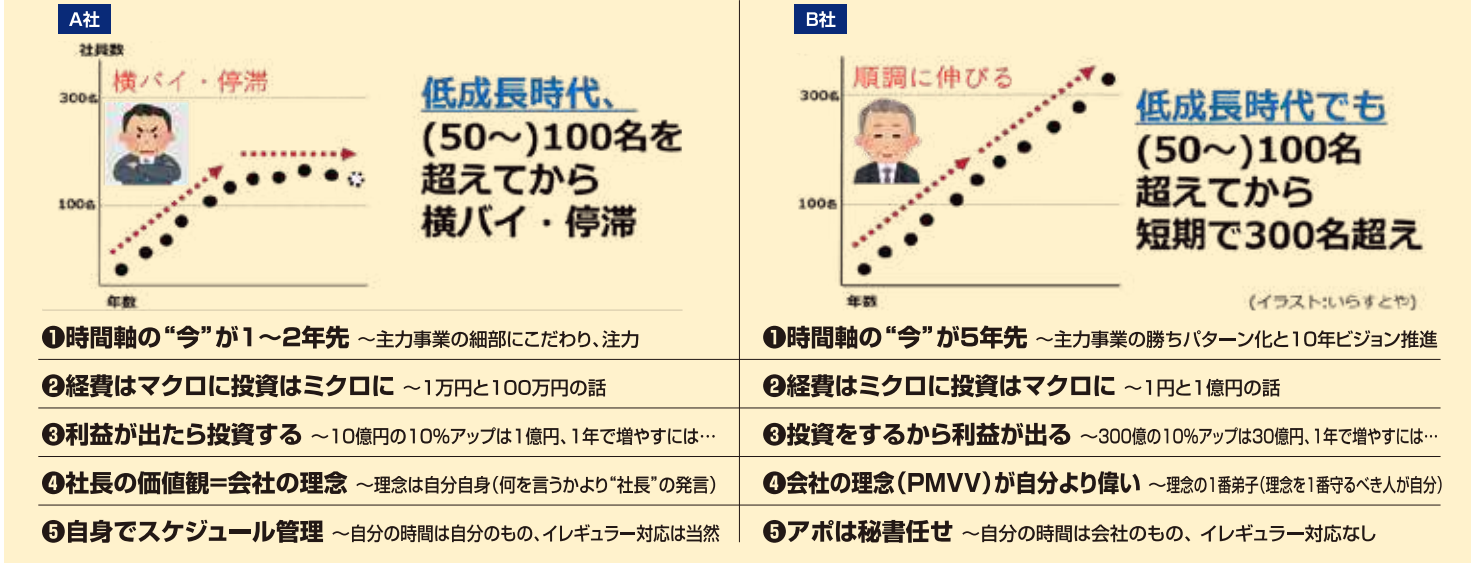
⑩中期経営計画

⑪ビジョン策定

ビジョンと戦略(実践項目)の精度を高めていきます

B社の経営者の視座5つの共通ポイント

A社とB社、経営者の経営者の視座5つの視座の違い



「組織のかべ」を破るために理念を重視して、幹部の視座を上げる取組みを実施

売上成長

50億円

300億円

社員数変化

38名

286名

事業概要

新築分譲マンションの企画販売や新築一戸建住宅の企画販売を中心に展開

○成長のポイント

✓会社全体の理念・ミッションの浸透

※SDGsを指標に置く

✓新規事業、新商品の開発に全社を挙げて取り組む

※提案制度、勉強会、とりあえずやってみる

✓コーポレート・ブランディングの推進

※自社の存在価値を明確にし、社内に浸透・外部に発信していく

✓社員のエンゲージメントの向上

※組織力診断を数年の推移で比較。社員と真剣に向き合う人事制度見直し、キャリアプラン、独立支援制度

「理念・ビジョンを実現するために集まったのが組織」という会社の考えを重視

売上成長

4億円

350億円

社員数変化

4名

1,474名

事業概要

不動産情報サービス事業を中心に、国内外へ生活に関する情報プラットフォームを運営

○成長のポイント

✓理念・ビジョンに沿わない事業はいくら儲かってもやらないポリシー

✓社員50名前後から理念浸透活動を本格スタート

✓組織規模が順調に伸び、業績が成長してきた大きな要因は、「理念・ビジョンの徹底」を行ってきたから

Over300分科会主催者より

「理念やビジョンの策定・浸透」「理念・ビジョンとつながる戦略」など、コンサルタントから時流に合った講座、会員様同士の成功事例・情報交換会と「イノベーションが起こる企業づくり」に特化し、業績を上げるために必要な内容が凝縮された一日です。

しかもいきなり入会ではなく、入会后と全く同じ内容の例会に、初回は無料で参加できます。まずは、無料お試しをお申込みの上、ご参加ください。皆様のお悩みを解決する一助となることができれば幸いです。

志が高く、学び好き&与え好きな全国の事業主とともに刺激的な充実した一日を過ごしてみませんか？



株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
ディレクター

南原 繁