

税理士法人向け

紹介営業で、全国の地域一番店クラスの
“優良企業”を顧問先にする方法がわかる!

ランチタイム

60分の無料

オンラインセミナー

年間新規売上

1.8億円

年間紹介売上

4,300万円

堅実な業績で高単価な“優良顧客”を増やす!

今改めて注目すべきは 紹介営業

Web集客・セミナー集客の次に
取り組むべきは紹介営業!!

理由①

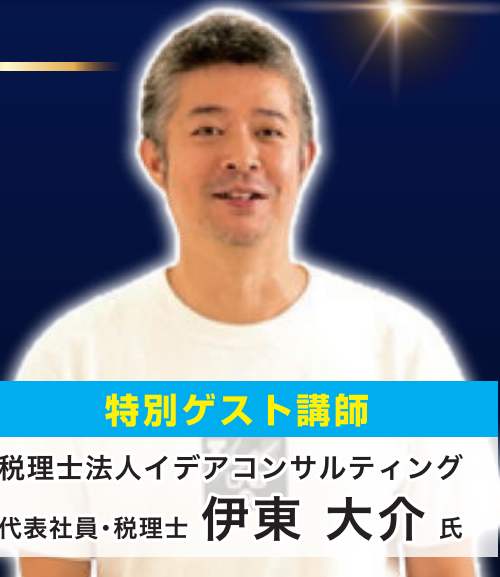
全国の地域一番店クラスの
優良企業と付き合える

理由②

紹介顧客から更に紹介を
得られる

理由③

自事務所で開拓できなかった
新業種を開拓できる



特別ゲスト講師

税理士法人アイデアコンサルティング
代表社員・税理士 伊東 大介 氏

年間新規売上1.8億円! 紹介営業成功事例セミナー

オンライン無料セミナー

お問い合わせNo.S100082

2023年

12:00~13:00 ※ログイン開始は講座開始時間の30分前

6月13日(火)・14日(水)・15日(木)・16日(金)

お申込み
はコチラ



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

100082 検索

年間新規売上1.8億円！紹介営業成功事例セミナー

開催日程

2023年

6月13日(火)

申込締め切り 6月 9日(金)

6月14日(水)

申込締め切り 6月10日(土)

6月15日(木)

申込締め切り 6月11日(日)

6月16日(金)

申込締め切り 6月12日(月)

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

いずれの日程も

12:00～13:00

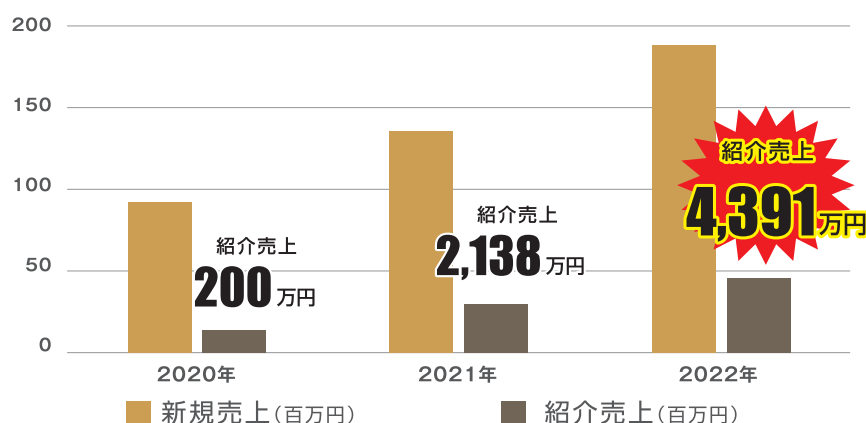
※ログイン開始は講座開始時間の30分前

無料オンライン開催

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

税理士法人アイデアコンサルティング(東京都・渋谷区)の紹介営業実績

全国一番店クラスの“優良企業”を高単価で成約できています！



紹介営業の成約事例

業務	不動産売買仲介
エリア	東京都
グループ年商	100億円 (2021年契約当時15億円)
成約金額	422万円
業務	地域の特産品販売
エリア	香川県
グループ年商	8.6億円
成約金額	171万円

セミナー内容

第一講座



会計事務所が顧客数拡大のために今すべきこと

会計業界に今起きていること&今後起こりうること、顧客数拡大のために押さえておくべきことについてお話しいたします。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクトショングループ マネージャー 坂田 知加

第二講座



成功事務所が語る！年間新規売上1.8億円を実現する、紹介営業成功の秘訣とは？！

- 紹介案件数を最大化させるために実施したこと
 - 紹介営業で高単価な顧客を獲得するために実施したこと
- について、お話しいただきます。

税理士法人アイデアコンサルティング 代表社員・税理士 伊東 大介氏

第三講座

本日のまとめ

セミナーで最も重要だった点をまとめ、参加者の皆様が、明日からすぐやるべきアクションをご提示します。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクトショングループ マネージャー 坂田 知加

お申込みはこちらから



右記のQRコードからHPを開きますと、お得な情報を見ることができます。

お申込みとご一緒にご確認ください。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【セミナー情報をWebからもご確認くださいませ！】

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100082>

