

【整骨院向け】地方×業態付加で年商「1億円」実現セミナー

Web
開催

2023年
6月

17日・18日・21日・28日

各日13:00~15:00
[ログイン開始 12:30~]
PC・スマホがあれば
どこでも受講可能!

申込み期限 6月13日(火) 申込み期限 6月14日(水) 申込み期限 6月17日(土) 申込み期限 6月24日(土)

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料 一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

講座	講座の内容
第1講座	業界の今後から読み解く!地方で年商【1億円】を達成するためには 保険請求の厳格化、資格者採用難、人口減少、大手チェーン店の台頭など整骨院業界は衰退期にさしかかりつつあります。そんな中、地方でも1億円を達成するなど業績を伸ばし続けているビジネスモデルと業界の今後について解説いたします。 講座抜粋① 2023年以降の整骨院業界の時流解説 講座抜粋② 船井総合研究所の全国330社の会員企業成功事例 講座抜粋③ 地方企業が大手と差別化を図るために重要なポイント 講座抜粋④ 地方企業が業態付加(無資格者活用/鍼灸/ジム/美容/物販など)で業績を上げ続けるために 株式会社船井総合研究所 治療院・エステグループ リーダー 小川 裕樹
第2講座	地方で年商【1億円】を達成した成功事例10選 整骨院を主軸に据えつつも、自費/事故/無資格者活用/ジム/美容/鍼灸/物販などの戦略を取りつつ持続的に業績を伸ばし続けている企業の厳選事例を解説します。 講座抜粋① "自費のみ"施術者4名で生産性120万/1名を達成 講座抜粋② 事故新規1店舗年間100名以上達成 講座抜粋③ 美容メニュー付加で商圏の半分以上が湖にも関わらず、年商1億円超達成 講座抜粋④ 資格者採用が難しい中、整体師の活用を進め5店舗展開×年商1億円達成 講座抜粋⑤ 整骨院にたった5坪のパーソナルトレーニングジムを付加し年商1億円達成 株式会社船井総合研究所 治療院・エステグループ 境 明悠
第3講座	本日のセミナーを実践につなげるために 本日のセミナーのまとめと実践に移すために考え方とやり方をお伝えいたします。 講座抜粋① "今すぐ"実践に移すために、経営者に押さえていただきたい考え方 講座抜粋② 情報を持ち帰るだけではなく具体的に実践するための考え方と方法をご紹介 講座抜粋③ これからの時代で持続的成長をするために 株式会社船井総合研究所 治療院・エステグループ リーダー 小川 裕樹

お申し込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。



セミナー情報をWebページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/100049>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



整骨院・接骨院向け

- ✓ 自費売上がアップしたい
 - ✓ 地方商圏で売上を最大化していきたい
 - ✓ 新しいビジネスモデルを付加したい
- このようにお考えの整骨院事業者必見!

Web開催

2023年
6月

17日・18日・21日・28日

13:00~15:00 [ログイン開始12:30~]

地方×業態付加で年商1億円実現セミナー

たったの
2時間で
学べる!

交通事故

トレーニングジム

美容

整体師活用

整骨院の自費強化/業態付加の成功事例・最新ノウハウ徹底解説

1

自費メニュー強化

生産性120万円超を達成する
集客~商品設計~対応

2

交通事故特化

新規集客数月5名以上・平均請求単価8万円以上・
平均通院回数10回以上を実現!

3

トレーニングジム付加で
予防分野の具現化

たった5坪、初期投資200万円から始められる!
トレーニング部門で年商2,500万円達成!

4

整体・美容

整体師が活躍できる教育・仕組づくり

全国330社の成功事例を基に徹底解説!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041大阪府中央区北浜4-4-10

船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

【整骨院向け】地方×業態付加で年商「1億円」実現セミナー お問い合わせNo.S100049

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 100049

これからの整骨院 経営はこれだ!

今すぐ取り組める!

全国330社の成功事例から学ぶ 整骨院に業態付加/自費メニュー強化モデルを徹底解説!

整骨院業界・時流解説

時流

①

減少し続ける柔道整復療養費
1院あたりの療養費は**15年前の半以下**に※
自費売上アップは必須
※厚生労働省 柔道整復、はり・きゅう、マッサージに係る療養費の推移より

時流

②

第31回柔道整復師試験 過去最低合格率:49.6%
国家資格者の採用難の時代へ。
整体師活用の動きが進む。

時流

③

整骨院業界の二極化
大手企業を中心に買収を通じて事業拡大。

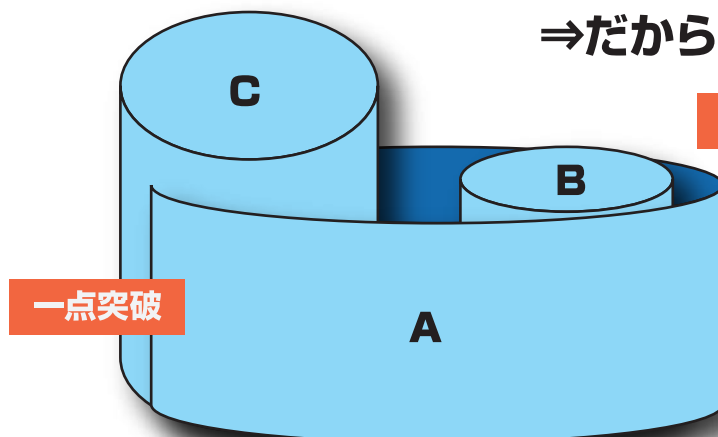
取るべき戦略はこれだ!

整骨院事業を主軸とし、時流に適応する

簡単に包み込まれない“私たちらしさ”を創るべき⇒

破る(一点突破)。深める(長所伸展)を考える

⇒だから最終的には力をつけて**包み込み**



包み込み

A…自店

B…競合店

C…競合店

劣化コピーではなく、時代の変化に合わせたアレンジが重要

治療だけでなく、予防までトータルケアを実現する整骨院へ

成功事例①

ジム

美容

物販

【行政人口6.2万人】T市I整骨院

整骨院、ジム、美容、物販で**年商1.3億円達成**(2022年実績)

成功事例②

美容

交通事故

自費強化

【行政人口9.7万人】T県T整骨院

整骨院1店舗展開、施術者4名で**月商1,100万円達成**(2022年実績)

成功事例③

ジム

整体師活用

【最寄り駅乗降者数1.3万人】K区S整骨院

整骨院、整体、ジム2店舗で**年商1.3億円達成**(2022年実績)

成功事例④

美容

鍼灸

ストレッチ

【商圈の半分が湖:行政人口11.4万人】N市H整骨院

整骨院、鍼灸、美容、ストレッチで**年商1.2億円達成**(2022年実績)

成功事例⑤

整体師活用

【山陰地方:行政人口19.7万人】M市M整骨院

整骨院・整体院5店舗展開で**年商1億円達成**(2022年実績)

船井流売上方程式

売上=マーケットサイズ × 商圈人口 × シェア率

商圈内シェア=医院の売上÷市場規模×100%※市場規模=マーケットサイズ×商圈人口
※マーケットサイズ=国内の年間市場規模÷日本の人口(1.25億人)

商圈人口は減少。整骨院の競合が多い中、取るべき戦略は、
“マーケットサイズ”を付加すること。

=整骨院に業態を付加すること

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【整骨院向け】地方×業態付加で年商「1億円」実現セミナー

お問い合わせNo. S100049

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

2023年 6月 17日(土)

開始.....終了.....
13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:6月13日(火)

2023年 6月 18日(日)

開始.....終了.....
13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:6月14日(水)

2023年 6月 21日(水)

開始.....終了.....
13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:6月17日(土)

2023年 6月 28日(水)

開始.....終了.....
13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:6月24日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索ください。

一般価格

税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

受講料

・お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。・銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。・ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

・会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はweb上でご確認ください。

または、株式会社船井総合研究所ホームページ(<https://www.funaisoken.co.jp/>)、右上検索窓にお問い合わせNo.100049を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ・申込に関するお問い合わせ: 北(キタ) ・内容に関するお問い合わせ: 境(サカイ)

※お申込に関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込はこちらからお願いいたします

〈オンライン受講〉

6月17日(土)

申込締切日 6月13日(火)

6月18日(日)

申込締切日 6月14日(水)

6月21日(水)

申込締切日 6月17日(土)

6月28日(水)

申込締切日 6月24日(土)

※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

