

# タクシー業界での採用成功事例を大公開

Indeed 運用実績、通算6000社以上！船井総合研究所の運用ノウハウを全てお見せします。



そんな全国のタクシー会社の中でも、とりわけ成功している  
小金タクシー有限会社の事例をもう少しご紹介します。

詳細は  
セミナー  
にて!

Before		After	
求人問い合わせ	採用人数	求人問い合わせ	採用人数
月間0~1件	3か月で1名	<b>年間69件</b>	<b>年間17名</b>
広告費	採用単価	広告費	採用単価
月間10万円	30万円	<b>年間30万円</b>	<b>3万円以下</b>

募集体制見直し初月から乗務員の採用に成功！  
20代の若い乗務員や女性も入社。やる気のある乗務員も増え、日車營收もアップし、売上は**1.5倍に!**

## 成功事例続出! セミナーに参加し、採用に成功したタクシー会社の声 集めました!

- 最初はサクラかと思うくらい求人応募が来ました。**  
ハローワークと広告媒体でしか採用活動をしていない状況からIndeedをはじめとするマルチチャネル戦略を始めました。初月から5件の求人応募があり、サクラかと思いましたが、結果として採用に至ったので、威力がすごいと思いました。
- 広告費を無駄にしていることに気づきました。**  
今までよくやり方もわからず、求人媒体や広告代理店に広告をかけていたら、無駄だということに気づきました。自社でやってみれば、かかる広告費は3分の1で月1名の採用に結びつきました。
- やっぱりしっかりやると成果が出るね。**  
以前は少しIndeedなどを使ってやりましたが、成果が出ずに辞めてました。ただ、ここにきて、しっかり取り組んだらちゃんと成果が出始めたので、続けていきます。

**TAXI** 全国各地のタクシー協会で大好評!  
弊社でも好評により、内容を**「さらに」**充実して追加開催!

車両台数29台の地方タクシー会社が人手不足の危機的状況を

たった**「1年」**で脱した方法を教えます。

年間応募 **69名**  
採用 **17名**  
採用単価は脅威の**1.8**万円

売上は **1.5**倍に!



深刻化する乗務員の**人手不足**  
乗務員さえいれば... 上がる売上  
襲う乗務員の**高齢化**  
応募の来ない**求人媒体、広告代理店**  
頼らざるを得ない**地域情報誌**  
**こんな状況いい加減に脱しませんか?**

その他にも... **全国のタクシー会社での採用成功事例大公開** [詳しくは裏面へ](#)

全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程で以下よりお選びください。開催時間 13:00~15:00 (ログインまたは受付開始 12:30~) 一般価格 /一名様 **11,000円**(税込) 会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

2023年 **6月8日** [木] **6月9日** [金] **6月12日** [月] **6月14日** [水]

大阪 株式会社船井総合研究所 大阪本社  
東京 株式会社船井総合研究所 東京本社

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る  
【全国で事例続出!】タクシー会社向け乗務員採用倍増セミナー お問合せNo.S099996  
船井総研セミナー事務局 E-mail: [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)  
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ **099996** 🔍

# 2023年、タクシー乗務員を採用できている会社は何をしているのか？2時間で全て教えます！

## ポイント① 他業界に負けない！自社とタクシー乗務員の魅力を余すことなく発信すべき！



有効求人倍率が上がっているいま、人材確保で争うべきは同業他社ではなく、他業界！  
 そもそも“タクシー乗務員”の仕事に魅力を感じてもらえる求人情報の発信がキモ！自社の求人はこちらをしっかりと伝えられていますか？

### 1. 「未経験者歓迎」を使っている求人は危険信号！？ 9割のタクシー会社が間違えている求人原稿の書き方

「未経験者歓迎」以外でも「歩合制で頑張れば稼げる！」「学歴・年齢不問！」「二種免許取得費用負担！」といった文言を求人原稿でよく目にしますが、本当にその求人で人が集まると思いますか？「弊社には取り柄がなくて…」そんなことありません。求職者に刺さる求人原稿の作成方法を教えます。

### 2. 文字だけの求人情報は時代遅れ！応募率を劇的に 変える、画像・動画を有効活用する方法とは？



働くママさん 本気で応援 17時前退社 土日・休み フレックスタイム制  
 求人情報は“読む”から“見る”に変わってきています。じっくり読まなくてもすぐにポイントが分かり、応募率を劇的に変える求人用画像、動画の作成方法をお伝えします。

### 3. 給料が40万円よりも20万円の求人に集まるのはなぜ？ 給与じゃない！本当に変えるべきは求人の条件！

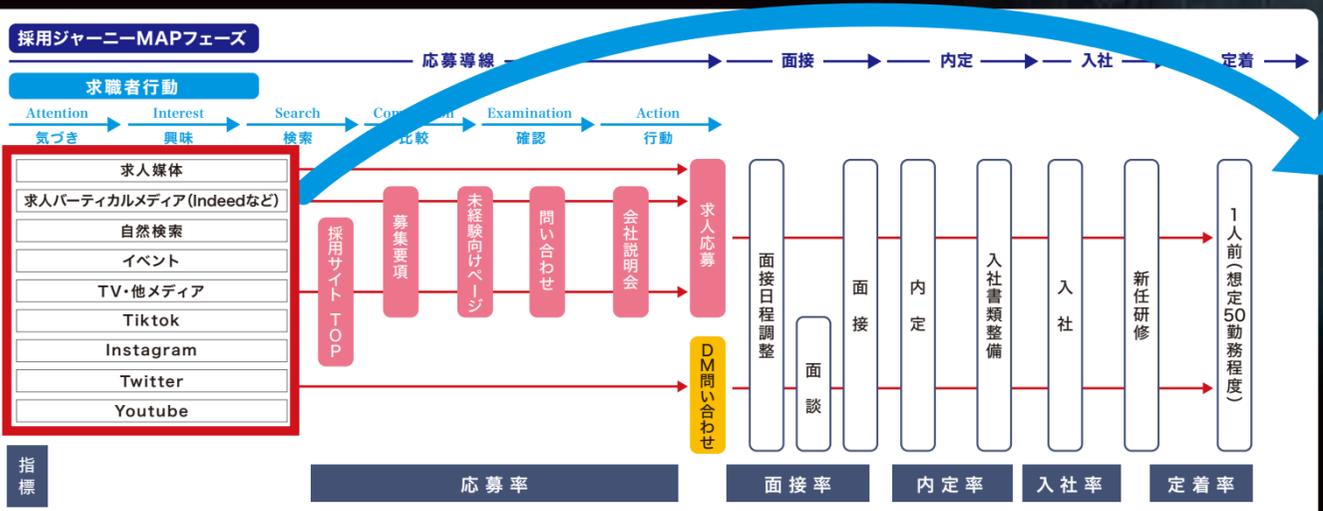
**A** 月給40万円以上稼げるタクシードライバー  
**B** 地域高齢者の移動を支えるタクシードライバー  
 どちらの求人に応募がありそうですか？  
 答えと具体的な求人内容については、セミナーでご説明いたします。

## ポイント② 知らないでキケン！2023年4月1日、求職者流入数日本一の“Indeed”に起きたルール改定とその対応策！

2023年4月1日に起きた **Indeed** のルール大改定とは？  
**大改定** **Indeed** の手動調整が廃止、システムによる完全自動運用に！  
 今後は、人の手ではなく **Indeed** のシステムによる自動運用に切り替わります。  
 これにより、何も対策をしなければ、クリック・応募にかかるコストが跳ね上がる可能性が…  
**つまり、採用コストが増大する！？ 求人媒体、人材紹介会社、広告代理店に任せているから大丈夫は通用しない！？**

中途採用市場にどのような影響を与えているのか？  
**世界最大級の求人検索プラットフォーム Indeed**  
 ハローワーク、各種求人媒体、地域情報誌、タクシー専門の人材紹介サービス、広告代理店、ATSなど  
 今、インターネット上のほとんどの求人情報は、**Indeed** に掲載されているので、求人しているすべての会社に大きな影響が…  
**つまり、自社でIndeedを使っていなくても影響が！？**  
 もう **Indeed** では人が採れなくなるの？ **ご安心ください！** まだ他社が対策していない内に対策することで採用に差をつけることができます。

## ポイント③ 使えるものは全て使う！今後のトレンドはズバリ、オムニチャネル採用！



**オンライン**

Media: Indeed, Googleお仕事検索, スタンバイ, 求人ボックス

SNS: Instagram, Twitter, TikTok, LINE

ATS(採用管理システム): AirWork, RecruitingCloud, engage, Q-mate

**オフライン**

ハローワーク, リファラル採用, 会社説明会, 自社採用チラシ, 合同企業説明会

**“採用のオムニチャネル化”**を完全自動で実現する裏技をお伝えします。

**採用のオムニチャネル化とは**

転職希望者が求人を検索し応募する際に使用する **オンライン・オフラインあらゆるメディアへの露出を増やし、情報発信を行うことで採用を増やす戦略**のことです。要するに使えるものは全て使い、求人活動を行うということです。 **難しそうに見えますが、1度この仕組みを整えると広告代理店、求人媒体いらずになります！**

この仕組みをたった“1日”で整える方法をセミナーでご紹介します。

全く求人応募がないと諦めているタクシー会社でも本セミナーの内容を実践すれば、驚くほど求人応募が来ます！



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 【全国で事例続出!】タクシー会社向け乗務員採用倍増セミナー お問合せNo. S099996

### 開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

オンラインにてご参加

2023年6月8日(木) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

申込締切日 6月4日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索

大阪会場にてご参加

2023年6月9日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (受付 12:30より)

申込締切日 6月5日(月)

株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総合研究所大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年6月12日(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (受付 12:30より)

お申込期限：6月8日(木)

株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

オンラインにてご参加

2023年6月14日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始 12:30より)

申込締切日 6月10日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧：FUNAI メンバーズ Plus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWeb上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.099996を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken  
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ:日田 ●内容に関するお問い合わせ:根本

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願い致します。



6月8日(木)オンライン受講

申込締切日 6月4日(日)

6月9日(金)大阪会場

申込締切日 6月5日(月)

6月12日(月)東京会場

申込締切日 6月8日(木)

6月14日(水)オンライン受講

申込締切日 6月10日(土)

【東京会場・大阪会場にてご参加】  
諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただきます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

# 【全国で事例続出!】タクシー会社向け乗務員採用倍増セミナー

全日程とも内容は同じです。  
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催 | 13:00~15:00  
時間 | ログインまたは受付開始 12:30~

一般価格  
/一名様 11,000円(税込)

会員価格  
/一名様 8,800円(税込)

2023年 **6月8日** [木]

**大阪** **6月9日** [金]

**東京** **6月12日** [月]

**6月14日** [水]

【東京会場にてご参加】

申込締切日 **6月4日** [日]

申込締切日 **6月5日** [月]

申込締切日 **6月8日** [木]

申込締切日 **6月10日** [土]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

【オンラインにてご参加】

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索

日程がどうしても合わない企業の皆様へ **個別経営相談承ります** まずは、お問合せ下さい **TEL.0120-958-270** [平日9:45~17:30] 担当:根本

講座	セミナー内容
第1講座	<h2>▶ タクシー会社が乗務員を増やすために必要なこと</h2> <p>セミナー内容抜粋 <b>アフターコロナのタクシー業界の課題と乗務員数を増やし、売上を伸ばすために必要なことを解説いたします。</b></p>  <p>株式会社船井総合研究所 ライン統括本部 人材ビジネス支援部 <b>根本 光</b></p> <p>主にタクシー・バス業界における新卒・中途採用コンサルティング、中長期的な事業計画など現場密着型へのコンサルティングに従事。特にWebマーケティングを活用した採用コンサルティングを得意とし、その後の定着・育成までをサポートしている。また、タクシーやバス、トラックなどのドライバー人材紹介事業の立ち上げ支援も行なっている。</p>
第2講座 <b>特別 ゲスト 講師</b>	<h2>▶ 1年間でドライバーを16名採用して 売上を1.5倍にした成功事例</h2> <p>セミナー内容抜粋 <b>乗務員約40名の地方タクシー会社が1年間でドライバーを16名採用し、売上を1.5倍にした成功事例をインタビュー形式でお伝えいたします。</b></p>  <p>小金タクシー有限公司 常務取締役 <b>田居 寛康氏</b></p> <p>千葉県松戸市を中心にタクシー、介護タクシーを展開する小金タクシー有限公司。 タクシー車両台数約30台、乗務員数約40名の地方タクシー会社が1年間で売上1.5倍、乗務員を16名採用した手法をお話しいたします。</p>
第3講座	<h2>▶ 全国で事例続出! タクシー乗務員を純増させる具体的な方法</h2> <p>セミナー内容抜粋 <b>企業規模、エリア関係なく“月1名以上”のタクシードライバーを採用し、着実に業績を上げる手法を全国のタクシー会社の成功事例に基づき、解説いたします。</b></p> <p>株式会社船井総合研究所 ライン統括本部 人材ビジネス支援部 <b>根本 光</b></p>
第4講座	<h2>▶ いまのタクシー会社が今すぐにすべきこと</h2> <p>セミナー内容抜粋 <b>セミナーでお伝えしたポイントを踏まえ、今すぐすべきこと、そのやり方をまとめてお伝えいたします。</b></p>  <p>株式会社船井総合研究所 ライン統括本部 人材ビジネス支援部 マネージャー <b>濱崎 亮輔</b></p> <p>新卒で船井総合研究所に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>



お申し込み方法

—Webからのお申し込み—

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。  
※お申込みに関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

**セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/099996>

