

2023年6月14日(水)開催の例会は 説明会後にお試し参加ができます

日時・スケジュールのご案内

日時 2023年6月14日(水) 10:00～16:30(受付開始 9:30～)
事後ガイダンス 16:30～17:00

会場 株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階(JR東京駅 丸の内北口より徒歩1分)
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料 研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

当日のスケジュール

10:00～11:00 (60分)	企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会 説明会
11:00～11:10 (10分)	本日の説明 (5分科会の見どころ解説)
11:10～12:00 (50分)	外部ゲスト講座 (モデル企業事業主)
12:00～12:40 (40分)	昼休憩 (リアル開催として、会員同士の交流も図る)
12:50～13:40 (50分)	株式会社船井総合研究所テーマ講座 (部長・役員陣による講座)
14:00～16:30 (150分)	分科会講座 ■企業理念・ミッション・ビジョンを構築し、経営を強くする ■新規事業を始めたい ■第二の事業を作りたい ■5年以内に上場したい ■上場に向け社内体制強化 ■CFO財務スキルを上げたい ■最新の金融時流を知りたい ■優秀な人財採用、経営幹部人材を短期間で育てる 今回お申込み頂いた方は戦略財務分科会へのご参加となります。
16:30～17:00 (30分)	事後ガイダンス

※スケジュールは変更となる可能性がございます。予めご了承ください。

お申込みの流れ

①QRコードよりお申込み



下記、QRコードを読み取っていただき、必要事項を記入の上、お申込みください。

②弊社からご連絡



事務局または弊社の担当者より当日の詳細に関し、お電話・またはメールにてご連絡を差し上げます。

③当日のご参加



当日は9:30から受付を開始しますので感染対策をしてお越しください。

- お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

ご参加
条件

- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかねる場合がございますのでご了承ください。



左記、QRコードより
お申込みください。

申込み期限 2023年6月10日(土)
23:59まで

研究会説明会は受講料無料でご参加頂けます。
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

今回の説明会・例会に関するお問い合わせ

TEL:03-6212-2931

内容に関するお問い合わせ: 今井大貴 (イマイタイキ) (平日 9:30～17:30)
申込みに関するお問い合わせ: 堀江彩花 (ホリエアヤカ)

企業成長には財務責任者が必要!

事業成長 拡大のための CFO育成 財務体制構築

成長を加速していくためには
経営陣と財務経理部門の
分離が重要に!

CFOの役割

資金調達/銀行対応
資金計画案
予算策定/管理実行

このような方にオススメです!

- ✓ 売上30億円以上、従業員数100名以上の為の財務基盤を固めたい方
- ✓ 売上、資金繰りが安定し、次のステップとして中長期的な経営戦略を検討したい方
- ✓ 中小企業の事例を基にした最新の金融時流を知りたい方



経営フォーラムリニューアル記念

無料お試し参加

先着
10社

2023年6月14日(水)
株式会社船井総合研究所 東京本社

10:00～16:30
(受付開始9:30～)
事後ガイダンス
16:30～17:00

企業価値向上経営フォーラム 戦略財務分科会 説明会

お申込み受付中 無料

2023年6月14日(水) 10:00～17:00 (受付開始 9:30～)
株式会社船井総合研究所 東京本社

定員に達し次第締切りです!

説明会へのご参加
お申込みは今すぐWebで!

お申込み期限 2023年06月10日(土)
23:59まで



先着
10社

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

企業価値向上経営
フォーラム事務局

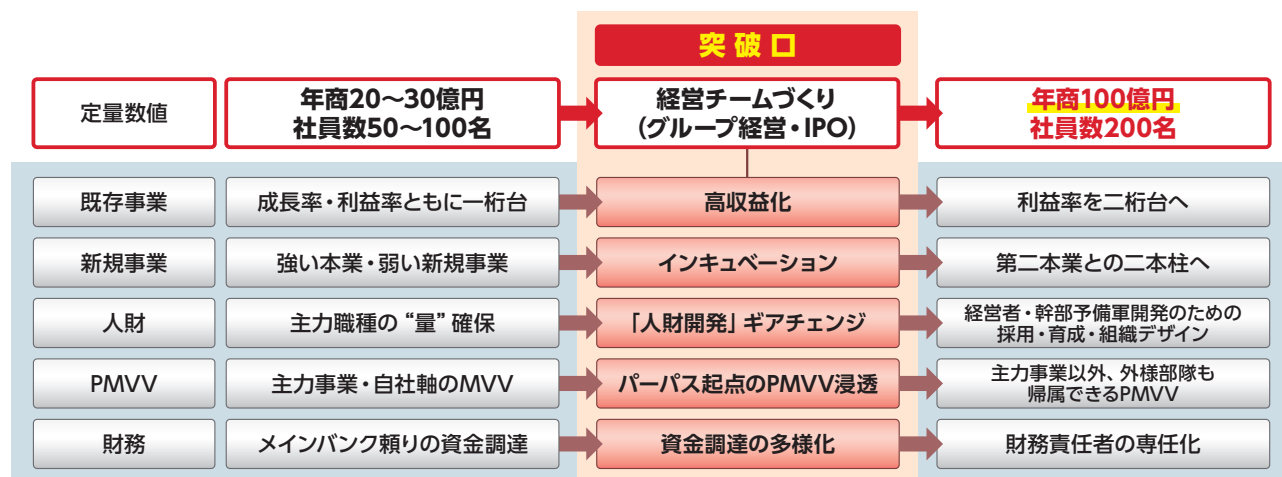
E-mail: koushueki@funaisoken.co.jp
TEL: 03-6212-2931 [平日 9:30～17:30]

内容に関するお問い合わせ: 今井大貴 (イマイタイキ) 申込みに関するお問い合わせ: 堀江彩花 (ホリエアヤカ)

株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区1丁目6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

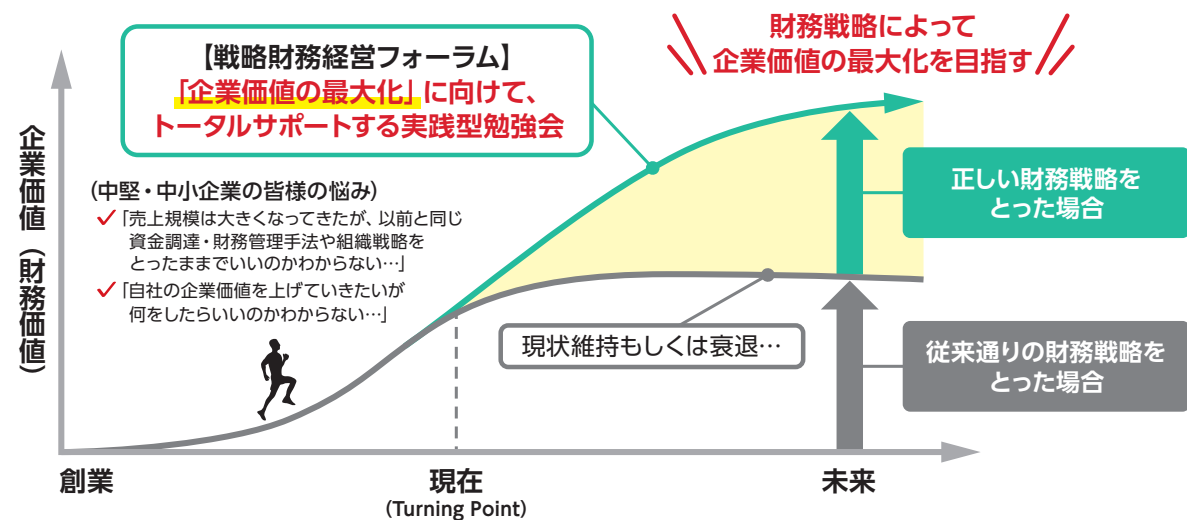
「企業価値向上経営」が求められる背景

中長期的な不景気下・成熟環境でも**中堅・中小企業が持続的成長を実現**するためには、重要な複数の経営テーマを並行して解決し、企業全体の価値を高める必要があります。



戦略財務分科会とは

企業価値向上のための財務戦略を検討している事業主の交流の場。通常のセミナーと異なる点は参加者自身がグループディスカッション等を通し、自らの考察や施策をアウトプットする実践型の勉強会であるという点です。毎月の資金繰りを心配することがなくなり、企業規模拡大のためにM&A、ホールディングス化、IPOなどを検討されている方が多く参加されています。



本フォーラムで取り扱う内容

資金調達トピック

● 取引各行の借入分析方法について

資金調達を行う上で、必要な各金融機関との取引戦略を策定するために融資額やその他付帯取引を総合的に分析することで真のメインバンクを見つけ、今後の取引方針の決定の仕方を開設。

Table with 10 columns: 銀行名 (Bank Name), 借入総額 (Total Borrowing), 借入残高 (Total Outstanding), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio).

成長戦略トピック

● M&Aにおける注意点の解説

M&Aを実際に進めていく際の注意点として、業種ごとに見なければならない財務の特徴を紹介。業種の財務の特徴を把握することでどのようにM&Aを進めていくのかを解説。

Table with 10 columns: 業種 (Industry), 借入総額 (Total Borrowing), 借入残高 (Total Outstanding), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio), 借入残高比率 (Total Outstanding Ratio).

6月例会

中小企業ではCFOの役割を社長が兼任している場合が多くあります。しかし、更なる企業成長を目指す場合においてCFOの役割と存在意義、また採用の仕方などについてお伝えいたします。

CFOがいることのメリット

- ・CFO単独での銀行融資取引
- ・資金繰り管理の自動化・内製化
- ・月次ベースの予実管理体制性の構築
- ・事業主が事業に専念できるような体制構築が可能



講師紹介 | 株式会社船井総合研究所 財務支援部 戦略財務グループ 中堅財務チーム チーフコンサルタント 高橋 博司

金融機関及び事業会社の経験を活かし、中堅・中小企業向けに資金調達・管理支援を推進自身の経験を活かし、CFO育成も行っている。
<経歴>・10年にわたり、政府系金融機関にて融資営業・審査業務に従事・その後、金融機関での業務経験を活かし、ドン・キホーテの親会社[パン・パシフィック・インターナショナルHD ※東証プライム上場]にてCFOの右腕として資金調達・財務管理・銀行折衝業務を推進・2023年より株式会社船井総合研究所の財務コンサルタントとして複数の中堅・中小企業を支援中。

戦略財務分科会に参加する4つの理由

1 旬のゲスト講座が聞ける

年5回の例会毎に必ず1名以上のゲスト企業をお招きし、中長期における戦略や新規事業に関する成功・失敗のポイントについて余すことなくお話しいただきます。



2 他企業と情報共有ができる

22名*のフォーラム会員とのディスカッションを通じ直近の取り組みについて互いに共有し高めあう場を設定させていただきます。
※2023年3月末現在



3 担当コンサルタントがサポート

会員には弊社コンサルタントが1名担当させていただき、社外の「参謀」として同業界の成功事例や耳より最新トピックなどお役にたてる情報をお届けいたします。



4 師と友づくりの場に

孤独な立場といわれる事業主ですが当フォーラムで知り合い親睦を深めている会員も多くおられます。是非、公私共にお付き合いできる企業が見つければ何よりです。



● 戦略財務分科会の主催者より

平素より大変お世話になっております。

このフォーラムは「企業価値の最大化をしたい」「自社の成長ステージを押し上げたい」と考える中堅・中小企業の皆様へ、「自社のステージに合わせた財務戦略」から「具体的な資金調達手法や成長戦略のポイント」に至るまでのトータルサポートをさせていただく実践型勉強会になります。

貴重なゲストの講演が聞ける機会となっておりますので、ぜひご参加ください。当日は会場にて、皆様にお会いできますことを心より楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所
財務支援部 戦略財務グループ マネージャー 石田 武裕