

不動産仲介会社 事業主の皆様必見！



株式会社船井総合研究所

業界再編から急増する 「不動産仲介会社」

M&Aセミナー

オンライン無料

市場の二極化

人材不足

不動産テック

これから迫りくる難題を解決する一つの選択肢。それがM&Aだ。

参加費

0円

オンライン
なので

どこからでも
参加可

オンライン
なので

他社に情報が
もれない

セミナー内容

- ☑ 今後、**不動産仲介業界の時流と収益構造**の変化、その方向性は？！
- ☑ 不動産仲介業界における**M&Aの事例、M&Aの後どのように成長を遂げているのか**
- ☑ 不動産仲介業界M&Aにおける**メリット・デメリットは？**
- ☑ 不動産仲介業界**M&A相場観・準備する事**

下記に当てはまる方はご参加ください。

- ☑ 後継者を「誰にしようか？」、**事業承継のポイント**を知りたい経営者の方
- ☑ 不動産仲介業界再編の今、M&Aを通じて**自社の成長に繋がっていききたい**経営者の方
- ☑ **どんな会社が企業価値が高いか？** 自社が**どのくらい価値があるか？** 知りたい経営者の方
- ☑ **不動産仲介業界の未来**を知りたい経営者の方

主催



株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

Email: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

「不動産仲介会社」
M&Aセミナー

お問い合わせ No
S099820

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

お申し込みはコチラから

「不動産仲介会社M&A」セミナー

お問い合わせ No. S099820

お申し込み後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

日時・会場

① 2023年6月5日（月）10時～12時（ログイン開始9時30分）

お申込期限
6月1日（木）
23時59分まで

② 2023年6月7日（水）10時～12時（ログイン開始9時30分）

6月3日（金）
23時59分まで

③ 2023年6月9日（金）10時～12時（ログイン開始9時30分）

6月5日（月）
23時59分まで

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

無料

●お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。

お申込方法

右記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）
右上の検索窓にお問合せNo「099820」を入力、検索ください。
受講票はWeb上でご確認いただけます。



お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 船井総研セミナー事務局

Email : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を
明記の上、ご連絡ください。

TEL : 0120-964-000（平日9:30～17:30） ●申込に関するお問い合わせ：櫻田 ●内容に関するお問い合わせ：松井哲也
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

開催概要

第1講座

不動産仲介業界 再編の時流

不動産仲介業界の時流、業界再編がどのようなようになっていくのか、また、M&Aを通して成長戦略を描くためには何が必要か、を不動産仲介・管理業界専門のコンサルタントがお伝えいたします。

講師：株式会社船井総合研究所 M&A支援部 ディレクター 松井 哲也

第2講座

不動産仲介業界のM&A実例～M&Aを行う前に押さえておくポイント～

不動産仲介業界がM&Aを行う際に争点となるポイント。どのように金額が決まるか等、実際の不動産仲介業界のM&A現場で起こる実例にもとづいてお話いたします。

講師：株式会社船井総合研究所 M&A支援部 マネージング・ディレクター 中野 宏俊

第3講座

M&Aを実践するために準備すること

M&Aを通し、譲受企業になる場合に実践すべきこと、譲渡企業になる場合に実践すべきことをお伝えいたします。

講師：株式会社 船井総合研究所 M&A支援部 マネージング・ディレクター 光田 卓司

株式会社船井総合研究所 M & A 支援部からのご挨拶

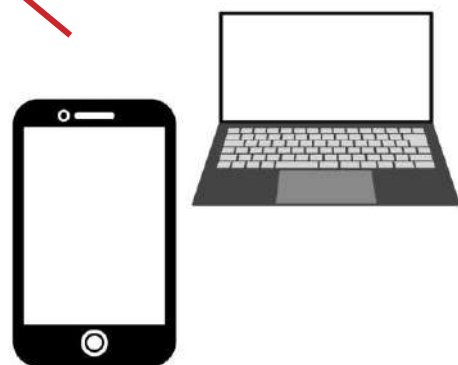
船井総合研究所では、50年以上にわたる業種別コンサルティングの経験を活かした、**M&A 成立後の業績向上・企業の発展にコミットするM&A**を目指しております。**不動産専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタント**がタッグを組み、最適な成長戦略を描きます。

弊社コンサルタントが発信するメルマガやダウンロードレポート（裏面もご覧ください）も是非貴社の経営にご活用ください。

株式会社船井総合研究所 M&A支援部一同

メールマガジン 購読者募集

購
読
無
料
—



ここがポイント

- ☑ 新着の案件情報を定期配信
- ☑ コンサルティング現場におけるM&Aの成功事例
M&A市場の最新情報をメールで配信！
- ☑ M&Aのスペシャリスト×業種専門の経営コンサルタント
- ☑ 10 万社を超えるデータベースとネットワーク

ご登録は
こちら
(無料)

①お手持ちのスマートフォンで
右のQRコードを読み取る

②HPにアクセスし、必要事項を入力する

* メールアドレス以外の個人情報はありません



不動産業界の 事業主の皆様必見！



図解で
わかりやすい！

このような方は
今すぐダウンロード！

- ☒ M&Aの正しい知識を得たい！
- ☒ M&Aで損をしたくない
- ☒ M&A仲介業者に騙されたくない
- ☒ 手残りを少しでも多く残すための手法を知りたい
- ☒ M&Aの成約を目指すのではなく、成約後の成長につなげるためのM&Aを実現したい

全 3 2 ページ



無料
ダウンロード
できます！

右記QRコードより
無料でダウンロード
いただけます



譲り受け(買収)を検討 している経営者の方の登録フォーム



- ☒ 地域内の同業を譲り受け、地域内のさらなるシェアアップを目指していきたい
 - ☒ シェア拡大のために、建築・リフォーム等の関連業種を買収し、シナジー効果を得たい
 - ☒ グループ内にシステム会社を入れ、DXを加速させたい
- 業績アップのために、最適な提案をさせていただきます。まずはご登録ください

譲り渡し(売却)を検討 している経営者の方の登録フォーム



- ☒ 大切に育ててきた会社を譲り渡し、違う事業を行いたい
 - ☒ 周辺事業について譲り渡し、整理したい
 - ☒ 自社よりも大きな会社にグループインし、そこで成長させたい
- 船井総研のコンサルティング姿勢は「親身法」の実践です。何が最適か、親身にお話を伺い、最適な解を一緒に模索していきたいと思っております。まずはご登録ください

M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日 9:45 ~ 17:30

M&A成立後の業績向上・
企業の発展にコミットするM&A。

それが**船井総合研究所**の
M&Aです。



株式会社船井総合研究所は、創業53年を迎える日本最大級の中堅・中小企業向けの経営コンサルティング会社です。

750人を超える経営コンサルタントが、各々専門の業種を持っており、その数は150業種を超えます。

M&Aにおいても業種専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタントがタッグを組み、「M&Aの成立を目的とするのではなく、M&A成立後の事業・企業の発展にコミットする」を合言葉にベストパートナーをマッチングするサービスを行なってます。

特徴1

着手金・中間報酬0円 成功報酬のみの料金体系

船井総合研究所のM&Aは上場しているM&A仲介会社では唯一、
着手金・中間報酬0円でサポートさせていただきます。



特徴2

M&Aのスペシャリスト×業種専門の 経営コンサルタント

M&Aに特化したコンサルタントと、業種に特化した経営コンサルタントがタッグを組み、
貴社の成長戦略を描くためのM&A・事業承継を支援いたします。



特徴3

10万社を超える データベースとネットワーク

船井総合研究所は50年以上、経営コンサルティング業務を行なってきた10万社
を超えるデータベースと金融機関や士業グループとのネットワークで上質なサポートをいたします。



M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日9:45~17:30