

時流に乗ってインスタグラムやWEB対策を始めてみたけど
結局よくわからなくてしばらく放置してしまっている

2~3教室以上のスクール・塾経営者向け

費用対効果
絶大

SNS×WEB

マーケティング 生徒募集成功事例10選

成功事例 1

Instagram広告
×
キャンペーンで
新規お問合せ者数
6 倍に増加！

成功事例 2

リスティング
広告運用で
新規入会者数
2.3 倍に増加！

成功事例 3

YouTube広告で
地域認知度アップ
を実現し
体験授業申込者数
2.5 倍に増加！

本セミナーのポイント

- 最新のスクール・塾企業の生徒募集の動向とは？
- 問合せ数を伸ばしたいなら絶対やるべき！
LINE戦略のノウハウをご紹介します！
- SNS広告は費用対効果！集客力0アカウントからのInstagram活用術を徹底解説いたします！
- WEBマーケティングとSNS発信の組み合わせが必須！
これからの生徒募集のポイントを解説！

ご参加特典



SNS/WEB
マーケティング
活用ガイドブック付

「SNS×WEBマーケティング」生徒募集成功事例10連発セミナー

お問い合わせNo. S099773

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。 (船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください)

099773

コロナの影響・少子化時代でも右肩上がり スクール・塾業界「SNS×WEBマーケティング」

SNS・WEBマーケティングが正直よくわからない・・・。
このような**お悩み**はありませんか？

- ☒ 紙媒体やサイトからの問合せ数が停滞し、
打開策を検討しているが**何から手を付けたらいいのかわからない**
- ☒ SNSアカウントはあるが、**イマイチ活用方法がわからない**
- ☒ 「SNS/WEB広告×スクール/塾」の**成功事例・失敗事例を知りたい**
- ☒ 生徒を増やせる教室長と増やせない教室長の**力量の差で悩んでいる**

本セミナーを受講いただくとSNS/WEBマーケティングの全てがわかる！
セミナー当日にお伝えすること

1. **Instagram**投稿の**失敗＆成功事例と成功テンプレ**

質の高い投稿を発信し続けることの秘訣や、無駄のない運用方法をお伝えいたします！

2. スクール・塾業界での**Instagram**広告運用のポイント

Instagram/Facebook広告を活用した生徒募集の成功事例を基にお伝えいたします！

3. **LINE**を活用した**電子上での入会までの流れ**

お問合せから入会までのご連絡・入会書の記入等を全てLINEにて実施している成功事例を基にお伝えいたします！

4. スタッフの**業務効率化**につながる**LINE活用**

お問合せをメールや電話からLINEに集結するメリットやポイントをお伝えいたします！

5. **YouTube**広告で**地域認知度を上げるポイント**

YouTube広告を活用した生徒募集の成功事例を基にお伝えいたします！

6. **リスティング広告**の**キーワード選定**における**重要なポイント**

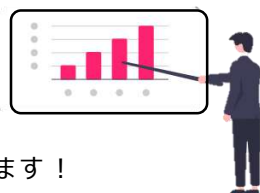
大手教室と差をつけるリスティング広告におけるキーワード選定の基準やポイントをお伝えいたします！

7. **SEO対策**の**コラム・ブログ執筆**で**選ぶべきテーマ**

ニッチなターゲット層にアプローチができるコラム作成のポイントをお伝えいたします！

8. **口コミ対策・Googleマイビジネス**を強化する際の**ポイント**

口コミを30件以上獲得し、選ばれる教室に一転した成功事例を基にお伝えいたします！



のスクール・塾こそ今始めている！

の成功事例10連発&ノウハウ大公開！

見どころ

1

「Facebook/Instagram広告×キャンペーン」で 体験授業申込者数が昨対比6倍に増加！

エリアや年齢・ユーザー特性等を細かくターゲティングをした
Facebook/Instagram広告運用により、昨対比で
お問合せ数が6倍に増加した成功事例についてご紹介いたします！



見どころ

2

LINE活用により、効率的にお問い合わせ数UPを実現！

スクール運営にLINEを導入することで、連絡・お問合せへのハードルが下がり、
体験授業申込数やお問合せ数UPに繋がります。
またスタッフの**業務効率化**も実現させた成功事例についてご紹介いたします！



見どころ

3

「YouTube広告×CM」で地域認知度UPに貢献し 体験授業申込者数が昨対比2.5倍に増加！

視覚的に伝えたいことを訴求できるYouTubeは、
とてもスクール・塾業界と相性がいいと言えます。YouTube広告を活用し、
地域認知度を高めたことで**体験授業申込者数昨対比2.5倍**
に増加させた成功事例についてご紹介いたします！



見どころ

4

工夫したキーワード選定によるリスティング広告で 新規入会者数が昨対比2.3倍に増加！

大手塾と差別化を図る、より効果的なリスティング広告の運用
においては、「キーワード選定」が重要になります。
新規入会者数が昨対比で2.3倍増加した成功事例について
ご紹介いたします！



見どころ

5

口コミ件数を30件獲得し、 選ばれるスクールに一転！

教育業界において、ユーザー（保護者）の口コミはとても重要な
教室選びの要素の一つになります。
口コミ対策を強化したことで、競合他社と差をつけ
入会者数UPを実現させた成功事例についてご紹介いたします！



セミナー内容

第1講座

なぜ新規問合せが減少しているのか？スクール業界の時流を徹底解説！

- ・「少子化×不景気」で市場縮小時代に突入。学習塾・スクール企業が安定成長するためのポイントとは？
- ・紙媒体集客時代が終焉、今後新規問合せを獲得するための新時代のマーケティングとは？

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム リーダー

北村 拓也

第2講座

スクール・学習塾業界の「SNS広告×WEB広告」の生徒募集成功手法10事例を徹底解説！

- ・スクール業界の生徒募集成功事例10連発！成功事例から学ぶ、最新の生徒募集手法6選を徹底解説！
- ・SNS集客が上手くいかないのは”やり方”が違うから？スクール業界で通用するSNS運用ノウハウを徹底解説！

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム

中川 悠里

第3講座

まとめ講座

- ・本セミナーのポイントをまとめて解説します。

株式会社船井総合研究所 子育て支援部 スクールチーム リーダー

北村 拓也

セミナー受講に加えて3つの参加者特典をご提供

1

コンサルタント
への経営相談

抱えている課題について、セミナーからさらに踏み込んだ個別具体的なアドバイスをお伝えいたします。

2

SNS/WEBマーケ
活用ガイドブック

すぐに使えるSNS投稿のテンプレートやSNS運用/WEBマーケティングに役立つガイドブックをご提供します。

3

スクール・学習塾ビジネス
経営研究会
無料お試し参加のご招待

40社を超える、全国のさまざまな教室事業者が参加する勉強会に、無料お試し参加のご招待をいたします。

開催要項

日時
会場

オンラインにてご参加

※全日程全て同じ内容となります。ご都合の良い日程をお選びください。

2023年 6月 5日(月) 10:00 ▶ 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限:6月1日(木)

2023年 6月 19日(月) 10:00 ▶ 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限:6月15日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情によりご受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索ください。

受講料

一般価格 5,000円(税込5,500円) / 1名様

会員価格 4,000円(税込4,400円) / 1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにご利用となります。

お申込
方法下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.099773を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail

seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問合せ:黒田 ●内容に関するお問合せ:中川
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

「SNS×WEBマーケ」生徒募集成功事例10連発セミナー お問い合わせNo. S099773

オンライン開催 ※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。

日時・会場

2023年 **6月 5日** (月) 開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始 **9:30**より)

2023年 **6月 19日** (月) 開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始 **9:30**より)

申込 期限

各開催日の4日前まで

- ・銀行振込み : 開催日6日前まで
- ・クレジットカード : 開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
※祝日や連休により変動する場合もございます
※満席などで期限前にお申し込みを締め切る場合もございます

受講料

一般価格 税抜 5,000円 (税込**5,500**円) / 一名様

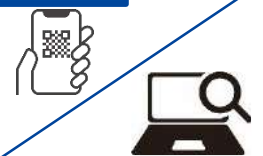
会員価格 税抜 4,000円 (税込**4,400**円) / 一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

1.WEBお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
お問い合わせNo099773を
船井総研HPで検索

2.お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3.メールが届く



受講料のお支払い確認後
開催2日前に受講方法をメールで案内
マイページにも
セミナー視聴サイトが表示

4.セミナー受講



開催時間になれば
お持ちのスマホ・PCより
セミナー視聴サイトに入室

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

・Zoomご参加方法に関してのよくあるご質問は
「船井総研 Web参加」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら

