

2023年6月22日(木) WEB開催 10:00～13:00 (ログイン開始9:30～)

- ・無料でご参加いただけます！
- ・WEB開催のため、ご自宅からご参加いただけます！

【本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。】

■ご参加条件
・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご確認の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けかねる場合がございますのでご了承ください。



研究会説明会への参加申込みはこちらから

お申込みするかお悩みの方は、下記のメールもしくはお電話にてご相談を受け付けております。

研究会会員の声

研究会は刺激があります。参加されている皆様は「まだまだ上に行くぞ」という気持ちで非常に自分の刺激になっています。成功事例が大量に集約されている集合知みたいなものを自分が取り崩して活用できるというところは大きな強みです。

どうしても自分のところだけで蓄えるデータだけでは運用部分で困ることが多いのですが、こういった風に活用する上手いくかという喉から手が出るほど欲しい情報が山ほどあるので助かっています。

宇都宮矯正歯科 院長 山田 雅一 氏



◆ 小児歯科・矯正経営研究会説明会の講座内容

	講座内容	講師
第一講座	今、小児分野に取り組むべき理由	株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 矯正歯科グループ リーダー 山本喜久
第二講座	小児分野のロードマップ	医療法人社団 浅井歯科医院 理事 浅井佑介 氏
第三講座	小児予防矯正を落とし込む ワンポイントアドバイス	株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 矯正歯科グループ リーダー 山本喜久
第四講座	情報交換会	—
第五講座	明日からの一歩とは	株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 矯正歯科グループ リーダー 山本喜久

お申込方法についてWEBのお申込みは右記QRコードからが便利です！

右記QRコードを読み取り、サイトからお申込みいただくか、下記URLからアクセスしてお申し込みください。
研究会ホームページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/099766>
●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前までにマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。



お申込み締切:
2023年6月18日(日)23:59まで

無料
ご招待

小児歯科・小児矯正を伸ばしたい皆様へ

小児歯科・矯正 経営研究会説明会

2023年6月22日(木) WEB開催
10:00～13:00 (ログイン開始9:30～)

本説明会で学べるポイント

「小児は大変…」「小児は売上がなかなか…」と言われてきた小児分野。今後どのようになっていくのか？ また、小児分野を強化するときに欠かせない「小児予防矯正」の概要をお話します。そして、専門コンサルタントとの情報交換会を開催！ お困りのことは、何でもご相談いただけます。



研究会説明会への参加申込みフォームはこちらから

このようなお悩みはありませんか？

- ✓ これから予防矯正、小児集患に特化したい
- ✓ 小児領域での業績アップを行い、他院との差別化をしたい
- ✓ 小児矯正治療をより多くの子どもたちに提供したい

詳細は
こちらから

申込みに関するお問合せ: 中山夏希(ナカヤマナツキ) 内容に関するお問合せ: 川本葵(カワモトアオイ) TEL:03-6212-2931 (平日9:30-17:30)

小児歯科・矯正経営研究会説明会

お問合せNo.: S099766/K029963

主
催

明日のグレートカンパニーを創る 研究会事務局
Fundai Soken E-mail: kyousei@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 ※お問合せの際は「小児歯科・矯正経営研究会説明会・お問合せNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。 船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の「お問合せNo.」をご入力ください) 099766

小児歯科・矯正経営研究会とは、子どもたちを1人でも多く救う社会と
歯科医院の更なる事業の発展を目指している勉強会です。

95院(2023年4月末時点)の歯科医院経営者の方に、ご参画いただいております
特に「予防矯正」「マイナス1歳からの予防矯正」「小児集患」に注力し、現場に則した小児領域に
関する業績アップと差別化の情報を提供しております。

導入から小児領域のさらなる発展までの様々な情報を研究会にて発信、共有してまいります。

小児分野に特化しているからこそ学べるポイント

当研究会では、小児領域における幅広い情報を提供することで、歯科医院が
小児領域でのブランドを構築し、収益の安定化・拡大という「収益性」と
社会・地域への貢献という「社会性」を実現することをお手伝いします。
その手段として、「予防矯正」「マイナス1歳からの予防矯正」「小児集患」
に関するノウハウや情報を提供し、小児領域の拡大への工程ステップを
実現していただきたいと考えています。



予防矯正からはじまる強化ロードマップ

歯科医院の 小児領域ブランド

収益性の実現

社会性の実現

—— 小児領域拡大のための工程 01 ——

予防矯正

口腔機能の悪習慣を
改善する治療

小児領域ブランドの
構築・向上と
他院との差別化

小児領域での
収益基礎を構築する

現代病を
解決する

—— 小児領域拡大のための工程 02 ——

マイナス1歳からの予防歯科

子どもの発達段階に応じた
心・身体・育児に関する指導

小児領域ブランドの
さらなる向上

将来の患者様を獲得し、
長期的な収益体制を
獲得する

子育てへの貢献
子どもの健康度

—— 小児領域拡大のための工程 03 ——

小児集患

地域の小児関連施策と
連携した活動

小児領域ブランドの
地域一番化を実現

今まで接点のなかった
患者様を獲得し、
長期的な小児領域の
収益体制を強化する

小児領域ブランドの
構築・向上と
他院との差別化



これまで全国100院以上の歯科医院の経営をサポートし、
そこから見えた小児歯科戦略の第一歩は「予防矯正導入」です。
当研究会では導入までを6ステップの工程で行い、
さらに導入後も、引き続き万全な体制でサポートいたします。

入会後は「小児分野強化」のための6ステップをご用意

step
01

予防矯正の
全体像を理解

他院と差別化

小児歯科戦略の第一歩である「予防矯正」を
専門コンサルタントが詳しく解説



step
02

成功医院の
体験談を聞く

成功道筋を知る

通りすぐりのゲストからの基礎講演があり
成功者の声を聞いて医院に落とし込む



step
03

情報交換会参加
(導入～発展)

実行までの伴走

予防矯正導入までのロードマップの策定を
行い、研究会での情報交換会にて医院の課題
や悩みを共有、改善策の決定



step
04

MFT セミナーを
無料受講

即実績

他院と最も差別化できる「MFT セミナー」に
会員限定で参加可能



step
05

特典ツールを
フル活用

即実績アップ

明日から医院で使えるツールをご用意
使い方もレクチャー



step
06

データ管理による
PDCA サイクル

徹底分析

データを分析して実際のカウンセリングを
見える化し、現場にフィードバック

