

今からでも間に合う!成熟業界でも10年間勝ち続けるための経営手法

たった3時間で地域コングロマリット経営で持続的成長を実現するための成功事例&ポイントがわかる!

第二本業化事例大公開セミナー(5月)

講座内容&スケジュール 2023年5月24日(水)・29日(月) 開始 13:00 終了 16:00 (ログイン開始12:30より) オンラインセミナー

受講料 一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円(税込8,800円) / 一名様

全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は船井総研Web参加で検索

講座	セミナー内容
第1講座	“絶対にコケない”新規事業の立ち上げ方とは? 見どころ① 2023年を象徴する「新規事業例10選」を公開 見どころ② 多くの企業が勘違いしている「新規事業立ち上げ」の罠 見どころ③ 多角化に成功している会社の共通点 株式会社船井総合研究所 事業イノベーショングループ マネージャー 伊藤 匠
第2講座 ゲスト講師	“第二本業化”づくりに向けて我々が取り組んでいること 見どころ① コロナ禍を経て、飛び地異業種への挑戦を決めた理由 見どころ② 創業70年にわたる事業立ち上げの成功・失敗の歴史 見どころ③ 多角化によって起きた想定外の出来事TOP3 株式会社山本建材 代表取締役 山本 一統氏
第3講座	最速で第二の柱を確立するためにすべきこと 見どころ① 第二本業化までの王道ステップ 見どころ② 「地域コングロマリット」までの道のり 見どころ③ 船井総合研究所の「第二本業化プログラム」のご案内 株式会社船井総合研究所 事業イノベーショングループ 事業イノベーションチーム リーダー 土屋 大輔

ごあいさつ

平素より大変お世話になっております。さまざまな業界の状況において成熟化が叫ばれる中、船井総合研究所では今回、複数業種にまたがって経営を行う「多角化」に焦点を当てたセミナーを開催する運びとなりました。その代表的な弊社クライアント企業でもある、株式会社山本建材の代表取締役山本一統氏にご登壇いただけるのは今回限りとなりますので、皆様のご参加を心よりお待ちしております。 船井総合研究所 事業イノベーション支援部 一同

参加特典



船井総合研究所
ビジネスモデル診断レポート
プレゼント!

お申込みはこちらから(Webでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/099328>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)



開催日

2023年5月24日(水)・29日(月)
13:00 ▶ 16:00
(ログイン開始12:30~)

10年後の会社を支える

第二本業の 作り方

丸わかりセミナー

絶対にコケない

大反響につき
第2弾



特別ゲスト講師
株式会社山本建材 代表取締役 山本 一統氏

具体的な事業案から
スピードUP手法、
社員の巻き込み方まで、
わかる!
落とし込める!

業界の衰退
人口減・人材難
コロナ明け対応に
必須の新規事業!
リスク分散 &
人が集まる
多角化の
教科書

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

第二本業化事例大公開セミナー(5月)

お問い合わせNo.S099328

株式会社船井総合研究所

〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研大阪本社ビル

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 099328

本業衰退の前に高生産性組織へ！ たった3カ月で第二本業をゼロから生み出すプログラム

地域密着の多角化経営 成功事例を一挙紹介！
新規事業ブームで スタートダッシュを決める

地域コングロマリット経営を実践している
特別ゲスト講座の見どころ

株式会社山本建材 代表取締役 山本 一統氏



愛知県名古屋市に本社を置き、建材関連業を中心に営んでいる会社の代表。建設資材販売、土壌汚染対策事業、土木一式工事、総合解体工事、地盤改良工事、外構工事（駐車場工事、舗装工事）、周辺領域をはじめとして幅広く多角化を進めている。
コロナの影響前後では、特に「地域密着型」の新規事業参入に向けて動いており、さらなる安定的な経営基盤の確立に向けて日々、邁進している。

グループ会社一覧（ヤマケン株式会社、山建商事株式会社、株式会社山建エステート）

土木事業

建設資材販売

土壌汚染対策

生コンなどの製造・販売

不動産賃貸事業

イベント事業

6以上の多角化&地域密着経営で
10期連続黒字&単年離職率10%以下を実現！

船井総合研究所の「90日第二本業化プログラム」とは？

- POINT 01
本業・第二事業の
現状分析

 - ✓ 第二事業の展開状況を「ヒト・モノ・カネ」に分けて課題を抽出・整理
 - ✓ 事業転換可能な「高収益ビジネス」の提案
 - ✓ 上記実行に向けた最適な体制作り・立ち上げ支援
- POINT 02
高収益業態での
事業計画化

 - ✓ 持続的成長のための「10年ロードマップ」の構築
 - ✓ 事業別にミッション・ビジョン策定
 - ✓ 幹部社員に向けた落とし込み・方針発表会プロデュース
- POINT 03
第二本業に向けた
実行支援

 - ✓ 各事業専門のコンサルタントも交えたアドバイス
 - ✓ 人財・財務面も考慮に入れたフォローアップ
 - ✓ KPIの定点観測と改善サイクル高速回転支援

セミナーに参加された方の「お客様の声」

V社 食関連事業を運営

自社だけでは考えつかないアイデアや、見つけられない事例を多数持っており、助けられています。

I社 全国規模で結婚相談所を展開

本業・新規事業の展開に限らず、組織のことなども相談に乗っていただけなので、ありがたいですね！

K社 カラオケ店・フィットネス事業等を運営

いつも客観的なコメントをいただけるので、新規事業・出店の際には必ず参考にさせていただいています。

E社 外食・中食事業を多拠点で展開

その業種・業界に精通した方からのアドバイスから、いつもヒントをいただいています。