

超実践型!すぐに業績アップへ繋がる成功事例がわかる1日! 中古車販売店のトップ営業スタッフ育成フォーラム

1日限定 東京会場 2023年**5月30日** 火 10:30~16:00 [受付 10:00~] 申込み締切日 5月26日(金)
株式会社船井総合研究所 東京本社

受講料 一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	中古車販売店の営業スタッフの重要性とやりがい 時流が大きく変化する自動車業界において、中古車販売店の営業スタッフに求められる要素をお伝えします。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 齊藤 浩太
第2講座	地域一番店のトップ営業マンから学ぶ「営業力を上げるポイント」 中古車販売店の地域一番店のトップ営業スタッフが実践する成約率、台粗利を上げるための営業スキルや商談において意識している項目を具体的な事例を交えてお伝えします。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 長瀬 隆成

昼休憩 ※弊社にて、ご用意いたします

第3講座	ゲスト企業・パネルディスカッション 地域一番の中古車販売店のトップ営業スタッフを招いて、日々商談の中で実践している具体的な営業手法(商談フロー、トーク、営業スキル)などをパネルディスカッション形式にお伝えいただきます。 ゲスト講師 株式会社 NIIZAWA 野本 ゆかり氏 株式会社 アクティブコレクション 田口 恵太氏 太陽自動車 株式会社 鈴木 基氏 有限会社 光田モータース 長岡 駿汰氏 ※船井総合研究所のコンサルタントがファシリテーターを務めます。
-------------	---

第4講座	まとめ講座 本日のまとめとして、トップ営業スタッフを目指す上でのポイントをお伝えします。 株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 大森 昭宏
-------------	--

**セミナー参加
2大特典!**

1 営業メンバーの商談スキルを分析!
ロープレ動画チェック&フィードバック(60分)
※ロープレ動画は弊社より指定したパートを貴社内で撮影いただき、ご共有して頂きます

2 成功事例を学ぶ!
セミナーテキストプレゼント

お申込みはこちらから(Webでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/099179> TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)



営業力アップ・若手育成を考える 未使用車・中古車販売店向け

セミナー価格

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 1名様
会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 1名様

超実践型!すぐに業績アップへ繋がる営業スキルがわかる1日!

株式会社NIIZAWA
野本 ゆかり氏

年間販売台数**486台!!**
年間販売ランキング2022年度
中古車部門 第1位

株式会社アクティブコレクション
田口 恵太氏

年間販売台数**407台!!**
成約率60%越えのトップ営業
次期店長を控えるプレイングマネージャー

中古車・未使用車 自動車販売店の 全国トップクラス営業スタッフ 大集合2023

太陽自動車株式会社
鈴木 基氏

年間販売台数**397台!!**
年間2,400台販売店舗のトップ営業
台粗利30万円越えの提案力

有限会社光田モータース
長岡 駿汰氏

年間販売台数**328台!!**
店舗実績130%成長を達成させた立役者
23歳でも単月成約率70%越えのトップ営業

リアル開催 2023年 **5月30日** 火

申込み期限 5月26日(金)

開催場所 株式会社船井総合研究所 東京本社

開催時間 10:30~16:00

お申込みは
こちらから!



主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 船井総研セミナー事務局

中古車販売店のトップ営業スタッフ育成フォーラム お問い合わせNo.S099179

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **099179**

全国トップクラス営業スタッフ大集合!育成フォーラム2023

今後の営業強化体制は万全ですか?
販売台数・粗利を伸ばすための営業力アップ講座!

貴社の営業スタッフに、このようなお悩みはありませんか??

- 悩み1 成約率が思うように上がらない
- 悩み2 即決を上手く促せない
クロージングが上手くいかない
- 悩み3 ヒアリングが上手くできていない
お客様と関係性を構築できていない
- 悩み4 そもそも商談フローが確立されていない
営業独自の流れになっている
- 悩み5 車は売れるけど台粗利が低い
獲得強化付帯が思うように獲得できない
- 悩み6 トップ営業スタッフに皆を引っ張って
もらいたいけど上手くいかない
- 悩み7 頑張ってる勉強会・ロープレを行なっているが
上手く結果や成果に繋がらない
- 悩み8 言ったことしかやらない
目標意識が低くて結果目標達成しない

採用難の時代だから、営業スタッフを大事に育成したいけど
実績も早期に上げてもらいたい。どうすればいいのか…

その悩み、この育成フォーラムなら解決できます!

✓ **全国トップクラスの営業スタッフから直接学べる!**

今回のゲスト講師は、実際の営業現場で現役かつ各企業でトップ営業として活躍しているスタッフから直接話を聞くことができます。実際の現場スタッフだからこそわかる悩みごとや、課題点に対するリアルな解決策を知ることができます!

✓ **現場を知るコンサルタントから体系的に学べる!**

船井総合研究所のコンサルタントは、現場に入り込んで実行支援を行うことが特徴です。全国で繁盛している自動車販売店から上手くいっている商談スキルやマインド、問題解決のプロセス等を営業スタッフに合わせた形で、体系的に事例ベースでお伝えします。

✓ **同じ境遇・悩みを持つ仲間が見つかる!**

今回の育成フォーラムは自動車販売店の営業スタッフ向けで行なっているため、全国から同じ志を持ち、似た課題に立ち向かっている方々が集まります。参加者同士の交流によって、自分たちの目標となる企業・スタッフが見つかったり切磋琢磨して一緒に成長するライバルを見つけることができます。

全国販売トップクラスのゲスト企業・講師のご紹介

太陽自動車株式会社 (群馬県・太田市)



【2022年度・会社紹介】
・売上高:42億円
・年間販売台数:2,328台
太田市で軽未使用車を中心とした販売を展開
【ゲスト講師紹介】
鈴木 基氏
・年間販売台数:397台

株式会社NIIZAWA (広島県・廿日市市)



【2022年度・会社紹介】
・売上高:31億円
・年間販売台数:2,620台
廿日市市で軽中古車を中心とした販売を展開
【ゲスト講師紹介】
野本 ゆかり氏
・年間販売台数:486台

株式会社アクティブコレクション (神奈川県・横浜市)



【2022年度・会社紹介】
・売上高:35億円
・年間販売台数:1,738台
横浜市で普通+軽未使用車を中心とした販売を展開
【ゲスト講師紹介】
田口 恵太氏
・年間販売台数:407台

有限会社光田モータース (愛知県・一宮市)



【2022年度・会社紹介】
・売上高:28億円
・年間販売台数:1,988台
一宮市で軽未使用車+中古車を中心とした販売を展開
【ゲスト講師紹介】
長岡 駿汰氏
・年間販売台数:328台

⚠ **ご興味のある方は急ぎお申込みください。** ⚠ **リアル開催** 2023年 5月30日(火) **申込み期限** 2023年 5月26日(金)