電気低高騰で企業の電源保有ニーズと省エネニーズが急加速

このような思いをおもちの"事業主の方"におすすめします!

- 電気代高騰が続く中で、さらに、これから急拡大する脱炭素市場で事業を拡大したい事業主の方
- 目先は仕事がたくさんあって心配ないけど、5年先を見据えて新たな取り組みをしたい事業主の方
- 元請工事の受注を拡大させて、利益率を上げていきたい事業主の方
- ゼネコン・サブコンに使われて社員が疲弊するのではなく、元請工事を増やしたい事業主の方
- 次世代のためにも、脱炭素提案で年間3億円、5億円と新たな事業を作っていきたい事業主の方

地域の電気設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー

2023年6月2日(金) 13:00~15:30(受付12:30より) @ 株式会社船井総合研究所 東京本社 2023年6月6日(火) 13:00~15:30 (受付12:30より) @ 株式会社船井総合研究所 大阪本社

間

|急速に拡大する脱炭素市場で電気設備工事業が業績を上げる戦略と具体的な方法!

第1講座

- 脱炭素は、単なる「省エネ」「再エネ」の普及ではない!電気・設備工事業が取り組むべき脱炭素提案徹底解説!
- カーボンプライシング(排出量取引・炭素税など)制度の本格導入で脱炭素市場は急速に拡大する!
- SDGs・ESG 経営・RE100・SBT・TCFD・CDP など、環境配慮型経営が取引先や銀行から評価される時代に突入!

株式会社船井総合研究所 カーボンニュートラル支援グループ カーボンニュートラル支援チーム リーダー 藤堂 大吉

強く自律的な地域を目指して取り組んだ「地消地産」の再エネ提案モデル

- のご講演、大阪会場 は録画データの配 信となります。
- ●「再エネを地域の力(施工、運営、管理、ファイナンス)だけで創り出し、地域内で直接利用」し、地域循環経済を作り出す!
- ●需要家が電気料金を削減しながら、災害時や緊急時に電源確保ができる BCP 提案!
- ●投資回収わずか5年、毎年3,500万円の収益が生まれる事業モデル!

株式会社アズマ 代表取締役社長・やめエネルギー株式会社 取締役 営業推進統括 中島 一嘉氏

第3講座

- 電気設備工事業が電気代削減・脱炭素提案で成功するための 具体的なポイントを徹底解説!
- 単なる「省エネ」だけでは弱い! 脱炭素のためには、「再エネ」「再エネ 100% 電力」 「環境価値」の品ぞろえを強化!
- 自家消費型太陽光が業績を上げる一つのカギ! 徹底的な仕入れ先の選別と原価低減で勝てる提案を!
- 脱炭素提案で大事なことは、「脱炭素までのストーリー提案」!顧客の脱炭素を導いてあげる提案を!
- デジタルマーケティング、仕組みを活用した営業手法で地元の優良な製造業をドンドン新規開拓!
- 金融機関も脱炭素市場を狙っている!早期に金融機関とアライアンスを組み、優良顧客の紹介を狙う!

株式会社船井総合研究所 カーボンニュートラル支援グループ カーボンニュートラル支援チーム リーダー 藤堂 大吉 大輪 直也 株式会社船井総合研究所 カーボンニュートラル支援グループ カーボンニュートラル支援チーム 東山 雄一郎 株式会社船井総合研究所 カーボンニュートラル支援グループ カーボンニュートラル支援チーム

第4講座

|明日から取り組んでほしいこと

株式会社船井総合研究所 カーボンニュートラル支援グループ カーボンニュートラル支援チーム リーダー 藤堂 大吉



@ 株式会社船井総合研究所 東京本社

2023年6月6日(火) 13:00~15:30

@ 株式会社船井総合研究所 大阪本社

電気設備工事業の為の地域密着型新規事業

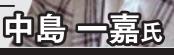
万人の町でわずか1年で、

年間粗利 5,50

問題田舎を強くする エネルギーの地域内循環

- 自立的で強い地域システムをつくる地産地消電源開発
- 第8回グッドライフアワード実行委員会 特別賞 受賞
- 取り組み開始わずか1年で、電源開発116件合意298件

株式会社アズマ 代表取締役社長・やめエネルギー株式会社 取締役 営業推進統括



地域の電気設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー お問い合わせNo.S099177



(主催)

Fundi Soken E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→

電気代高騰で企業の電源保育ニーズと省エネニーズが急加速

電気代高騰の今がチャンス

電気代削減と脱炭素提案

電気代高騰が続く中で、

電気代削減が急務

企業の電源保有ニーズと 省エネニーズが急加速

2050年カーボンニュートラルに向けて市場は急成長

新規事業3年目2億円粗利率35%。儲かる脱炭素提案ビジネス徹底解説!

電気代削減・脱炭素提案のスタートは電力量と排出量の可視化



- 専用の電力センサから設備ごとの電力量を自動抽出
- 設備ごとの電力量をベースに、運用改善と削減提案を実施
- 専用のシステムを活用した CO2 排出量を自動算定
- 可視化することで、その後の脱炭素達成のための ストーリーや提案が可能に!
- ■電力量と CO2 排出量の可視化を入口に見込み顧客を 開拓!

現状のCO2排出量の算定という"入口をおさえ"脱炭素提案を可能に!

忙しくても人手不足でもできる。新規顧客からバンバン反響がくる仕組み



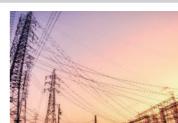




- 優良企業を 52 社開拓した Web セミナー
- 初見ですぐに引き合いを作る当たるチラシ
- 自動的に見込み客が増える MA&CRM 活用
- 受注率を格段に引き上げる脱炭素提案書

電気代削減・脱炭素提案ソリューションの品揃え&確立









- 一般的な省エネ手法 (LED、空調更新、太陽光) ではなく、競合と差別化したニッチ提案!
- 即効性のある電気代削減施策を提案して、まずは信頼獲得!
- 船井総合研究所の脱炭素関連企業ネットワーク 3,500 社から厳選した反響が高い省エネ技術!
- 中小企業には SDGs 推進・ESG 経営訴求を!大企業には SBT・TCFD・CDP・RE100 訴求!
- 自家消費型太陽光(補助金・税制優遇・PPA・自己託送)の提案商品の確立!

特別

強く自律的な地域を「地消地産」プロジェクト目指して取り組んだ「地消地産」プロジェクト

■会社名:株式会社アズマ

代表取締役社長・やめエネルギー株式会社 取締役 営業推進統括 中島 一嘉氏

■本社:福岡県八女市 ■事業内容:再エネ事業・電気工事業・屋根板金工事業・電力小売事業ほか 八女市の人口や企業が減っていく現状に「元気がない地域を何とかしたい」、「自律的な強い田舎を作りたい」という思いで、八女市に電力会社を作ってお金を地域内循環させるべく「LED'S」(Local Energy Direct Supply)というプロジェクトをスタート。2017 年より地域の中小企業 73 社の出資を受けて、やめエネルギー株式会社を設立。"地産地消"ではなく、"地消地産"(地域で消費されるものを地域で作る)という考え方で地域で消費するエネルギーを地域内で作り出すことで、経済面と防災面の両面で"強い地域"の実現を目指す。他の自治体や市町村でも本モデルを展開中。

- 人口 6 万人の町でわずか 1 年で、年間粗利 3.500 万円の新規事業確立
- 第8回グッドライフアワード実行委員会 特別賞 受賞
- 取り組み 1 年で電源開発 116 件、合意 298 件



株式会社アズマ 代表取締役社 やめエネルギー株式会社 取締役 営業推進統括

中島一嘉氏

地域の電気設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー

お問い合わせ No. S099177

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

東京会場 2023年 6月2日(金)

お申込み期限:5月29日(月)

【開催時間】開始13:00 ▶ 終了15:30 (受付12:30より)

【開催場所】株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 ●JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

日時

大阪会場 2023年 6月6日(火)

お申込み期限:6月2日(金)

【開催時間】開始13:00 ▶ 終了15:30 (受付12:30より)

【開催場所】株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル ●地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、 中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

参加したいけれど、どうしても日程が合わないという方は、

【経営相談窓口】TEL.0120-958-270(平日9:45~17:30) 担当:藤堂 までお電話ください

受講料

一般価格 税版20,000円 (税込 **22,000**円)/1名様 会員価格 税版16,000円 (税込 **17,600**円)/1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内 (メール) をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内 (メール) をもって、セミナー受付とさせていただきます。 ●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込できない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン (旧: FUNAI メンバーズ Plus) へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。 ●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイベージよりキャンセルをお願いいたします。 それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記 QR コードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票は Web 上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.**099177**を入力、検索ください。

お問い 合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Fundi Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 北 ●内容に関するお問い合わせ: 藤堂 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします。

【東京会場】 6月2日(金)

お申込み期限:5月29日(月)

【大阪会場】6月6日(火)

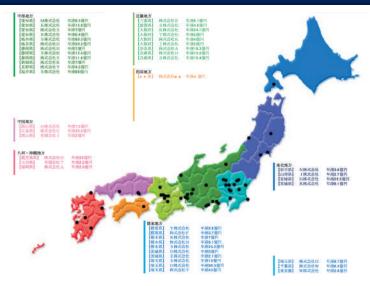
お申込み期限:6月2日(金)



本セミナーを主催する船井総研は会員制定期勉強会 「電気・設備工事業経営研究会」を 運営しています!

- 1. 2か月に一度、日本全国から約80社の電気・設備工事業の経営者が集まる!
- 2. 毎回、著名なゲスト講師をお招きし、最新動向や時流が知れる!
- 3. 会員による具体的な事例発表で、同業他社の取り組みがわかる!
- 4. 働き方改革·生産性向上のための取り組みやDX推進の方法が学べる!
- 5. 監督・職人技術者の早期育成のための仕組みが学べる!
- 6. 脱炭素市場やIoT市場で元請工事を受注拡大する戦略と方法が学べる!

全国各地から多数の設備工事業の経営者が集まり、情報交換をしています!











「地域の電気設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー」 および「電気・設備工事業経営研究会」の主催者より

藤堂 大吉

本誌を手に取ってお読みいただいた経営者様、誠にありがとうございます。私は船井総合研究所の藤堂 大吉と申します。弊社が日頃お付き合いしております経営者様からはこのようなお声を多数いただきます。

「ゼネコン・サブコンの下請工事では利益が取れない、儲からない…」

「ゼネコン・サブコンの言うことを聞いていると、振り回されて社員が疲弊する…」

「公共工事は、ある年とない年があり、受注が安定しない、やはり民間中心にしたい…」

「元請で利益率が高い工事を受注したい、儲かる事業を展開をしたい」

「2024年4月の残業規制に向けて、生産性が高い事業を展開していきたい」

そこで、今回は来たる、6月2日(金)@東京、6月6日(火)@大阪にて、元請で利益率が高い新規事業立ち上げのための「地域の電気設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー」を開催いたします。本セミナーは、私たちコンサルタントの温度感をお届けしたいという思いから、リアル会場のみとさせていただいております。

事業成長の成功ポイントは、"情報"です。皆様と同様なお悩みを抱える経営者が世の中には存在し、解決された経営者(上手に推進している経営者)がいらっしゃるのも事実です。ぜひ、本セミナーへご参加いただき、その"情報"を得てください。忙しい中で、一歩踏み出すことが重要です。"有益な情報"を知りたい経営者様はすぐに、お申し込みください。会場にて直接お会いできますことを心より楽しみにしております。

