

地域の中核を担う病院が始めた

自費リハビリ

初年度
売上 **3,000**万円

初期投資 **1,000**万円・営業利益 **30%**

知名度を活かし、初月から黒字スタート
1年後にリハスタッフ給与UPを実現した
新規参入の成功事例レポート!



ゲスト
講師

医療法人樹心会 角田病院
院長 角田 祥之氏

こんなお悩みを抱えている医院におすすめ

- ✋ 外来リハビリでは足りない患者にリハビリを提供したい
- ✋ 退院後患者の受け皿となるサービスを持ちたい
- ✋ 医療から介護への移行期に集中的なりハビリを提供したい
- ✋ リハビリスタッフのキャリアパスづくり・給与UPを実現したい

開催日程 [全日程オンライン開催]

2023年
5月24日(水)・25日(木)・29日(月)・31日(水)

開催時間 / 13:00-16:00 (ログイン開始12:30より)

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

今すぐスマホでチェック⇒

医療法人が0からはじめる自費リハビリノウハウ公開セミナー

お問い合わせNo. S099174

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。



Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **099174** 🔍

特別インタビュー

医療法人が挑む
保険外リハビリ事業

医療法人樹心会
角田病院 院長
角田祥之氏

地域から利用者が殺到した、新たな分野「**保険外リハビリ**」！
医療・介護業界からも注目される**第3のリハビリ**がわかる！



創業初年度で稼働率90%超 リハスタッフのキャリア作り成功の秘訣

日本人の100人に1人と言われる脳卒中の患者。

約8割は後遺症が残ってしまうためリハビリが必要だ。

働き世代の脳卒中が増えている中、社会復帰できる可能性は5割にも満たない。

しかし、現行の保険サービスだけでは圧倒的にリハビリが不足している。

「障がい者の社会復帰を支援する」ことを思い抱き、脳梗塞を中心とした後遺症改善に特化した事業を開始した医療法人樹心会。

保険を一切使わない、**100%自己負担の保険外サービス**にも関わらず利用者は増え続けている。創業初年度で稼働率は90%を超え、スタッフを増員した。全国に広がる「**自費リハビリ**」の今を院長の角田祥之氏に伺った。



きっかけは病院で関わった リハビリ患者の声と保険制度の壁

リハビリにはずっと力を入れてきた角田病院。充実したリハビリプログラムやダイケアでの季節イベント、また地域連携の一環で実施しているセラピストによる地域コミュニティへの積極的な参加や情報発信なども好評で、順調な事業運営を続けていた。

経営は順調であり、回復期を中心に入院・外来・訪問とあらゆる場面でのリハビリを展開。外来でのリハビリは保険の範囲内で行ってきたが、改善が見込まれるものの診療報酬によって時間数に制限のある患者さんが多いこと、経営的にも収益確保が難しいためか、他の医療機関ではほとんど外来等への対応がされていないことが業界の課題であると感じていた。

課題を感じていた中、「だったら自費でリハビリサービスをやろう！」と思い立った。手厚いリハビリ体制を自法人で構築できること、そしてリハビリ職の将来のキャリア形成も考えていけることも魅力的だった。

自費リハビリを立ち上げた3つの理由

理由① 外来のリハビリでは時間数に制限のある利用者が多い！

理由② 手厚いリハビリの体制を望む患者へのサービスを構築できる！

理由③ 理学療法士・作業療法士の将来のキャリア形成になる！

特別インタビュー



「維持ではなく改善！社会復帰したい！」 そんな患者へ向けた保険外サービスを開始

退院後、介護保険で受けられるリハビリは現状維持が目的になりやすい。
サービス時間も短く、社会復帰したい方には不十分だ。

「病院でもリハビリが受けられる日数が減っているし、これからは自費リハビリ施設
が絶対に必要になる」、そんな気持ちがあった。



マンツーマンで充実のリハビリ体制 短期集中型で利用者意欲を引き出す

リハビリは1対1のマンツーマン体制を基本とした。

1回あたりの時間は保険内では難しい長時間を設定し、定期的に通ってもらえるための仕組みも作った。

外来でのリハビリを行っていたからこそ、在宅復帰後に足りないと感じていた個別サービスの時間や対応の質を保険外リハビリに取り入れることができた。



開設初月から黒字スタート 利用者の改善実績が地域に認められる

オープンして早々、これまでの連携機関等から利用者が殺到した。これまでリハビリに力を入れてきたこともあり、居宅等への訪問営業でも興味をもって前向きに受け入れてくれる専門職の方が多い。

一人ひとりの課題に向き合い、保険制度の限界を超えたリハビリに挑戦し続けた。利用者から涙を流しながら「ありがとう」「このような施設が増えて良くなる人が増えてほしい」と励みの声をもらい事業への自信も大きくなった。

改善実績が増えてくると院内や地域の医療・介護業界でもより話題になった。徐々に認められるようになり、病院・介護事業者からのご紹介のほかHPを見た患者から直接問い合わせが来るようになった。

利用者の多さにスタッフを増員 リハビリスタッフの給与アップを実現

社会保障費の増大が社会問題として大きくなるにつれ、自費サービスに注目が集まっている。

リハスタッフの給与UPも実現し、今後の慢性期を支えるPT・OTの新しいキャリアステージを確立。ますますリハビリに力を入れていく体制が整った。



医療法人が0からはじめる 自費リハビリ ノウハウ公開セミナー

オンライン
開催

知名度を活かし、初月から黒字スタート
1年後にリハスタッフ給与UPを実現した事業成功の軌跡

2023年

5/24(水)25(木)29(月)31(水)

13:00~

16:00

(ログイン開始:12:30より)

SPECIAL GUEST

医療法人樹心会
角田病院 院長
角田 祥之 氏

平成元年に開院して以来、群馬県玉村町唯一の病院として地域に密着した医療を行いながら、介護老人保健施設を併設し、訪問介護や居宅介護支援事業所等、在宅医療・介護を展開している。



ここまでお読みいただきありがとうございました。

事業を経営される中で、今後市況の変化に左右されることのない収益の柱を構築したいという思いから本ビジネスにご関心をお持ちいただき、早速実践したいとお考えの方も多くいらっしゃるかと存じます。

しかし、取り組みの手順やアプローチ手法を間違うと、どんなに素晴らしいチャンスに満ちたビジネスでも成功には至りません。
最短で事業を成功させるには、力をかけるポイントに専念し、スピード感をもって結果を出すことです。

このセミナーは講義を聞いて勉強していただくためのものではなく、翌日から実践し即時業績向上していただくことが一番の目的です。そのために公開するノウハウは、他では得られない新鮮かつ超実践レベルのものばかりです。このセミナーで学ぶことのできる内容のほんの一部をご紹介しますと・・・

セミナーでお伝えする内容の一部公開

1. なぜ、ここまでニーズが高いのか？リハビリ難民の実態とこれから！
2. 徹底分析！伸びている企業は何故こんなに伸びているのか？
3. 医療の進歩で増える寝たきり患者！自費リハビリの社会的な必要性和実情！
4. 自費リハビリへの参入に適した会社はこれだ！
5. ズバリ自費リハビリを開始してからの売上推移を公開！
6. 自費リハビリ成功と失敗の舞台裏を公開！
7. 利用者が殺到した秘訣とは？
8. なぜ、利用患者の70～80%がリピートするのか？
9. 市況の変化に左右されず、高利用回数を担保できるサービスメニューとは？
10. サービスメニューの作り方・説明の仕方！
11. 何を準備すればいいのか？人員体制は？自費リハビリの開始手順！
12. 自費リハビリの成立するエリア・商圈とは？
13. 利用者を増やすための具体的手法・ツール事例を一挙公開！
14. ウェブ集客を成功させる自費リハビリ専門ホームページ作成のポイント！
15. ウェブマーケティングで一番化するために実施すべきこと！
16. 営業でガンガン集客する秘密の手法！素人でもできる必殺トークを大公開！
17. 地域の医療介護施設との連携構築のための営業の具体的手法
18. 必勝の秘訣はエリア特化・地域密着！新規参入における差別化のポイント！
19. これさえあればすぐに始められる！実践ツールを全部紹介！
20. 利用者が完全自費でも利用したいリハビリプログラムとは？
21. リハビリプログラムの料金設定とそのポイント
22. マンツーマンで徹底的に改善させるリハビリプログラムの作り方
23. 問い合わせからの利用率が8割以上！電話対応から面談の流れとポイント
24. 利用者を増やすための説明方法とツールの使い方
25. 患者の不安や心配を解消するリハビリプログラムの見せ方
26. 利用者のやる気を継続！自宅でもできるリハビリプログラムとは？
27. 自費リハビリを上手に提案する！ヒアリングのポイントとツール公開
28. 長く利用してもらうための脳梗塞患者との付き合い方
29. これは絶対に避けたい！自費リハビリ参入の失敗事例！
30. 専門職をスムーズに採用する方法とは？
31. 社員がやりがいを感じる！離職率が下がる！自費リハビリの魅力
32. 伸びている会社に取り組んでいる会議と進め方
33. 最近話に聞くIndeedの上手な活用方法
34. 離職率ゼロ！社員が辞めない自費リハビリ3つのポイント
35. 相談対応はスピーディに！相談から利用開始までの具体的ステップ！
36. 地域事業者との連携体制構築のポイントと具体的事例
37. 自費リハビリにおいて経営者がチェックしなければならないポイント
38. 事業が拡大していく過程で経営者が決断すべきこと
39. 自費リハビリに必要な初期投資と月々のコスト
40. 自費収益を3倍に伸ばした経営者の成功ポイント

医療法人が0からはじめる自費リハビリ ノウハウ公開セミナー

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

講座	セミナー内容
第1講座	公的保険外リハビリの現状とニーズ
	<p>ポイント① 報酬改定の影響と適応 ポイント② ニーズと最新情報 ポイント③ 実際に取り組んでいる法人事例のご紹介 ポイント④ 事業計画と実現の可能性 ポイント⑤ 保険外リハビリの時流予測</p> <p>株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 地域包括ケアグループ 武藤 慶太郎</p>

特別ゲスト講演	特別ゲスト講座
第2講座	<p>ポイント① 自費リハビリに取り組む理由 ポイント② はじめてみてわかったこと ポイント③ 今後の展望</p>
	<div style="display: flex; align-items: center;">  <div> <p>医療法人樹心会 角田病院 院長 角田 祥之氏</p> <p>平成元年に開院して以来、群馬県玉村町唯一の病院として地域に密着した医療を行いながら、介護老人保健施設を併設し、訪問介護や居宅介護支援事業所等、在宅医療・介護を展開している。</p> </div> </div>

講座	公的保険外リハビリのはじめ方
第3講座	<p>ポイント① 医療法人として自費リハビリをはじめる方法とポイント ポイント② 適性なセラピストの見極め方 ポイント③ 医療法人だからこそできる集客手法 ポイント④ 始める上での注意点</p> <p>株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 地域包括ケアグループ 武藤 慶太郎</p>

講座	本日のまとめ
第4講座	<p>ポイント① セミナー内容の振り返り</p> <p>株式会社船井総合研究所 シニアライフ支援部 マネージング・ディレクター 沓澤 翔太</p>

開催要項

日時・会場	2023年		
	5月24日(水) ・ 5月25日(木)	5月29日(月) ・ 5月31日(水)	オンライン配信
	申込期限: 5月20日(土)	申込期限: 5月21日(日)	開始 終了
	5月29日(月) ・ 5月31日(水)	申込期限: 5月25日(木)	申込期限: 5月27日(土)

13:00 ▶ 16:00
ログイン開始12:30~

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料	一般価格	税抜 30,000円(税込33,000円) / 一名様
	会員価格	税抜 24,000円(税込26,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

申込み	<p>下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWeb上でご確認いただけます。</p> <p>または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 099174を入力、検索ください。</p>
-----	---

お問い合わせ	<p style="text-align: center;">  Funai Soken 株式会社船井総合研究所 </p> <p style="text-align: center;"> 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 黒田 ●内容に関するお問合せ: 武藤 ※お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください </p>	<p style="background-color: #003366; color: white; padding: 5px; font-weight: bold;">申込みはコチラのQRコードから↓↓↓</p> 
--------	---	--