

商品開発・品揃え、売り方や販路拡大まで、 精肉・総菜の通販拡大ノウハウを一挙公開

焼肉店・飲食店のための精肉・肉惣菜通販参入セミナー

講座内容&スケジュール

オンライン
開催

2023年 5月25^木日・6月1^木日・8^木日
13:00~15:00 (ログイン開始12:30~)

講座	セミナー内容
第1講座	焼肉店・飲食店が通販参入して販売するまでの手法大公開! 焼肉店・飲食店が通信販売に参入するのに準備しないといけないことは何か? について余すことなくお伝えします。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ 小林 直人
第2講座	通信販売を始めて成功する3つのポイント・PL大公開 通信販売を成功に導くために投資面・商品面・販促面の3軸と実店舗と異なる通信販売のPLについて説明します。 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ 小林 直人
第3講座	まとめ 今から取り組むべきこと 株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ シニアコンサルタント 中瀬 綾

お申込み方法

Webからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098919>



現在の事業に苦戦している
通信販売をこれから立ち上げたい
精肉店・焼肉店の皆様必見!

店舗に頼らない 肉の通信販売で 低投資・既存の設備を使い、 1店舗分の売上付加!

低投資
50万円~

高収益
営業利益10%~

肉EC市場は
平均110%成長!

～ 講演のポイント ～

ゼロから通信販売をスタートするのに必要な項目を一からお伝えします。

通信販売の儲かる仕組み(1~3年目の通信販売の理想PL(売上・利益))をお伝えします。

リスクゼロの自社商品を活用して利益を確保!する方法をお伝えします。

事業者の方と通販事業ご担当者の、
同時参加をオススメしております!



Web開催 2023年 5月25^木日・6月1^木日・6月8^木日 13:00~15:00 (ログイン開始12:30~)

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

焼肉店・飲食店のための精肉・肉惣菜通販参入セミナー

お問い合わせNo. S098919

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 098919

店舗の人気商品・総菜×「通信販売」で売上拡大!

通販事業参入に必要な商品づくり・販促から1年で黒字化までの成功ストーリーを一挙公開!

お肉の通信販売参入のお客様の事例紹介!



近江牛専門店カワニシ

参入経緯

1階に精肉店・2階にレストランを運営コロナ禍により飲食店需要が落ちている中で飲食店のメニュー等を市場として伸びている通信販売に参入。
提供している商品が既存のアイテム中心なので仕入れに負担をかけずに運営を行う。

初月で通販100万円以上達成!

通販を始めて初月で100万円をすぐに達成。
担当者は店長と兼任して実施しており、通販にかかる時間は毎日30分程度で売れ筋商品はお店で提供している「ローストビーフ」をはじめ、「メンチカツ」などを販売しております。



さまざまな成功事例を共有させていただきます!

このような方のご参加をお待ちしています

- ✓ 非常事態でも揺るがない顧客・ファンづくりをしたい方
- ✓ 既存の事業で売上・利益が残らずに困っている方
- ✓ とりあえず通販を始めたが売上に伸び悩んでいる方
- ✓ 自社の通販の拡大の仕方が合っているのか分からない方
- ✓ 将来のための新しい取り組みとして通信販売を検討している方



講座のポイント

講座のポイント1

通信販売を始めるにあたって必要な準備事項を紹介!

オンラインショップを始めるにあたって何が必要なのか疑問に答えます!

通信販売って始めるのに何が必要なのか?1つ1つ丁寧に解説します。
オンラインショップのサイトはどこに頼めば良いのか?担当者は必要なのか?
について疑問に答えます!

講座のポイント2

1~3年目の通信販売の理想PL(売上・利益)を大公開!

売上をつくる仕組みをつくる!

店舗とは違う通信販売のPL構造。初期投資がかからない分、見えない投資がかなり多いです。
この見えない投資について細かく説明し、売上5,000万円規模迄の投資や経費についてご説明させていただきます。

講座のポイント3

リスクゼロの自社商品を活用して利益を確保!

必見!通販で売れる商品の作り方!

自社の取扱い商品を分析し、売れる商品を販売!
売れる商品から売りたい商品への販売戦略についてさまざまな会社の事例をもとにご説明させていただきます。

誰でも

お肉の通信販売を
拡大できる!

船井総合研究所が提案する参入パッケージ大公開!

あなたの本気を
徹底サポート

あなたに合わせた戦略をご提案
無料経営相談

現状
分析

商品
設計

数値
計画

販売
戦略

船井総合研究所が
「現状分析」から「販売戦略」まで
トータルサポート

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

焼肉店・飲食店のための精肉・肉惣菜通販参入セミナー お問い合わせNo.S098919

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

2023年 5月25日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00
(ログイン開始 12:30より)

お申込み期限:
2023年5月21日(日)

2023年 6月 1日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00
(ログイン開始 12:30より)

お申込み期限:
2023年5月28日(日)

2023年 6月 8日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00
(ログイン開始 12:30より)

お申込み期限:
2023年6月 4日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
●オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 1名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.098919を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:佐野 ●内容に関するお問い合わせ:小林

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2023年 5月25日(木)

申込み締切日 2023年5月21日(日)

2023年 6月 1日(木)

申込み締切日 2023年5月28日(日)

2023年 6月 8日(木)

申込み締切日 2023年6月 4日(日)

