



交通事故売上 地域一番化へのロードマップ

交通事故
売上

0～50万円/月

50～100万円/月

100～200万円/月

200～
300万円/月

300万円～
(多店舗)/月

集
患

治療サイトでの
Webマーケティング

良い口コミを
増やす

PPC広告での
投資強化

交通事故専門サイトでの
Webマーケティング

院内掲示・
配布物などの
取り込み徹底・改善

電話対応・
初診対応の適切化

現場に交通事故患者が
大勢おり、
通常患者に啓蒙できる
状態がつけられている

地域での
ブランディング

対
応

保険や自費の患者を
含めて、診断書が
必要な患者を
医者に紹介する

患者を通して、
医師とコミュニケー
ションをとる

医接連携し、関係性を
強める

連携できる医師が3名以上

治療・補償両面からの満
足度にこだわる

紹介が
生まれるような
施術・対応

カルテ枚数の増加に
関係なく、対応の質を
落とさないこと

各院での患者の
満足度の均一化

定期的に院から損保へ
必要な連絡を行う
利益のために
揉めることをしない

損保と患者の
揉め事を解決する
案件を増やす

被害者請求ができる

損保会社の支社との
関係性強化

社
内
教
育

患者管理と
施術者への交通事故の
院内研修

様々な事故ケースを
経験し、様々な損保へ
のアプローチと工夫

受付・No2以下の
施術者の
基本教育

従業員の行う施術・
通院指導の管理

上記は弊社株式会社船井総合研究所の過去のコンサルティング実績から導き出した、交通事故分野で成功するためのロードマップになります。

弊社が提唱する交通事故特化型接骨院は、交通事故売上300万円/月を達成するために、①「持続的な集患システム=新規集患数5名以上/月」②「自賠責請求単価アップ=平均請求単価8万円以上」③「平均来院回数=平均来院回数10回以上」を実現することを主な目標に掲げています。2022年は、会社戦略の中に交通事故治療を中心に据える=社長(経営者)が交通事故の患者の救済に対して本気で取り組むことに対して、意識および行動の比重を高めていただければと思います。

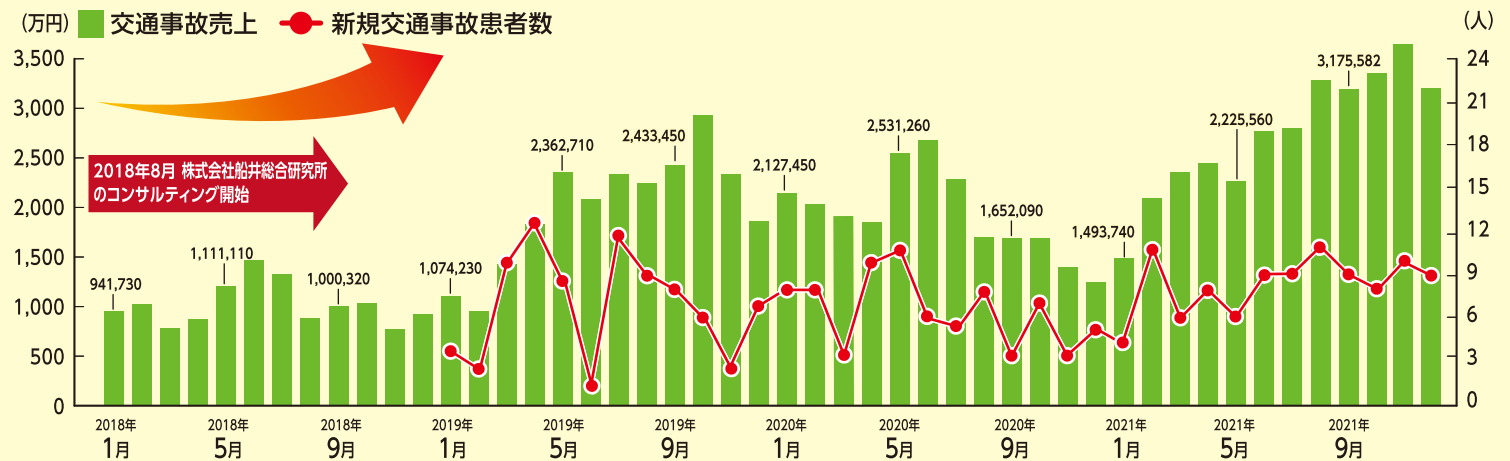


◆ 成功事例ツールの紹介

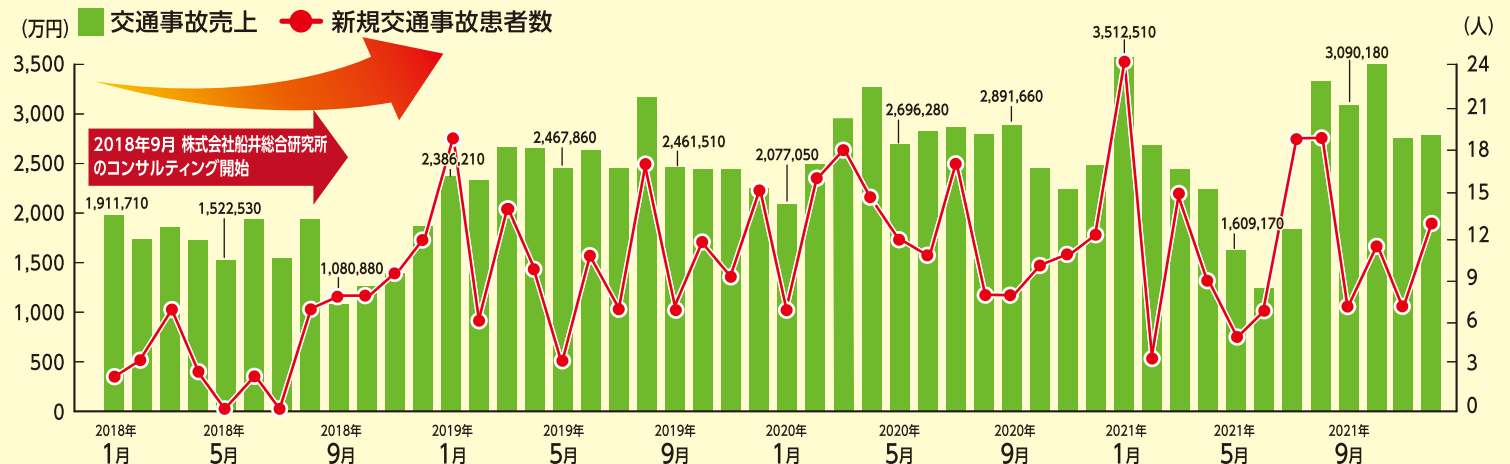
ただき接骨院・整体院と陽だまり鍼灸整骨院が院内で啓蒙活動に活用されているツールを、経営相談を受けられた方にお送りいたします。内容としては、院内掲示用のポスターと患者様配布用の三つ折りパンフレットになります。



ただき接骨院・整体院 交通事故売上と新規交通事故患者数の推移



陽だまり鍼灸整骨院 南区洲崎院 交通事故売上と新規交通事故患者数の推移



株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
治療院・エステグループ
整骨院・DXチーム
大脇 潤平

整骨院 交通事故研究会～地域一番の整骨院への道～ 交通事故売上を継続的に伸ばせる整骨院になるために

整骨院・接骨院経営者の皆様へ初めまして。私、株式会社船井総合研究所 交通事故研究会の責任者をしている大脇と申します。本冊子をお手に取っていただいたこと感謝申し上げます。皆さんは、「交通事故売上アップ」と聞いてどのようなことを思いますでしょうか? 「交通事故の件数が減っている…」 「年々、交通事故患者が来院される数が減っている…」 「過去取り組みをしたけど成果出なかった…」 上記のようなことを思われた方には、ぜひ当研究会の参加をオススメ致します。新型コロナウイルスの影響で2020年以降「業績が下がり困っている」「売上に波があり資金口が厳しい」などのお悩みを抱えている経営者から多くのご相談が寄せられます。しかし、弊社の整骨院 交通事故研究会の会員の中には、交通事故売上を伸ばし昨年対比130%成長を続けている経営者がいらっしゃいます。そういった会社はどのような取り組みを行っているのでしょうか? それは「時流に適切な経営」を行っているからです。2023年4月2日(日)の整骨院 交通事故研究会説明会では、集患講座(オンライン・オフライン講座)を行います。業績を伸ばされる整骨院の成功事例を知り全国トップレベルの整骨院経営者と一緒に交通事故患者を救済しましょう! 最後までお読みいただきありがとうございます。当日、お会いできるのを楽しみにしております。

当研究会説明会ではすぐに取り組めるノウハウだけをお伝えいたします

- ① もう迷わない! 院内認知度向上のための院内啓蒙活動!(掲示物・配布物)
- ② Webからの集患を獲得! ホームページの反響を増加させるための方法
- ③ WIN-WINな関係を構築! 交通事故関連企業との提携方法

院長先生の 参加推奨

交通事故新規患者集患のために迅速に決断できる
材料を全て研究会説明会で公開いたします。

整骨院 交通事故研究会説明会のご案内

(整骨院・接骨院 事業主のための勉強会)

会員数116社(2023年1月時点)「整骨院 交通事故研究会」のご紹介

①年5回の例会開催(情報交換&勉強会)

「株式会社船井総合研究所(以下、船井総研)コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト・専門家による事例講座」「会員様同士による情報交換会」など豊富な企画で、最新の業績アップノウハウを定期的・効率的に得ることができます。

②専門コンサルタントとのZoomコンサルティング

経営に関するお悩みを自宅・自院から専門コンサルタントに相談できます。ご都合の良い時間に毎月1回30分で実施いたします。

③250種類以上のツールと過去の講座動画

研究会データベース内には、過去の研究会例会の動画、即時業績アップに使える交通事故関連の院内啓蒙ツールが格納されており、いつでもご覧いただけます。

④その他会員特典多数!

参加者6,000名の船井総研一大イベントである経営戦略セミナーに研究会会員様は、無料でご参加など、会員様だけに特別にご紹介できるセミナーや各種ツールのご用意がございます。

整骨院 交通事故
研究会説明会の
詳しい情報をス
マホで



オンライン (Zoom) 開催

限定10社無料でご参加いただけます!

※テーマは事情により変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

【当日スケジュール】

日時: 2023年4月2日(日) 9:30~13:00 (ログイン開始 9:00~) @Zoom

第1講座『交通事故オフライン集患事例大公開』

講師: 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステグループ 整骨院・DXチーム リーダー 大脇潤平

第2講座『交通事故集患を強化している整骨院が多いエリアでも年間100名を集患するノウハウ紹介』

ゲスト講師: 株式会社 SAM COMPANY ただき接骨院・整体院 代表取締役 只木 祐太 氏

第3講座『年間130名事故新規を集患するための車屋、保険代理店との連携の方法』

ゲスト講師: 株式会社 AMBER 陽だまり鍼灸整骨院グループ 代表取締役 徳良 裕司 氏

第4講座『情報交換会』

講師: 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステグループ 整骨院・DXチーム リーダー 大脇潤平

参加者様は事前にコンサルタントとの面談を実施いたします。

※既存会員様、または先にご参加をお申込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

整骨院 交通事故研究会説明会 お申込み用紙

(お問合せNo. S098617/K027874)

日程
場所

2023年 4月2日(日)

オンライン開催:Zoom

日時・会場

開催
時間

開始 9:30(ログイン開始 9:00～) ▶ 終了 13:00

※お申込み締め切り2023年3月29日(金)23:59までWEBからお申込み可能です。

※時間変更がある場合がございます。

※途中での参加、退席は原則お断りさせていただきます。

※本講座はオンラインでの受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

無料

※初回ご参加特典で無料相談も承ります。

※1社2名まで1回限りのご参加が可能です。

●お申込み後メールにてご案内を送り致します。

●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。

●ご参加を取り消される場合は、開催の3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

●ご参加条件

・本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきます。ご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。

・本研究会を有効活用していただく目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けかねる場合がございますのでご了承ください。

第1講座

交通事故オフライン集患事例大公開

第2講座

交通事故集患を強化している整骨院が多いエリアでも
年間100名を集患するノウハウ紹介

第3講座

年間130名事故新規を集患するための車屋、保険代理
店との連携の方法

第4講座

情報交換会

※講座内容を変更する場合がございます。

下記QRコードより
お申込みください。



お問
合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL:03-6212-2931(平日9:30~17:30)

Mail:seikotsuin-jikoken@funaisoken.co.jp

●お申込みに関するお問合せ:山本 朗子(やまもと あきこ)

●内容に関するお問合せ:石野 智輝(いしの ともし)

●お申込み期限:2023年3月29日(水)23:59分まで

新型コロナウイルスに罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。