

# 政策、新規顧客獲得と育成から社内体制まで 地方企業の製麺業でも通販拡大のコツを公開

## 製麺業のための通信販売拡大セミナー

申し込み期日:5/7(日)

2023年

5月11日 13:00~16:30

[受付時間 12:30~]

船井総合研究所東京本社にてリアル開催

受講料 一般価格 30,000円(税込33,000円)/1名様 会員価格 24,000円(税込26,400円)/1名様

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

| 講座   | セミナー内容                                                                                                                                                                                  |
|------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座 | <b>製麺業の通販・EC拡大のポイント</b><br>食品や麺類を取り巻く環境は厳しい中、通信販売は“ツキのある事業”です。これからの製麺業の通販戦略のポイントについてお伝えします。<br><br>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ マネージャー 中野一平                                             |
| 第2講座 | <b>ゲスト講座 2023年度、通販目標5億円達成に向けて</b><br>ECモールに頼らずDMとオンラインショップで通販年商5億円までと少し。どのような設計で通販が伸びているのか、商品や顧客育成、年間の販促から社内体制まで、リアルなお話を通販トップ自らお話しいただきます。<br><br>小野製麺有限公司 取締役 小野貴也氏                     |
| 第3講座 | <b>製麺業の通販拡大ノウハウ&amp;事例大公開</b><br>・永続的成長のための戦略設計 ・通信販売の数字の組み方<br>・1年間売するための商品政策 ・新規集客とリピーター育成手法<br>・ライフスタイル対応型年間販促計画など、製麺業の通販拡大のための具体的ノウハウを事例を基にお伝えします。<br><br>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 小林 直人 |
| 第4講座 | <b>まとめ講座～今日から実施すべきこと～</b><br>通販拡大のために何をどう進めるか、その道筋について整理しお伝えします。<br><br>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ マネージャー 中野一平                                                                        |

通販に参入したい、  
踊り場状態の製麺業必見!

徳島という地方発でも  
麺通販で拡大中!

# 2023年度、5億円 通販目標達成に向けて

2023年5月11日  
東京にて  
リアル開催  
決定!

## 製麺業のための通信販売拡大セミナー

スペシャル  
講演

小野製麺有限公司  
取締役 小野貴也氏

徳島県美馬郡つるぎ町(旧半田町)にてつくられるご当地麺『半田そうめん』。一般的な認知度は高いと言えない商材で、通信販売事業を伸ばし、2023年度は5億円に手が届くところまで成長。ECモールに頼らず利益が取れる自社通販のモデル企業として業界からも注目をされている。

このセミナーを聞けば貴社も「通販の拡大」は可能! 詳しくは中面へ



お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098572> [TEL]0120-964-000(平日9:30~17:30)



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

製麺業のための通信販売拡大セミナー

お問い合わせNo.S098572

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

098572



# 市場縮小の麺業界だからこそ、時代にあわせた取り組みでまだまだ伸ばせます 「地方のブランド麺」×「多用途提案」で通販拡大！



貴社でもできる！実際にそれを実現している製麺業からブランド・商品・顧客・販促のポイントを学ぶ！

特別ゲスト

## 徳島半田めんの小野製麺

「うちは夏向け商品だからリピート率も低く、年間で勝負はできない」…そんな状態から脱すべく、通販へのテコ入れでもうすぐ5億円！年間販促を強化、ECモールに頼らないWEB通販、売れる商品政策や新規顧客獲得とリピーター育成迄、地方の製麺業だからこそできる通販拡大のコツをお話いただきます。

小野製麺有限公司 取締役 小野貴也氏

### POINT 1 非安売り！ブランドを保ちながら売るコツ！

通販EC＝ネットで安売りイメージがありますが、弊社ではそうならない用に商品展開を意識しました。結果、ブランド重視の普段使いだけでなく、ハレの日、ギフト用と幅広くご利用いただいています。また、他社さんのように新商品や季節商品をほとんど出せません。そんな中でも多用途提案で様々な需要を掴み、リピートにつなげています。



### POINT 2 カタログとEC活用で売上拡大のコツ！



ネット全盛の時代でも購入者にはカタログを5回ほどお送りしています。「DMを見てネットで買う」が増加中です。メールだけでは大きい売上は作りづらいです。基本はお客様に一定頻度で声がけ、提案をすることです。非安売りのため十分利益が出る事業となっています。

### POINT 3 新規顧客獲得とリピーター育成のコツ！



通信販売は顧客名簿ビジネスです。売上目標から逆算して新規顧客に投資をすることが必要です。自然に増えていくことはまずありません。年輩の方対象のアナログ広告、今の時代にあったWEB/SNS広告で計画的に新規顧客獲得ができています。また、放っておくとリピートしないため、リピーター育成のための仕掛けをあれこれしています。

このような経営者・トップのご参加をお待ちしています

- ☐ 製麺業での通信販売のポイントを学びたい方！
- ☐ そば・うどんなど、自店の味を通信販売で全国に拡げたい方！
- ☐ 製麺業通販の具体的事例や成功パターンを学びたい方！
- ☐ 先行き不安の中、通信販売・EC事業を立ち上げたい方！
- ☐ 売れる通信販売のノウハウを学びたい方！

## 製麺業のための通信販売拡大セミナーで学べるポイント

### ◎製麺業での通信販売のポイントを学べる！

通信販売ビジネスの基本と製麺業で拡大する際の投資計画、商品・顧客・販促のポイントを学ぶことができます。

### ◎売れる麺類・商品のポイントが学べる！

ただ「美味しい」だけでは通信販売は続きません。何を基本にどのようにリピートしてもらうか、自家消費とギフトを獲得するか、そのポイントを学ぶことができます。

### ◎顧客獲得とリピーター育成のポイントが学べる！

WEB、アナログでの新規顧客獲得方法やその後のリピーター育成のポイントを学ぶことができます。

### ◎麺類の良さを活かした年間販促術が学べる！

年間を通じて、上手に「買うキッカケ」を与えることが重要です。通販成功企業の販促計画について学ぶことができます。

### ◎成功企業の運営体制について学べる！

具体的に何をどうやって事業をまわしているのか、成功企業の運営体制について学ぶことができます。

ご参加者  
特典

## ～あなたの本気を徹底サポート～無料経営相談

「うちも通販を拡大したい！始めたい！何とかしたい！」にお応えします。商品、顧客、販促、運営方法など、気になることのアドバイスをさせていただきます。お気軽にお申込みください。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 製麺業のための通信販売拡大セミナー

お問合せNo. S098572

### 開催要項

東京会場にて開催

2023年5月11日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30  
(受付 12:30より)

日時・会場

お申込み期限:5月7日(日)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000円) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.098572を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:佐野 ●内容に関するお問い合わせ:中野

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

東京会場

2023年5月11日(木)

【13:00~16:30】(受付 12:30より)

お申込み期限:5月7日(日)

