

【特別ゲスト】ミカタ税理士法人の 全国16事務所のM&A事例から見る

会計事務所売却

無料オンラインセミナー

後継者不在

採用難・人材不足

競争激化

これから迫りくる難題を解決する一つの選択肢。それがM&Aだ。

参加費

0円

オンライン
なので

どこからでも
参加可

オンライン
なので

他社に情報が
もれない

セミナー内容

- ☑ 今後、**会計事務所業界の時流と収益構造**の変化、その方向性は？！
- ☑ 会計事務所業界で**M&Aを行った企業が**
その後どのように成長を遂げているのか
- ☑ 会計事務所業界M&Aにより
会社を成長させるポイント
- ☑ 会計事務所業界**M&Aの実態**

下記に当てはまる方はご参加ください。

- ☑ **大手事務所のグループ**に入った事務所の
その後を知りたい方
- ☑ M&A後、両事務所に起きた
変化や相乗効果に興味がある方
- ☑ どんな事務所がM&Aされているのか
価値がつく事務所を知りたい方
- ☑ **事業承継**をお考えの方

お申し込みはコチラから

会計事務所M&Aフォーラム

お問い合わせ No. S098494

お申し込み後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

日時・会場

① 2023年5月8日（月）13時～15時（ログイン開始12時30分）

お申込期限

5月1日（月）
23時59分まで

② 2023年5月10日（水）13時～15時（ログイン開始12時30分）

5月6日（土）
23時59分まで

③ 2023年5月12日（金）13時～15時（ログイン開始12時30分）

5月8日（月）
23時59分まで

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

無料

●お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。

お申込方法

右記QRコードよりお申込みください。

または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）
右上の検索窓にお問合せNo「098494」を入力、検索ください。
受講票はWeb上でご確認いただけます。



お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 船井総研セミナー事務局

Email : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を
明記の上、ご連絡ください。

TEL : 0120-964-000（平日9:30～17:30） ●申込に関するお問い合わせ：櫻田 ●内容に関するお問い合わせ：大西由訓
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

開催概要

第1講座

中小企業M&Aの今と会計事務所のかかわり方

今後の大きな成長が見込まれるM&Aマーケット。会計事務所の時流・収益構造の変化に対して
いかにM&Aが手段となり得るのか。会計事務所の時流を踏まえて説明します。

講師：株式会社船井総合研究所 M&A支援部 シニアコンサルタント 山中章裕

第2講座

会計事務所の成長を促進するM&Aの取り組み事例

数多くの会計事務所のM&Aを実施し、今後も成長支援型M&A戦略により成長を続けるミカタ
税理士法人の事例から、会計事務所のM&Aで起こっているリアルな事例とお互いが継続した成
長を続けられる成功のポイントをお伝えします。

講師：ミカタ税理士法人 代表 柴田昇氏

第3講座

事業承継・事業売却ではない、成長支援型M&Aを導入しよう

単なる事業売却ではなく事業成長の手段として使うM&Aのポイントをお伝えし、
単独では解決しにくい経営課題の解決をM&Aにより実現するための方法論をお伝えします。

講師：株式会社 船井総合研究所 M&A支援部 シニアコンサルタント 大西由訓

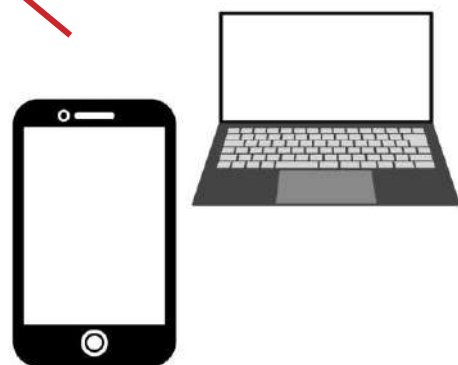
船井総合研究所では、50年以上にわたる業種別コンサルティングの経験を活かした、**M&A 成立後の業績向上・企業の発展にコミットするM&A**を目指しております。**会計事務所専門の経営コンサルタント**と**M&A専門のコンサルタント**がタッグを組み、最適な成長戦略を描きます。

弊社コンサルタントが発信するメルマガやダウンロードレポート（裏面もご覧ください）も是非貴社の経営にご活用ください。

株式会社船井総合研究所 M&A支援部一同

メールマガジン 購読者募集

購
読
無
料
—



ここがポイント

- ☑ 新着の案件情報を定期配信
- ☑ コンサルティング現場におけるM&Aの成功事例
M&A市場の最新情報をメールで配信！
- ☑ M&Aのスペシャリスト×業種専門の経営コンサルタント
- ☑ 10 万社を超えるデータベースとネットワーク

ご登録は
こちら
(無料)

①お手持ちのスマートフォンで

右のQRコードを読み取る

②HPにアクセスし、必要事項を入力する

* メールアドレス以外の個人情報はありません



会計事務所の 事業主の皆様必見！



図解で
わかりやすい！

このような方は
今すぐダウンロード！

- ☒ M&Aの正しい知識を得たい！
- ☒ M&Aで損をしたくない
- ☒ M&A仲介業者に騙されたくない
- ☒ 手残りを少しでも多く残すための手法を知りたい
- ☒ M&Aの成約を目指すのではなく、成約後の成長につなげるためのM&Aを実現したい

全 3 2 ページ



無料

ダウンロード
できます！

右記QRコードより
無料でダウンロード
いただけます



譲り受け(買収)を検討 している経営者の方の登録フォーム



- ☒ 別地域の同業を譲り受け、地域を広げてさらなるシェアアップを目指していきたい
 - ☒ シェア拡大のために、違った特色の会計事務所を買収し、シナジー効果を得たい
 - ☒ グループ内にシステム会社を入れ、DXを加速させたい
- 業績アップのために、最適な提案をさせていただきます。まずはご登録ください

譲り渡し(売却)を検討 している経営者の方の登録フォーム



- ☒ 大切に育ててきた会社を譲り渡し、違う事業を行いたい
 - ☒ 周辺事業について譲り渡し、整理したい
 - ☒ 自社よりも大きな会社にグループインし、そこで成長させたい
- 船井総研のコンサルティング姿勢は「親身法」の実践です。何が最適か、親身にお話を伺い、最適な解と一緒に模索していきたいと思っております。まずはご登録ください

M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日 9:45 ~ 17:30

M&A成立後の業績向上・
企業の発展にコミットするM&A。

それが**船井総合研究所**の
M&Aです。



株式会社船井総合研究所は、創業53年を迎える日本最大級の中堅・中小企業向けの経営コンサルティング会社です。

750人を超える経営コンサルタントが、各々専門の業種を持っており、その数は150業種を超えます。

M&Aにおいても業種専門の経営コンサルタントとM&A専門のコンサルタントがタッグを組み、「M&Aの成立を目的とするのではなく、M&A成立後の事業・企業の発展にコミットする」を合言葉にベストパートナーをマッチングするサービスを行なってます。

特徴1

着手金・中間報酬0円 成功報酬のみの料金体系

船井総合研究所のM&Aは上場しているM&A仲介会社では唯一、
着手金・中間報酬0円でサポートさせていただきます。



特徴2

M&Aのスペシャリスト×業種専門の 経営コンサルタント

M&Aに特化したコンサルタントと、業種に特化した経営コンサルタントがタッグを組み、
貴社の成長戦略を描くためのM&A・事業承継を支援いたします。



特徴3

10万社を超える データベースとネットワーク

船井総合研究所は50年以上、経営コンサルティング業務を行なってきた10万社
を超えるデータベースと金融機関や士業グループとのネットワークで上質なサポートをいたします。



M&Aの無料相談窓口

「売却の検討」「買収の計画」ともお気軽にご相談ください！

☎ 0120-901-080

受付時間 平日9:45～17:30