

自動車業界向け税理士変更セミナー

\ 税理士変更シリーズセミナー **累計400名参加** の人気セミナー！ /

開催日程

2023年 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。 ※ログイン開始は講座開始時間の30分前

5月9日(火) 13:00~15:00

申込締め切り 5月5日(金)

5月10日(水) 13:00~15:00

申込締め切り 5月6日(土)

5月15日(月) 13:00~15:00

申込締め切り 5月11日(木)

5月18日(木) 13:00~15:00

申込締め切り 5月14日(日)

費用

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様 **会員価格** 税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

セミナー内容

第一講座



自動車業界専門のコンサルタントが語る！
自動車業界の時流&税理士と実施すべきこと

自動車業界に今起きていること&今後起こりうること、今後さらに成長するために押さえておくべきことについてお話しいたします。
また、時流適応を進めるために顧問税理士とともに実施すべきことをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 シニアコンサルタント 遠藤 祐太

第二講座



毎月赤字&資金ショート寸前状態から、
税理士変更により経理改善成功&利益5,000万円創出事例大公開

- 税理士変更をして変わったポイント(月次打合せ内容・決算対策・経理改善)
- 自動車関連会社が税理士にサポートしてもらうべきこと
- 税理士変更をした経営者が語る、成長志向の自動車関連会社が選ぶべき税理士について、事例を用いて解説いたします。

株式会社石山 代表取締役 石山 豊 氏

第三講座



税理士変更専門のコンサルタントが語る！
成長支援をしてくれる、失敗しない税理士の選び方

- 税務顧問の相場とは ● 優良税理士による各種サポート&企業成長事例
 - 失敗しない税理士の選び方11のチェックリスト
- について、成長支援をしてくれる優良税理士のサービス内容から、税理士の選び方までを丁寧に解説いたします。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクショングループ 石原 佑哉

第四講座



本日のまとめ

本日のセミナーを振り返り、明日から実践してほしいこと、今後の経営に活かしていただきたいことなど本日のまとめをお伝えします。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクショングループ シニアエキスパート 坂田 知加

無料配布中！ 小冊子ダウンロード



顧問税理士診断2023

現在の顧問税理士から成長に適したサービスを受けられているのか、簡単に診断できます。



経理改善まるわかりBOOK

現在の顧問税理士から成長に適したサービスを受けられているのか、簡単に診断できます。



成長企業がすべき正しい決算対策とは

税理士から受けるべき正しい決算対策がわかります。

レポート
ダウンロードは
こちらから



セミナーのお申込みはこちらのQRから1分でできます！

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込みいただくか、下記URLからアクセスしてお申込みください。

セミナーホームページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098493>



お問い合わせ 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込みに際してのよくある質問は 船井総研FAQ 検索 と検索しご確認ください。

TEL 0120-964-000(平日9:30~17:30)



顧問税理士に不安のある自動車関連会社向けセミナー

オンラインセミナー 2023年

5月9日(火)・10日(水)・15日(月)・18日(木)

いずれの日程も13:00~15:00開催となります。

※ログイン開始は12:30から

毎月赤字&資金ショート寸前だった中古自動車販売店が

利益**5,000万円**創出&節税
に成功した、たった1つのきっかけは…

税理士の変更だった！

利益を守る提案がこれだけついて
税務顧問料は**±0円!!**

思い切って税理士を
変えたら経営のスピード感が
変わった。



株式会社石山
代表取締役 石山 豊 氏

サポート① 現場に入り込んで**経理改善**

サポート② 月初15日で**試算表提出**

サポート③ **キャッシュフローの管理**

サポート④ 試算表を基にした**毎月の打合せ**

サポート⑤ **納税予測&節税提案**

石山社長に聞いた、税理士変更による変化は中面にて！▶

自動車業界向け税理士変更セミナー

お問い合わせNo.S098493



船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **098493** 検索

ゲスト講師に成功の秘訣を聞く



株式会社石山
代表取締役
石山 豊氏

ゲスト講師について

1948年創業。祖父の代から続く株式会社石山を2007年に事業承継。
税理士からアドバイスや提案がなく、付き合っていた経営コンサルタントから提案されて2013年に税理士を変更。
税理士変更後、経理や財務まで税理士が入り込んでくれるようになり、2018年には5,000万円の利益を創出。節税提案を受けて当初納税予測金額よりも大幅に抑えることに成功した。

会社名	株式会社石山
代表取締役	石山 豊
所在地	千葉県木更津市
グループ年商	20億円
人数	40名

Q1 なぜ「税理士変更」をしようと思ったのか？



以前は自動車業界に詳しいという都内の税理士事務所とお付き合いしていました。
しかし、「単なる決算書の作成担当」という感じで、経営の相談ができていたわけではなく、特に提案もありませんでした。
新店舗オープン時に資金調達をおこなったところ、財務状況が悪化し、いつ資金ショートで倒れてもおかしくない状況になってしまいました。そのような状況でも税理士から資金繰りに関するアドバイスはなく、付き合っていた経営コンサルタントから提案されて2013年に税理士を変更しました。

以前の税理士とはほとんどコミュニケーションを取っていませんでした。



Q2 成長中の自動車関連企業がぶつかる経営課題とは？

売上が上がっても手元のお金が増えない…とならないために、部門別損益、キャッシュフローの管理が重要です。以前の税理士は試算表を作るだけで、そうした話ではできませんでした。
税理士を変更して、経理現場に入り込んだ指導をしてくれるようになり、車、手数料、ローンの粗利など細かく整理できるようになりました。それにより、今後どこに注力していけば良いのかがわかるようになりました。
また、毎月試算表を基に節税対策や販管費の遣い方について打合せをできています。



「部門別損益」「キャッシュフロー」を正確に管理していくことが継続成長には必須。



Q3 税理士を変えることに不安はなかったのか？



税理士を変えなければいけないというイメージは持っていなかったのですが、税理士変更の結果を見ると、経営のスピード感が変わったと感じています。
DX化に乗り遅れないようにするためにも、経理部門がブラックボックス化しないようにするためにも、企業成長に合わせて必要なことをしてくれる、レベルの合った税理士を選ぶべきだと思います。

「どの税理士事務所を選ぶか」というところが非常に重要だと感じる。



石山社長に聞いた、税理士変更による変化とは… ▶

税理士変更でこう変わった！

承継当初は、税理士事務所が“単なる決算書の作成担当者”でも困らなかったのですが、新規出店やそのための資金調達等、会社が成長に向けてギアを入れると「資金繰り状況が見えない」「財務の対策ができない」等の課題が出てきました。
税理士を変更したことによって、経営数字を正しく把握できるようになり、専門家と打合せをしながら正しい経営の舵取りをできるようになりました。

税理士変更で受けられるようになったサポート

前期比較月次損益計算書 営業				
0340 株式会社 石山				
勘定科目	前期	前年	当期	前年
売上合計				
売上原価				
売上総利益				
前期比較月次損益計算書 整備				
0340 株式会社 石山				
勘定科目	前期	前年	当期	前年
売上合計				
売上原価				
売上総利益				

経理クラウド化&アウトソーシング

税理士を変更した当初、月2回以上税理士事務所担当者が会社に来て経理の現場を確認してくれました。
前年同月比の対比をわかりやすいシートに出してくれるようになりました。

▶部門別の利益・経費など「経営者が見たい数字」をすぐに確認し迅速な経営判断ができるように！

月次打合せ

速報を基に単月経常利益を概算で出して、前々月からの振り返り、節税対策、販管費の使い方等を毎月打合せできるようになりました。
試算表をただ説明するだけでなく、変化についての確認や対策の提案をしてもらっています。

▶試算表を元に専門家とアクションを決定できるように！

キャッシュフロー管理

月次のPL、BSがプラスでも、手元のキャッシュが無くなることがないか、というところまで見てもらえるようになりました。
以前のように、見えない資金ショートの不安に恐れることがなくなりました。

▶資金繰りの不安なく経営&成長投資ができるように！

決算対策&節税提案

納税シミュレーションを出してもらったり、毎月の打合せから節税提案をしてもらっています。
大きく利益が出た際も、節税提案をもらったおかげで、当初の納税予想額よりも抑えることができました。

▶早めの納税予測で十分に対策を検討できるように！
節税提案で利益を守れるように！

財務強化・企業成長を考えるなら選ぶべき “成長支援をしてくれる税理士”とは

株式会社石山は顧問料は全く変わらず、
税理士のサービス品質がアップしました！

税理士は税務申告をしてくれるだけの存在ではありません。成長支援をしてくれる税理士を選べば、経理クラウド化・効率化をサポートしてくれたり、財務・事業承継までサポートしてくれたりします。
選び方によっては、顧問料をほとんど変えずにより密度の濃いサービスを受けることができます。

毎月赤字&資金ショート寸前・・・から
税理士変更をきっかけに利益5,000万円創出&節税成功！

税務顧問料 ±0 円で良い税理士へ改善

82万円

以前の税務顧問料

82万円

税理士変更後の税務顧問料

株式会社石山の事例

税理士は“一番身近な経営パートナー”です

あなたは今の顧問税理士を「経営パートナー」と思えますか？

税理士は選び方次第で、会社が成長するのに必要なさまざまなサポートをしてくれます。

船井総合研究所が推奨しているのは、右図の「下限品質項目」をクリアしていて、「ハイレベル項目」の中で自社にとって必要なサポートをしてくれる税理士です。

成長企業に必要なのは成長支援をしてくれる税理士

ここまでお伝えさせていただいたように、企業が成長すると税務・経理・労務面で対策すべきことができます。

どのタイミングで課題が出てくるかを予め想定し、先んじて提案をしてくれる税理士をパートナーにすれば、企業成長はよりスピーディーにスムーズになります。

下限品質項目

1つでも違和感がある場合は、税理士変更の検討をされた方が良いかもしれません

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれている
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャットの活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である（一人事務所ではない）
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる

※年商規模や社内体制によりですが、必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

ハイレベル項目

自社にとって必要だと感じるサービスを提供してもらっていますか？

- ⑩ 自社の業界についてのノウハウを持っている
- ⑪ 経理改善・経理アウトソーシングをサポートしてくれる
- ⑫ 資金繰り管理、融資・補助金・助成金獲得をサポートしてくれる
- ⑬ 事業継続・相続税対策の提案&サポートをしてくれる
- ⑭ 計画策定・予実管理をサポートしてくれる（財務問題、事業計画策定、MAS）
- ⑮ M&Aのサポートをしてくれる・ノウハウを持っている
- ⑯ 自社が目指す年商規模の顧問先がいて、先を見据えたアドバイスをしてくれる
- ⑰ 社労士事務所を内包している（労務も含めトータルサポートをしてくれる）

／このような方にオススメ！／

- ✓ 毎月早く試算表を把握したいが、税理士が出すのが遅い/出してくれず困っている方
- ✓ 成長投資のため銀行融資対策や財務戦略を強化したいが、手が回っていない方
- ✓ 給与計算を社長自身がしている、経理がアナログで改善したい等、経理でお困りの方
- ✓ 本来税理士と行うべき正しい決算対策の方法を知りたい方
- ✓ 会社の未来と一緒に考えてくれる税理士に相談したい方

今回のセミナーで
お伝えしたい内容を
ほんの一部
ご紹介すると…

- ・自動車業界に今起きていること&今後起こりうること
- ・自動車会社が時流適応するために税理士・社労士と進めるべきこと
- ・税理士変更に至った経緯と税理士変更の流れ
- ・税理士変更をして変わったポイント(月次打合せ内容・決算対策・経理改善)
- ・自動車関連会社が税理士にサポートしてもらうべきこと
- ・税理士変更をした経営者が語る、成長志向の自動車関連会社が選ぶべき税理士
- ・税務顧問料の相場とは
- ・優良会計事務所ならこれが基本、会計事務所の下限品質とは？
- ・優良会計事務所によるサポート&企業成長事例
- ・会計事務所の見直しを検討した方がいい企業
- ・失敗しない税理士の選び方11のチェックリスト

当日のセミナーテキストを一部掲載いたします！

自動車関連会社が継続成長するために 押さえておくべき時流

第1講座では、自動車関連会社が継続成長に必要な考え方、時流予測を解説させていただきます。自動車業界専門で成長企業を支援するコンサルタントより、継続成長している自動車関連会社が押さえている経営のポイントと、時流適応のために税理士・社労士と進めるべきことをお伝えさせていただきます。

税理士変更のBefore/After大公開

第2講座では、税理士変更前に困っていたことから、どのような条件で税理士を探したのか、税理士変更をして何が変わったのかまで、ゲストにお話しいただきます。
税理士変更後の具体的な取り組みについても、全て事例よりお話いただきます。

成長企業に必要な税理士変更

第3講座では、成長企業が税務・経理・労務面に対策すべきことと、税理士にサポートしてもらえることについてお伝えします。また、税理士の選び方、税理士変更を検討すべきタイミングについてもチェックリスト形式でお伝えさせていただきます。



※状況によりテキスト内容が変更となる場合もございます。ご了承ください。

主催者紹介



会計事務所向けコンサルティングに従事し、これまで全国300以上の会計事務所に関与。
「企業レベルと税理士レベルのミスマッチ」を解決したいという想いより、2021年「税理士セ
レクション」を新規事業として立ち上げ、成長企業のためだけのハイレベル会計事務所紹介を
おこなっている。

株式会社船井総合研究所
税理士セレクショングループ シニアエキスパート **坂田 知加**

税理士変更をされたお客様の声

株式会社田村ビルズグループ 代表取締役 **田村 伊幸** 氏 建築不動産業/山口県 年商53億円



税理士と社労士を同時に変更させてもらったんですけども、結果から言う
と非常に良かった。その一言に尽きますね。長年の付き合いだっただけに、(税
理士変更に)不安もありましたが、我々に合うような税理士事務所・社労士
事務所をご紹介いただき、非常に良い縁をいただいたと思ってます。実際に
新しい税理士事務所と取引が始まり、今までできなかったようなこと、また
はこれからのことを一緒になって併走して考えてもらうことができており、
嬉しく思っています。

ベジクル株式会社 取締役 **岩崎 亘** 氏 食品卸売業 / 東京都 年商28億円



以前の税理士は、毎月顧問料をお支払いしていたが、特に何かをやっていた
だいていたということが正直なかったです。
自社は一人経理の体制なので会計事務所がダブルチェックをしてくれると
いうことが非常に重要です。税理士変更をしてきちんとやっていただける
ようになった、というのが大きな違いです。

株式会社近藤工務店 代表取締役 **近藤 献一** 氏 住宅建設業/北海道 年商24億円



税理士をなんとなく変えたい、なんとかしたいと思っていても、近隣の税理
士の話を聞いてもなかなか誰を選べばいいのかわからない。専門にしてい
る船井総合研究所に相談して紹介してもらって良かったな、と思います。
変えなきゃと思っていても、いつ変えるのか、今やっていることはどうなる
のかという不安があったが、思い切ってやってみると思ったより大変なこ
とはなかったです。思ったときにさっと変更するのが一番かなと思います。

「創業・承継時から税理士を変えたことがない」という方は
今すぐお申込みください!!

セミナーのお申込みはこちらのQRから1分でできます!

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込みいただくか、下記URLからアクセスしてお申込みください。
セミナーホームページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098493>



お問い合わせ **船井総研セミナー事務局** seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込みに際してのよくある質問は **船井総研FAQ** **検索** と検索しご確認ください。

