

先着10社限定

2023年 6/16 友引前 (金)

10:00~17:30 (受付9時30分~)

全国の葬儀社が数多く視察に訪れる

めもりあるグループホールディングス株式会社とは？

【概要】

北海道苫小牧、室蘭を中心に7つの葬祭式場、3つの仏壇店、1つの生花店を運営。創業は、1934年に仏壇店を開業。葬祭業への参入は1980年頃。現在の施行件数は約1,500件。2022年8月には山形市にある専門葬儀社をグループインさせるなど意欲的な事業活動を行っている。



めもりあるグループホールディングス株式会社のココがすごい！

5年連続施行件数は右肩上がり直近期は最高業績達成

苫小牧・室蘭エリアのシェアはなんと約30%の地域トップクラス

地方都市でも毎年新卒を3名以上採用の実績

このような方におすすめ！

- ✓ 今後の葬儀業界における経営のヒントを得たい
- ✓ 地域に指示される葬儀社の現場視察をみてみたい
- ✓ 高いサービス力を提供するための会社としての考え方、社員教育について学びたい
- ✓ 単価アップの手法を学ばれたい方
- ✓ M&Aを含めた成長戦略について学びたい
- ✓ 社員などの研修の一貫として他社の取り組みをみてみたい

すでに80名以上のおお客様の申込を頂いております！定員に達し次第受付終了とさせていただきますのでお早めにお申込ください。申込用紙は別紙へ。

年に1度だけ！地域トップクラスの葬儀社の現場&取り組みが学べる!!

葬祭業繁盛店 視察ツアー IN 北海道



めもりあるグループホールディングス株式会社の見どころ紹介

- ①小規模家族葬でも100万円以上の単価を実現する会館とこれからのニーズが高まる安置業態への取り組み
- ②問い合わせからの入会率が70%を誇るコンタクトセンターの秘密
- ③圧倒的な高いサービス力を誇るめもりあるGHDの社員教育の取り組み
- ④友好的M&Aで山形市の専門葬儀社を買収今後、M&A戦略について

ゲスト講師
めもりあるグループホールディングス株式会社
代表取締役
沖本 善昭 氏

プレミアムコンパクト葬経営研究会 先進事例視察クリニック
株式会社船井総合研究所 お問い合わせNo.8098457
〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル
・申込に関するお問合せ：眞鍋 昌子 (マナベ マサコ)
・内容に関するお問合せ：赤荻 遼 (アカオギ トオル)

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
TEL 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
E-mail funeral@funaisoken.co.jp

WEBからお申込いただけます。
(船井総研ホームページ)
【https://www.funaisoken.co.jp/】右上検索窓に「お問合せNo」を入力ください ⇒ 098457

年に一度きりの視察企画！ 地域トップクラスの葬儀社の現場&取り組みを1日で見学できる！ 過去最高業績を更新！ 地域トップクラスの葬儀社の4つの見どころとは？

見所01 ①小規模家族葬でも100万円以上の単価を実現する会館とこれからのニーズが高まる安置業態への取り組み



家族葬単価100万円をいただくための家族葬専用式場の設計のポイント。また、どのように会館案内を行い、付加価値を伝えるかの手法。100万円を顧客に高いと感じさせないような式場バックヤードでの取り組みなどを、実際に式場を見て回りながら説明します。そして、これからさらに必要とされる安置業態への取り組みとして会館だけではなく安置業態の視察も行います。今までの安置室の概念を覆す新しい安置室の業態に迫ります。

見所02 ②問い合わせからの入会率が70%を誇るコンタクトセンターの秘密



ポータル、競合数増を背景に問い合わせから、比較・検討を行う方が今後増加することは明白。その中で、問い合わせからの入会率70%。失注数は月7件から月2件へ。資料請求後の通電率80%達成。など、その成功のカギとなるのは、電話対応から追客を行っているコンタクトセンター。実際の電話対応の手法、追客フローなどポイントをお伝えします。

見所03 ③圧倒的な高いサービス力を誇るめもりあるグループホールディングス株式会社の社員教育の取り組み



圧倒的な高いサービス力を誇るめもりあるグループホールディングス株式会社の社員教育について実際の取り組みをご紹介します。また社員教育だけではなく、お客様へのサービスへの取り組みについてもご紹介させていただきます。

見所04 ④友好的M&Aで山形市の専門葬儀社を買収。今後、M&A戦略について

家族葬のはくぜん (博善社)



友好的M&Aで初めての本州進出。なぜ同じ北海道ではなく、山形市の葬儀社を買収したのか？そしてなぜこのタイミングでM&Aの選択肢をとったのか？
今後も成長を続けるためのM&A戦略の考え方についても当日はめもりあるグループホールディングス株式会社 沖本善昭氏からお話をお伺いします。

※下記スケジュールは一例となります。当日ご乗車いただくバスによってコースは異なります。



開催要項

日時・会場

バス出発 解散 **お申込期限：6月12日（月）23:59まで**
 2023年 **6月16日（金）** 友引前 **10:00 ▶ 17:30** (受付開始9:30～)
 集合解散場所：新千歳空港 貸切バス待合所(JAL側)
※バス出発時間10分前の9:50までには集合場所にお集まりください

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメールにてご確認ください。 ※移動中の交通事情により解散時刻がずれ込む場合がございます。ご了承くださいませ。
 ※最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承くださいませ。

受講料

一般 49,800円 (税込54,780円) /1名様 **会員** 39,900円 (税込43,890円) /1名様
プレミアムコンパクト葬 経営研究会会員 1名様無料
 2名様以降 30,000円 (税込33,000円)

下記口座に直接お振込ください。
 お振込先 三井住友銀行 (0009) 近畿第一支店 (974)
 普通 5785356 カ)フナイウゴウケンキョウシヨ セミナーゲチ

受講料に含まれないもの：集合場所までの交通費・宿泊費・懇親会費

お申込取消時期	取消料
セミナーの開始日の前日から起算して11日前まで	いただきません
セミナーの開始日の前日から起算して8～10日前まで	旅行代金の20%
セミナーの開始日の前日から起算して2～7日前まで	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナーの開始日の当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

- お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。
- ご参加を取り消される場合は、事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。キャンセル期日以降の取り消しの場合はキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。
- お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- 添乗員は同行いたしません。担当コンサルタントが同行いたします。
- 最少催行人数10名
- (出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込みに適用します。
- 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡しいたしますので、事前にご確認の上、ご契約ください。
- 当視察セミナーでは、当社が手配した交通手段以外でのご参加はご遠慮いただいております。

お申込方法

- お申込方法は2種類ございます。
- 1.【下記QRコードの読み取り】→【申し込みフォームへの入力】の順にお進みください。
 2. 船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.【098457】を入力、検索ください。

お問合せ

 **Funai Soken** 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30～17:30) ●申込みに関するお問合せ：眞鍋 ●内容に関するお問合せ：赤荻

●お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込はこちらからお願いいたします

下記QRコードをスマートフォンの
 バーコードリーダーで読み取ってください。



2023年 6月16日 (金)

お申込期限：2023年 6月12日 (月) 23:59まで

最新の業界情報が手に入る!!

無料

小冊子ダウンロード

葬儀業界の最新情報や知りたい情報が沢山つまったお役立ち資料が無料でダウンロード可能!

資料内容

- ☑ 葬儀業界の時流予測レポート
- ☑ デジタル化活用による生産性向上
- ☑ 葬儀業界のデジタル化戦略
- ☑ よくある葬儀社の電話対応と失注率改善事例



ダウンロードはこちら



船井流

葬祭業繁盛メルマガ

成功事例やセミナー情報が無料で手に入ります!



葬儀経営
お役立ち
サイト

<https://sougikeiei.com/>

- ☑ 年間費・登録費**無料!**
- ☑ 定期的に全国各地の**成功事例**情報が手に入る!
- ☑ **最新のセミナー情報**がいち早く手に入る!
- ☑ 葬儀業界の**時流情報**が手に入る!

葬祭業向け

YouTubeチャンネル

葬儀業界の情報を定期的に発信しております!



企画内容

- ☑ 葬儀業界の**時流情報**
- ☑ 最新の業績アップ**成功事例**情報
- ☑ 伸びている葬儀社**インタビュー**
- ☑ テーマ別(出店、WEBなど)の**セミナー解説**講座
- ☑ 最新の**セミナー情報**