

人材紹介事業新規立ち上げセミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 / 一名様 **33,000 円(税込)** 会員価格 / 一名様 **26,400 円(税込)**

2023年

東京会場

4月25日(火)
TKP 東京駅カンファレンスセンター

大阪会場

4月26日(水)
株式会社船井総合研究所 大阪本社

開催時間 | 12:00 ~ 15:00
(受付 11:30 ~)

日程がどうしても合わない企業の皆様へ 個別経営相談承ります まずは、お問合せください TEL.0120-958-270 [平日 9:45 ~ 17:30] 担当：田原

講座

セミナー内容／講師

不況でもニーズが伸び続けている介護マーケットを徹底解説！

人材紹介ビジネスとは一体何か？そして人材紹介ビジネスがなぜ今注目されているのか？
といったことを人材派遣ビジネスとの違いや集客から成約までで押さえるべきポイントまで徹底解説します。



株式会社船井総合研究所
人材派遣紹介グループ マネージャー

植野 公介

船井総合研究所に入社後、医療・介護・保育・障がい業界の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、業界問わず採用・定着・育成・研修といった組織開発コンサルティングまで幅広く提供している。顧客規模は売上1億円から30億円まで幅広い組織に対応している。

人材紹介事業新規立ち上げのノウハウ大公開

人材紹介ビジネスで成功している企業の共通点とは何か？明日から人材紹介ビジネスの立ち上げを始め、
成功するために確実に知っておきたいポイントを事例講座的ポイントを踏まえながら解説します。



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 リーダー

田原 康博

早稲田大学を卒業後、新卒で株式会社船井総合研究所へ入社。100社以上の人材派遣・紹介会社のコンサルティングを経て、従来の概念に時流を組み合わせた独自のマーケティングノウハウを確立。人材募集スキームの構築及び、転職希望者が採用に至るまでの導線設計に強みを有する。

全国各地の事例大公開

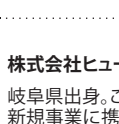
特別ビデオ講座

新規参入を検討している会社必見！
商圏の大きさや参入のタイミングにかかわらず、成功している事例を一挙大公開



株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げた。たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



株式会社ヒューマンステイ COO 伊東 亜樹氏

岐阜県出身。これまでに介護、障がい、児童関連施設で管理者、人事部長、総務部長などを歴任。また保育園や会社の立ち上げなど数多くの新規事業に携わってきた。43歳の若さながら20年の福祉業界での豊富なキャリアを持っており、選択理論心理学に基づいた人材育成にも励んでいる。現在は株式会社ヒューマンステイで人材紹介事業のCOO(最高執行責任者)として順調に事業拡大を行っている。



株式会社エイジェル 代表取締役 福嶋 美晴氏

理学療法士、介護支援専門員。2000年に前身である医療法人安川医院が介護保険事業を開始すると同時に入職。理学療法士としての経験を活かし、当時まだ一般的ではなかった、自立支援・リハビリテーションに特化した在宅サービスを推進。一日平均130名もの利用者数を誇る、日本でも有数の大規模通所リハビリテーションを牽引する。

これさえできれば上手くいく — 成功企業に共通するパターン

株式会社船井総合研究所
人材派遣紹介グループ マネージャー

植野 公介



お申込み方法 — Web からの申込み —

右記の QR コードを読み取りいただき Web ページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報を Web ページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098398>



新規事業をお探しの事業主の皆様へ

コロナ禍の“反動人手不足”で再起動した

特需ビジネス 人材紹介事業新規立ち上げセミナー

3名の経営者
による
特別ゲスト講座



営業利益率、驚異の**30%超**
営業マン2名で

株式会社 DANDL
代表取締役 田中 教善氏

粗利 **1 億円**

コロナ禍、ど真ん中に立ち上げ
業界未経験者だけで
たった1年で

粗利 **5000 万円**

株式会社ヒューマンステイ
COO 伊東 亜樹氏



業界経験どころか営業を一度もしたことがない
専任スタッフ1名で年間 3000 万円

株式会社エイジェル
代表取締役 福嶋 美晴

前年度比 **331% 成長**

コロナ禍をチャンスに転換するビジネスの全貌とは？ 中面にて『成功事例』多数ご紹介

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 / 一名様 **33,000 円(税込)** 会員価格 / 一名様 **26,400 円(税込)**

2023年

東京会場

4月25日(火)
TKP 東京駅カンファレンスセンター

大阪会場

4月26日(水)
株式会社船井総合研究所 大阪本社

開催時間 | 12:00 ~ 15:00
(受付 11:30 ~)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

人材紹介事業新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo.S098398

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください) →

098398



なぜアフターコロナに、人材紹介ビジネスがおすすめるのか？

この時期ならではの
経営の悩み

- ✓ 事業拡大をしたいが、採用ができず踏みとどまっている
- ✓ 新規事業をはじめるのであれば、既存事業よりも高収益のモデルが良い
- ✓ 10年先も市場が拡大し続ける、成長マーケットに参入したい
- ✓ 失敗はできないので、成功事例の多いビジネスモデルを参考にしたい

まさに このような事業主の方へ
おすすめの**ビジネスモデル**

2023年

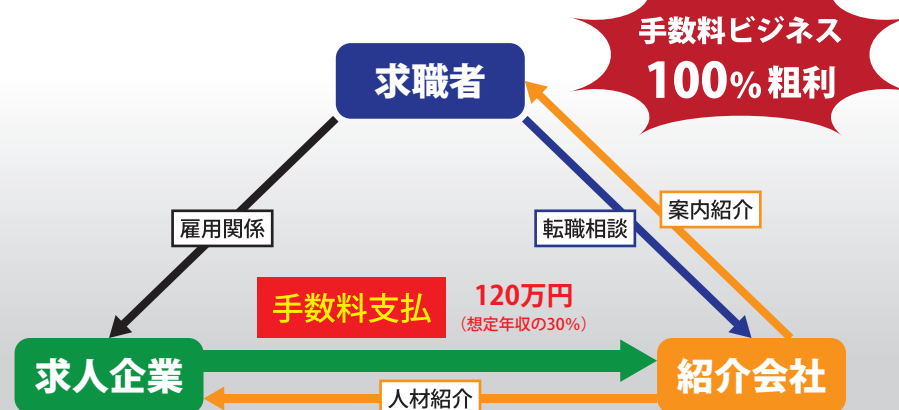
「人材紹介ビジネス」を立ち上げるべき3つの理由

理由
1

手数料ビジネスで営業利益30%超え

高収益

“お仕事を探している人”と“採用をしたい法人”のマッチングをサポートし、採用が決定した際に、**成功報酬で年収の約30%**(例：年収400万円の場合は120万円)を売上とするビジネスモデル。



理由
2

10年で242%成長する

高成長市場

2021年以降コロナで転職ができなかった層が動き出し、**有効求人倍率は、20か月連続で上がり続け**、2023年さらなる拡大をすることはほぼ確定。さらに、厚生労働省が発表している人材紹介の市場規模は、**2010年は2163億円に対して、2020年は5240億円と急成長**。



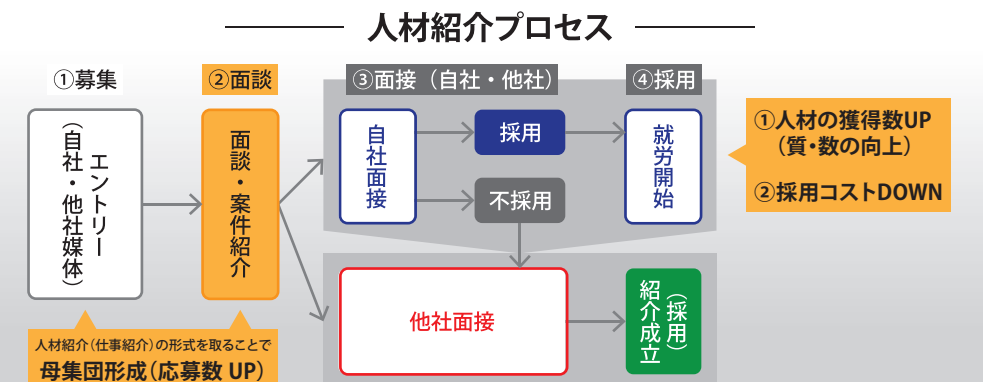
出典:職業紹介事業の事業報告の集計結果について - 厚生労働省

理由
3

すべての事業と親和する

採用力向上

人材会社として人材を集めることで、**多くの求職者に出会い自社採用へつなげる**ことも可能。この採用難の時代に、人材紹介のビジネスモデルを内製化することは、**会社全体の採用力強化**になり、**会社全体の人材レベルアップ**へ。



コロナ禍の“反動人手不足”で、全国各地で成功事例続出中

CASE1 (株)DANDL

静岡県

2017年人材紹介事業で起業し、コネなし、顧客なし、経験なしの状態から今では粗利1億円のビジネスへ急成長。



代表取締役
田中 教善氏

前年度比
+114%

CASE2 (株)ヒューマンステイ

岐阜県

2022年2月に求人サイトを立ち上げ本格始動。業界未経験者のみで、完全在宅ワークで初年度粗利5000万円を達成。



COO
伊東 亜樹氏

新規立ち上げ
粗利5000万円

CASE3 (株)エイジェル

奈良県

医療法人のグループ会社として、自社の採用活動を強化する目的で事業を開始。もともと介護スタッフだった専任者1名、在宅のライターだけで年間粗利3000万円を達成。



代表取締役
福嶋 美晴氏

前年度比
+331%

CASE4 (株)ネクストイノベーション

鹿児島県

2019年に第二本業として、業界経験者が一人もいない状況からスタート。アフターコロナを機に急成長に成功。



永平 裕一氏

前年同月比
(21年1・3月と23年1・3月で比較)
+254%

CASE5 (株)クレイプラス

山梨県

アパレル業界から参入。在宅ワークやデジタル化などを図り、ウィズコロナ時代に合った働き方を促進中。現在は人材紹介、求人広告事業を展開して年間1億円を達成。



代表取締役
野田 秀樹氏

前年度比
+143%

人材紹介ビジネスの立ち上げ実績200社以上！成功事例に基づいた「新規事業の立ち上げノウハウ」の詳細はセミナーにて

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

人材紹介事業新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo. **S098398**

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

東京会場にてご参加

2023年 **4月25日(火)**

TKP東京駅カンファレンスセンター

〒103-0028 東京都中央区八重洲1-8-16 新横町ビル10～12階

開始 12:00 ▶ 終了 15:00
(受付11:30より)

お申込み期限:4月21日(金)

JR「東京駅」八重洲中央口より 徒歩1分

日時・会場

大阪会場にてご参加

2023年 **4月26日(水)**

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

開始 12:00 ▶ 終了 15:00
(受付11:30より)

お申込み期限:4月22日(土)

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より 徒歩2分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 **33,000** 円 (税込 **33,000** 円) /一名様 **会員価格** 税抜 **24,000** 円 (税込 **26,400** 円) /一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWeb上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp) 右上検索窓にお問い合わせNo.098398を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL **0120-964-000** (平日9:30～17:30)

●申込に関するお問い合わせ:日田 ●内容に関するお問い合わせ:田原

——— お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ———

お申込みはこちらからお願いいたします



4月25日(火)東京会場／TKP東京駅カンファレンスセンター

申込み締切日 4月21日(金)

4月26日(水)大阪会場／株式会社船井総合研究所 大阪本社

申込み締切日 4月22日(土)