新規事業検討中の皆様!まずはこのご案内をお読みください

オープン1年内に多店舗展開可能 次世代の収益の柱に!

超・高速出店型事業!

成功店舗のノウハウ
そのままマネして
大成功!?

サブスク整体
オンライン視察セミナー

売上 4,000万円・営業利益 50%以上の店舗を続々出店!

教育期間	資格・経験	初期投資	黒字化
一カ月	一切不要	200万円~	初月から可能も

Special interview

立ち上げから安定成長し、次々出店計画を進めるための成功の秘訣とは

秘訣1 徹底したマニュアル整備で早期戦力化
素人が一ヵ月で戦力になるマニュアルを整備

秘訣2 小スペース出店で低コスト&早期物件確保
15坪から始められるモデルで高速出店を可能に!

秘訣3 本業の人材を事業責任者へ配置転換
責任者+新人2名を配置しスタート

有限会社
ジェイ・ティー・シィー
代表取締役
庄子 順一氏

3分で読める事業立ち上げから成功までのストーリー

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
【繁盛店視察ツアー】サブスク整体新規参入セミナー お問い合わせNo.S098178
船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 098178

Special Interview

高速出店可能な新規事業への挑戦!!

有限会社 ジェイ・ティー・シィー
代表取締役　庄子順一 氏

仙台市で**女性専門に特化した整体院**を展開。
資格の有無を問わない、誰でも活躍できる事業づくりを模索中に、
サブスク整体モデルに出会う。
仙台駅前に1店舗目を出店後、安定した成長を実現している。
今回は2022年1店舗オープンから**2023年には3店舗目出店**を計画する
事業成功の秘訣を庄子氏に伺った。

サブスク整体モデルとは？

解剖学・東洋・東洋医学に基づき、
肩こり・腰痛などの慢性的な症状に対して
根本的に改善できる施術を**短時間×低価格**
で提供する継続ありきの整体モデルとなります。

低価格で、さっと通えるから継続率が高い！

来店 → 症状の改善（～8回） → メンテナンス（継続来店）

	サブスク整体モデル	一般的な整体院
コンセプト	結果＆予防を提供	時間売り
時間・料金	15分 4,400円	60分6,600円
リピート率	70%以上	50%未満
1名当たり売上	100万円以上/月	50万円前後/月

Special Interview

素人採用でも持続的成長可能な整体に着目

★なぜ整体事業への参入を決められたんですか？

もともと素人採用でも成長していける事業を探していたんです。
ただ、以前リラクゼーション事業を展開していましたが、
コロナもあり順調にいかず、**より再現性のある事業**を模索中に
整体市場というのが魅力的に見えました。

整体市場が魅力的な理由
①**無資格**＆**未経験者**採用が可能
②**小規模**＆**低コスト**で参入ができるので 事業展開スピードを上げやすい
③肩こりや腰痛など「国民病」と言われる症状を 取り扱うので**需要が多い**

最初は素人が本当に肩こりや腰痛の改善を提供できるのか不安でした。しかし、今回導入した整体技術は臨床検査も実施しており、効果面は安心です。また、内容も「どこをどのように押さえ」「どのように動かすか」が全て決まっており、
その型を覚えたら戦力化できるので教育スピードも早いです。
お客様に提供を始めてからも**満足度の高い声**が多く、
継続的に通っていただける方も順調に増えていきました。

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

Special Interview

徹底したマニュアル整備で早期戦力化

★参入する際に課題や苦労はありましたか？

整体事業の参入について、採用や集客については充分な形で進められ、全体的にはスムーズに参入できたと思います。
唯一課題として出てきたのはオペレーションの落とし込みでした。対応マニュアルの運用や店内オペレーションの確立など、この点はオープン後も特に注視する必要がありました。
ただ、今では成約率も70%以上とかなり高水準での安定化に成功しているので次の展開にも動きやすくなっています。

★オペレーションの落とし込みで意識したことは？

今でこそ成約率70%以上と業界でもかなり高水準の形を安定的に実現できていますが、この数値を実現する上でキモになるのが、徹底したマニュアル整備と落とし込みスキームです。
この二つを確立できているかが重要になります。
ただ、今回の整体事業ではマニュアルと落とし込むためのスキームが揃っている状態で、再現性を高めています。

今回のセミナーでは参入する上での
マニュアルと落とし込むためのスキームを
オンライン見学できる！！

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

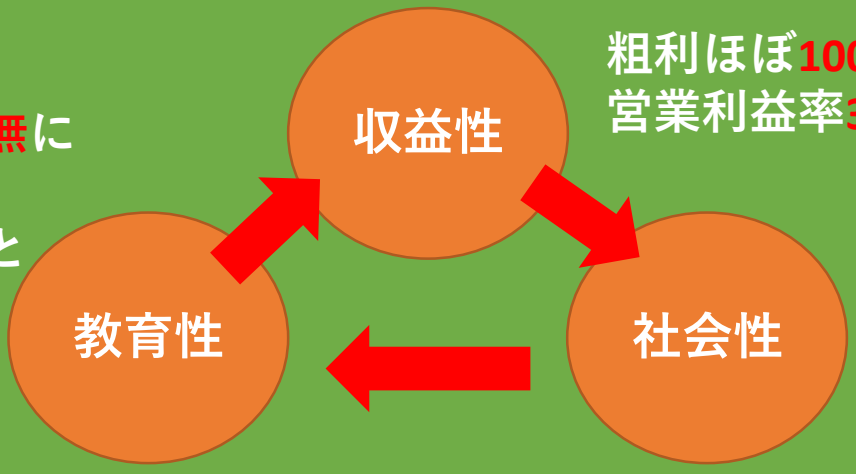
Special Interview

三方よしが実現する整体事業

★参入して良かった点など教えてください

整体事業への参入で良かった点は収益性はもちろんですが、社会性や教育性が高いことです。収益性が高いモデルなので事業が安定し、安定することで「健康」を社会へ提供できる。さらには、スタッフの働きやすさや働きがいを追求した三方よしの事業が行えていることは嬉しく思います。

関わる全ての人を倖せに



資格の有無に関わらず活き活きと働ける

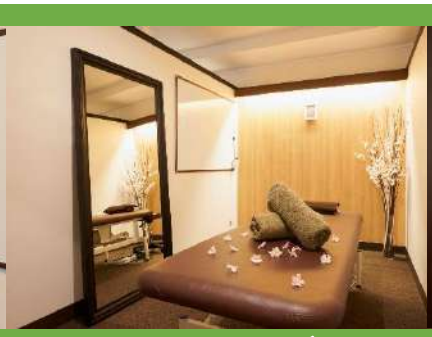
粗利ほぼ100%
営業利益率30%以上

「健康」を社会へ提供

サブスク整体参入のメリット
①**事業拡大**がスムーズ（立ち上げすぐ次の展開を考えられる）
②健康＝**国民病の改善**を社会へ提供
③**資格の有無**に関わらず活躍できる場を提供

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

Special Interview



東北で女性の働き方のモデルとなる事業へ

★今後の展望をお聞かせください

今後は、仙台で最低でも5店舗までは出店していきたいです。
その後も山形など含めた東北で、女性の働き方としてモデルとなる事業に向けた構想を進めています。

★最後に整体事業の参入を検討されている方へメッセージをお願いします

整体事業参入を考えている方へ
この整体事業の技術は即効性と再現性が高く未経験でも
短期間でデビューでき、さらにお客様も施術スタッフも
無理がない技術です。
経験のある方ならすぐに戦力になり、時流適応した提案が
できれば収益性、社会性、教育性を兼ね備えた事業です。
ぜひその一歩としてセミナーをご覧いただければと思います。

新規事業の中の高速出店モデルである「サブスク整体」で成功している店舗のオンライン見学＆豪華ゲスト講師の話が聴けるのは当セミナーだけ！

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

誌上特別講座

「高速出店型」整体モデル参入で
早期収益の柱化を実現！
急成長中の今がチャンス!!

2022年
船井総研の
ヘルスケア事業で
一番の参入数を誇る
コンサルティングの
責任者

株式会社 船井総合研究所
整体院・リラクゼーションチーム
リーダー　平松　勇人

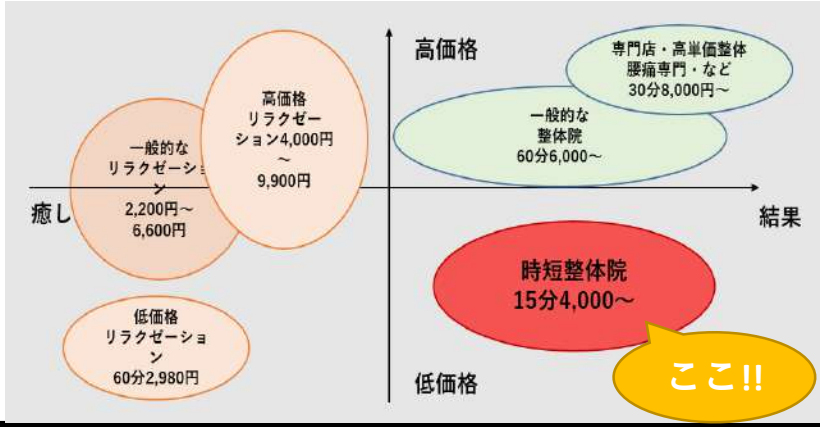
なぜ整体事業へ参入すべきなのか？
コンサルタントが勧める３つの魅力

本誌をお読みいただきありがとうございます。船井総合研究所の平松です。サブスク整体事業の成功事例についていかがでしたでしょうか？この事業は拡大する健康マーケットの中で、**業界未経験でも参入**できるということで急成長している市場です。今回はさらに詳しくこのサブスク整体事業の魅力をお伝えします。

★魅力１：成長市場＆ブルーオーシャン戦略で早期一番化

サブスク整体がターゲットとするのは**国民病**といわれる肩こり・腰痛です。その中でサブスク整体は**短時間×低価格**で**結果にフォーカス**したサービスを提供することで、**競合優位性**をつくりだしています。

高価格帯の整体マーケットにおいてこの業態は**急成長市場攻略**と**ブルーオーシャン戦略**を取ることができます。



Copyright© 2023　Funai Consulting Inc. All rights reserved.

誌上特別講座

★魅力２：高速出店だから立ち上げ3年・年商5億円も可能

今回ご紹介しているサブスク整体モデルは**小規模×低コスト**で出店可能です。また、**初月からの黒字化**もできるので次の展開を進めやすいのも魅力です。

サブスク整体の出店戦略	
立地条件	駅近・郊外ロードサイドどちらも可
店舗規模	10坪～出店可能
初期費用	200万円～
出店スピード	立ち上げ半年で2～3店舗展開

★魅力３：素人でも早期戦力化できる再現性

今回のサブスク整体は素人採用を積極的に行っていきます。
これまで参入された企業も採用割合として9割ほどが業界未経験のスタッフです。この採用戦略を実現するために本事業は、技術を外注するだけでなく、その技術に合わせた検査や接客・対応を一気通貫して揃えています。このように出店を支える教育体制がある状態なので高速展開を実現できています。

対応の再現性を上げるツールやロープレ・技術・検査までを整備

ピックアップ サブスク整体が採用する整体技術BMK整体とは？

サブスク整体が採用しているBMK整体には、3つの特徴があります。
①**短時間で施術可能**（約15分） ②**施術効果が高い** ③**素人でも習得可能**
BMK整体は**医学雑誌にも掲載**されるほどで効果も安心です。
整体法は解剖学的に体系化されており、
素人でも習得可能な形にしています。

アンチ・エイジング医学に掲載の技術

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

セミナー参加を検討されている方へ

この度は、本案内をご覧いただき誠にありがとうございます。

このご案内は新規事業を検討されている方や、
既にフランチャイズを運営されている方限定でお送りしています。

今回「サブスク整体」ということで耳なじみのない言葉かと思いますが、
このモデルは、いま船井総合研究所でも新規参入の相談が急増している
ビジネスモデルで、数年で一気に広がっています。（2022年は前年の7倍以上の参入数）

いち早く新規事業にご興味のあるであろう事業主の皆様にお届けしたい
という想いから、優先的にご案内させていただきました。

オススメの理由としてはご案内の通り、
1. 省スペース　×　素人採用で参入できる
2. 低コスト　×　高収益で利益が出しやすい
3. 競合の少ないブルーオーシャン市場

という点です。

また、このモデルで出店している企業の中には、
年商3億円以上を作っている経営者も多数いらっしゃり、
注目すべきモデルです。

セミナーでは、このモデルで現在進行形で成長を続けている企業に
登壇かつ実際の店舗オペレーション、技術や対応、店舗内装なども見学させていただけるとのこ
とで、セミナーで聴ける情報の価値は計り知れません。

実は、このモデルは空中階で出店できるということやWebマーケティングでの
集客を基本としているため一般的には知られていませんが、
それをチャンスだと気づき始めた経営者は続々参入し、
先行者メリットを受け取っています。

実際に船井総合研究所でも整体院立ち上げの相談数は伸びている状況で、
新規参入のコンサルティング数は、弊社のヘルスケア関係の新規事業では一番です。
サブスク整体院への参入は今が最後のチャンスかもしれません。

少しでもご興味をお持ちいただけましたら、
セミナーへの参加をお急ぎくださいませ。
セミナーお申込みなどは別紙のご案内をご覧ください。
皆様のご参加をお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所
治療院・エステグループ　一同

Copyright© 2023　Funai Consulting Inc. All rights reserved.

セミナー講座のご案内

第1講座

整体業界の時流とサブスク整体のビジネスモデル徹底解説

なぜ今整体業界に参入すべきなのか、今回ご紹介するサブスク整体のビジネスモデルはどこが優れているのかを時流とあわせて解説いたします。
＜セミナー内容抜粋①＞
伸びている健康分野の中でもなぜ整体市場に着目するのか？
＜セミナー内容抜粋②＞
営業利益30%以上のサブスク整体の立ち上げシミュレーション
＜セミナー内容抜粋③＞
大手が参入できないサブスク整体の業界ポジショニングを徹底解説
＜セミナー内容抜粋④＞
3年で3億円の事業づくりを目指す初期投資・事業計画を詳細解説

株式会社船井総合研究所　村山 舜

第2講座

サブスク整体を展開するゲスト企業による特別講座

サブスク整体を実際に展開するゲスト企業による豪華講演！

視察内容①：無資格者・未経験者でも成約率70%を越える
　　ビジネスモデルと問診を公開！
視察内容②：成約率7割以上を実現する施術・対応を徹底公開！
視察内容③：競合の多い立地でも成功するサブスク整体モデルの魅力を解説
視察内容④：実際の店舗オペレーション・店舗設計を
　　余すことなくお伝えいたします。
視察内容⑤：オープンから1年経たず2店舗目出店を進める教育体制を公開！

有限会社 ジェイ・ティー・シィー　代表取締役　庄子順一 氏
株式会社船井総合研究所　村山舜

第3講座

高収益ビジネスを再現性高く実現するポイントを徹底解説

＜セミナー内容抜粋①＞
サブスク整体をするうえでのこれだけは外せない立地選定と店舗スペック
＜セミナー内容抜粋②＞
サブスク商品の具体的な作り方と料金設定とは？
＜セミナー内容抜粋③＞
継続率90%以上にする具体的な集客方法と新規対応マニュアルを公開
＜セミナー内容抜粋④＞
オープン初月から120名を新規集客する集客戦略を徹底解説
＜セミナー内容抜粋⑤＞
応募が止まらない！サブスク整体ビジネスの採用戦略を公開

株式会社船井総合研究所　村山舜

第4講座

まとめ講座

＜セミナー内容抜粋＞
新規事業を始める上で知っておくべきこと

株式会社船井総合研究所　リーダー　平松勇人

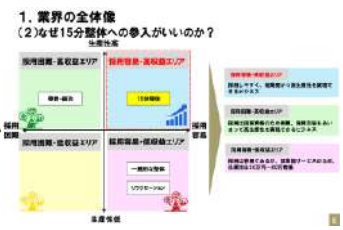
新規事業を検討する上で気になる
繁盛店の行っていることが丸わかり！

DM特典！
サブスク整体を取り入れた
ビジネスモデルを動画解説
右のQRコードから

Copyright© 2023　Funai Consulting Inc. All rights reserved.

セミナーでお伝えする内容（一部）

- サブスク整体が他店と差別化できるコンセプト
- サブスク整体への参入をお勧めする収益性と教育性
- 予防分野も取り入れたサブスク整体のビジネスモデル
- 高速出店を可能にしている急拡大の需要の背景
- 他店の2倍以上の売上をつくる商品設計
- 素人でも習得可能な整体技術を実際の場面と共に紹介
- 対応の再現性を引き上げるマニュアルを公開
- サブスク整体の立ち上げで失敗確率を下げる立地条件
- 実際の店舗内装をオンライン視察
- サブスク整体を進める上での初期費用とランニングコスト
- 未経験者でも一ヵ月で戦力化する教育フロー
- 働きやすい環境を整備する労働条件
- 採用がぞくぞく集まる戦略
- 初月から黒字化をするための集客戦略
- 高速出店を可能にするサブスク整体の出店戦略
- 実際の出店事例から見る商圏
- 継続率を引き上げる仕組み
- サブスク整体を進めていく上で必要なマニュアル
- 新規集客100名を実現するHPB戦略
- 反響率から見る整体用HP構築法
- ゲスト企業が解説する実店舗の設計
- サブスク整体参入で失敗しないためのポイント
- 成約率7割を実現している対応ロープレ
- 出店までの具体的スケジュール
- サブスク整体院の収支シミュレーション
- サブスク整体で導入している技術の3つの魅力



その他にもオンライン店舗視察だから
得られる情報満載！！

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

船井総合研究所ヘルスケア事業でNo.1の参入数
要チェックな成功事例を紹介

2022年船井総合研究所のヘルスケア事業で一番の新規参入数
「サブスク整体」は異業種参入での成功事例続々!!

初月から
営業利益
50%

サブスク
売上で
約300万円

初月から
180名以上の
新規集客

損益
約80万円で
高収益

成約率
7割の
スタッフ
量産

地方出店でも
初月黒字化

10日の営業で
生産性
110万円/人

参入1年で
4店舗出店

関東を
中心に
12店舗展開

初月から
成約率
8割越え

異業種参入
未経験者採用
で**初月黒字**

オープン
半年で
3店舗出店

初月から
営業利益
30%

サブスク会員
驚異の
1,400名以上

DM特典！

サブスク整体を取り入れた
ビジネスモデルを動画解説
右のQRコードから

・介護福祉　・飲食店　・結婚式場　・エステ美容室
・フィットネス　・パチンコ　・住宅　・不動産
・化粧品　・整骨院　・リラクゼーション
その他異業種から続々…

Copyright© 2023 Funai Consulting Inc. All rights reserved.

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【繁盛店視察ツアー】サブスク整体新規参入セミナー

お問い合わせNo. S098178

日時・会場

オンライン開催

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。

	開始	終了
2023年 4月24日（月）	13：00	16：30
2023年 4月25日（火）	13：00	16：30
2023年 4月26日（水）	13：00	16：30
2023年 4月28日（金）	13：00	16：30

申込期限

各開催日の4日前まで
・銀行振込み　：開催日6日前まで
・クレジットカード：開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください

※祝日や連休により変動する場合もございます

※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合もございます

ログイン開始時間

講座の開始時刻30分前より

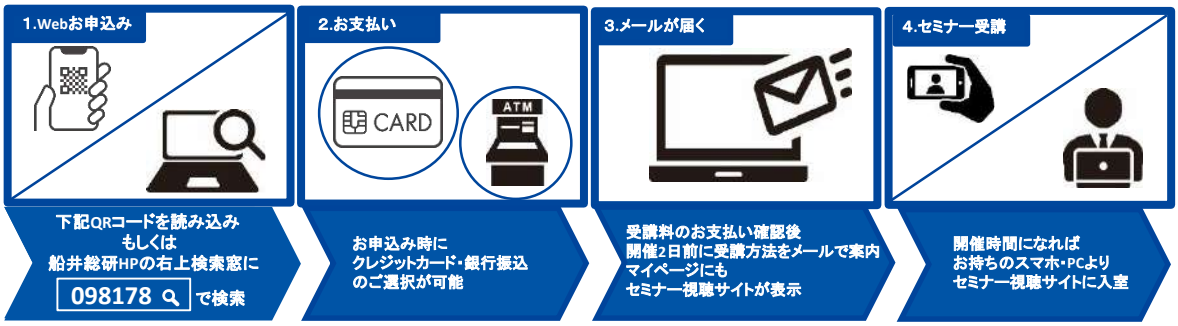
受講料

一般価格　税抜 30,000円（税込33,000円）／一名様

会員価格　税抜 24,000円（税込26,400円）／一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法



お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください

・Zoomご参加方法に関してのよくあるご質問は
「船井総研 Web参加」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら