

美容業界向け採用戦略セミナー2023

セミナープログラム

開催日程

2023年 **5/23** 火 13:00 ▶ 16:00 (受付開始12:30～)
お申込み期日：5月19日 (金)

開催場所

船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

一般価格

20,000円 (税抜) 22,000円 (税込) / 1名様

会員価格

16,000円 (税抜) 17,600円 (税込) / 1名様

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

講座	セミナー内容
第1講座	今期の業界採用トレンドとおさえるべきポイント 株式会社船井総合研究所 総田 万紀子
第2講座	有限会社スピンワークスの採用戦略 有限会社 スピンワークス 代表取締役 西森 昭彦 氏
第3講座	すぐに取り掛かれる採用事例～美卒学生採用編～ 株式会社船井総合研究所 総田 万紀子
第4講座	すぐに取り掛かれる採用事例～キャリア採用編～ 株式会社船井総合研究所 総田 万紀子
第5講座	美容室の未来を決める、採用と紐づく戦略とは！？ 株式会社船井総合研究所 マネージング・ディレクター 大道 賢作

お申込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098083> TEL.0120-964-000 (平日 9:30 ~ 17:30)

※当セミナーは美容サービス提供事業者向けのセミナーとなります。



1店舗でも

美容

SNS強化からたった1ヶ月で

サロンの13名

「ここで働きたい！」 と言わせる採用戦略！

の秘密

容

師

が

集

まる

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

美容業界向け採用戦略セミナー2023

お問い合わせ No. S098083

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Web からお申込みいただけます。(船井総研のホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせ No.」を入力ください。) → [098083](#)

1店舗の美容室でもデジタル採用強化で美容師が集まるサロンの秘訣を大公開

本セミナーの特別ゲスト



有限会社
スピンワークス
代表取締役
西森 昭彦氏

有限会社スピンワークスは、東京・銀座でヘアサロンを1店舗運営している会社です。
2019年頃の社内の状況は

- ・社員がどんどんやめていく
- ・新卒採用まで手が回らない
- ・スタッフ数減少による業績の伸び悩み

といった状況で、数多くの媒体を活用したり採用広告費もかなり消費しました。

美容室業界において即戦力となるスタイリスト採用は非常に難易度が高く、
「人材紹介のような多額の手数料や広告掲載費を払って採用はできても定着しない」
「あらゆる媒体を活用したが採用できず、これ以上やれることがない(手が回らない)」
という状況でした。

そこで、これまでの採用戦略を一気に見直し、採用手法の大改革をおこないました。
その結果、媒体を活用して**1年間で13名応募**しかなかった状況が**自社採用サイト×SNSを活用**したことで、たった**1ヶ月で13件応募**まで増加し、これまでの**1/3以下の応募単価で獲得**することができています。

とはいえ、大切なところは条件面の整備も重要です。そのためにも、生産性アップによる業績アップが必要不可欠です。
当社ではスタッフの待遇面はもちろんのこと、1人あたりの対応数を増やすのではなく客単価アップでの生産性アップに注力し、これまでの工数とかわらず、より楽に稼げる仕組みを構築しました。
その結果、**客単価は11,000円から15,000円に向上し**、さらに**一番客単価が高いスタッフでは20,000円以上の客単価を実現**しています。さらに**一人当たり生産性は75万円から104万円**と大幅に伸ばすことが出来ております。

美容室採用に成功しているサロンの3原則

- 01

SNSを活用した採用のマルチチャネル化

 - ・まずは自社採用HPを開設し働く環境を訴求
 - ・Instagram・Facebookで地域ブランディング
 - ・休眠美容師・現役美容師に合わせたメリットを訴求
- 02

ターゲットに合わせた広告

 - ・年齢層に合わせた広告を実施
 - ・雇用形態かつ役職別に訴求内容を工夫すること
 - ・興味が湧くように広告レイアウトを工夫すること
- 03

求職者にとことん寄り添ったアポイント体制

 - ・応募からの対応スピードを最大限に高めること
 - ・100%電話にて対応しサロン見学へ繋げること
 - ・SMSを活用して手厚いフォローを実現すること



本セミナーで学べる！美容室業界における採用成功事例

新卒採用事例1

LINEではなくInstagramをメイン連絡ツールにした選考フローの見直しで**採用率・入社率アップ**

新卒採用事例2

トータルビューティー化を強みに採用窓口を広げ**採用数アップ**

新卒採用事例3

入社2年目以下の離職率10%以下！採用コンセプトの見直しで、**採用のミスマッチを防止**

中途採用事例1

indeedをはじめとした**求人検索エンジンや求人媒体と採用サイトやSNSを連動**させた集客術

中途採用事例2

20代・30代の採用に効果的!? SNS広告の活用で徹底的に**採用コストをダウン**

中途採用事例3

SNSを活用して**2.5か月で33名応募**



業績アップ公式美容室事業を成功させる成功プロセス

優先順位順に強化し業績アップサイクルを循環させること



さらに本セミナーでは美容室の業績アップに基づいたさまざまなポイントをお伝えします

2023年版採用トレンド

業績が上がる採用戦略

時流にあった次世代新卒採用

ゲスト講師の成功ポイントや時流にあった採用戦略、さらに採用だけでなく業績が上がる次世代型美容室の在り方も成功事例を交えて大公開いたします

登録無料

業績アップ メルマガのご案内

船井総合研究所では「美容室業界をもっと盛り上げたい!」という思いから、美容業界に特化したメルマガジンを無料配信しております!
是非この機会にご登録ください。

メルマガにご登録いただくと

01

最新の成功事例・業界コラムを定期的に読める!

船井総合研究所のお付き合い先における成功事例や、美容室専門のコンサルタントが執筆するお役立ちコラムなどを定期的に配信いたします。

このようなメールが届きます!

【理美容の経営者必見!】

店販強化に使える 3つの購買心理

女性の3つの購買心理のステージ

女性には3つの購買心理のステージがあると考えられます。

〈女性の3つの購買心理のステージ〉

1. 必要だから買う
2. 興味があるから買う
3. 好きだから買う

この3つのステージです。

〈ステージ1「必要だから買う」

1つめは「必要だから買う」と言うものです。
これは商品やサービスに利用目的があり、必要に迫られているので購入する購買心理です。
これは男性も同様な心理ですのであえてこの場では説明は必要ないでしょう。

〈ステージ2「興味があるから買う」

2つめは「興味があるから買う」と言うものです。
ここからが男性とは違う購買心理のステージではないかと思えます。
女性は男性とは違い、「興味がある」と言う段階で購入を決めてしまいます。
その購入動機は「試したい」と言う気持ちが男性に比べて高いかと思えます。
女性は男性に比べ好奇心が強く「お試し」に本当に弱いようなのです。

【中途採用の事例公開!】

選ばれる求人を作成するための 3つのポイント!

選ばれる求人を作成するための3つのポイント

- ①強みをいれた目に留まるタイトルにする!
- ②働くイメージが湧く写真を選定する!
- ③求職者が「知りたい」情報を本文に入れる!

ここからはそれぞれのポイントを具体的に解説してきたいと思います!

①強みをいれた目に留まるタイトルにする!

タイトルに関しては、求人ポータルサイトや自社のサイト、ハローワークなどを活用されてるサロン様はこだわることをオススメします。
なぜなら求職者の多くは求人のタイトル(職種名)でクリックするかしないかを判断しているからです!

よくあるケースでは、
「社会保険完備」「完全週休2日制」「アットホームなサロン」といった
ありきたりな言葉をキャッチコピーに活用し、
自社の強みを打ち出せていないことが挙げられます。

例えば、下記はタイトルを変更したことにより応募に繋がった事例です。

成功事例

集客

接客

営業

などテーマはさまざま!

02

業界専門の小冊子を無料でダウンロードできる！

美容業界専門のノウハウが集約された業界専門のお役立ち小冊子を無料配布いたします。

過去配信したコンテンツ

美容室オーナーが必ず対策すべき インボイス・電子帳簿保存法



美容室業界 時流予測レポート



業界の課題と解決方法

トレンド

など徹底解説！

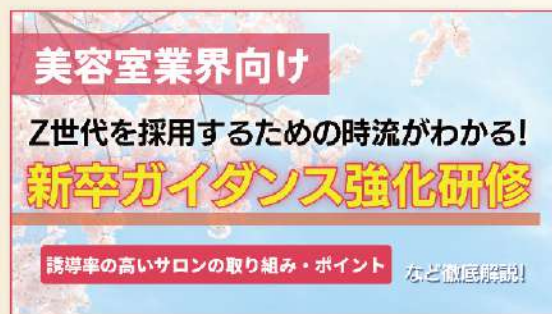
03

セミナー・勉強会の情報をいち早くキャッチできる！

お付き合い先の成功事例を元にしたセミナーや研修など、年間を通して美容室専門のコンサルタントが開催しているイベントのご案内をいち早くお届けいたします。

過去開催したセミナー

【美容室向け】新卒ガイダンス強化研修 美容室向け経営戦略セミナー



今後も引き続き、さまざまなテーマでセミナーや勉強会を行う予定ですので情報をいち早くキャッチアップし、経営にお役立てください。

いますぐ登録！

PCの方はこちらから

- ①「船井総研 美容室メルマガ」で検索
- ② メルマガ登録フォームからご登録

QRコードから
ご登録ください。

