

2023年業績アップを本気で目指す仏壇店・墓石店事業者向けのセミナーです。
机上の空論ではない、実際の成功事例のご紹介を踏まえた内容をお伝えします。

開催要項

日程 **2023年5月10日(水)** 【申込み期日:5月6日(土)】
開催場所 **船井総合研究所 大阪本社**
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

開催時間

13:00~15:00 (受付開始12:30~)

一般価格

会員価格

20,000円(税抜)

16,000円(税抜)

22,000円(税込) / 一名様

17,600円(税込) / 一名様

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン (旧:FUNAIメンバーズPlus) にご入会中のお客様のお申込みに適用となります。詳しくは社長onlineをご確認ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

1つでも当てはまる方は、セミナーにご参加ください。

- ✓ 仏壇店でこれから生き残っていく**施策が思いつかない**
- ✓ 墓石がどんどん売れなくなっており、**何かしないとと思っている**
- ✓ 主力だった金仏壇、唐木仏壇が売れなくなり、**単価が大幅に下がり続けている**
- ✓ 寺院霊園や自由霊園を買い付けても**売れなくなっている**
- ✓ 新しい**仏壇店・墓石店の動きを知りたい**

講座	セミナー内容
第1講座	時流予測×業績の伸びている企業の特徴紹介講座 仏壇店・墓石業界の置かれている現状を時流や行政データを基に解説いたします。 さらに全国で伸びている仏壇店・墓石店も紹介します。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 新井 達也
第2講座	未経験から主力事業へ! 本業とのシナジーを生んだ樹木葬霊園! 売上の激減なども珍しくない仏壇店の中でも売上を安定させ続けている 株式会社大野春堂にご登壇いただき、取り組んだ背景や本業への影響を解説いただきます。 株式会社大野春堂 専務取締役 大野 真希 氏
第3講座	全国の仏壇・墓石店最新事例講座 弊社のお付き合い先の事例を含めて、さまざまな取り組み、事例、その成果、方法を 解説させていただきます。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 新井 達也
第4講座	まとめ講座 今仏壇店・墓石店は何をするべきなのか、 そして明日から取り組んでほしいことをお話します。 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 マネージャー 野町 惇斗

お申込みはこちらから



右記のQRコードを読み取りいただきWebページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098081>

※当セミナーは事業者向けセミナーとなりますので事業者の方が必ずご参加ください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。【TEL】0120-964-000(平日 9:30~17:30)



樹木葬や
ペット葬儀
といった

**最新の
トレンド
解説**



**アフターコロナ
を見据えた
仏壇店・墓石店が
取るべき戦略**

**上置き仏壇、
モダン仏壇が
主流でも単価を
上げることが
できる手法**

2022年
業績の
伸びた
仏壇店・墓石店
の特徴

業績を上げる
ポイントを仏壇墓石の
専門のコンサルタント
が解説

仏壇・墓石店で
業績が上がった事例を大公開!

2023 仏壇・墓石 成功事例 特集

2023年
やることは
これだ!

仏壇・墓石のコンサルタントが選ぶ ★トップ5選の成功事例★

- 仏壇売上** 仏壇売上が昨対**160%アップ**した
集客×店舗づくりの秘密
- 成約率** 墓石の成約率が30%から**60%**になった
お客様の心を掴む商談術とは
- 仏具売上** 1年でおりの売上が**200万アップ**した
たった一つの方法
- 樹木葬** 4年連続年間売上**2,000万円以上**を生み続ける
樹木葬の運営手法とは
- 納骨堂** 投資2,000万にもかかわらず7年で
累計**2億円**を達成した現代型納骨堂とは

**大きな投資をせずとも
\ すぐに落とし込みができる /
実践術を大公開**

開催日程 **5/10(水)** [13時~15時]

2023年 最新事例



成功事例
ランキング



2023年
仏壇店
墓石店が
やるべき
経営の重要
キーワード
10選

仏壇墓石の

利益率改善に
向けて
**やるべき
3つの事**

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

仏壇店墓石店経営戦略セミナー 【お問い合わせNo.S098081】

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

仏壇売上
特集

集客と店舗づくりを変えて、
仏壇の売上**160%UP**！

その他にも

- ✓ オリジナル仏壇の開発により、
仏壇の粗利率**5%UP**！
- ✓ 家具調仏壇の仕入れで2回転する
商品を仕入れし、前年売上**120%**！



納骨堂
特集

投資**2,000万円**にも関わらず
7年で累計**2億円**の売上を達成！

その他にも

- ✓ 寺院本堂内に開発費**500万円**で納骨堂
を開発、**たった1年**で完売！
- ✓ **2年**で**4,000万円**の売上を生み出した、
プレミアム納骨堂！



墓石売上
特集

お客様の心を掴む商談術で
30%から**60%**にアップ！

その他にも

- ✓ 紙芝居式墓石パンフレットの活用で、
未経験の営業でも**半年**で独り立ち！
- ✓ 顧客管理によって後追いの抜け漏れが
なくなり、案件化率**100%**達成！



樹木葬
特集

4年連続**2,000万円以上**の売上を
達成した樹木葬の運営手法

ゲスト講座

- ✓ **OPENまで6ヵ月**！
寺院開拓はDMとリアル営業！
- ✓ 樹木葬購入顧客を生涯顧客に！
会報誌は反響率**10%**！（平均1%）
- ✓ 開発費はわずか**150万円**！
それでもお客様に選ばれる霊園づくり

その他にも

- ✓ **たった2日**で完売した、
低コストでも売れる樹木葬霊園
- ✓ 同一行政区内での出店でも、
初月**1,000万円**を達成した樹木葬
- ✓ 成約率が**70%**を超える、パートでも
販売できる樹木葬営業！



ブルームヒルやまがた



ブルームヒルかかみがはら

仏具売上
特集

1年でおりんの売上が**200万円UP**！
その手法を大公開！

その他にも

- ✓ 売れなくなった仏具の配置を変更すること
で、売上が**250%UP**！（前年比）
- ✓ プリザーブドフラワーを花屋と協力し販
売！毎年**110%**売上が成長！



学べる
ポイント

- 2023年の仏壇店・墓石店の経営において必要なキーワードがわかる！
- 業績を伸ばしている、地域で愛される仏壇店・墓石店の特徴がわかる！
- 大きな投資をかけずにすぐに取り組める実践事例も紹介！

なぜ成功事例が多く生まれているのか？

仏壇・墓石業界の先進的な
企業が行ってきたことをデータ化・数値化し、
成功の傾向と時流への対策を行なっています。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

仏壇店墓石店経営戦略セミナー

お問い合わせNo. S098081

開催要項

大阪会場にてご参加

お申込み期限: 5月6日(土)

日時・会場

2023年 5月 10日(水)

開始

13:00▶
(受付12:30より)

終了

15:00

(株)船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4丁目4-10

[地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込 **22,000**円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込 **17,600**円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 098081を入力、検索ください。

お問い合わせ



株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 佐野 ●内容に関するお問合せ: 野町・新井

●お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

下記QRコードをスマートフォンの
バーコードリーダーで読み取ってください。

大阪会場 5月 10日(水)

申込み締切日: 5月6日(土)



受講者限定

コンサルタントによる無料個別相談

「受講したけど、自社の場合はどうなのか知りたい」
「もっとこういうところが聞きたい」

というお声にお応えして

セミナー終了後、質問や疑問を

「無料個別相談」できます！



※ご希望の方はお申し込み時に「無料経営相談を希望する」にチェックを入れてください

セミナーの概要やお申し込み方法は本紙の裏面をご覧ください

葬儀社

仏壇店

墓石店

エンディングビジネス経営者向け

経営者や経営幹部3,400名以上
が購読中！

情報
満載

無料メールマガジン

葬儀・供養業界の“成功事例”を無料メールマガジンで大公開！

1分で
登録完了！

船井総合研究所のお付き合い先である
全国約120社の企業の
“生”の成功事例や最新の業界情報を
メールにて配信しております！

「ほかの会社はこんな時、
どんなことをやっているの？」

「こんなやり方があったんだ！」

など、メルマガを登録することで
さまざまな可能性が生まれ
経営の“ヒント”が得られます。
ぜひ一度ご登録してみてください！

登録は以下の方法から！

【登録方法】

- ①スマートフォンから登録
⇒右のQRコードを読み取る
- ②パソコンから登録
⇒「船井総研 葬儀 メルマガ」
で検索

