

人材会社向け外国人材紹介事業参入セミナー

※全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程をお選びください。

【参加料金】 一般価格 / 一名様 **16,500 円(税込)** 会員価格 / 一名様 **13,200 円(税込)**

2023年 開催時間 13:00 ▶ 16:00 (ログインまたは受付開始12:30)	お申込み期限:5月12日(金) 5月16日(火) 株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]	お申込み期限:5月13日(土) 5月17日(水) オンライン	お申込み期限:5月15日(月) 5月19日(金) 株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]
--	--	---	---

日程がどうしても合わない企業の皆様へ 個別経営相談承ります まずは、お問合せください TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当: 上田

[来場開催] 諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認くださいまた最少催行人数に満たない場合、中止させていただきます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
[オンライン開催] オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

講 座	セミナー内容／講師
第1講座	外国人材ビジネスの現状を解説!なぜ今参入すべきなのか ▶ 昨今の外国人材ビジネスの現状とは? コロナ禍の影響でどのように市場が変化したのかお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 人材派遣紹介グループ マネージャー 植野 公介 船井総合研究所に入社後、医療・介護・保育・障がい業界の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、業界問わず採用・定着・育成・研修といった組織開発コンサルティングまで幅広く提供している。顧客規模は売上1億円から30億円まで幅広い組織に対応している。
第2講座	3ヵ月で立ち上げる!外国人材ビジネスに参入のポイント ▶ 外国人材ビジネスに参入する際の人員体制～営業手法まで細かくお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 人材派遣紹介グループ 人材派遣外国人材紹介チーム チーフコンサルタント 上田 竜士 前職ではエンジニア専門の人材紹介/人材派遣会社にて約9年間、営業・人事・採用・管理と全ての職種を担当。広島支社長やタイ法人のCEOとして国内外の立ち上げにも従事。船井総合研究所入社後には医療・介護・製造・エンジニア・外国人等の多岐に渡る紹介会社/派遣会社の立ち上げ支援や業績アップに貢献。
第3講座	【特別ゲスト動画】人材紹介×外国人材の成功企業が語る! 1年で成約150名を達成するための営業開拓と集客事例 ▶ 医療・介護系人材紹介事業から外国人材市場に参入し、売上を拡大している同社より 市場の魅力やなぜ参入にいたったのか、営業現場のリアルなどをお話ししていただきます。 ギホク株式会社 代表取締役 森田 雄一 氏 昭和60年2月、岐阜県山県市にて有限会社岐阜北測量コンサルタント設立。 平成21年4月、ギホク株式会社に變更し、平成26年5月より代表取締役に就任。 岐阜エリアにて測量・設計事業/介護・医療人材紹介事業/外国人就労者支援事業を行う。 医療・介護求人サイト「岐阜介護転職ジョブ」、外国人系採用担当者向けポータルサイト「GHK-Asia」運営
第4講座	人材会社の経営者に考えてほしいこと ▶ まとめ講座と派遣会社がこれからなぜ外国人材ビジネスに参入すべきなのかお伝えいたします。 株式会社船井総合研究所 人材派遣紹介グループ マネージャー 植野 公介



お申込み方法 -Web からの申込み-

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098042
【TEL】0120-964-000 (平日9:30~17:30)



目を背けている企業がほとんどですが、**ぶっちゃけ**
海外の人材を扱えない人材派遣会社に**未来はありません。**

コロナが落ち着き、再起動した巨大な未来マーケット 東南アジア人材ビジネス 新規立ち上げセミナー

なんとなく難しそうだからと避けてきた外国人ビジネス…
知識0、語学力0で簡単に参入できる
人材派遣会社だけに許された新ビジネスモデルを大公開

成功企業から学ぶ
外国人ビジネス高速立ち上げの秘訣

岐阜県×製造×ベトナム人

外国人業界未経験でも
立ち上げ1年目で
人材紹介実績 **150名突破!**


ギホク株式会社 代表取締役 **森田 雄一 氏**

特別
ゲスト
講師

利益の少ない国内人材派遣業に固執している場合ではありません。
地方×外国人で確実に勝てる方法を教えます

※国内の事業にしか目を向けていなかったことを後悔します…

※全日程とも内容は同じです。
ご都合のよい日程をお選びください。

【参加料金】 一般価格 / 一名様 **16,500 円(税込)** 会員価格 / 一名様 **13,200 円(税込)**

2023年 開催時間 13:00 ▶ 16:00 (ログインまたは受付開始12:30)	東京会場 5月16日(火) 株式会社船井総合研究所 東京本社	オンライン 5月17日(水)	大阪会場 5月19日(金) 株式会社船井総合研究所 大阪本社
--	---	--------------------------	---

主催 
明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

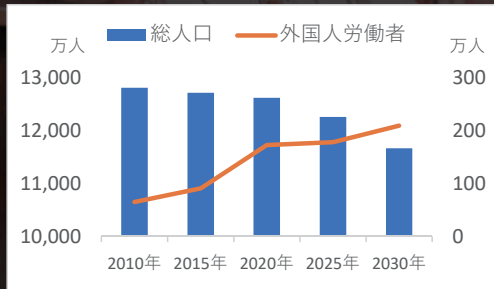
人材会社向け外国人材紹介事業参入セミナー お問い合わせNo.S098042

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。 (船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください) → **098042**

外国人人材紹介ビジネスに参入すべき3つの理由

1 人口減少がむしろ追い風になり 将来成長することが**確約されている**



生産年齢人口が今後10年で
約1000万人減少

外国人労働者に頼らざるを得ない状況になる!

参考:
総務省「人口推計」
国立社会保障・人口問題研究所「日本の将来推計人口」
厚生労働省「外国人雇用状況」の届出状況まとめ

2 日本人材派遣より安く募集ができ、 且つ高利益率で**安定性も高い**

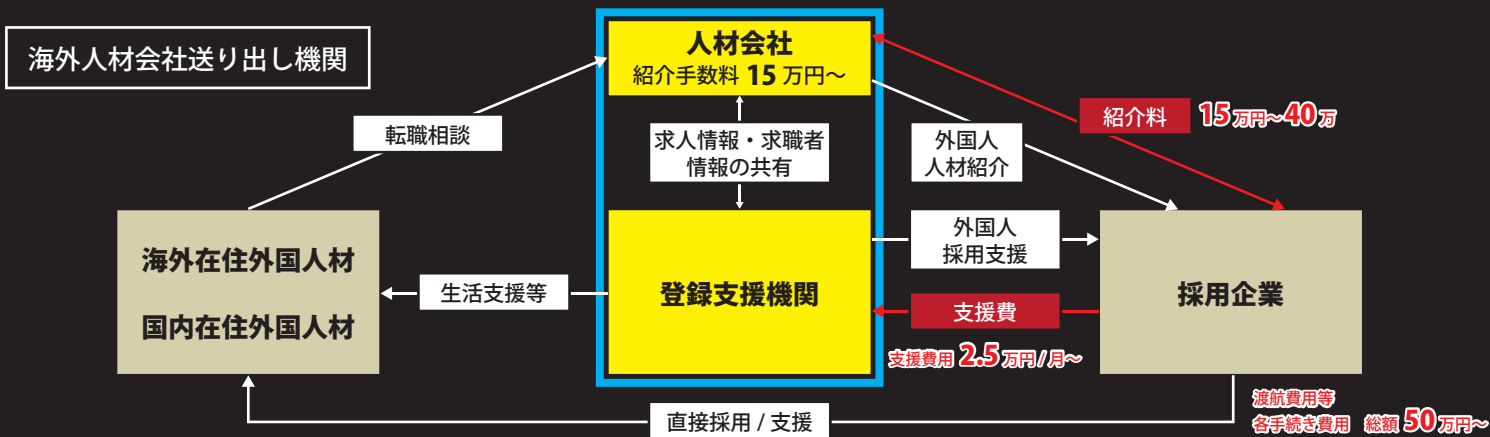
	外国人材紹介	日本人材派遣
募集コスト	◎ 0円	△ 売上の1~3%
利益率	◎ 30%	× 1~2%
経営安定性	○	○

3 新商品で新規営業開拓を加速させ、 さらに自社派遣社員の募集の活性化もでき **稼働人数の増加にも繋がる**

外国人材紹介 + 日本人材派遣
新規求人獲得・外国人自社採用

稼働人数の増加!

今大注目の**外国人材紹介ビジネス**とは?



国内外の外国人をマッチングし、紹介料で売上を立てるフロー型ビジネス
さらに、※1 登録支援機関になることでストック型を兼ね合わせた**超安定的なハイブリッド型ビジネス**も可!

※1 取得要件が有ります。

魅力1 人口ボーナス期がまだまだ続く!? 東南アジアと相性◎なビジネスで**若手人材も確保可!**

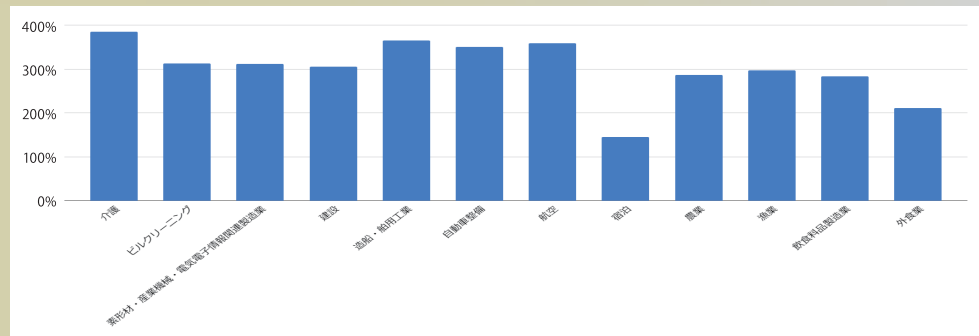
日本は1990年頃から人口オーナス期に入ったが、東南アジアでは最大約35年以上人口ボーナス期が続く国もあり、日本の少子高齢化との相性も抜群!

	国	人口	人口ボーナス期終了見込み年		国	人口	人口ボーナス期終了見込み年
1位	インドネシア	2.7億人	2025年	6位	マレーシア	3,200万人	2045年
2位	フィリピン	1.08億人	2050年	7位	カンボジア	1,650万人	2045年
3位	ベトナム	9,600万人	2030年	8位	ラオス	710万人	2060年
4位	タイ	6,900万人	2025年	9位	シンガポール	570万人	2025年
5位	ミャンマー	5,400万人	2060年	10位	ブルネイ	43万人	2040年

引用元: IMF- World Economic Outlook Databases 2021のデータより弊社にて作成

魅力2 人材不足が超深刻=需要爆増中な業種こそ相性◎!? 新在留資格「**特定技能**」を狙ってマッチング最大化!

日本の人材不足解決のために13業種限定で、2019年にスタートした特定技能制度。直近1年間で300%以上増加しているまさに今、急成長中の人材ビジネス!



引用元: 出入国在留管理庁 特定技能在留外国人数の公表(令和4年12月末)のデータより弊社にて作成

セミナー内容一部紹介!

成功事例① 広告費0円で応募者獲得?

SNSを活用した 月間50名の国内集客

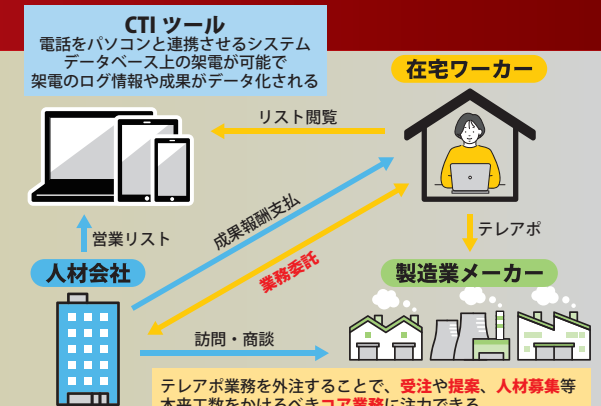
広告費タダ! Facebookを活用するだけで無料集客できるフォロワー増加施策と、目を引く投稿コンテンツ事例



成功事例② テレアポを外注化?

待つだけで 月間50件の商談アポイント獲得

待つだけで月間50件のアポイント獲得! コロナ禍だからこそ求職者が増加中の在宅ワーカーとCTIツールを活用したテレアポ外注化成功事例



成功事例③ 人材業界の新しい営業手法?

オウンドメディアで 月間300件の問い合わせ獲得

時代はリアルからデジタル営業へ! オウンドメディア×Webによるオンライン営業スキーム構築とGoogle広告活用事例

