

開業初年度から年商1億円を実現!交通誘導請負ビジネス新規参入

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 13:00~15:00
(ログイン開始及び受付 12:30~)

一般価格 11,000円(税込) / 一名様 10,000円(税込)
会員価格 8,800円(税込) / 一名様 8,000円(税込)

2023年

5月17日(水) 5月18日(木) 6月15日(木) 6月16日(金) 5月22日(月) 5月24日(水)

日程がどうしても合わない企業の皆様へ。個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:森

講座

セミナー内容

第1講座

新規事業を検討している会社が今参入すべき、
1年で年商1億円、粗利益40%を実現できるビジネスとは?

セミナー内容抜粋

- ・交通誘導警備とは一体何か?
- ・そして交通誘導警備がなぜ今注目されているのか?
- ・新規事業を検討している会社こそ取り組むべき理由とは?



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 求人警備交通グループ マネージャー 濱崎 亮輔

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCのさまざまな業種・業態のWebマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。医療、介護職などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

第2講座

交通誘導請負ビジネスとは!?

セミナー内容抜粋

- ・交通誘導警備を最短40日で立ち上げられる手法とは?
- ・初年度1億円も実現可能!交通誘導警備の売り上げの上げ方大公開!
- ・日本で数少ない2号警備専門のコンサルタントが語るたった数年で年商10億円を達成するまでの道筋とは?



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 警備チーム リーダー 森 海人

主に、警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特に、Webマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

第3講座

経営者に考えてほしいこと

セミナー内容抜粋

- ・新規事業の選択の神髄とは何か徹底解説



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 山根 康平

中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。28歳で部長に昇格し、現在は約30名の専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。

120分で全てわかる!交通誘導警備完全攻略!

お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからご覧いただけます!

[オンライン] <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/098034>

[来場] <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/099584>



[オンライン]



[来場]



2023年、次の一手で悩まれている事業者の皆様へ

船井総合研究所だけが
オススメする

売上10億円を

短期間で実現するための新規事業とは?

これからの不安定な時代は

流行らない新規事業が“勝つ”

“実は”始めやすさ抜群

超低労力 必要人員 1名 超高収益 粗利率 45%

超低投資 初期投資 ~100万 超短期間 立ち上げ期間 40日

超低リスク 投資回収 3ヵ月 超カンタン スキル経験 不要

詳細は中面へ

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 13:00~15:00
(ログイン開始及び受付 12:30~)

一般価格 11,000円(税込) / 一名様 10,000円(税込)
会員価格 8,800円(税込) / 一名様 8,000円(税込)

2023年 5月17日(水) 5月18日(木) 6月15日(木) 6月16日(金) 5月22日(月) 5月24日(水)

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

開業初年度から年商1億円を実現!交通誘導請負ビジネス新規参入 お問い合わせNo. [オンライン]S098034 [来場]S099584

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ [オンライン]098034 / [来場]099584

コロナ禍で奮闘中の事業者の皆様、次のようなお悩みはありませんか？

緊急事態を
乗り切るのに精一杯で
**今後の戦略は
全く見えていない**

何とかコロナ禍を
乗り切れそうだが
**本業だけでは
この先が不安**

経済危機や不景気の度に
業績が落ち込む
**本業に
うんざりしている**

今後の緊急事態に
備えて収益の柱を
複数つくって
リスクを分散したい

リスク分散のために
新規事業の
**立ち上げにチャレンジ
したものの上手くいかない**

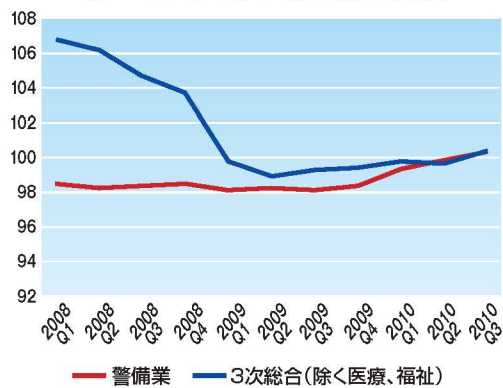


緊急事態を乗り切った後の強い会社が踏み出すべき次の一歩、それは「第三の柱」づくりです。 地方中小企業が**第二の柱**として「**交通誘導警備事業**」を選ぶべき**3つの理由**

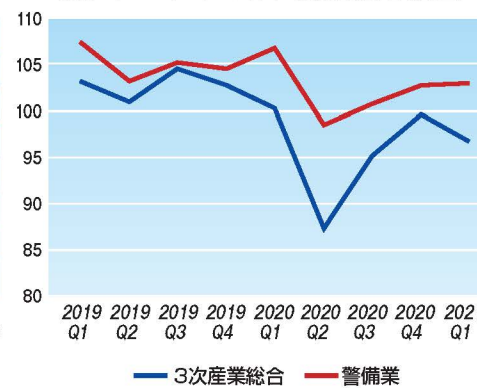
理由
1

不景気でもビクともしない
安定市場

2008年～2010年の産業活動指数
(リーマンショック前後の推移)



2019年～2021年の産業活動指数
(新型コロナウイルス流行前と現在)

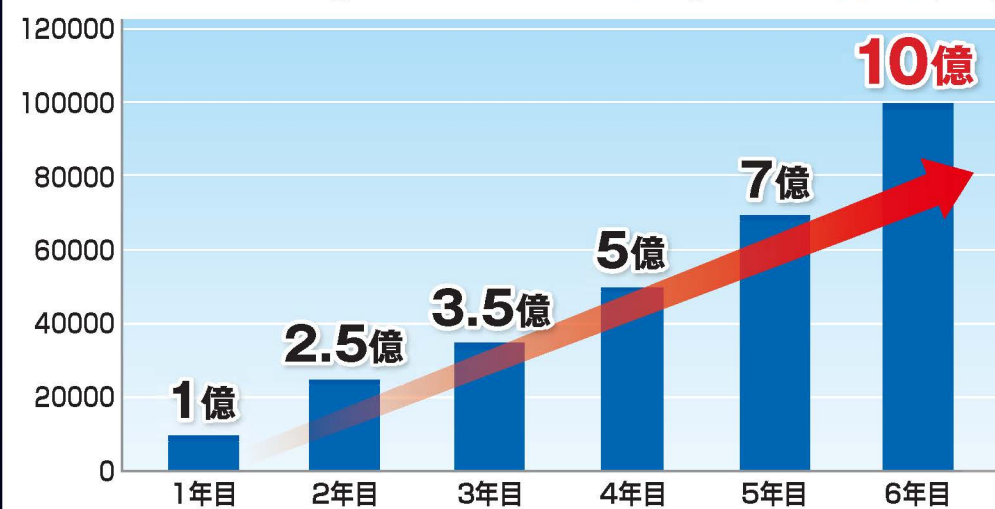


不景気の度に業績が落ち込む他の業種と比べて
常に安定した売上を維持できるのが交通誘導警備の魅力
そして少子高齢化のトレンドで、
この先も**市場が拡大し続けるのはほぼ確実**

理由
2

最短で10億を目指せるビジネス!
営業難易度が低く高収益

【売上シミュレーション】



利益率や生産性が高く、キャッシュが残りやすい
第二本業として最適なビジネス

理由
3

シンプルなビジネスモデルなので
未経験でも参入が容易

【交通誘導警備のビジネスモデル】



警備員をHPで採用して、取引先に配置する
シンプルなビジネスモデルなので
採用さえうまくいけばすぐに収益化が可能

国内でも数少ない警備業専門のコンサルタントが、**年商10億を実現**するためのノウハウを大公開

警備は集まらないは嘘!?
新採用スキーム活用で応募が殺到!

直接フォローをせずとも離職率が一気に改善

警備業未経験でも**採用率25%オーバー**

一切営業をしなくても**警備の依頼がとまらない**

成功企業は**必要最低限のKPI**だけ押さえている

職種×地域特化の採用サイト活用で**年間800名超の警備員を集める方法**

評価制度でスタッフのモチベーションをあげ、**人が辞めない組織にする方法**

業界知識0の採用担当者でも**求職者の心を鷲掴みにするトークスクリプト**

時代はオンライン営業! 営業マンなしで**自動でHPで反響を獲得する方法**

成功企業が実際に使っている! **3つの管理帳票を特別公開**

警備業立ち上げ請負人!!

株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部 警備チーム リーダー **森 海人**

主に・警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサル
ティングを提供している。特に、Webマーケティングを活用した
中途採用コンサルティングを得意としている。
更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。



まだまだあります! 続きはセミナーで!