

コロナ禍の中でも**26店舗**
交通事故売上1億円達成！売上成長率**196%成長**！
毎年急成長を遂げるグループ院

株式会社ONE FOR ALL むさし鍼灸整骨院グループのご紹介

「元気」「笑顔」「全力」をモットーに、「本物の治療を提供する」、九州で鍼灸整骨院を20院以上展開している「むさし鍼灸整骨院」を運営。直営26店舗で2022年交通事故売上1億円を達成している。再現性の高い院内啓蒙とPDCAを回す管理者育成で交通事故売上は昨年対比120%以上成長。「接骨院にいたら健康になれる」と地域の人々の間で噂になる社会を実現するために“挑戦”し続けている。

株式会社ONE FOR ALL
むさし鍼灸整骨院グループ
代表取締役 **十亀 誠治氏**

【東京・大阪本社豪華2大開催！】[むさし鍼灸整骨院登壇] 事故売上1億円達成した事例公開セミナー

講座	講座内容抜粋
第1講座	2023年最新交通事故分野の時流
	セミナー内容抜粋① 2023年最新交通事故統計データ
	セミナー内容抜粋② 全国330会員の交通事故統計を解説
	セミナー内容抜粋③ 毎年交通事故件数が減少していく中で、交通事故売上を伸ばしていける整骨院になるために 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 整骨院・DXチーム リーダー 大脇 潤平
第2講座	【特別ゲスト講座】十亀代表が語るむさし鍼灸整骨院グループの交通事故分野への取り組み&質疑応答
	セミナー内容抜粋① 整骨院業界における交通事故分野への想い
	セミナー内容抜粋② むさし鍼灸整骨院グループの事故歴史・歩み
	セミナー内容抜粋③ 質疑応答 株式会社ONEFORALL 代表取締役 十亀 誠治氏
第3講座	【特別ゲスト講座】むさし鍼灸整骨院グループが事故売上1億円達成した事例公開
	セミナー内容抜粋① 事故売上1億円達成までの道のり
	セミナー内容抜粋② 2022年グループ合計555名の交通事故患者様を集患する事例公開
	セミナー内容抜粋③ 交通事故管理体制の仕組み化 セミナー内容抜粋④ Q&Aディスカッション 株式会社ONEFORALL 交通事故責任者 長井 翼氏
第4講座	2023年最新交通事故オンライン&オフライン集患
	セミナー内容抜粋① 全国330会員のデータをもとに交通事故患者が集まる整骨院の仕組み
	セミナー内容抜粋② Webの一等立地を勝ち取った地域一番の整骨院への取り組み順序一覧
	セミナー内容抜粋③ Web戦略(交通事故サイト、交通事故PPC広告、SEO、MEO、ポータルサイト対策等)事例を徹底解説 セミナー内容抜粋④ 紹介が生まれるための院内啓蒙戦略 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 整骨院・DXチーム 石野 智輝
第5講座	本日のまとめ講座
	2022年最新数字から見る整骨院業界の交通事故分野の今後の動向を専門のコンサルタントが徹底解説
	セミナー内容抜粋 交通事故件数が減少している時流の中で、交通事故売上を伸ばしていくために事業者に考えていただきたいポイントについて徹底解説 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 整骨院・DXチーム リーダー 大脇 潤平

※講座内容は変更する場合がございます。あらかじめご了承ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、ご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

Webからお申込みいただけます！

全日程、同内容で開催いたします。
ご都合の良い日程をお選びください。

大阪会場

2023年4月23日

お申込み期限：2023年4月19日(水)

株式会社船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル(地下鉄御堂筋線淀屋橋駅⑩番出口より徒歩2分)

東京会場

2023年5月14日

お申込み期限：2023年5月10日(水)

株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
日本生命丸の内ビル21階(JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分)

開催時間(各日)

13:00~16:30
(受付 12:30~)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097981>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたし兼ねますので、ご了承ください。

【むさし鍼灸整骨院登壇】九州で26店舗展開する代表取締役&交通事故責任者が生登壇！

各会場

限定**50**
名様

交通事故売上を伸ばしたい単店舗～複数店舗の整骨院事業者全員必見！

超多店舗でも
昨対比**196%**
成長を実現！

東京会場

大阪会場

事故売上1億4千100万円達成した事例公開セミナー

直営26店舗の2022年交通事故実績

売上**1億2,896万円**
※店舗平均売上496万円/年

交通事故新規数**555名**
※店舗平均交通事故新規数21名/年

一人当たりの
平均通院回数**12.1回/月**

むさし鍼灸整骨院の事例大公開！ むさし鍼灸整骨院グループが事故売上1億円を達成できた集患・損保対応・社内教育・仕組化が全て知れる！！

当日は交通事故責任者が交通事故啓蒙&初診対応動画を徹底解説します。
全国のモデルとなる企業の取り組みを知れるのはこのセミナーだけ！



【各会場定員50名】東京・大阪の豪華2大開催！直営26店舗ある整骨院グループの代表に会えるのは本セミナーだけ！

セミナー参加者**限定特典！！**業界トップクラスのコンサルタントとの**無料個別経営相談**を開催します！

開催日程

大阪会場

2023年4月23日
株式会社船井総合研究所 大阪本社
(淀屋橋駅・徒歩2分)

東京会場

2023年5月14日
株式会社船井総合研究所 東京本社
(東京駅・徒歩1分)

一般価格	会員価格
30,000円	24,000円
※税込1名様 33,000円	※税込1名様 26,400円

開催時間 **13:00~16:30** (受付 12:30~) 全日程、同内容で開催いたします。ご都合の良い日程をお選びください。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【むさし鍼灸整骨院登壇】事故売上1億達成した事例公開セミナー お問い合わせNo. **S097981**
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **097981**

株式会社ONEFORALLが
交通事故分野に
力を入れている理由

株式会社ONEFORALLが交通事故分野に力を入れている理由は交通事故の患者様に一番寄り添える場所が整骨院であると考えているからです。交通事故に遭われた患者様は身体的な苦痛だけでなく、金銭的、精神的な苦痛を感じています。一番寄り添える場所が整骨院であると記載した理由は、さまざまな苦痛を感じている交通事故患者様に対して、交通事故後の施術、交通事故後の手続きのサポート、安心して生活していただくための交通事故後の流れの説明等、幅広くサポートできる点にあります。九州で交通事故に遭われた患者様にとって一番に寄り添える整骨院グループを今後目指してまいります。

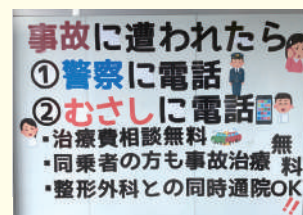


交通事故治療



株式会社船井総合研究所
との出会い

船井総合研究所との出会いは船井総合研究所の会員としてコンサルティングを受けている会社の紹介がきっかけです。2020年当時、コ



ナウィルスの感染拡大に伴い新規集客数の減少に危機感を感じていました。その時の弊社はオフライン集患は地域営業、チラシ、



イベント等強みがありましたが、オンラインの集客力に課題がありました。そんな時に船井総合研究所のオンライン集患が強いという評判を受けて紹介してもらい、コンサルティングを依頼することを決意しました。その後、船井総合研究所とのお付き合いは2年を超え、企業の持続的成長のために伴走しながら成長を続けています。

2022年全国330会員
(船井総合研究所勉強会)の
中から交通事故部門で表彰

船井総合研究所が運営している整骨院経営イノベーション研究会、整骨院交通事故研究会の合同で開催された2022年12月総会において全国330会員様の中で「多店舗交通事故新規数」「多店舗HP新規数」「多店舗紹介新規数」部門において栄えある賞を受賞させていただきました。整骨院業界、交通事故業界が下降傾向にある中でもここ数年で大きく成長していることが実感できています。今後も整骨院業界をさらに良くしていくためにも企業として大きく成長をしていきたいと強く思っています。



株式会社ONEFORALLが
交通事故売上昨対196%成長
できた理由

株式会社ONEFORALLが交通事故売上昨対196%成長できた理由として「徹底したオフライン集患」「保険会社、整形外科との良好な関係性づくり」「圧倒的な実行力を持つ院内の仕組み化」にあると考えています。急成長できた理由の最大の理由は交通事故責任者をグループ全体で1名任命し、その下に各院の交通事故担当者を配置することで実行スピードが速くなったことにあります。多店舗が成長するためには実行力を上げるための仕組み化が重要な鍵になります。セミナー当日は弊社の事例を全て公開いたしますので皆様楽しみにご参加ください。



直営26店舗で交通事故売上1億円。
売上成長率196%達成！
成功の秘訣

株式会社ONEFORALL

代表取締役 十亀 誠治氏

2022年グループ売上(FC店舗含む)15億円！

モデルゲスト講師紹介

株式会社ONEFORALL 整骨院事業部
(直営26店舗、FC17店舗)

会社理念

世界の健康寿命をのばし未来に貢献する

株式会社ONEFORALLでは、チームとして最大限のパフォーマンスを発揮する為に必要で「ONE FOR ALLらしい」共通の姿勢・価値観として、VALUEを掲げています。

常笑 三方笑し(よし)～患者様笑し・社会笑し・私達笑し～により社会貢献を実現する
常昇 日々向上し、心・技・体を鍛え、最高の技術を創造する
常勝 勝つまでやり続けるから常勝できる。謙虚に生意気に日本一の成功者であり続ける



案対応ができるように交通事故知識を身に付けること、保険会社との良好な関係性作り、整形外科連携に特に注力していまし

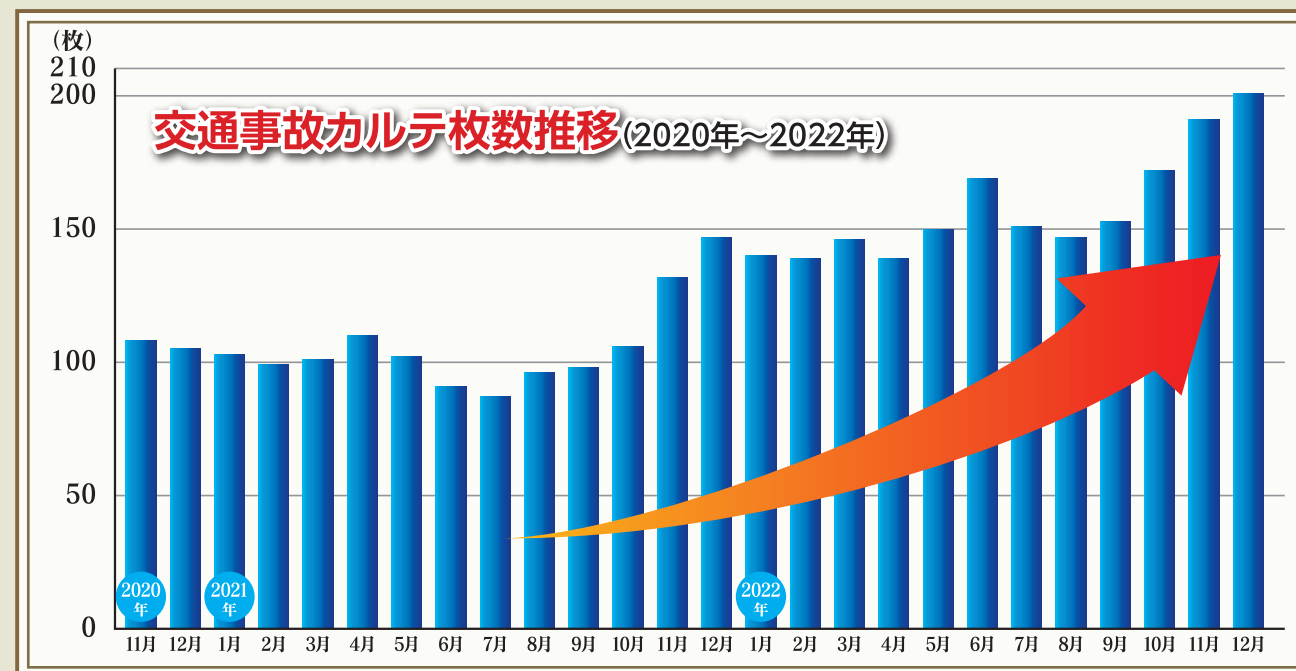
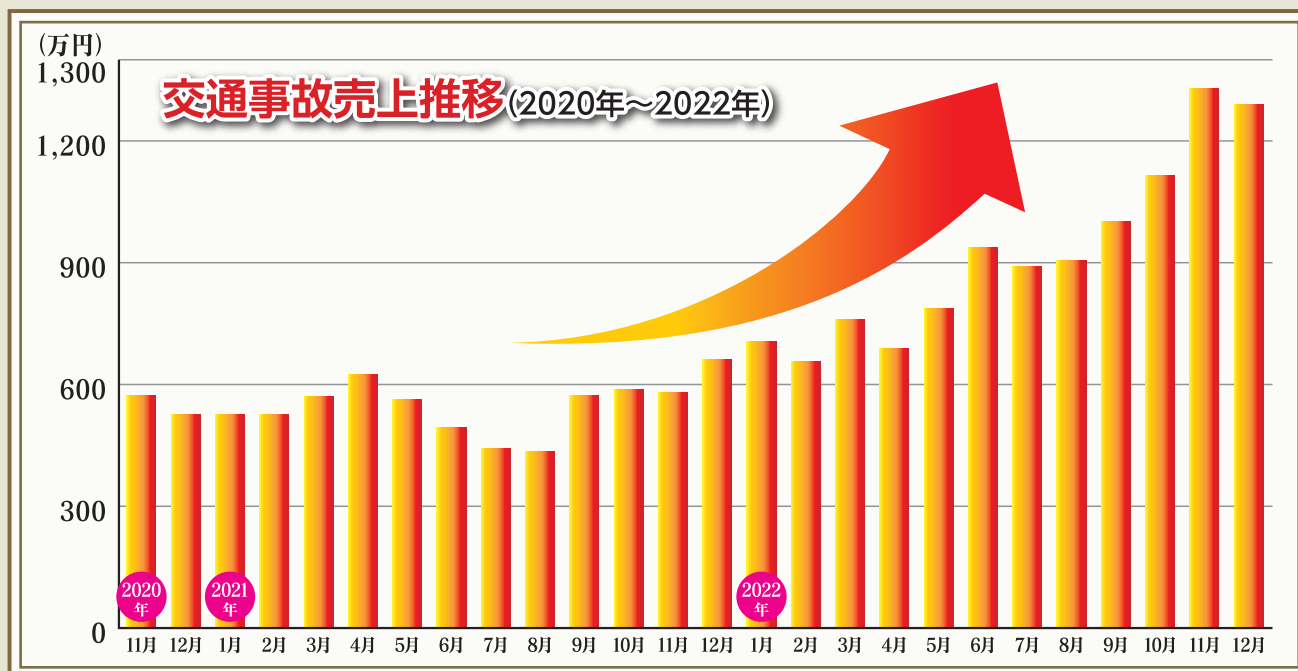
た。事業の柱の一つとして弊社にとって交通事故への取り組みは特別なものであり、さまざまな苦悩を乗り越え、2022年は交通事故売上で1億2000万円の売上をつくる

ことができました。当日は過去の交通事故歴史と共に業界への想いを語らせていただきます。



株式会社ONEFORALLの
これまでの交通事故歴史

直営26店舗経営するむさし鍼灸整骨院グループが交通事故売上1億円達成できたポイント3選！ 超多店舗経営でも交通事故売上昨対比196%成長 (2021年、2022年実績の比較) ができた理由とは!!??



超多店舗でも
交通事故売上
196%成長できた理由を
担当コンサルタントが
徹底解説！



株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部
整骨院・DXチーム

石野 智輝

成功のポイント3選!! 超多店舗で交通事故売上を伸ばせる仕組みはここにある!!

Point 1 超多店舗が実践するオフライン集患・院内啓蒙 2022年グループ全体で年間327名集患する仕組み

2022年の交通事故オフライン（紹介・過去患者様・外観）集患はグループ全体で327名集患しており毎月平均27名を超えております。株式会社ONEFORALLのオフライン集患力の強さは自社作成のノベルティグッズの配布・交通事故患者様の紹介が生まれる院内の仕組み化による既存患者様への啓蒙活動にあります。1ヵ月～2ヵ月に1回の交通事故ノベルティ商品をグループ全体で作成し既存患者様への配布を徹底できています。実際のノベルティ商品を含めオフライン集患について解説をいたします。



Point 2 交通事故知識力が強いスタッフが対応する 患者様教育・損保会社対応

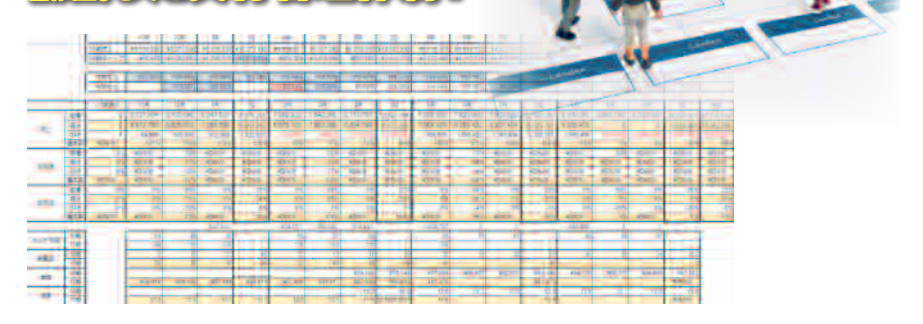
株式会社ONEFORALLの強さは交通事故に関する知識力が豊富なスタッフが在籍していることが挙げられます。これまでの交通事故対応を踏まえて患者様に最適な提案ができることにより地域医療に貢献しています。保険会社とのやり取り・良好な関係性構築、被害者請求、整形外科連携により交通事故対応力は全国の先生のモデルとなるレベルです。株式会社ONEFORALLが徹底している患者様対応、損保対応を含め当日解説をいたします。



Point 3 圧倒的実行力を持つ 院内の仕組化

直営26店舗の株式会社ONEFORALLが交通事故売上昨対196%成長できた大きな要因は圧倒的実行力にあります。超多店舗の経営の難しさとして各院に落とし込む仕組みを作ることにあります。各院の実行力を高めるために株式会社ONEFORALLではグループ全体で交通事故責任者を設定し、各院にも交通事故担当者を設定しています。徹底した実行管理については当日詳しく解説いただきます。

グループ院での店舗別の
自賠責KPI管理体制！
徹底した実行管理体制！



2025年に向けた 交通事故集患革命

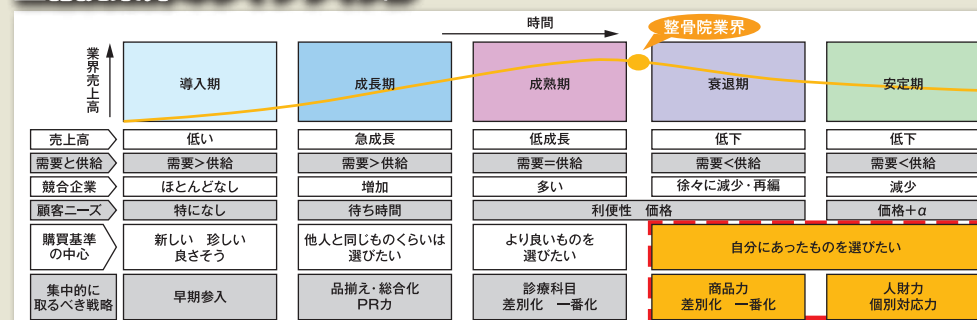
どうなる交通事故集患!? 交通事故が減少する昨今の中で整骨院経営者が知らない損する内容 ～2023年 今こそ取るべき戦略を変えて交通事故患者様に選ばれる地域内の一番の整骨院になるために～

近年、交通事故の発生件数は年々減少傾向にあることはこのレポートをお読みの多くの方は感じているのではないのでしょうか？

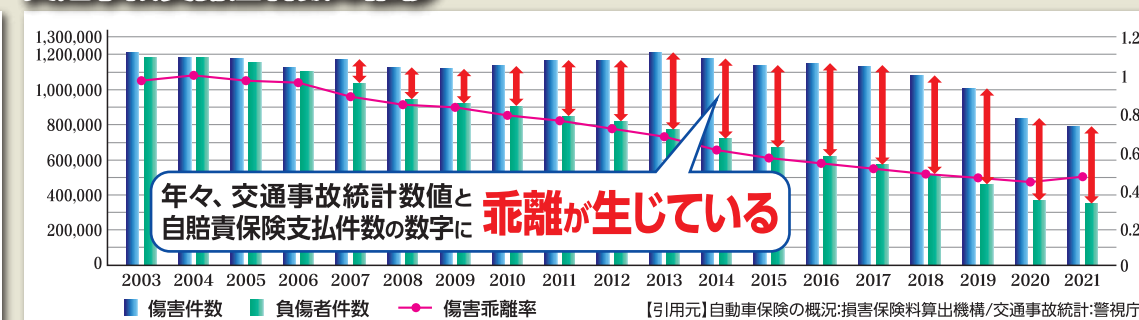
確かに交通事故負傷者数は年々減少していることは右図のグラフを見ても明らかです。また、整骨院経営のライフサイクルは「転換期」にあります。この時に企業が取るべき行動は「差別化」「一番化」が重要です。株式会社ONEFORALLが超多店舗ながら昨対196%成長ができた大きな理由はズバリ「オンライン集患」「オフライン集患」にあります。オンライン集患では「交通事故専門サイトの制作」「PPC広告」等の強化、オフライン集患では既存患者様への交通事故教育による集患レベルの高さが196%成長の秘訣です。当日は全国330社の整骨院をサポートしている船井総合研究所だからこそ知っている最新の交通事故時流を知る専門のコンサルタントが地域内で交通事故分野で一番をとるための戦略について徹底解説いたします。

超多店舗でも交通事故売上昨対 196%成長ができたのはWebマーケティング&院内患者様への啓蒙活動が鍵!

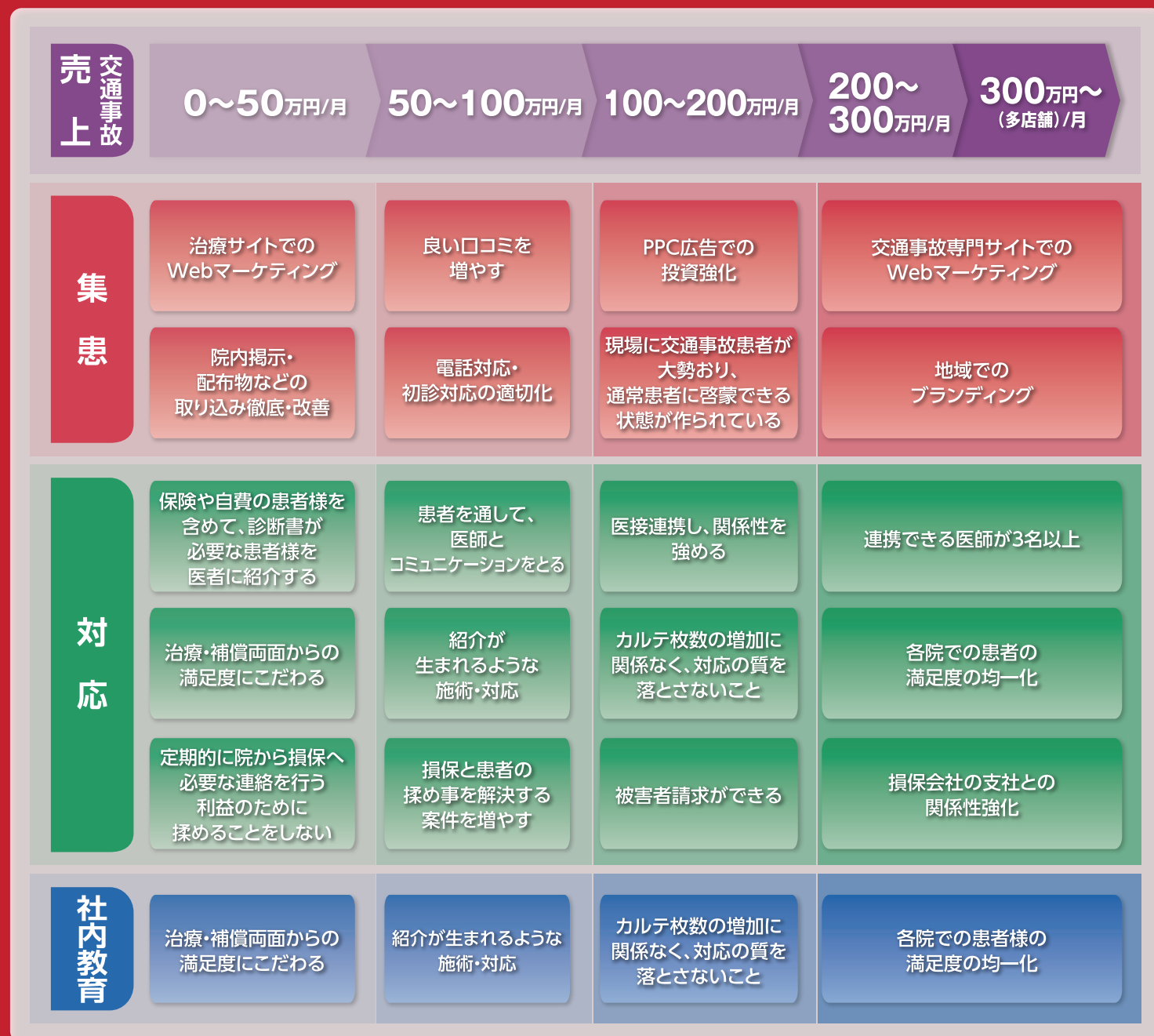
整骨院業界のライフサイクル



交通事故負傷差者数の推移



交通事故売上 地域1番化へのロードマップ



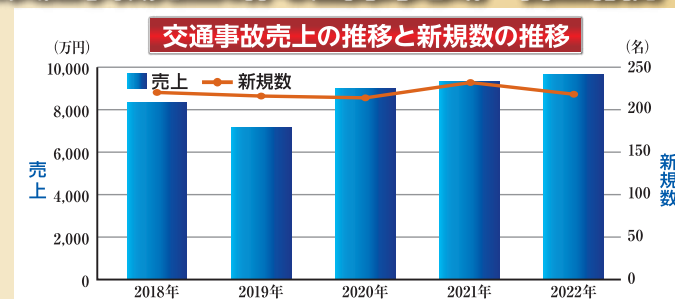
まだまだ伸ばせる! 交通事故を柱に地域一番の整骨院になった企業は存在する! 船井総合研究所勉強会に所属する全国330社以上の整骨院から選ばれたモデル会員を紹介

S市S整骨院

(2018年3店舗→2022年6店舗)

2018年→2022年で月商平均1,288万円→2,586万円を達成! 毎月803万円以上の交通事故売上を作る圧倒的地域一番整骨院

S市を代表とする整骨院グループです。圧倒的な交通事故売上を作り続け地域医療に貢献しています。6店舗展開している中でもスタッフ教育、患者様対応、損保対応、整形外科対応力が全国の整骨院の中でもトップレベルであり、6店舗平均月通院回数13回以上、月平均一人請求単価95,000円以上を誇る企業です。

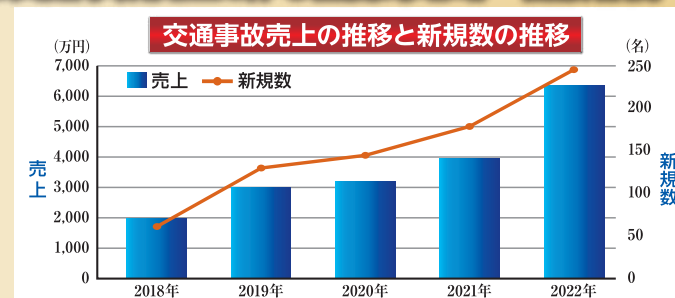


H市H整骨院

(2018年1店舗→2022年2店舗)

2018年→2022年で月商平均306万円→1,075万円を達成! 毎月529万円以上の交通事故売上を作る圧倒的地域一番接骨院

H市で2店舗展開している整骨院グループです。交通事故新規数は毎月20名を超える圧倒的集患力を誇る企業です。地域内の交通事故コミュニティが強くあり、地域内の整形外科、病院、車屋、板金屋との連携を通し地域医療でなくてはならない企業です。

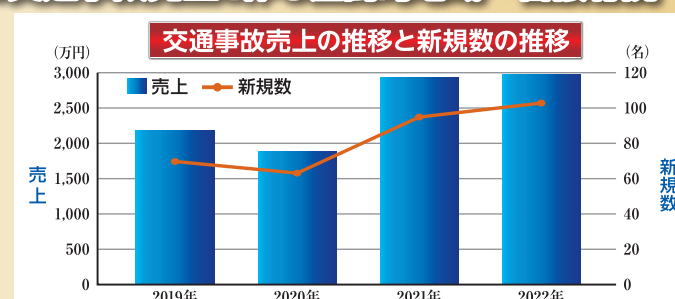


T市T接骨院

(2019年1店舗→2022年2店舗)

2019年→2022年で月商平均348万円→767万円を達成! 毎月290万円以上の交通事故売上を作る圧倒的地域一番接骨院

T市周辺で2店舗展開している整骨院グループです。年間交通事故新規数100名を超える圧倒的集患力を誇る企業です。その中でもオンライン集患力が高く2022年は82名の集患実績を誇っています。交通事故患者様を集患するための交通事故専門HPの運用、PPC広告、口コミ等、全国のモデルとなる取り組みによる地域一番の整骨院です。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【むさし鍼灸整骨院登壇】事故売上1億達成した事例公開セミナー お問合せNo. S097981

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2023年**4月23日(日)**

開催時間 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込み期限: 2023年4月19日(水)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年**5月14日(日)**

開催時間 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込み期限: 2023年5月10日(水)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜30,000円(税込33,000円)／一名様 会員価格 税抜24,000円(税込26,400円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.097981を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 石野

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

大阪会場

2023年**4月23日(日)**

お申込み期限: 2023年4月19日(水)

東京会場

2023年**5月14日(日)**

お申込み期限: 2023年5月10日(水)

