

請負の板金仕事から“メーカー”になれば売上2倍、利益は3倍！  
請負仕事の次の利益の柱をつくる。建築板金会社がいま取り組むべき新事業。  
成功企業だけが知っている「普通の板金会社」が儲かる会社になる秘密！

## なぜ 建築板金会社が メーカーになるべきなのか？

### ① “価格と納期と品質”の競争から抜け出す

価格と品質、納期が良いだけではもう利益は増えません。  
相見積を前提とした競争を根本的に避ける施策が必要です。

### ② 工数ではなく付加価値による値付けが可能に

工数ベースの見積ではなく、取引先・施主が納得してお金を  
払ってくれる付加価値を自社製品によって実現できます。

### ③ 商圏が広がり、客先が変わる

「車でいけるところが商圏」と自分達で限界を定める必要が無く  
なり、新たな層の取引債が増えます。

### ④ 新卒も中途採用も、人が集まる

自社商品が増えることで従業員の方も安心し、若い人たちも魅力  
を感じて人が集まります。

### ⑤ 未来が見える

人口減少するエリアであってもメーカー化することにより成長、  
将来展望を描くことが可能になります。

どんな板金加工・板金工事会社でも成功できるという事実を実績と共に伝えします。

既存商流を刺激せず、元請け化を図り、単価を上げ、  
より利益率の高い仕事に集中することが可能になります

詳しくは中面をご覧ください

開催  
概要

2023年4月21日金・5月10日水 [Zoom開催] 13:00~15:00 (ログイン開始12:30~)  
受講料 一般価格 10,000円(税込11,000円)/1名様 会員価格 8,000円(税込8,800円)/1名様

### 第1講座 “メーカー化”が、建築板金会社の生き残りの一手

- 2023年 全国の市況と今後の見通し ●市場縮小が続く業界での打ち手は商品付加と商圏拡大！
- 成功事例続出！特注メーカーになってマーケットから新規引合を着実に得るための要点

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 リーダー 山崎 悠



### 第2講座 90日間で結果を出す！”メーカー”になって利益3倍を実現する方法

- 成功事例1：「内外装 SUS パネルメーカー」になって、営業利益率 20%超を実現
- 成功事例2：「小規模店舗向けスイングドアメーカー」になって、2年で新規引合 100 件獲得
- 成功事例3：「工場用パーティションメーカー」になって、全国から2年で見積総額 10 億円獲得
- その他 成功事例多数

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 リーダー 山崎 悠



### 第3講座 建築板金会社 経営者の皆様にすぐに取り組んでいただきたいこと

- 「人を増やさず利益を増やす」新規市場ニーズ開拓が
- ピンチをチャンスに！不況期こそが社内改革の最大のチャンス！

株式会社船井総合研究所 ものづくり支援室 マネージャー 高野 雄輔



資材高騰・景気後退のいま、利益アップにすぐ取り組みたい建築板金加工事業主の皆様へ

# 建築板金加工 会社の ための “メーカー”事業スタートセミナー



### 成功企業例

「工場用パーティションメーカー」になって、  
2年で新規見積6億円、売上1億円獲得

「小規模店舗向けスイングドアメーカー」になって、  
2年で新規取引先200件開拓

「内外装SUSパネルメーカー」になって、  
営業利益率20%超を実現

「ステンレスタンクメーカー」になって、  
1年で新規の大口顧客を3社開拓

### Webセミナー開催日程

※全日程、同内容での開催です。ご都合の良い日程をお選びください。

2023年4月21日金・5月10日水 [Zoom開催] 13:00~15:00 (ログイン開始12:30~)

建築板金会社向け経営セミナー

お問い合わせNo. S097970

主催



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



### お申込み方法 -Webからのお申込み-

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからご覧いただけます！ <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097970>



Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)]右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。)→ 097970



# 建築板金加工・板金工事会社の事業主の皆様、次のようなお悩みはありませんか？



人工・工数商売なので、  
競合他社と  
差別化が難しい

景況、客先の  
受注状況に売上が  
左右されすぎ、この先が不安

自分達の腕は  
良いはずなのに、  
なかなか儲からない…

もっと安定した  
経営を行いたいが、  
打ち手がわからない…

若い社員を採用できた！  
と思っても、  
すぐに辞めていってしまう…

下請け仕事から脱却したいが、  
客先への義理もあるし、  
何から始めたらいいかもわからない

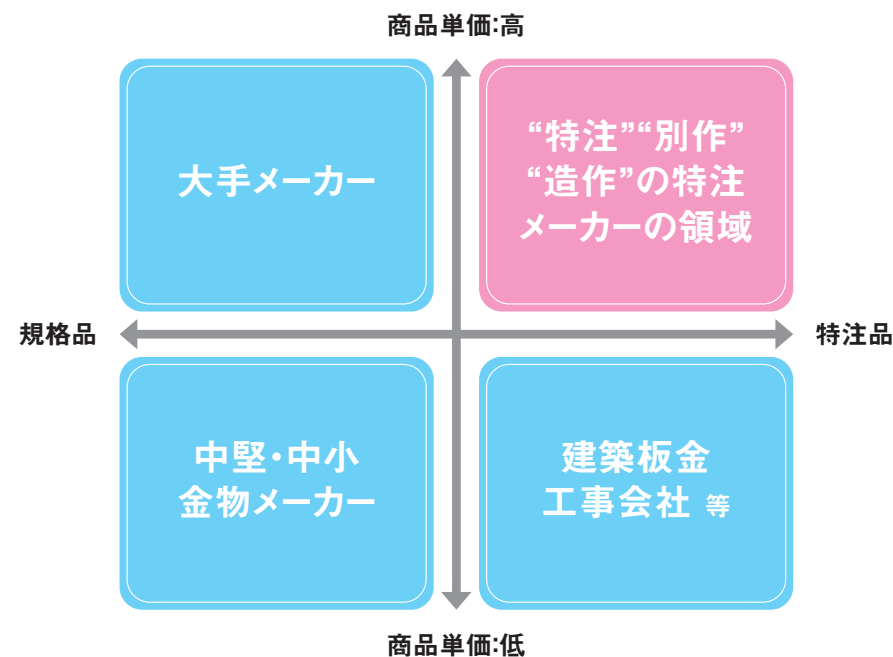
このようなお悩みはメーカーになることで解決します。「うちにはハードルが高い」と感じて大丈夫。

## なぜどんな板金加工会社でもメーカーになって高収益を実現できるのか？ その3つの理由

理由1

実は

競争なしで板金加工会社が下請けから  
メーカーになれるポジションがある



大手メーカーが強い領域での勝負は避け、自社が一番を取れる領域を決めてメーカーポジションを取ることに集中します。また同業者と同じように見られないようにすることもポイントです。

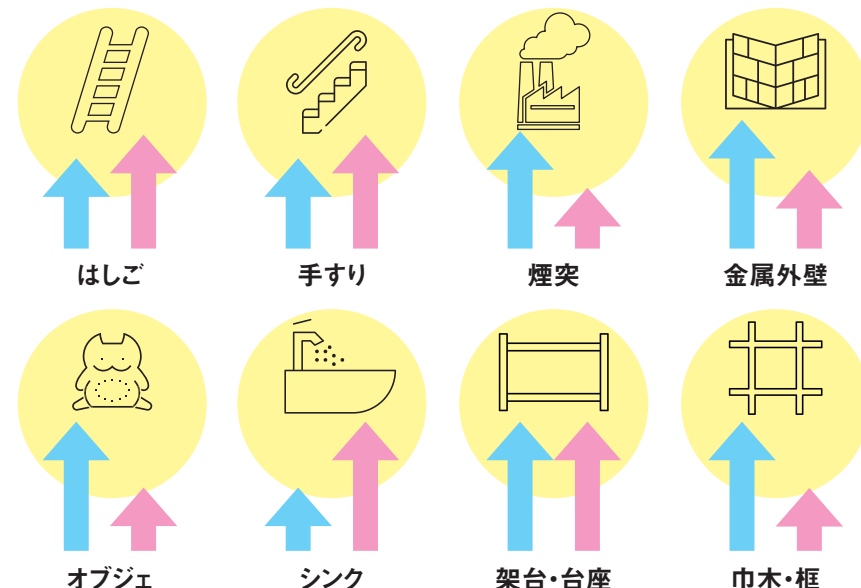
“ポジショニング”で大手メーカーとも渡り合える

理由2

実は

追加投資なし、既存設備・既存技術で  
始めることができる

自社が得意で、ツイている商品に注目する



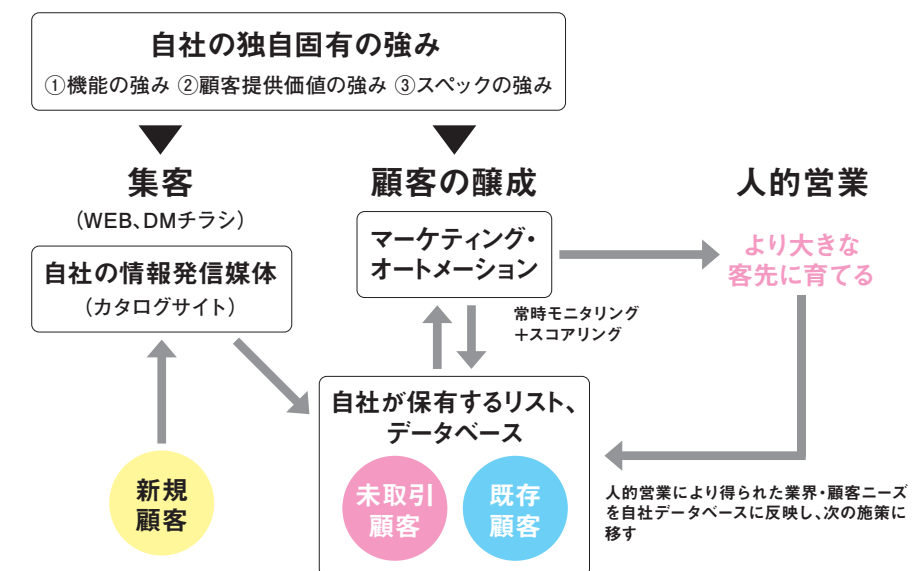
既存の技術・設備でよいのでまず始めていくことがポイントです。重要なことは自社が得意（強みがある）で、利益を取れる商品を見極めることです。

“今すぐ作れる商品”から一歩前に進める

理由3

実は

営業人員を増やさなくても  
案件を増やす方法がある



建築板金加工会社にとって最も費用が掛かるのは人件費です。ましてや営業力の高い人材など、なかなか採用できるものではありません。今回のセミナーでは「Webカタログ」や「MA（マーケティングオートメーション）」といったDXツールを活用して、営業社員をすぐに増やすことなく、案件を毎月従十件増やす手法について解説します。

“超”効率的な集客で、案件を増やす

100社を超える板金加工会社のサポートを行ってきた船井総合研究所が自信をもっておすすめします。



低投資で実現 資材高騰 対策 資材高騰 対策 今いる人材で実現可能 価格競争の回避 工数商売からの脱却 熟練職人以外も早期戦力化 採用にも効く

自社で実行していくため、成功するためにはどのようなステップで進めればよいか、／ 続きはセミナーで！／

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 建築板金会社向け経営セミナー

お問い合わせNo.S097970

### 開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日時をお選びください。

オンラインにてご参加

お申込み期限：4月17日(月)

日時・会場

2023年4月21日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 [ログイン開始 12:30より]

オンラインにてご参加

お申込み期限：5月6日(土)

2023年5月10日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 [ログイン開始 12:30より]

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索  
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、  
右上検索窓にお問い合わせNo.097970を入力、検索ください。  
クレジットカード決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ：星野 ●内容に関するお問合せ：片山

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



2023年4月21日(金)【オンライン受講】

お申込み期限：2023年4月17日(月)

2023年5月10日(水)【オンライン受講】

お申込み期限：2023年5月6日(土)