

建材メーカーがWeb直販モデルで儲ける！ **初公開**

たった3時間で **高収益Web販売事業** 販売ノウハウがわかる!

建材メーカー経営者向け 建材デジタル集客セミナー

講座内容 & スケジュール 全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。  
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

Web開催 2023年 **4月17日** (月) お申込期限 4月13日(木) **19日** (水) お申込期限 4月15日(土) **21日** (金) お申込期限 4月17日(月) 時間 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

受講料 一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円)/1名様 会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)/1名様

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>今、中小建材会社が、ECビジネスに参入すべき理由とは？</b></p> <p>建材会社がおかれている状況と、今後持続的な成長のため今、IT建材に取り組むべき理由を解説いたします。</p> <p> 株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム リーダー <b>稲川 茂樹</b></p> <p>栃木県芳賀郡芳賀町生まれ。地方銀行での融資渉外業務を経て、船井総合研究所にキャリア入社。現在は、町のガス屋さん・畳内装工事屋さん・建材屋さん・水道屋さん・電気屋さん・家具屋さんのリフォーム事業参入をサポート。1日できるリフォーム小工事専門店(1dayリフォーム)の立ち上げ・業績向上実績は社内随一。健全に業績向上できる仕組みビジネスモデルづくりを得意とし、北は石巻から南は福岡までクライアントを支援している。</p>
第2講座	<p><b>中小建材業者が、EC分野で成功した成功事例を大公開</b></p> <p>中小建材会社がEC分野に参入、成功をするために、成果の出たこれまでの取り組みをお話いたします。</p> <p> 株式会社FPEC 代表取締役CEO <b>小原 涼氏</b></p> <p>福井県生まれ。2010年、上海日本人学校浦東校在学中に金融と経済に興味を持つ。2017年、高校在学中に株式会社RUProductionを設立。6年間にわたり12社にブランド戦略コンサルティング、261社にCIデザイン事業を提供している。2022年にOOKABE Creations株式会社とともに、ブランディング・マーケティング支援事業を行う株式会社FPECを設立した。</p>
第3講座	<p><b>多種の商材がEC分野で成功を収めるIT建材ビジネスとは？</b></p> <p>「上手くいく」IT建材の起ち上げ方から軌道に乗せるまで全貌を余すところなく大公開!</p> <p> 株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ 1DayReformチーム チーフコンサルタント <b>劉 宏森</b></p> <p>横浜市立大学にて社会経済修士学位を取得後、新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社以来、製造業のコンサルティングに従事。特に建材業界を中心にITやDXツールを活かしたコンサルティングと中国マーケット進出を展開している。「製造業・建材業界に特化したDX(デジタルトランスフォーメーション)でお客様の業績を向上させたい」という信念の元、どうクライアントの業績アップ・生産性向上に貢献するかを常に考え、DXの新しい活用法をクライアントに提示し続けることを使命としている。</p>
第4講座	<p><b>本日のまとめ</b></p> <p>IT建材で成功を押さえるために必要な条件をお話いたします</p> <p> 株式会社船井総合研究所 リノベーション支援部 Reformビジネスグループ マネージャー <b>齋藤 勇人</b></p> <p>福島県須賀川市生まれ早稲田大学法学部卒業後、2012年に株式会社船井総合研究所に入社。住宅リフォーム事業の新規参入および活性化コンサルティングで2015年チームリーダー昇格、2017年グループマネージャーに昇格。現在は全国各地の地域1番店や有力リフォーム会社において、成熟市場で勝ち残るためのビジネスモデル転換を数多くプロデュースしている。その他、異業種(住宅、不動産、建材卸、専門工事業)からのリフォーム事業新規参入や、集客不振企業のマーケティング活性化(Web)、営業組織マネジメント改善などの領域においても多数の実績がある。</p>

Webからもお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
**セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097916>  
【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30)



自慢の商材販売はWeb上で専門特化するだけで驚くほど売れる!!

Web販売で伸び悩む  
事業者の皆様へ

全日Web開催 2023年 **4月17日・19日・21日** (水・金) 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)  
全日程とも同じ内容になっております。ご都合の良い日程をお選びください。

# 建材EC直販

高収益Web販売事業はこう作る!!

年商 **12億円** 営業利益 **10%**

地方の建材会社が実践したノウハウ大公開

こんな建材会社にオススメ

- ECサイトを立ち上げたが思ったように売れない方
- 人手不足でECサイトの運用にお困りの方
- これから建材ECサイトを立ち上げようとお考えの方

本セミナー参加者限定特典

貴社のサイトをプロがアドバイス  
**無料Webサイト診断特典**



株式会社FPEC 代表取締役CEO

**小原 涼氏**

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

今すぐスマホでチェック!

IT建材デジタル集客&販売成功事例セミナー

お問い合わせNo. S097916

主催 2023年 4月17日(月)・19日(水)・21日(金) 全日程オンライン開催  
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。  
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからもセミナー情報をご覧いただけます。



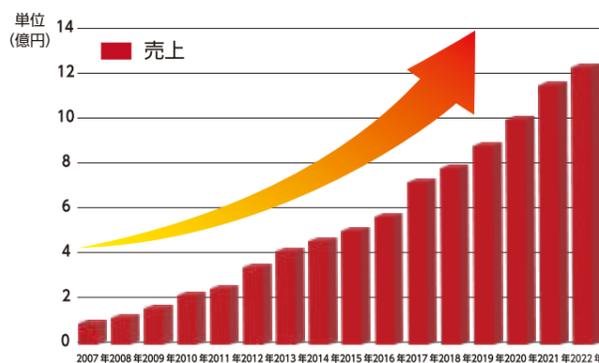
Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **097916**

# 中小建材メーカーが建材EC直販 事業参入で 成長した実例を公開!

## 成功企業 OOKABE GLASS株式会社

### 建材EC直販モデル本格参入で年商12億円

#### OOKABE GLASS株式会社の売上推移



- ★粗利率 **65%** 達成!!
- ★営業利益率 **15%** 達成!!
- ★毎年 **2ケタ成長** 達成!!
- ★1日 **300件以上** 安定集客



OOKABE GLASS株式会社  
代表取締役 CEO 大壁 勝洋氏

#### OOKABE GLASS株式会社のご紹介

福井県でガラスWeb業界No.1の実績がある建材メーカー。自社独自のコールセンターの構築やホームページで差別化を図るオーダーガラス商品で右肩上がりに成長中。「EY アントプレナー・オブ・ザ・イヤー2017 Japan 東海・北陸地区大会」にて審査委員特別賞を受賞するなど先進的な活動が評価をされている。今期はガラス・鏡事業を軸に、年間7.2億円の実績。特にITを活用した集客・営業・オーダー商品は、日本全国から問い合わせが相次ぎ、次世代型の建材メーカーとして全国から注目されている。

## OOKABE GLASS株式会社実践する 建材EC直販ビジネスモデルとは

ネットで建材を設計店・施工店に全国販売!さらに高いリピートを実現するモデル



- 営業不要
- マニュアル化
- テンプレート化



- 最少人員
- 高リピート
- 高反響



- 無料サンプル
- ステップメール
- FAXDM

## 必見!! これから伸びる商材はこれだ!!

この商材を扱う会社  
本セミナーがおすすめ

- 建築材料
  - ・床材
  - ・壁材
  - ・屋根材
  - ・建築木材製品
  - ・防音、吸音材
  - ・断熱材、遮熱材
  - ・階段材
  - ・天井材
  - ・改修、下地調整材
  - ・手摺材(手すり材)
  - ・ルートアイアン
  - ・底(ひさし)
  - ・内外装飾材
  - ・内外装仕上材
  - ・収納材
  - ・合板集成材
  - ・古材
  - ・デザイン建築製品
  - ・人工大理石
  - ・和風建築
  - ・不燃材、準不燃材
- 建築用資材
  - ・塗料
  - ・防水材
  - ・接着剤、シーリング材
  - ・各種測定機器
  - ・建築模型材料
  - ・壁、床下調湿材
  - ・防腐、防蟻、防カビ材
  - ・養生資材
  - ・仮設資材、足場
  - ・工事用安全資材
  - ・電機、電設資材
  - ・蓄光製品、蓄光塗料
  - ・建築金物
  - ・OAフロア
  - ・搬送機
  - ・害虫、害獣対策
  - ・レンタル資材
- 建築関係ソフト関連
  - ・CAD 関連ソフト
  - ・建築設計ソフト
  - ・販促、営業支援ツール
  - ・管理ソフト
- 給排水設備機器
  - ・排水グレーチング
  - ・配管継手
  - ・浄水システム、水処理装置
  - ・漏水検知器、システム
- 衛生設備機器
  - ・トイレ設備、トイレブース
  - ・手洗器、洗面ボウル
  - ・洗面、化粧台(ミラー)
  - ・混合水栓
- キッチン・バスルーム設備機器
  - ・システムキッチン、オーダーメイド
  - ・カウンタ、シンク、キッチン廻り機器
  - ・給湯器、調理器、IH
  - ・システムバス、シャワー、サウナ
  - ・浴室関連機器
  - ・浴室内装材
- 外構・エクステリア材
  - ・外構、舗装材
  - ・道路、土木工法
  - ・補修、着色、防草等
  - ・遊具
  - ・雨水貯留槽、土排水設備
  - ・景観材
  - ・駐車場、駐輪場設備
  - ・橋、構造物
  - ・土木機器、土木資材
  - ・特殊工事、工法
- サイン・ディスプレイ
  - ・照明・音響設備
  - ・サイン、看板
  - ・店舗什器、ディスプレイ
  - ・LED 照明、有機 EL
  - ・音響、映像機器
  - ・LED 特殊照明
  - ・照明器具
  - ・シャンデリア
  - ・看板、すだれ、印刷
- 外構・エクステリア材
  - ・屋上、壁面緑化
  - ・オーニング
  - ・ポスト、宅配ボックス、表札
  - ・フェンス、目隠し、仕切り
  - ・折戸、アコーディオンドア
  - ・ガーデン照明、ライト
  - ・園芸、ガーデン用品
  - ・ログハウス、倉庫、物置
  - ・ガレージ、シャッター、車庫
  - ・カーポート、関連部材
  - ・ペット用品
  - ・大型ゴミ保管容器
  - ・門扉、門柱
  - ・テーブル、ベンチ
  - ・装飾、演出用品
- 開口部材
  - ・サッシ、シャッター、雨戸
  - ・外装ルーバー、目隠しブラインド
  - ・窓用遮光スクリーン、テント
  - ・折戸、アコーディオンドア
  - ・玄関ドア、室内ドア
  - ・格子、窓格子
  - ・開口窓
  - ・ガラスフィルム・コーティング
  - ・オーニング
  - ・庇・キャノピー
  - ・網戸(玄関・ドア・窓)
  - ・点検口
  - ・ガラリ
- インテリア建材
  - ・空間演出、アート材
  - ・水、水槽の演出材料
  - ・パーティション、間仕切り
  - ・フック、ワイヤー材料
  - ・階段材・畳
  - ・光、ライト演出材料
  - ・カーテン、ブラインド
  - ・シーリングファン
- 冷暖房・空港設備機器
  - ・冷暖房機器
  - ・床暖房
  - ・換気システム
  - ・暖炉、ストーブ
  - ・シーリングファン
- 福祉・介護設備
  - ・福祉、医療設備機器
  - ・ホームエレベーター、昇降機
  - ・バリアフリー設備
  - ・ウェルネス、スポーツ機器
  - ・介護浴槽、入浴装置
- セキュリティ関連材
  - ・防犯ガラス、サッシ
  - ・防犯、通報センサー
  - ・防犯鍵
  - ・防犯カメラ、監視システム
- 震災・防災・災害対策
  - ・制震システムについて
  - ・免震システム
  - ・振動低減システム
  - ・耐震シェルター、地下室
  - ・耐震補強材耐震診断、地盤調査
  - ・防火、災害対策
- エコロジー関連
  - ・エコ、省エネ建材、製品
  - ・リサイクル関連商品
  - ・廃棄物処理製品
  - ・アスベスト対策
  - ・ソーラーシステム、架台、金具

他多数...

## 人材不足 やれる社員がいない アナログ SEO...? Web広告? だいた私たちが成功できたポイント

### 株式会社FPECが代行した成功ノウハウを本セミナーで大公開!!

成功ポイント



## 丸投げ

本セミナー講師の株式会社FPECに苦手なWeb運用をまるっと丸投げすることで、確実に効率性の高い施策を展開、成功を出すことができました。

## 社員がいない・Webがニガテな会社こそ勝機アリ!

### 参加特典

貴社のHPを結果の出ているHPと比較・診断・アドバイスします

## 無料Webサイト診断特典

