2023年**業績アップを本気で目指す**葬儀社経営者向けのセミナーです。
机上の空論ではない、実際の成功事例のご紹介を踏まえた内容をお伝えします。

セミナープログラム

オンライン開催 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2023年4月15日(土) 申込み期日 4月11日(火) ・ **5月1日(月)** 申込み期日 4月27日(木)

開催時間

10:00~12:00(ログイン開始9:30~)または**13:00~15:00**(ログイン開始12:30~)

一般価格	会員価格
10,000円(税抜)	**8,000円**(税抜)
11,000円(税込)/一名様	**8,800円**(税込)/一名様

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

1つでも当てはまる方は、セミナーにご参加ください。

- ☑ 業績向上している葬儀社が**取り組んでいることについて**知りたい方
- ☑ 葬儀社が今取り組むべき**最新の集客方法について**知りたい方
- ☑ 小規模の葬儀葬需要が増加する中でも**単価アップする方法について**知りたい方
- ☑ 社員一人当たりの**生産性の向上・業務を効率化させる方法**を知りたい方
- ☑ すぐに**結果が出る採用戦略**・入社したての社員でも**すぐに活躍できる方法について**知りたい方

講座	セミナー内容	
第1講座	**2023年に業績向上のためにやるべきこと** 2022年の振り返りをまじえ 2023年に業績向上のためにやるべき経営のキーワードをご説明します。	株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 マネージャー 野町 惇斗
第2講座	**葬儀社の業績が上がった成功事例紹介** 2022年、全国葬儀社約120社。 事例4500からピックアップした、実際に成果の出た成功事例をご紹介します。 集客・単価面などさまざまな角度からご紹介をさせていただきます。	株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 チーフコンサルタント 小川 正也
第3講座	**まとめ** 本日のまとめと、すぐに取り組むべきことをお話します。	株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 マネージャー 野町 惇斗

お申込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097860

※当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので経営者の方が必ずご参加ください。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。【TEL】0120-964-000(平日 9:30~17:30)

開催日程 2023年 4/15(土) 10時~12時 13時~15時 / 2023年 5/1(月) 10時~12時 13時~15時

全国葬儀社 120社 総事例 5500から**成功事例**を選出

2022年に実際に業績が上がった葬儀社ヒット事例特集

葬祭業専門のコンサルタントが選ぶ トップ5選の成功事例

すぐに落とし込みができる 実践ワザ大公開

リアル集客 たった**2万枚のチラシ**で**26件の問い合わせがあった喪主向けマンガチラシ**

Web集客 Web集客強化で年間の**事前相談件数が3倍**に

単価 グリーフケア×**消費者心理学**を活用し**単価を15万円アップ**

アフター アフター営業の自動化で**アフター受注率70%**に

出店 紹介サイトの登録なし!**家族葬専用式場出店で140件施行達成**

集客成功事例ランキング

今後、葬儀社が成長するために必要なHR戦略とは?

2023年 葬儀社がやるべき経営のキーワードを一部紹介

- **大手の家族葬ブランドの包み込みに対応する手とは?**
- **単価を上げる会社と苦戦する会社の違いとは?**
- **今後の集客はWebとコンタクトセンターがカギ**
- **賃上げの背景から行うべき生産性向上施策**

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 船井総研セミナー事務局
葬祭業ヒット事例特集セミナー2023 [お問い合わせNo.S097860]
E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

成功事例特集を一部紹介！

全国120社5500事例をもとに当日はテーマに合わせた成功事例をお伝えします

リアル集客特集

たった2万枚のチラシで26件の問い合わせがあった、喪主向けマンガチラシ

その他にも

- ☑ 紹介だけで毎月約10組入会！地域密着葬儀社の小規模イベント戦略
- ☑ 自社商圏外からの施行件数が30件から120件になった販促戦略

アフター特集

アフター営業の自動化でアフター受注率70%に

その他にも

- ☑ アフター売上が3,000万円アップしたアフター選任化部隊の秘密
- ☑ 10万円直葬の案件でもアフターの不動産売買で粗利200万円

Web集客特集

Web集客強化で年間の事前相談件数が3倍に

その他にも

- ☑ たった1ヵ月でWeb資料請求が5倍に上がったサイトリニューアルのポイント
- ☑ たった1年でホームページ問い合わせからの入会数120件のネット戦略

出店特集

紹介サイトの登録なし！家族葬専用式場出店で140件施行達成

その他にも

- ☑ 投資800万円の安置室出店により施行件数が30件アップ
- ☑ 直葬、1日葬専門店で初年度から70件施行達成

単価特集

グリーフケア×消費者心理学を活用し単価を15万円アップ

その他にも

- ☑ 湯灌の受注率が70%超えを達成したヒアリングツールとトークフローマニュアル
- ☑ たった3ヵ月間でプランの改善により単価が10万円アップ

その他事例特集

採用コスト30万円、わずか2ヵ月で葬儀社の正社員採用2名に成功

その他にも

- ☑ 電話問い合わせを変えるだけで、月失注件数8件から0件になっただれでもできる電話対応のポイントとは
- ☑ 施行件数が1.5倍になっても人員は変わらず月休みが7日から9日になった手法とは

学べるポイント

- 2023年の葬祭業経営において必要な経営のキーワードがわかる！
- 業績を伸ばしている葬儀社の特徴がわかる！
- 大きな投資をかけずにすぐに取り組める実践事例も紹介！

なぜこんなにも事例が集まるの？

全国葬儀社の事例を
データベースシステムを活用し、
常に最新情報をアップデート。

当日はその中から選りすぐりの事例を大公開！

2022年に実際に業績が上がった葬儀社の
ヒット事例特集セミナー

こちらのご案内を手にとってお読みいただいている皆さまへ

2022年を振り返ると、以前から見られた葬儀の小規模化がさらに加速し、家族葬の一般化、一日葬・直葬の割合の増加が地域に関わらず起こっています。また、高齢化により「葬儀業界が成長産業である」という認識が広まり、異業種からの参入・葬儀社による積極的な家族葬専用式場の出店戦略を行なっています。さらには、ネット紹介業者も順調に件数を伸ばしており、まさに葬儀業界は“戦国時代”と言えるでしょう。

このような状況下、件数（シェア）・単価が減少し、売上が減少している葬儀社も珍しくはありません。結果、利益面が圧迫し、一層厳しい結果となっている企業もございます。

しかしながら、そのような中でも変化の波に乗り
確実に業績アップを達成している葬儀社はいらっしゃいます。

これは、私どもがお付き合いをさせていただいている全国120社以上の葬儀社の結果をみての話です。

業績アップといってもさまざまな施策がございますが、今回のセミナーでは机上の空論ではなく、“実際に取り組んでみて成果が出た”という選りすぐりの成功事例をご紹介させていただきます。

繰り返しになりますが、業績があまり思わしくないという葬儀社は少なくはありません。

だからこそ、実際に成功している他社の成功事例を知っていただき、すぐに業績アップにつながる一助となればと思い、今回のセミナーを開催させていただきました。

「百聞は一見にしかず」と言いますが、まずは経営者自身で情報を見て、確かめ、感じていただければと思います。セミナー特典として、コンサルタントによる無料個別相談もご用意しておりますので、是非ご活用ください。今年限りのセミナーとなっておりますので、是非ご参加いただけますと幸甚です。

株式会社船井総合研究所
ライフイベントグループ一同

全国120社 5,500事例をもとに
当日は成功事例を一挙大公開します！

今まで生まれた成功事例を一部ご紹介

●エンバーミング内製化で投資回収1年、売上4,000万円アップ、受注率70％達成
●施行件数が400件から700件にアップしても担当者1名増のみで対応可能な分業化
●搬送、受注、葬儀、アフターの分業化で受注単価10％＆満足度10％アップ
●新卒社員8名を3ヵ月で担当者デビューした育成手法
●アフター売上を葬儀売上10％を目標とした商材開発&販売手法確立
●安置室式場のリフォームによる単価アップ
●オプション提案で葬儀料金10万円単価アップ
●ホームページのリニューアルで月間の問い合わせ数が15件アップ
●新規出店エリアへ個別訪問活動2,000件で初年度施行件数100件突破
●期間限定での食事つきプランの導入で葬儀単価20万円アップ
●出店前の入会キャンペーン開催で、オープン前から会員数400件達成
●キャッシュレス入会キャンペーンで80組入会獲得
●社内ポータルサイトの立ち上げで理念のさらなる浸透
●樹木葬霊園オープンで初年度売上7,000万円達成
●供物（乾物）の内製化で営業利益500万円アップ
●新規出店での戸別訪問の実施で初年度会員入会数560件突破
●LINEWORKSの導入により、お客様との打ち合わせ回数が削減
●受電の通録実施と対応改善で、失注率が30％から10％へ削減
●電話を活用した問い合わせの後追いで施行件数月5件アップ

その他にもさまざまな事例をお話しします！

全国120社の葬儀社によるさまざまな成功事例を今年聞くことができるのは

「葬祭業ヒット事例特集セミナー2023」だけ！

ぜひこの機会にご参加ください！お申込みは別紙にて。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

葬祭業ヒット事例特集セミナー2023

お問い合わせNo. **S097860**

開催要項

日時

全日程とも内容は同じです。ご都合がよい日程をお選びください。

	開始	終了	
2023年4月15日（土･友引）	**10：00** ▶	**12：00**	**お申込み期限：4月11日（火）**（ログイン開始：9:30より）
2023年4月15日（土･友引）	**13：00** ▶	**15：00**	**お申込み期限：4月11日（火）**（ログイン開始：12:30より）
2022年5月 1日（月･友引）	**10：00** ▶	**12：00**	**お申込み期限：4月27日（木）**（ログイン開始：9:30より）
2022年5月 1日（月･友引）	**13：00** ▶	**15：00**	**お申込み期限：4月27日（木）**（ログイン開始：12:30より）

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索。

受講料

一般価格 **税抜 10,000円 （税込11,000円）／一名様**

会員価格 **税抜 8,000円 （税込8,800円）／一名様**

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催４日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo. 097860を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

TEL：0120-964-000 （平日9:30～17:30） ●申込みに関するお問い合わせ：佐野 ●内容に関するお問い合わせ：村田

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

4月15日（土･友引） 10:00～12:00
申込み締切日 4月11日（火）

4月15日（土･友引） 13:00～15:00
申込み締切日 4月11日（火）

5月 1日（月･友引） 10:00～12:00
申込み締切日 4月27日（木）

5月 1日（月･友引） 13:00～15:00
申込み締切日 4月27日（木）

\最新の業界情報が手に入る!!/

無料 小冊子ダウンロード

葬儀業界の最新情報や知りたい情報が沢山つまったお役立ち資料が無料でダウンロード可能！

資料内容

- ☑ 葬儀業界の時流予測レポート
- ☑ デジタル化活用による生産性向上
- ☑ 葬儀社のデジタル化戦略レポート
- ☑ よくある葬儀社の電話対応と失注率改善事例

ダウンロードはこちら

船井流 葬祭業繁盛メルマガ

成功事例やセミナー情報が無料で手に入ります！

https://sougikeiei.com/ 葬儀経営 検索

- ☑ 年会費・登録費**無料**！
- ☑ 定期的に全国各地の**成功事例**情報が手に入る！
- ☑ **最新のセミナー情報**がいち早く手に入る！
- ☑ 葬儀業界の**時流情報**が手に入る！

葬祭業向け YouTubeチャンネル

葬儀業界の情報を定期的に発信しております！

企画内容

- ☑ 葬儀業界の**時流情報**
- ☑ 最新の業績アップ**成功事例**情報
- ☑ 伸びている葬儀社**インタビュー**
- ☑ テーマ別(出店、Webなど)の**セミナー解説**講座
- ☑ 最新の**セミナー情報**