

音楽教室事業向け 生徒募集セミナー

日程・会場

2023年4月24日(月)・2023年5月10日(水)

①10:00～12:00 (ログイン開始 9:30より) ③10:00～12:00 (ログイン開始 9:30より)

②13:00～15:00 (ログイン開始 12:30より) ④13:00～15:00 (ログイン開始 12:30より)

※全日程同内容での開催となりますので、ご都合の良い日程をお選びください。

☑ 本セミナーはすべてオンライン受講となっております ☑ 右下のQRコードからお申込みいただけます

☑ ログイン開始それぞれ30分前からとなります

講座	講座内容	講師
第1講座	音楽教室業界の時流を徹底解説 少子化によるターゲット人口の減少、習い事ビジネスにおける競争激化、2020年からの新型コロナ等、さまざまな外部環境の変化により大打撃を受けた音楽教室業界。自社の教室を再構築するために、今音楽教室企業が押さえておくべき「音楽教室業界の時流」と「V字回復させるための集客戦略のポイント」について解説いたします。 【本講座の一部抜粋】 ・「少子化×不景気」で市場縮小時代に突入。音楽教室企業が安定成長するためのポイントとは？ ・外部環境が厳しい中でも、企業として勝ち抜くための成長戦略の描き方を大公開！	株式会社 船井総合研究所 スクールチーム リーダー 北村 拓也
第2講座	成功しているWeb集客 戦略の立て方と事例解説 音楽教室業界は余暇市場とされています。「生活必需品ではない」商材を売るためには、消費者の購買心理を正しく理解する必要があります。勝ち組の音楽教室企業が、「今」行っているマーケティングについて詳しく解説いたします。 【本講座の一部抜粋】 ・限られた販促費でより多くの反響を獲得するための「Web施策」「紙媒体」「SNS」活用のセオリーとは？ ・成長し続ける音楽教室が行っている生徒募集施策を公開！ ・ポイントは「顧客単価アップ」？中長期的な教室の成長を見据えた「脱・生徒数」発想について解説！	株式会社 船井総合研究所 スクールチーム 伊藤 菜央
第3講座	まとめ講座 セミナー全体の内容をまとめ、セミナーご受講後すぐに「自社で取り組むべきこと」をお伝えいたします。貴社が飛躍的に成長するきっかけになるよう、本セミナーのポイントをまとめてお伝えいたします。	

セミナーにご参加いただいた方限定 3つの特典

特典 01

無料経営相談

教育業専門のコンサルタントがあなたの経営・教室運営へのお悩みにお応えいたします。

特典 02

生徒募集改善診断

御社の教室の生徒募集の取り組みや各経営数値の分析結果と、専門のコンサルタントからコメント付きの「生徒募集改善診断レポート」をお渡しし、今後優先して行うべき取り組みの内容をお伝えいたします。

特典 03

スクール・学習塾ビジネス経営研究会無料お試し参加のご招待

約50社を超える、全国の様々な教室経営者が参加する勉強会に、無料お試し参加のご招待をいたします。

Webからお申込みいただけます



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097679>



音楽教室の生徒はもう集まらないと 思い込んでいませんか？

人口減少の中でも地域で保護者・生徒から
支持されつづける音楽教室経営を目指す!!



2023年 音楽教室 生徒募集セミナー

音楽教室が生徒募集に困らないための対策 10選!

対策01

デジタル時代でもまだまだ鉄板！
当てるチラシ&ポスティング術

対策02

Web上の口コミ対策が集客成功の分かれ道？
Google Mapの口コミ対策

対策03

キャンペーン戦略で繁忙期以外も
安定的に問い合わせを獲得

対策04

YouTube広告・SNS広告で
「あらゆるSNSで〇〇音楽教室を見かける」をつくる!

対策05

Instagramで
自教室の雰囲気や内面的魅力を訴求!

対策06

自教室のWebサイトを上位表示させ、
アクセス数を増やす!最新のSEO対策

対策07

「見つけやすい・伝わりやすい・選ばれやすい」
ポイントを押さえたリスティング広告

対策08

一度Webサイトに訪れた顧客を逃さない!
メルマガの超効果的な活用方法

対策09

LINEを活用して、
体験会参加率・入会率を上げる!

対策10

チャットボット導入で、
入会前から顧客満足度を上げる!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

音楽教室事業向け 生徒募集セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S097679

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 097679

今、音楽教室業界で何が起こっているのか？

直近10年間の音楽教室を取り巻く外部環境の変化

いよいよ出生数77万人を割るか？
少子化×不景気により、

**ターゲット人口減少&市場
そのものが縮小**

音楽教室が徐々に
選ばれにくくなってきている

**習い事ビジネスにおける
競合環境が激化！**

店頭で楽器が売れなくなっている？
小売業が落ち込む中で、

教室収入がより重要な時代に

労働人口減で、採用においては
超売り手市場に…
優秀な講師や営業人材の不足により、

入会率低下や退会率アップに影響

これまで通りのやり方では生徒獲得が難しくなっている…

本当にこれ以上、生徒は集まらないのか？

音楽教室経営者の方々から、このような
お声を耳にする機会が増えました

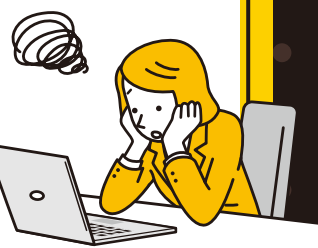
お声 01 ここ数年で**新規問い合わせが減少**している

お声 02 **講師や入会営業を行うスタッフ等の人材が不足**しており、
生徒募集に注力しきれず困っている

お声 03 現在WebマーケティングやSNS活用に
力を入れているが、**思うように成果が出ない**

お声 04 競合の音楽教室や習い事事業との
差別化を図り、自社の強み・長所を新規募集に活かしたい

お声 05 少子化時代でも安定的に売上を伸ばし、
持続的に音楽教室として成長し続けたい



好調に生徒数を伸ばし続けている教室が押さえている 3つの集客ポイント

01

見つけやすい

自社の教室を認知してもらう
ために、「いつ」、「どこ」に、
「何」を、「誰」に向けて仕掛
けているか？

02

伝わりやすい

自社の教室の魅力は、ター
ゲットに合わせた適切な媒
体で訴求できているか？

03

選ばれやすい

他社の音楽教室や習い事と
比較された際に、自社の教室
の質や評判を証明できるか？

本セミナーで徹底解説します！



Webマーケティング・
SNS活用で入会数が
170%成長を実現した
実践事例

人材不足による“現場営業力”が落ちて
きている中、限られた販促費で、入会
数・新規問合せ数を増やすための最新
のセオリーを、具体例とともにお伝えい
たします。



少子化&参加率減少
時代でも教室**売上**
120%成長！
安定して生徒数を
増やすためのポイント

「少子化×不景気」で市場縮小期に突
入した音楽教室市場における、安定成
長するためのポイントをお伝えいたしま
す。



3カ月でHPへの**アクセス**
数が5倍に！問い合わせ増
を実現するための新時代
の生徒募集の考え方

紙媒体の反響率が落ちてきている中
で、新規問い合わせ数を獲得していく
ために必要なマーケティングのポイント
をお伝えいたします。



入会数 **昨対2.3倍の**
"選ばれる教室"づくり
のための差別化ポイント

認知度を上げ、入会率を上げるための
音楽教室の在り方やノウハウについてお
伝えいたします。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

音楽教室事業向け 生徒募集セミナー

お問い合わせNo. S097679

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

お申込み期限:4月20日(木)

2023年

4月24日(月)

① 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

② 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

日時・会場

2023年

5月10日(水)

③ 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

④ 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込み期限:5月6日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.097679を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ: 黒田 ●内容に関するお問い合わせ: 伊藤

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

4月24日(月)
オンライン受講

申込締切日4月20日(木)

5月10日(水)
オンライン受講

申込締切日5月6日(土)

