

# 超実践型!すぐに業績アップにつながる成功事例がわかる! ガソリンスタンド向け新車リース事業強化セミナー

**講座内容&スケジュール**

※講座内容はすべて同じです。ご都合のよい日時をおひとつお選びください。

**全日程  
Web開催**

**2023年**  
**7月3日・6日・7日**

**各日13:00~15:30**  
 [ログイン開始 12:30~]  
**PC・スマホがあれば  
どこでも受講可能!**

**申込み期限** 6月29日(木)    7月2日(日)    7月3日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。セミナーで参加方法の詳細は「船井総研 Web 参加」で検索。

| 受講料 | 一般価格 | 税抜 10,000円(税込 11,000円) / 1名様 | 会員価格 | 税抜 8,000円(税込 8,800円) / 1名様 |
|-----|------|------------------------------|------|----------------------------|
|-----|------|------------------------------|------|----------------------------|

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。  
 ●(お申し込み期限につきまして)開催日4日前までとなります。銀行振込ご希望の場合は開催日6日前までとなり、それ以降はクレジット決済のみとなります。銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。尚、ご入金の際は税込金額での振込みをお願いいたします。万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。●キャンセルについて)開催日3日前までにマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。キャンセル期以降の有料セミナーのお取り消しの場合はご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

| 講座   | セミナー内容                                                                                                                                                                                                                                             |
|------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座 | <b>ガソリンスタンドが新車リース事業で油外収益を伸ばすために重要なこと</b><br>国内の燃料油の販売量減少が進むなかで、ガソリンスタンドは生き残るために油外収益を伸ばすことが求められております。そのなかでも、新車リース事業はガソリンスタンドでも参入しやすく、販売台数やサービス収益の増加につなげることができます。新車リース事業強化のために、重要なことをお伝えいたします。<br>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー <b>新村 雅也</b>             |
| 第2講座 | <b>(ゲスト講座)ガソリンスタンド運営から新車リース事業参入の成功ノウハウ大公開</b><br>ガソリンスタンドの運営事業で創業して、創業から1年後に新車リース事業に参入し、拠点展開を経て、今では年間600台以上を販売するモデル企業をお招きして、ガソリンスタンドが新車リース事業を強化するための成功ノウハウをお伝えいたします。<br>株式会社ジーワイ・オート 代表取締役 <b>山崎 剛士氏</b><br>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー <b>新村 雅也</b> |
| 第3講座 | <b>ガソリンスタンド向け新車リース成功事例大公開</b><br>ガソリンスタンドでも実行しやすく、業績アップにつながる成功事例やガソリンスタンドならではの成功事例について、集客アップや成約率アップ、台粗利アップの観点からお伝えいたします。<br>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 <b>岡田 三菜美</b>                                                                                     |
| 第4講座 | <b>新車リース事業による油外収益強化でサステナブルグロースカンパニーを目指すために</b><br>サステナブルグロースカンパニーとは、「どのような状況でも業績を伸ばし、企業価値を持続的に向上させる企業」を意味し、ガソリンスタンドが新車リース事業による油外収益強化で、それを実現するために明日から実行すべきことをお伝えいたします。<br>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー <b>淵上 幸憲</b>                                  |

**Webからお申込みいただけます!**

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

**セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097676>  
 ※当セミナーは経営者向けのセミナーとなりますので、経営者の方が必ずご参加ください。  
 TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)  
 ※お電話・メールでのセミナーお申込みは承っておりません。また、お問い合わせの際は「お問い合わせNOとセミナータイトル」をお伝えください。

**油外収益強化!**  
**ガソリンスタンド業界**  
**続々参入!**

**全日程Web開催**  
**2023年 7月3日・6日・7日**  
**13:00~15:30** [ログイン開始 12:30~]  
 ご都合の良い日程をお選びください。

参加申込みはこちらから!

# ガソリンスタンド向け 新車リース

## 成功ノウハウ公開!

**投資回収  
1年モデル**

**ガソリンスタンドで創業後、  
新車リース販売店の出店で**  
**年間 600台販売 売上 10億円**

**ゲスト講師**  
 株式会社ジーワイ・オート 代表取締役  
**山崎 剛士氏**

**出店**  
 創業2年目オープン  
 初期投資715万円  
 初年度223台  
 投資回収6ヵ月

**フラット7 福岡志免店**  
 創業4年目オープン  
 初期投資1,655万円  
 初年度224台  
 投資回収1年

**フラット7 福岡南店**  
 創業5年目オープン  
 初期投資2,000万円  
 初年度247台  
 投資回収1年

**フラット7 福岡西店**

**ゲスト企業以外に  
ガソリンスタンド併設で販売する店舗の事例も大公開!**

**主催**  
 株式会社船井総合研究所

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
 船井総研セミナー事務局  
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

**ガソリンスタンド向け新車リース事業強化セミナー**  
 お問い合わせNo. S097676  
 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp  
 ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **097676**

# 新車リース事業で売上高10億円／投資回収1年モデルを徹底解説！



株式会社ジーワイ・オート  
代表取締役

山崎 剛士氏

## 株式会社ジーワイ・オートの 成功ストーリー

2017年7月にガソリンスタンドの運営事業で創業して、約1年後に1店舗目の新車リース専門店を新規出店しました。既存顧客がいない状態で、初年度から年間200台以上の新車リースの販売を達成しました。2年後、3年後には新車リース専門店の2店舗目と3店舗目の出店をして、今では年間600台以上の新車リースを販売しております。その結果、創業4年目には売上高10億円を突破して、急成長しております。

◆2017年7月◆  
ガソリンスタンドで創業



◆2018年9月(創業2年目)◆  
1店舗目オープン  
1年目で年間200台



福岡志免店

◆2020年10月(創業4年目)◆  
2店舗目オープン  
1年目で年間200台



福岡南店

◆2021年10月(創業5年目)◆  
3店舗目オープン  
1年目で年間200台



福岡西店

## 当日のゲスト講座の内容25連発大公開！

### 戦略編

- 1.ガソリンスタンドから新車リース新規出店の成功ノウハウとは!?
- 2.車販事業に参入するために新車リースを選んだ理由とは!?
- 3.新規出店を成功させるための立地戦略・ハード戦略とは!?
- 4.投資回収1年の出店戦略・多店舗展開戦略とは!?
- 5.出店戦略を成功させるための出店候補地の探し方とは!?
- 6.後発参入でも競合店舗に勝つための、差別化戦略とは!?
- 7.出店戦略を成功させるために早期戦力化のための育成術とは!?

### 集客編

- 1.新規集客に最も重要な店舗づくりのこだわりポイントとは!?
- 2.新規集客に必要な広告宣伝費の考え方とは!?
- 3.オープンから初月から成果につなげるための取り組み事項とは!?
- 4.新規集客のメインとなるWeb販促を活用した集客戦略とは!?
- 5.問い合わせや来店につなげるための新車リース専用サイトとは!?
- 6.目的に応じたホームページやランディングページの使い分けとは!?
- 7.GoogleやYouTube、InstagramなどのWeb広告戦略とは!?
- 8.Web集客だけでなく、新聞折込チラシなどの紙媒体活用術とは!?



### 営業編

- 1.業界未経験が即戦力で成約率60%を実現する営業手法とは!?
- 2.即決率を高めるための、営業トーク/クロージング手法とは!?
- 3.オプションの獲得強化で台粗利25万円を実現する手法とは!?
- 4.収益性アップのための付保率60%以上の獲得手法とは!?
- 5.固定客化のためのメンテパック50%以上の獲得手法とは!?

## 株式会社ジーワイ・オートの成功ノウハウを一部先行公開！

### 成功ノウハウ① 初期投資を抑えた高速出店戦略

- 1.居抜き物件で初期投資を抑えて、早期回収により高収益実現！
- 2.幹線道路沿いへの出店で新規のみ年間200台以上の販売！
- 3.車で30分の距離に出店してドミナント戦略で販売台数アップ！

### 成功ノウハウ② 成功の最重要ポイントは店舗づくり

- 1.新車リース専門店として店舗づくり！
- 2.ポール看板設置で通りがかり集客増！
- 3.「新車」「月々1万円」「コミコミ」を強調！



### 成功ノウハウ③ 新規集客はWeb集客で攻略

- 1.新車リース専用サイトでWeb広告！
- 2.Google広告やYouTube広告、Yahoo!広告、Instagram広告などあらゆるWeb広告の媒体活用で問い合わせや来店、成約数増加！



### 成功ノウハウ④ 高い営業力で高収益！

- 1.業界未経験者を即戦力化で成約率60%
- 2.車種誘導/オプション付帯で台粗利25万円
- 3.リース専用保険獲得率70%で高収益化

