

オンラインセミナー

※ログイン開始は
講座開始時間の30分前

2023年

3月27日 月 13:00~15:00

3月29日 水 13:00~15:00

3月31日 金 13:00~15:00

4月 6日 木 13:00~15:00

以前付き合っていた
顧問税理士は…

- ✓ 税理士1人の町の事務所。連絡手段はFAX…
- ✓ 決算対策なし、提案なし、クラウド会計はNG…
- ✓ 店舗別の正確な原価管理・損益算出ができない…

そのような大阪の飲食業企業が **税理士変更** で念願の
店舗別損益の見える化



原価管理・リアルタイムの損益把握 ができていないと

売上が
上がっても **利益がタダ漏れ** に…

でも、税理士変更で「**利益を守れる体質**」に代わりました！

- ✓ 税理士と毎月の店舗別損益を出せるように！
- ✓ 税理士からチャットで即レスをもらえるように！
- ✓ 税理士とクラウド会計を入れられるように！

税務顧問料年間 **+20万円/年**
で**利益を守れる体質に！**

町の税理士で困っているなら、絶対変えた方がいい。
値段もそこまで変わらなかった！



いつもファンキーな有限会社
代表取締役 **金馬 正芳** 氏

多店舗展開をお考えの方、複数店舗お持ちの方は必ずご確認ください！

金馬社長に聞いた、税理士変更による変化は中面にて！ ▶

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

飲食店向け税理士変更セミナー

お問い合わせNo.S097297

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

ゲスト講師に成功の秘訣を聞く

いつもファンキーな有限会社

代表取締役 金馬 正芳 氏

ゲスト講師について

就労支援×焼肉業態で企業成長を継続し、2022年にグループ年商2.4億円を達成したいつもファンキーな有限会社。業績好調で新規出店も見据える中、月次の店舗別損益が見える状態になっていない、社長が経理に関与せざるを得ないという経理の課題があった。また、顧問税理士がクラウド会計導入に消極的、会計・銀行融資について社長の方が税理士よりも詳しい等、会社の成長に伴う税理士レベルのミスマッチに悩み、2022年5月に税理士を変更。店舗別損益の見える化、クラウド会計導入、税務対策の支援等を受け、今期も順調に成長を継続している。

会社名	いつもファンキーな有限会社
代表取締役	金馬 正芳
所在地	大阪府大阪市
グループ年商	2.4億円
人数	100名(PA含む)

Q1 なぜ「税理士変更」をしようと思ったのか？



業績好調で出店を続けていたが、月次の店舗別損益・店舗別原価を出すことができていませんでした。また、社長が経理業務に関与せざるを得ないという状況でありながら顧問税理士がクラウド会計導入を嫌がり、経理改善もできていませんでした。

売上が上がっても店舗別損益・原価が見えていないと利益を守れない…



Q2 正確な店舗別原価の見える化に成功！利益を守れる体質にチェンジ!!

税理士変更後、会計ソフトと銀行口座・POSレジを連携して入力の省力化をしてもらいました。今では経理担当者が手持ち無沙汰になり、他の業務まで対応してもらえています。

また、セントラルキッチンの原価按分方法について税理士に提案してもらい、店舗別の正確な原価を出せるようになりました。店舗別損益を出せて、店舗別予算を組めるようになったので、予算を追いながら利益を守れる体質になりました。



時間を返してほしいと思う。税理士変更でこれほど簡単に解決するのか、と驚いた！



Q3 成長飲食業企業が税理士変更すべきタイミングは？



成長している飲食業ほど、経営数字を正確かつスピーディーに管理しないと、売上を上げてても利益が流れ出てしまう…という状態になりかねません。税理士と店舗別損益を出せていない状況で利益が漏れ出ていると思った方がよいです。

利益率を上げれば従業員にも還元できるので、これからは店舗別損益を税理士と確認しながら利益率アップに向き合っていきたいと思っています。

町の税理士で困っているなら、絶対変えた方がいい。値段もそこまで変わらない。

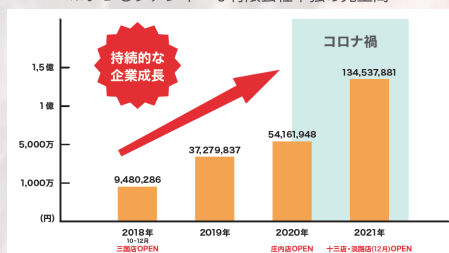


税理士変更でこう変わった！

売上規模が大きいときは、決算申告をしてくれるだけの税理士でも困りはしなかったのですが、店舗数が増えても税理士との付き合い方が変わらず、ミスマッチが発生していました。本来、成長飲食業であれば受けるべきサポートを税理士から受けられていなかったことがわかりました。

これまでの売上高

※いつもファンキーな有限会社単独の売上高



以前の税理士との付き合い



スタッフ総勢105名 (税理士13名) 飲食業の経理改善ができる税理士へ変更！

税理士変更で変わったこと

利益を守れる体制になっても、
税務顧問料は年間+20万円！



店舗別損益を算出できるように！

以前は売上は発生主義、仕入れは現金主義で入力。期末に一気に入力されるので、情報が不足している試算表しか出ませんでした。税理士変更後、店舗別損益が出せるようになり、毎月正確な試算表を見られるようになりました。



経理が効率化された！

以前の税理士には「会計ソフトと銀行口座の連携はわからないのでやりません」と言われ、クラウド会計ソフトの導入も断られてしまいました。税理士変更後、会計ソフトと銀行口座・POSレジを連携して入力の省力化を実現。これからクラウド会計の導入も予定しています。

経理担当者が持ち手無沙汰になり、日報管理、現金入金管理など管理業務をしてもらえるようになりました。



チャットで迅速に連絡が取れるように！

以前の税理士とのコミュニケーションは電話かFAX。メールは嫌、LINEはNGでした。

税理士変更をしてからは、不明点はチャットですぐに返信してくれるようになり、何かあればいつでもTeams(オンラインMTG)を繋げるので安心できるようになりました。

成長企業が選ぶべき “成長支援をしてくれる税理士”とは

顧問料をほとんど変えず、税理士のサービス品質が
アップした事例も多数あります

税理士は税務申告をしてくれるだけの存在ではありません。成長支援をしてくれる税理士を選べば、経理クラウド化・効率化をサポートしてくれたり、財務・事業承継までサポートしてくれたりします。選び方によっては、顧問料をほとんど変えずにより密度の濃いサービスを受けることができます。

税務顧問料 ±0 円の改善事例

82万円 → 82万円
以前の税務顧問料 税理士変更後の税務顧問料

毎月赤字&資金ショート寸前...から
税理士変更をきっかけに利益5,000万円創出&節税成功！

株式会社A(千葉県/中古車販売業/年商18億円)

税理士変更前の状況

- ・売上400万円/月に対して返済額が900万円/月。いつ資金ショートで倒れてもおかしくない状況
- ・会計事務所は試算表の説明のみ。キャッシュフローに関する相談・提案はなかった

税理士変更後のサポート

- ・現場に入りこんでの経理指導
- ・試算表上の変化箇所についての質問、良し悪しの判断&対策提案

税理士は“一番身近な経営パートナー”

あなたは今の顧問税理士を 「経営パートナー」と 思えますか？

税理士は選び方次第で、会社が成長するのに必要なさまざまなサポートをしてくれます。

船井総合研究所が推奨しているのは、右図の「下限品質項目」をクリアしていて、「ハイレベル項目」の中で自社にとって必要なサポートをしてくれる税理士です。

成長企業に必要なのは 成長支援をしてくれる税理士

ここまでお伝えさせていただいたように、企業が成長すると税務・経理・労務面で対策すべきことができます。

どのタイミングで課題が出てくるかを予め想定し、先んじて提案をしてくれる税理士をパートナーにすれば、企業成長はよりスピーディーにスムーズになります。

下限品質項目

1つでも違和感がある場合は、税理士変更の検討をされた方が良いかもしれません

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれている
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャットの活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である(一人事務所ではない)
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる

※年商規模や社内体制によりですが、必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

ハイレベル項目

自社にとって必要だと感じるサービスを提供してもらっていますか？

- ⑩ 自社の業界についてのノウハウを持っている
- ⑪ 経理改善・経理アウトソーシングをサポートしてくれる
- ⑫ 資金繰り管理、融資・補助金・助成金獲得をサポートしてくれる
- ⑬ 事業継続・相続税対策の提案&サポートをしてくれる
- ⑭ 計画策定・予実管理をサポートしてくれる(財務問題、事業計画策定、MAS)
- ⑮ M&Aのサポートをしてくれる・ノウハウを持っている
- ⑯ 自社が目指す年商規模の顧問先がいて、先を見据えたアドバイスをしてくれる
- ⑰ 社労士事務所を内包している(労務も含めトータルサポートしてくれる)

／このような方にオススメ！／

- ✓ 店舗別損益が見える化したい事業者の方
- ✓ 店舗別予算管理を実施したい事業者の方
- ✓ 営業利益率を早く正確に把握できる体制を整えたい事業者の方
- ✓ 正確な試算表が出せていない、出すのに30日以上かかっているという事業者の方
- ✓ 経理・人事労務を、クラウドシステムを用いて効率化したい事業者の方

今回のセミナーで
お伝えしたい内容を
ほんの一部
ご紹介すると…

- ・飲食業界に今起きていること&今後起こりうること
- ・今後成長するために押さえておくべきこと
- ・税理士変更に至った経緯と税理士変更の流れ
- ・税理士変更をして変わったポイント
- ・飲食店が会計事務所に提供してもらうべき提案
- ・税理士変更をした経営者が語る、成長志向の飲食店が選ぶべき税理士
- ・優良会計事務所の基本サポート
- ・優良会計事務所によるサポート&企業成長事例
- ・会計業界の動向
- ・会計事務所の見直しを検討した方がいい企業
- ・会計事務所の選び方11のチェックリスト
- ・失敗しない税理士変更の方法

当日のセミナーテキストを一部掲載いたします！

継続的な飲食企業成長のために 押さえておくべき時流

第1講座では、これからの飲食企業成長のために押さえておくべき時流を解説させていただきます。

飲食業界を支援するコンサルタントより、継続成長をする飲食企業が押さえている経営管理のポイントと、時流適応するために顧問税理士と何に取り組むべきかをお伝えいたします。



税理士変更のBefore/After大公開

第2講座では、税理士変更後の良かったことだけでなく、レベルの合わない税理士と付き合い続けていたらこうなってしまった、という失敗談も踏まえてゲストにお話しいただきます。

税理士変更後の経理改善の具体的な取り組みについても、全て事例よりお伝えさせていただきます。

経緯



成長志向の飲食店に必要な税理士変更

第3講座では、成長志向の飲食店が税務や経理面に対策すべきことと、税理士にサポートしてもらえることについてお伝えします。

また、税理士の選び方、税理士変更を検討すべきタイミングについてもチェックリスト形式でお伝えさせていただきます。

優良会計事務所のサービス





主催者紹介

会計事務所向けコンサルティングに従事し、これまで全国300以上の会計事務所に関与。
「企業レベルと税理士レベルのミスマッチ」を解決したいという想いより、2021年「税理士セ
レクション」を新規事業として立ち上げ、成長企業の為だけのハイレベル会計事務所紹介をお
こなっている。

株式会社船井総合研究所

税理士セレクショングループ シニアエキスパート

坂田 知加

税理士変更をされたお客様の声

ベジクル株式会社 取締役 岩崎 亘 氏 食品卸売業 / 東京都 年商20億円



以前の税理士は、毎月顧問料をお支払いしていたが、特に何かを
やっていたというところが正直なかったです。

自社は一人経理の体制なので会計事務所がダブルチェックをし
てくれるということが非常に重要です。税理士変更をしてきちん
とやっていただけようになった、というのが大きな違いです。

有限会社ながたに生花 専務取締役 長谷 真人 氏 葬儀業 / 奈良県 年商5億円



以前の税理士は決算の時以外連絡がなく、クラウド会計ソフトも
使えない先生で、リアルタイムの経営数字が見えない課題に直面
して税理士変更を決定しました。

税理士変更は思ってた以上にハードルは高くないと感じています。
安心できる税理士であれば、肩の荷を下して本業に専念できるよう
になります。

株式会社ひより屋 代表取締役 角田 信一 氏 福祉用具貸与事業 / 北海道 年商1.9億円



今までは古い付き合いの税理士とやりとりをしておりました。相談
できること・できないことがあり、それが積もって課題になってい
ました。

今後健全な経営をするためには、いろいろなところを隅々までク
リアにできるような関係性を持てる税理士事務所と付き合った
方が良いと思います。

オンラインセミナーお申込み方法について、Webのお申込みは下記QRコードからが便利です！

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込みいただくか、下記URLからアクセスしてお申込みください。

セミナーホームページ：<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097297>

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。



お問い合わせ

船井総研セミナー事務局



seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込みに際してのよくある質問は

船井総研FAQ

検索

と検索しご確認ください。



飲食業事業者必見！飲食店向け税理士変更セミナー

開催日程

2023年 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。 ※ログイン開始は講座開始時間の30分前

3月27日(月) 13:00~15:00

申込締め切り 3月23日(木)

3月29日(水) 13:00~15:00

申込締め切り 3月25日(土)

3月31日(金) 13:00~15:00

申込締め切り 3月27日(月)

4月6日(木) 13:00~15:00

申込締め切り 4月2日(日)

費用

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様

会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/一名様

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

セミナー内容

第一講座



飲食業界の時流

飲食業界に今起きていること&今後起こりうること。
今後成長するために押さえておくべきこと

株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 外食グループ マネージャー 石本 泰崇

第二講座



店舗別損益が見える化！ 成長志向の飲食店が会計事務所に受けるべきサポート

税理士変更をして変わったポイントや飲食店が会計事務所に提供してもらうべき提案、
税理士変更をした経営者が語る、成長志向の飲食店が選ぶべき税理士について

いつもファンキーな 有限会社 代表取締役 金馬 正芳 氏

第三講座



優良会計事務所を選ぶための方法

優良会計事務所の基本サポート、会計事務所の選び方11のチェックリスト、失敗しない
税理士変更の方法について

株式会社船井総合研究所 税理士セレクショングループ 石原 佑哉

第四講座



本日のまとめ

セミナーで最も重要だった点をまとめ、参加者の皆様が、明日からすぐやるべきアクション
をご提示します。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクショングループ シニアエキスパート 坂田 知加

無料配布中！ 小冊子ダウンロード



顧問税理士診断2023

現在の顧問税理士から成長に適したサービスを受けられているのか、簡単に診断できます。



成長企業だけがやっている 経理改善・税理士変更とは

経理の現状チェックリストで、
自社の経理の課題を整理できます。



成長企業がすべき 正しい決算対策とは

税理士から受けるべき正しい決算
対策がわかります。

レポート
ダウンロードは
こちらから



オンラインセミナーお申込み方法について、Webのお申込みは下記QRコードからが便利です！

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込みいただくか、下記URLからアクセスしてお申込みください。

セミナーホームページ：<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097297>



お問い合わせ 船井総研セミナー事務局 ✉ seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込みに際してのよくある質問は 船井総研FAQ 検索 と検索して確認ください。

