

2024年以降の不景気時期でも業績を下げないために、
工場倉庫案件のターゲットを**“アスベスト塗装”**に絞り込むべき!!

全国300社の調査から分かった、塗装会社のよくある悩み6選

- ✓ 下請け比率が**70%**を超えている
- ✓ 大型案件の契約率が**50%**を下回っている
- ✓ 工場倉庫の案件が**月1件**もない
- ✓ テレアポからの案件化比率が**10%**もない
- ✓ 工場倉庫では**小工事**しか案件化しない
- ✓ 住宅塗装の営業マンに**次の営業ステージ**を見せられず辞めている

工場塗装の元請け化

成功事例企業

—— 工場・倉庫の調査工事専門会社 ——
株式会社アスベスト建物改修総研

工場・倉庫の波型スレート

アスベスト塗装 実は**空白**マーケット

設立たった**1年**の会社が

初年度 **1億円超**

特別
ゲスト

株式会社アスベスト建物改修総研
経営企画室 部長 **酒井 隆一氏**

東京会場 2023年**6月13日** 火
株式会社船井総合研究所 東京本社

オンライン 2023年**6月27日** 火

工場塗装モデル 業績UPセミナー

お問い合わせNo. S097294

13:00~16:30 (受付またはログイン開始 12:30~)

お申込みに関するお問い合わせ: 日田
内容に関するお問い合わせ: 田坂

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **097294**

全国で 工場倉庫のビジネスモデル導入で **たった数年で 成功事例多数!** セミナーでも大公開!

会社全体では**売上9億円超。**
新規参入で年間3億円の工場改修売上も達成!

有限会社小山塗装 のご紹介

岡山県にて会社設立。
住宅塗装を含むグループ全体では売上9.5億円。
2016年から工場改修専門店を立ち上げ、売上
3億円を達成し続けている。
さまざまな集客手法・営業手法により安定して
工場改修案件を獲得しており、全国でも群を抜いた
業績を上げている。
地元企業〜施主様まで幅広く地元から愛される
塗装会社として注目されている。



有限会社小山塗装
経営企画室 部長 **小山 秀樹氏**

有限会社小山塗装の
工場改修モデルのココが凄い!

年間工場改修売上	年間売上成長率
3億円	130%
年間集客数 (OB含む)	年間成約率
42件	70%
年間平均粗利率	平均単価
35%	約1,000万円

会社全体では**売上4億円超。**
新規参入で年間1億円の工場改修売上も達成!

株式会社片山 のご紹介

滋賀県に本社をおく塗装専門店。
住宅塗装を含む会社全体売上は4億円以上。
工場改修の元請け化をして、初年度で売上1億円を達成。
さまざまな集客手法・営業手法により安定して工場改修
案件を獲得しており、凄まじい勢いで業績を上げている。
地元企業〜施主様まで幅広く地元から愛される
塗装会社として注目されている。



株式会社片山
代表取締役 **片山 銀次郎氏**

株式会社片山の
工場改修モデルのココが凄い!

年間工場改修売上	年間売上成長率
1億円	200%
年間集客数 (OB含む)	年間成約率
15件	70%
年間平均粗利率	平均単価
35%	約1,000万円

お申込み方法

OPEN! Webからのお申込み

右記のQRコードを読み取りいただきWebページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097294>



—— 工場・倉庫の調査工事専門会社 ——
株式会社アスベスト建物改修総研

たった1年で
見積総額 **1億円**を超えたのか?

これが成功の真髄だ!!
狭属性ターゲット×オリジナル商品×多媒体販促戦略

**特別
講演**



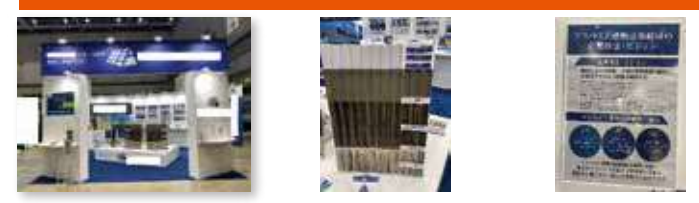
株式会社アスベスト建物改修総研
経営企画室 部長 **酒井 隆一氏**



1000件配布で1件反響が来る当たるDM



200社以上の名刺を集めた展示会イベント



商品の魅力が伝わるホームページ



20社以上参加したアスベストセミナー



- 工場塗装で業績アップのための
最新ノウハウ16ポイント**
- 1 認知度が上がり**1/1000**の反響率を見込める**工場診断DM**
 - 2 既存顧客から**20社**集める**セミナーDM**
 - 3 時期に合わせた内容で**今すぐ客**を**3社**集める**FAXDM**
 - 4 スクリプト通りに話すだけで**DM反響率を50%上げるフォローコール**
 - 5 たった1回の開催で**1億円以上**の見積もりを獲得できる**展示会**
 - 6 **200社以上**の名刺を獲得できる**展示会ブース設計**
 - 7 現調依頼を**5社**獲得する**展示会フォローメール**
 - 8 追客タイミングを逃さない!成約率を**60%**上げる**顧客管理システム**
 - 9 過去の名簿から**10件**の案件を獲得できる**メルマガ集客**
 - 10 購買意欲が最大化した瞬間にアプローチ!成約率**70%**を達成できる**スコアリングシステム**
 - 11 企業訪問の際に案件化しなくても、**自動追客メール**で案件化を達成するための仕組み作り
 - 12 たった1回で**数千万円級**の見積案件を発生させる**ビジネスマッチング**の攻略手法
 - 13 **5,000万円以上**の見積もりの獲得に成功した**再訪問テレアポ手法**
 - 14 企業訪問時の**見積提出率20%越え**を達成するための**営業ツール**
 - 15 **成約率70%**を達成する**見積提出時の営業ツール**
 - 16 **見積総額1億越え**を達成するための**顧客名簿作成マル秘テクニック**

たった3時間半で工場塗装モデルの概要がつかめる!
早期参入・元請け化のポイントを全て解説!

工場塗装モデル 業績UPセミナー

講座内容&
スケジュール

東京会場

2023年6月13日(火)

オンライン

2023年6月27日(火)

株式会社船井総合研究所 東京本社

13:00~16:30 [受付またはログイン開始12:30~]

講座

内容

第1講座

工場塗装ビジネスモデルの全貌

- セミナー内容抜粋① 時流を読み解く。塗装業界の現状と工場塗装ビジネスモデルに今すぐに取り組むべき理由を解説
 セミナー内容抜粋② 成長期×空白マーケットの工場塗装とは
 セミナー内容抜粋③ 工場塗装専門店の立ち上げポイント



広島県三原市出身の外壁塗装リフォーム専門コンサルタント。
 外壁塗装業界で最も難しいと言われる「集客(チラシ集客×塗装専門Web集客×ショールーム集客)」を得意とし、売上5千万円~数億円企業まで多数の成功事例企業を輩出している。

株式会社船井総合研究所
 リフォーム支援部 塗装ビジネスチーム シニアコンサルタント

田坂 嘉之

特別
ゲスト
出演

第2講座

年間1億円の見積り依頼を獲得している成功企業はいったい何をしているのか?
 その成功法則を大公開!

- セミナー内容抜粋① 工場塗装モデルに新規参入したきっかけと業績の伸び幅を公開
 セミナー内容抜粋② 年間1億円の見積り依頼を獲得するために行なっている集客手法の実例を公開



東京都中央区に本社を構えるアスベストの調査・改修専門会社。
 立ち上げ2年目で年間見積り依頼1億円を達成している。
 新規集客が難しい工場塗装において、Web集客や展示会、DMなど、さまざまな手法で集客をする注目企業である。

株式会社アスベスト建物改修総研 経営企画室 部長

酒井 隆一氏

第3講座

BtoB集客を軌道に乗せるための法則と具体的な手法

- セミナー内容抜粋① 工場塗装モデルに必要な集客手法を公開
 セミナー内容抜粋② Web戦略に必要な3つのポイント
 セミナー内容抜粋③ 競合が少ない今だからこそ取り組むべきMAについて



長崎県大村市出身。下関市立大学を卒業後、新卒で船井総合研究所に入社。
 外壁塗装事業のWebマーケティングを専門として業績アップに取り組んでいる。
 コンサルティングモットーは「現場主義」「事実こそ現実」「数字と事例」。

株式会社船井総合研究所
 リフォーム支援部 塗装ビジネスチーム チーフコンサルタント

本多 雄

第4講座

まとめ講座

- セミナー内容抜粋① 本日のまとめ



三重県四日市市出身。電気工事会社を経営する父の元で育つ。関西大学を卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。入社後は一貫して、即時業績UPができる外壁塗装業界・屋根リフォーム業界の集客コンサルティングに従事している。各集客戦略のWeb集客戦略の提案による、費用対効果が高く、実現性の高いマーケティングに特化している。手掛けたコンサルティング実績は1,000超を超え、総クライアント数は50社を超える。

株式会社船井総合研究所
 リフォーム支援部 専門工事ビジネスグループ マネージャー

中嶋 翔一

お申込み方法

OPEN!

Webからのお申込み

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097294>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

工場塗装モデル 業績アップセミナー

お問い合わせNo. S097294

東京会場

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

2023年 **6月13日** (火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はマイページにてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいしかなませんので、ご了承ください。

日時・会場

オンライン開催

2023年 **6月27日** (火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。

申込み期限

各開催日の4日前まで

- 銀行振込み：開催日6日前まで ●クレジットカード：開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください ※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合もございます

受講料

一般価格

税抜 10,000円(税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円(税込 **8,800円**) / 一名様

- 銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。尚、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。
万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

1. Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に
097294 で検索

2. お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能
※有料セミナーの場合のみ

3. メールが届く



受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせを
メールで案内、マイページにも
ご案内が表示されます

4. セミナー受講



マイページを確認の上、
セミナーにご参加ください

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

▼よくあるご質問

・お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

・Zoomご参加方法に関してのよくあるご質問は
「船井総研 Web参加」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら

