

旭川12年連続No.1* & 成長企業カワムラが実践
もう失敗しない新卒採用のやり方のすべてを公開

※出典：リフォーム産業新聞（2022年12月26日発行）都道府県別リフォーム売上ランキング2022

このような方は **ぜひ** このセミナーに
お越しください！ **お役に立てます！**

- ✓ 今後も事業拡大し、年商を伸ばしていきたい
- ✓ 人手不足・離職が企業成長のボトルネックになっている
- ✓ 辞めない人材の採用方法を知りたい
- ✓ 建築学部卒、体育会系などといった狙い撃ちの採用をしたい
- ✓ 40代以上の中年社員が多く、企業成長しづらくなっている
- ✓ 20代、30代の若手社員が活躍していない
- ✓ ここ数年間、新卒採用人数が0人（ゼロ）、もしくは少ない
- ✓ 自社に合った優秀な人材を採用できていない
- ✓ マネジメントが得意な社員がいない
- ✓ 今後、人事部の機能を強化し、強い組織をつくりたい
- ✓ 組織を変えるような新しいことにチャレンジしたい

CHECK!



…とお考えの住宅・不動産業界の事業主の方

講座	セミナー内容
第1講座	<p>業績UPの一手目が新卒採用である理由</p> <p>24卒の新卒採用の最新時流を徹底解説！船井総合研究所が導き出した25卒の必勝法をお教えます！</p> <p>株式会社船井総合研究 HR支援部 人材開発チーム リーダー 水本 譲</p>
第2講座 ゲスト講座	<p>新卒採用1年目のカワムラが新卒17名採用できたポイント</p> <p>2018年に創業100周年を迎え、旭川の地域密着企業として地域に選ばれ続けた株式会社カワムラがどのように事業拡大をし、拡大に伴って発生する人事的な課題に対して、どのように対応したのかについてお伝えいたします。</p> <p>株式会社カワムラ 代表取締役社長 川村 健太氏</p>
第3講座	<p>カワムラの事例のポイントを徹底解説</p> <p>夏インターンを実施し、長期間の採用活動を経て、17名の採用を実現した事例を徹底解説します。</p> <p>株式会社船井総合研究 HR支援部 人材開発チーム リーダー 水本 譲</p>
第4講座	<p>今日から取り組むべきこと</p> <p>本日のまとめ</p> <p>株式会社船井総合研究 HR支援部 マネージング・ディレクター 宮花 宙希</p>

受講は、法人企業の経営者・経営幹部に限ります。個人での参加やコンサルタントの受講はできませんので、予めご了承ください。

お申し込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097280>



講座概要

2023年

5月17日 水

開催時間

13:00~16:30
(受付 12:30~)

開催場所

株式会社船井総合研究所 東京本社

新卒採用がうまくいっていない会社の
社長・担当者は必ずチェックしてください。

もう失敗しない

新卒採用

成功事例公開セミナー

旭川の企業でも
エントリー総数

812名

旭川の企業でも
説明会参加

208名

欲しい人材だけを
採用して

17名

大手と競合しても
内定承諾率

88.2%



株式会社カワムラ
代表取締役社長 川村 健太氏

初年度でも新卒17名採用成功のために
「社長が押さえるべき」Point

- 1 自分の時間の30%は採用に使うと覚悟する
- 2 社長の学生向けプレゼン総数は100回超え
- 3 5回の合説、40回の会社説明会も社長が必ず登壇する
- 4 52名の最終選考を社長がやる
- 5 総開催数15回のインターンも社長主導でやり切る
- 6 長期フォローは社長も参加し、継続する
社長の参加する座談会は月一回必ず行なう

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

夏インターンされやり切れれば17名新卒採用!

お問い合わせNo. S097280

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 097280

新卒採用を初年度から成功させ続けている

会社の事例を大公開

特別ゲスト講師

YOUトピアカワムラ



株式会社カワムラ
代表取締役社長 川村 健太氏

■ YOUトピアカワムラグループの紹介

大正7年創業の4代目経営者。地域住民の皆様の『住まい』の相談窓口であり続けたいという想いから、ワンストップサービスを実現できるような事業展開をしている。少子高齢化や人口減少が進んでいる商圈をメインとしながらも、今の事業のみならず積極的に住まいのサービスを増やしていくことで、持続的成長を実現している。近年では、事業の拡大に伴って発生した人事面の課題を解決するために、人事評価制度の改定等の人事戦略にも力を入れている。

- 2018年4月：創立100周年
- 2019年1月：企画住宅「ラクイエ」を発表
- 3月：増改館 末広店オープン
- 4月：セミオーダー住宅「スマイエ」発表
- 6月：ライトハウス株式会社 設立
- 8月：不動産事業部立ち上げ
- 9月：展示場モデルハウスオープン
- オーナー向けアパート「ミライエ」発表
- 2020年8月：土地・中古住宅専門店「カウイエ」OPEN
- 9月：外回り専門店「ソトピア」OPEN
- 2021年3月：LDK専門店「増改館」OPEN
- 7月：定額制デザイン住宅「LimHOUSE」OPEN

1

会社説明会は必ず社長が登壇する

学生の志望度は入口で決まる！
ほかの会社は人事が説明しているところで社長が登壇することが最大の差別化であり、最も効果的な社長登壇のタイミングの一つ！

2

インターンも社長が参加

3種類のインターンシップを企画実行しますが、中でも参加者のみの「特別案内」のイベントにのみ社長が登壇します。
志望度が高く、優秀な人材のみを招待するインターンでは、社長が参加することでほしい人材に早期にアプローチすることができます。

3

合説も社長が参加

たかが合説、されど合説
学生が最初に企業に出会うのは、合説であり、採用担当者に会っています。
最初から社長が惹きつけを行ったり、欲しい人材をスカウトすることで、学生の志望度は格段に向上しています。

4

最終選考後もクロージングは社長が行なう

会社で一番の営業マンは間違いなく社長。
学生を惹きつけ、決め切らせるのも社長には簡単にできて、担当者には難しいです。
自分の欲しい人材を本気で採りに行くことで学生も本気で入社を決めます。

住宅・不動産業界向け

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

新卒採用でもう失敗しないためのポイント！

採用目標が未達、質も妥協をしているという
採用を止めるためには社長の参加が必須

ターゲット 「良い奴採用」をスローガンに自社が競合に勝てる学生のみと集中的に出会う。

母集団形成 「多数の学生を集め、先行で厳選」妥協なく選考するために母集団を最大化

母集団形成 夏から動き出す学生から内定を50%!採用計画で採用の成功は8割決まる!

惹きつけ 「自社のモデル人材と数多く面談する」
学生に入社後イメージを正しく持たせる

惹きつけ 優秀学生の惹きつけはインターンコンテンツのハイレベル化

惹きつけ 営業業務体験インターン、設計職体験インターン構築のポイント

全社採用全社受入れ 「全社で採用活動することで受入れ意識を向上」
採用に関与することで受け入れ環境整備も進む!

承諾 内定を簡単に出さない!「合格」で内定承諾率100%を実現する!

育成 内定者時代の超・早期育成で入社後ロスタイムをゼロに!

育成 スキルチェックシートを使い倒し!新入社員が勝手に/最速で一人前に!

育成 何度も教えない!動画マニュアル作成&活用術

徹底的に採用にこだわり、“魅力ある会社づくり”を実現！

企業価値向上経営フォーラム 人財ファースト経営分科会

人材の採用や定着、育成に関して少しでも悩みのある会社へ、「最新の採用戦略や採用手法」
「早期育成のための具体的手法」
「定着向上のための施策」をお伝えします。



こんな会社におすすめ

- ✓ 事業計画に合わせた採用数を確実に達成させたい
- ✓ 人財の早期育成、即戦力化をできるようにしたい
- ✓ 社員の定着を高め、モチベーション高く働く組織をつくりたい

特徴

- ① トップ企業経営者による講演がリアル開催で聞ける
- ② トップ企業経営者の過去講演レポートが閲覧可能
- ③ 「企業理念」「財務」「人財」「IPO」講演動画も閲覧可能
- ④ HRの最新事例と時流をトップコンサルタントから徹底的に学べる
- ⑤ 自社と同じように人財に対して悩みを持ち、解決に取り組む企業と情報交換ができ、横の繋がりをつくれる

目指したい組織と従業員の満足度ギャップにフォーカス！

組織SANBŌ

40,000社以上のコンサルティング経験から導き出されたノウハウをもとに作成した自社の組織を分析し、“組織の成長”を加速させるポイントがわかる診断です。



こんな会社におすすめ

- ✓ 組織状況を「なんとなく」「おそらくこんな感じ」と感覚でしか把握できていない
- ✓ 組織に対する不平・不満を言う社員がいる
- ✓ 管理職に対して組織の課題を伝えられない、伝えていない

特徴

- ① 経営者の組織の期待値（優先度）を考慮した診断
- ② 組織の課題が把握できる
- ③ クラウドシステムを使用しているため、解答後すぐ診断結果を確認できる
- ④ 自社の総合スコアと他社平均との比較で相対的に自社の現状把握ができる
- ⑤ 性別・年代・勤続年数・役職・部署などの属性別の課題がわかる

たった9ヵ月間で企業の想いを浸透させる経営者DNA研修

フレッシューズ研修

新入社員1年目で経営者マインドを定着させ、
経営理念の浸透と次世代の幹部候補の
基礎づくりをする研修です。



こんな会社におすすめ

- ✓ 入社時に学生気分が抜けておらず、現場の負担になっている
- ✓ 若手社員が入社しても、採用段階と現場のギャップがあり離職が出る
- ✓ 次世代の幹部候補がおらず、今後の事業・人事計画の展開が難しい

特徴

- ① 毎月の目標設定と振り返りで社会人基礎力向上
- ② 部署・店舗を越えて同期同士の仲が良くなる
- ③ 翌年度は参加者が運営する内製化カリキュラム
- ④ 経営理念と経営者DNAの浸透
- ⑤ ワーク中心でコミュニケーション力が向上

必要な“階層”に必要な“教育”を実施する！階層別研修

階層別研修

社員の階層によって異なる必要不可欠な
スキルや姿勢を身につけさせ、
社員の特性に応じて
カリキュラムをセミオーダー
できる研修です。



	A事業部	B事業部	C事業部	D事業部
部 幹 長 部		選抜 研修		
	幹部（上級管理職）研修			
店 課 長 長		選抜 研修		
	管理職研修			
主 任	中堅社員研修			
	機能 研修	機能 研修	機能 研修	機能 研修
一 般	新入社員研修			

こんな会社におすすめ

- ✓ 社内研修に取り組みたいけど、そこまで手が回らない
- ✓ 自社の社員に合わせた、本当に必要な教育をしたい
- ✓ 日々の業務に追われている社員が多い

特徴

- ① 現場で差が出る基礎スキルを標準化
- ② 次のキャリアを考える機会になる
- ③ 会社が求めている役割やスキルを落とし込む場づくり
- ④ 自社の社員の特性を加味して、セミオーダーできる研修プログラム
- ⑤ 同期間の交流やガス抜きの場となり、離職を防止



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

夏インターンさえやり切れば17名新卒採用！

お問い合わせNo. S097280

開催要項

お申込み期限：5月13日(土)

日時・会場

2023年 **5月17日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30
(受付開始 12:30~)

(株) 船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしませんので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、
右上検索窓にお問い合わせNo.097280を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
 Funai Soken

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:横田 ●内容に関するお問い合わせ:水本

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2023年 **5月17日(水)**

お申込み締切日：5月13日(土)

