

無料特典
付帯

児童発達支援・放課後デイ
を運営している全事業者

必見

廃業、統廃合が相次ぐなかでも地域で長く必要とされる事業所になるために

児童発達支援・放課後等デイサービス経営の正解を学ぶ

収支改善 稼働率アップ オンラインセミナー

1つでも当てはまる経営者の皆様はぜひご参加ください！

- ▶ 利用児童がうまく集まりきらず、運営が不安
- ▶ 現状の報酬制度に適切な取得すべき加算を知りたい
- ▶ 感染症等による欠席が増えて利用が安定しない
- ▶ 児童発達支援・放課後デイを今後も開所しようとしている
- ▶ うちの事業所の経営状況が他と比べて適正かどうか確認したい
- ▶ 無料で専門家による助言やアドバイスが欲しい



11,000円一般価格(税込)のご参加料金で
弊社会員様は8,800円会員価格(税込)

セミナー受講
(ZOOM)



明日から使える現場の生の事例から、船井総合研究所で蓄積されたノウハウや最新情報をセミナーでたっぷりお伝えします。ご都合の合う日にご参加ください。

+

稼働率UP・収支改善レポートお渡し
(希望者のみ)



貴社の児童発達支援・放課後等デイサービス事業所の稼働状況や集客施策などをヒアリングさせていただいた内容をもとに、分析と専門のコンサルタントによるコメント付きのレポートをお渡しし、個別の問題点を洗い出します。

コンサルタントによる無料経営相談
(希望者のみ)



稼働率UP・収支改善レポートの結果と、地域や障がい児支援サービスの実情を踏まえ、セミナーやレポートの内容よりさらに踏み込んだ経営に関するご相談に対し、個別具体的なアドバイスをお伝えいたします。

セミナー受講に加えさらに2点の無料特典をご提供！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

PC/スマホで
セミナー参加

2023年
4月

13日

18日

13:00~15:00
(ログイン開始12:30~)

申込みは
こちら



児童発達支援・放課後等デイ収支改善・稼働率アップセミナー

お問い合わせNo: S097176

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail

seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。

船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の「検索No」をご入力ください)

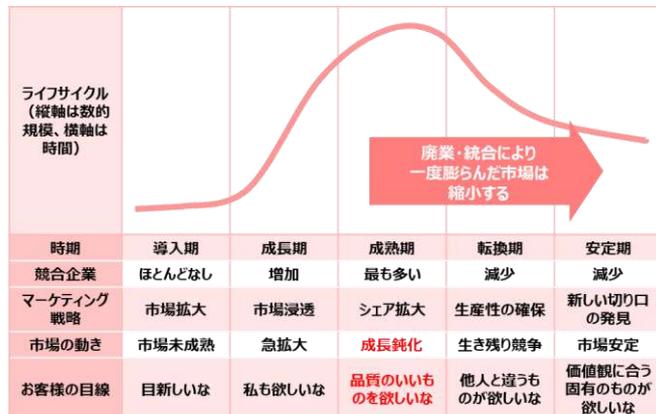
097176

1 これからの児童発達支援・放課後等デイ業界は成熟期に入る！

児童発達支援・放課後等デイサービス事業は、制度が開始してから右肩上がりに事業所数・利用者数ともに増加してきました。しかし、全国の事業所の多くが障がい児に対する効果的な療育を提供できていない可能性が高いことを危惧し、厚労省の報酬改定などにより少しずつ規制の動きを見せています。また、事業所数が急増したことにより、利用者確保の競争も激化した結果、運営上理想とされる利益率20%を下回る事業所が何と全国の約7割を占めているという現状です。



(出典) 厚生労働省



2 これからの運営で押さえるべき重要KPIを一部公開！

そんな過渡期にある児童発達支援・放課後等デイサービス事業を、今後も地域で長く必要とされるサービスであり続けるためには、どのような運営を心がければよいのでしょうか。実は、児童発達支援・放課後等デイサービスの経営においては必ず押さえるべき重要KPIがあります。その理想数値を達成するための施策をやり切れているかどうか、今後の事業の命運を分けるといっても過言ではありません。

皆様の事業所では、達成できていますか？

▶ 売上300万円～、利益率20%以上

地域や支出の内容にもよりますが、児童発達支援・放課後等デイサービスの損益分岐点は稼働率約80%です。経営上の理想利益率20%を達成するためには、稼働率100%を目指す(売上約300～400万円)ことが重要になるのです。理想利益率を達成できている事業所は全国でも30%ほどしか存在しません。もし貴事業所がこの30%に入っていないようでしたら今すぐ改善に取り組みしましょう。



▶ 月間問合せ8件以上、契約率80%以上、キャンセル率10%

新規契約者数 = 問い合わせ数 × 契約率

この公式で考えると、問い合わせ数と契約率が重要KPIであることがよくわかります。

また、予約枠ぎりぎりまで契約者が入るはずなのに、延べ利用回数が伸びない事業所は、キャンセル(欠席)が多くはなっていませんか? こういったロスの対策法もセミナーでは詳しく解説いたします。



本セミナーを受けていただくと、 収支改善に必要なことが全て実践できます！

本セミナーの参加者には2つの無料特典をお付けしております。通常のセミナーは講師による講座を一方向的に聞く形であり、聞いた内容を即時でご自身の事業に生かしていただくことが難しい状況でした。しかし、本セミナーにご参加をいただいた皆様には、個別の集客・収支改善レポートのご提供に加え、個別無料経営相談にて、学んだことを実際に落とし込む手段までをご提案させていただきます。またとない機会ですので、ぜひご参加くださいませ。

セミナー受講 (ZOOM)



明日から使える現場の生の事例から、船井総合研究所で蓄積されたノウハウや最新情報をセミナーでたっぷりお伝えします。ご都合の合う日にご参加ください。



稼働率UP・収支改善レポートお渡し (希望者のみ)



貴社の児童発達支援・放課後等デイサービス事業所の稼働状況や集客施策などをヒアリングさせていただいた内容をもとに、分析と専門のコンサルタントによるコメント付きのレポートをお渡しし、個別の問題点を洗い出します。

コンサルタントによる無料経営相談 (希望者のみ)



稼働率UP・収支改善レポートの結果と、地域や障がい児支援サービスの実情を踏まえ、セミナーやレポートの内容よりさらに踏み込んだ経営に関するご相談に対し、個別具体的なアドバイスをお伝えいたします。

さらに2点の無料特典をご提供！

セミナー参加者の声（一部抜粋）

- 今後の事業展開としてとても参考になる内容でした
- 数値管理の大切さを再認識しました
- KPIや販促について、とても勉強になりました
- ワンストップサービス提供を目指していく上でも明確に差別化できる強みを持たなくてはならないと感じました
- 待つだけではなくしっかりと集客できるように営業にも力を入れていく必要がある
- これまで取り組んだことの無い対策も出てくるので興味を持って聞くことができました
- 講演会イベントは勉強会という位置づけ、教育委員会へ後援をお願いするところは目から鱗でした

稼働率UP・収支改善レポート内の指標 一部紹介

集客施策充実度

児童発達支援・放課後デイの収支を左右するのは、利用者数・利用回数です。利用者数・利用回数を確保するためにすべき集客施策を自社がどれくらいやり切れているかがわかります。

収支バランス判定

自社の事業所は思うように収益が上がっていない…。そんなお悩みをお持ちの経営者の皆様も多いのではないのでしょうか。地域に合わせて、収支バランスを点数付けし、改善ポイントをお伝えいたします。

セミナーでお伝えする内容はこちら

児童発達支援・放課後デイ業界の最新動向

1. 障がい福祉業界の市場規模
2. 児童発達支援・放課後デイの利用者数・事業所数の推移
3. 報酬制度の変遷と最近の動向
4. 児童発達支援・放課後デイの最新ニーズ
5. 2024年報酬改定の見通し

児童発達支援・放課後デイの適正運営ノウハウ

1. 船井流 児童発達支援・放課後デイマーケティング法
2. 売上、利益率、理想欠席率などの重要KPI指標
3. 契約者数・利用回数の増加ノウハウ
4. 加配加算や専門的支援加算に加え取得すべき加算の内容
5. 収支バランスと内訳の理想モデル
6. 競合分析の正しい考え方
7. 次なる報酬改定に備えた商品力手法
8. 利用者集客の打ち手集
イベント成功事例、成果の出る営業手法、Web集客手法
9. 集客施策の具体的な取り組み方
10. 日々の数値管理手法

児童発達支援・放課後等デイ収支改善・稼働率アップセミナー

オンライン
開催

2023年
4月 **13**日 **18**日
13:00~15:00 13:00~15:00

(ログイン開始12:30~) (ログイン開始12:30~)
申込期限:4月9日(日) 申込期限:4月14日(金)

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 10,000円(税抜)

11,000円(税込)/人

会員価格 8,000円(税抜)

8,800円(税込)/人

講座

講座内容

第1講座

児童発達支援・放課後等デイサービスの業界動向

児童発達支援・放課後等デイサービスの成功ポイントを解説。業界の動向から、今後求められる事業所運営・利用者集客のポイントを解説いたします。

株式会社船井総合研究所 福祉・保育グループ リーダー **中谷 文哉**



第2講座

児童発達支援・放課後等デイサービスの収支改善・稼働率アップの具体的な方法

事業所数が急増したことにより、赤字の事業所や利用者が集まらない事業所もある児童発達支援・放課後等デイサービス。加算・利用者集め・営業・Web活用など…収支改善・稼働率アップに必要な具体的施策をお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 福祉・保育グループ

鈴木 郁玲



お申込み
方法

Webのお申込みは、QRコード読み込みが簡単です！

スマホ・タブレットの方は、右記QRコードを読み込んでいただくとお申込みフォームにアクセスできます。

※お申込み時に関するよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097176>

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

