

自社にあったガイダンスに変える実務型研修

リアル開催

東京会場 2023 3.27 月 / 4.25 火
株式会社船井総合研究所 東京本社 株式会社船井総合研究所 五反田オフィス

13:00~16:30 (受付 12:30~)

料 金

一般価格 15,000 円 税込：16,500 円 / 1 名様

会員価格 12,000 円 税込：13,200 円 / 1 名様

こんな方に
オススメ

- 年々ガイダンスの着座数が減っていることにお悩みのサロン
- ガイダンスからのサロン見学誘導率が 20% 以下のサロン
- 学生の志望度を上げるイベントの設計ができていないサロン
- 自社の強みの整理と課題点を明確にしたいサロン
- 新卒採用の時流を知りたいサロン

講 座	セミナー内容
第 1 講座	美容学生の動向から読み解く新卒採用の時流 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 総田 万紀子
第 2 講座	選考誘導率を上げるガイダンスのポイント 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 総田 万紀子
第 3 講座	ワーク：自社の魅力が伝わるコンテンツ設計 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 総田 万紀子
第 4 講座	本日のまとめ 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 マネージング・ディレクター 大道 賢作

出張研修も承ります。是非お問い合わせください。

貴社の現状の予算に合った貴社だけの研修企画をご提案させていただいております。経営支援を行なっている実績のある経営コンサルタントが、皆様のニーズに対応させていただきます。まずはご連絡ください。

TEL.0120-958-270
平日 / 9:45 ~ 17:30 担当：総田

お申込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/097132>

※当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので経営者の方が必ずご参加ください。



開催日

2023 3.27 月 13:00~16:30
株式会社船井総合研究所 東京本社

2023 4.25 火 13:00~16:30
株式会社船井総合研究所 五反田オフィス

美容室業界向け

新卒採用活動に関わる経営幹部・人事担当者のための

採用難時代でも
サロン見学誘導率 80% 以上を目指す
新卒ガイダンスの必勝法

本研修の特徴

POINT 01 ガイダンスの時流が学べる！

本研修では、イマドキの新卒採用の時流を座学で学び、各サロンにあった目標採用数に向けて自社に合ったガイダンスを設計するための研修です。

POINT 03 自社にあったシナリオができる！

本研修では、自社の魅力を考えるワークを基に、他社の担当者と交流をしながら進めるワーク型研修です。より当事者意識をもって取り組むきっかけを提供します。

POINT 02 成功のルール・法則が学べる！

本研修では、現場でよく起こる事例を基に研修を行います。問題意識をもっていないスタッフでも、明日から実践できる気づきを得られる研修です。

POINT 04 魅力的に伝える話し方が分かる！

本研修では、ワークで考えた自社の魅力ポイントが伝わるよう話し方のトレーニングを実施し、今年度のガイダンスから活用できるノウハウが身につく研修です。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等による Web 開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解いただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催
明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【美容室向け】新卒ガイダンス強化研修
お問い合わせ No. S097132
船井総研セミナー事務局
E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ NO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Web からお申込みいただけます。(船井総研のホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせ No.」を入力ください。) → 097132

慢性的な人材不足はより深刻に！ コロナ禍でも 地方美容室が勝ち抜く

前年度 採用実績ゼロ のサロンでもすぐに改善できる ガイダンス研修

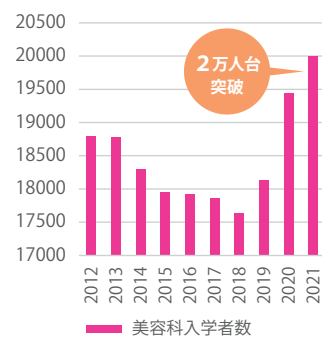
美容室業界における新卒採用のトレンド

コロナ以降、美容専門学校 入学者数が 14 年ぶりに 2 万人台へ回復！

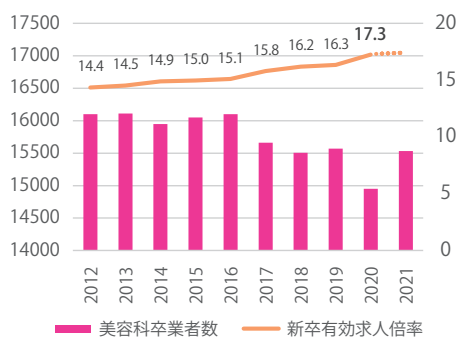
コロナによる美容ブースにより美容科へ進学する学生が増加！
求人が激化している今だからこそ見直しのチャンス！！

日本では、美容室数が年々右肩上がりに増え続ける中、少子高齢化に伴い美容科への入学者および卒業生数が減少傾向にあります。さらに卒業後も 1 割以上は美容業界に就職しない学生も増えており、年々人材不足に悩まされています。しかし、コロナ禍でも変わらず採用ができている企業は時代に合わせて条件面の改定や、選考手法を変更したりと、学生のニーズに合わせて改良をされています。美容学生が減る中、美容室数が増えていたことから求人の激化が進んでいますが、2021 年はコロナによる美容ブームにより、14 年ぶりに美容科に進む学生が増加しました。例年より美容学生が増えている今だからこそ、ガイダンスの見直しを検討いただければと思います。

美容科入学者数推移



新卒有効求人倍率の推移



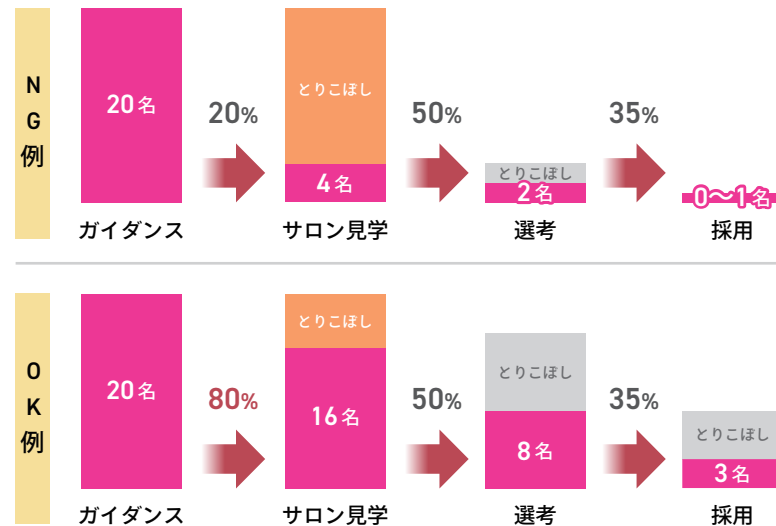
ガイダンスの強化で採用数は決まる！？

採用人数を増やすにはガイダンス等での母集団形成がカギ！

広告費用を増額しなくてもやり方を変えるだけ！
着座数を増やすより着座サロン見学への誘導率で採用数は決まる！

コロナ以降、船井総合研究所にいただくご相談の多くに新卒採用でのお悩みの声がございます。中でも、数年前までは採用できていたが、近年は採用数 0 名の時もあるといったようなお声もございます。ですが、そのような企業の 9 割は下記いずれかに当てはまっています。

- ❶ 自社の魅力ポイントが他社と差別化できていない
 - ❷ 学生が求めているニーズに合ったコンテンツではない
 - ❸ 学生が興味を湧くような話し方ができていない
- サロンによってはブランド力を活かして採用に繋がっている企業もいらっしゃいますが、ブランド力がない企業であれば上記 3 点は改良するだけで、実は湯堂率が上がる可能性があります。採用もサロンワークと同じく技術が必要となりますので、即時に改善いただければと思います。



今回の研修で学べる 内容とポイントを一部紹介

- POINT 01 美容学生の就職先は 1 年目で決まっている！？
美容学生のイマドキの就活状況の実態
- POINT 02 ブースへの着座数・サロン見学誘導数は年々減少傾向
Z 世代の学生が求める真のニーズ
- POINT 03 週休 2 日制、デビュー期間 2 年未満は当たり前！
自社の強みを整理する分析方法
- POINT 04 学内ガイダンス・就活フェアで集客を最大化させる
ポイントは学生への声掛けと回転数
- POINT 05 着座数を最大化するには
他社と差別化した目立つブース装飾が必須
- POINT 06 パンフレットを活用した説明は時代遅れ！？
資料は図・写真・イラストを活用したビジュアルで訴求
- POINT 07 サロン見学に誘導するには会社・仕事・社員
理解が深まる選考デザインが必須

本研修に参加いただくメリット

- ✓ 美容業界における新卒採用のトレンドがわかる！
- ✓ 経営幹部・採用担当者が即実践すべきことがわかる！
- ✓ 業績アップに繋がる新卒採用のポイントがわかる！
- ✓ 他社の採用担当者と交流ができる！
- ✓ 自社の強み・PR ポイントを整理することができる！
- ✓ 学生が興味を引くブースデザインのポイントがわかる



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【美容室向け】新卒ガイダンス強化研修

お問い合わせNo. **S097132**

開催要項

全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時

2023年 **3月27日** (月) 13:00 ▶ 16:30 (受付開始: 12:30より)

開始

終了

お申込み期限: **3月23日(木)**

(株)船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR東京駅丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂く場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承下さい。

2023年 **4月25日** (火) 13:00 ▶ 16:30 (受付開始: 12:30より)

開始

終了

お申込み期限: **4月21日(金)**

(株)船井総合研究所 五反田オフィス

〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1

JR五反田駅西口より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂く場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜 15,000円 (税込 **16,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 12,000円 (税込 **13,200円**) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 097132を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 佐野 ●内容に関するお問合せ: 総田

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

3月27日(月) 13:00~16:30
申込締切日 3月23日(木)

4月25日(火) 13:00~16:30
申込締切日 4月21日(金)

