機械工具商社 2023年
地域一番化戦略セミナー

講座内容&スケジュール

セミナー日程		開催時間
東京会場	2023年3月30日(木) 株式会社船井総合研究所　東京本社（丸の内）	13:00～15:00（受付開始12:30～）
オンライン	2023年4月11日(火)	13:00～15:00（ログイン開始12:30～）

セミナー内容

第1講座

激変期の今、成長している機械工具商社が取り組んでいること

- 「企業規模」が関係無い時代に突入!
  二極化する業界と伸びている販売店の共通点とは?
- 今年（2023年）予測される景気後退・設備投資減少を
  乗り切る最新ビジネスモデルとは?

株式会社船井総合研究所　第五経営支援本部　マネージング・ディレクター　片山和也

第2講座

2023年、地域密着型機械工具商社（販売店）が取り組むべき5つの事業戦略

- 今から取り組むべき「工事」「FA・ロボット」「加工」「中古」「脱炭素」5つの事業戦略!
- 自社の本業・強みの見究めと、上記5つの事業戦略の選択のポイント!
- 自社の本業とシナジーを最大化する、新たな（強化すべき）事業戦略の進め方!

特別ゲスト講師　深江特殊株式会社　代表取締役　木村雅昭 氏
吉岡興業株式会社　代表取締役　吉岡洋明 氏
株式会社船井総合研究所　第五経営支援本部　マネージング・ディレクター　片山和也
株式会社船井総合研究所　第五経営支援本部　リーダー　神谷要平
（特別ゲスト講師様の講座は、東京会場におきましても動画でのご講演となります）

第3講座

来るべき大不況を乗り切るために、機械工具商社経営者の皆様にすぐに取り組んでいただきたいこと

- 「EVシフト」「脱炭素」、激変する業界をチャンスに変える戦略
- これから日本国内で地域密着型商社（販売店）が勝ち残っていくためのポイント

株式会社船井総合研究所　第五経営支援本部　マネージング・ディレクター　片山和也

お申込み方法 ―Webからのお申込み―

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096971　【TEL】0120-964-000（平日9:30～17:30）

地域一番店を目指したい機械工具商社事業主の方へ

機械工具商社
2023年 地域一番化戦略

船井総合研究所が緊急提言!
社長限定セミナー

本セミナーのポイント

- ☑ これから機械工具商社が取り組むべき伸びるビジネスモデルがわかる!
  「工事」「FA・ロボット」「加工」「中古」「脱炭素」
- ☑ 「EVシフト」「脱炭素」「半導体」・・・これから伸びるユーザー・業界がわかる!
- ☑ 今、大きく業績を伸ばす同業他社の取り組みがわかる!
- ☑ 自社が地域一番を目指す上で、具体的にするべきことがわかる!

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催　明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
機械工具商社2023年地域一番化戦略セミナー　お問い合わせNo. S096971
船井総研セミナー事務局　E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ［www.funaisoken.co.jp］右上検索窓に『お問い合わせNO.』を入力ください。）→ 096971

低投資で実現
今いる人材で対応可能
わずか90日で導入

本業とのシナジー効果
これからの時流に適応
価格競争の回避

地域一番を目指す機械工具商社が
今、取り組むべき5つの事業戦略の進め方ノウハウを大公開!

これから確実の伸びる5つの事業戦略

事業戦略1 工事ビジネス

機械工具商社が狙うべき工事ビジネスとは、主に工場営繕工事（平均単価50～300万円）です。この領域は専門工事会社がやりたがらない領域であり、ユーザーも困っている領域です。

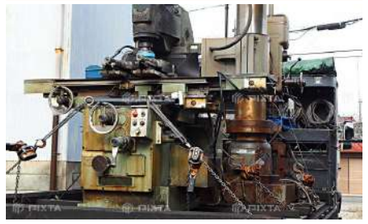
事業戦略2 FA・ロボットビジネス

引き続き見込まれる人手不足からも伸びる分野です。機械工具商社が特に狙うべきFA・ロボットビジネスは、FA専門会社がやりたがらない、案件金額200～1000万円前後の領域です。

事業戦略3 加工ビジネス

機械工具商社が行うべき加工ビジネスは、「凄い加工技術」を売りにするのではなく、ユーザーの「調達代行」あるいは「生産技術代行」を実現する領域です。技術よりも顧客価値です。

事業戦略4 中古ビジネス



不況期になると中古ビジネスが伸びます。特に中古工作機械は単価が高く、また新品のビジネスにもつながりやすく、機械工具商社が手掛けるべき時流適応ビジネスといえます。

事業戦略5 脱炭素ビジネス

特に大手ユーザーのニーズは、脱炭素（カーボンニュートラル）であり、言い換えれば省エネです。特に上場会社では脱炭素が半ば義務化されており、ビジネスチャンスが多い領域です。

こうした5つの事業の**新規参入**、または**強化のポイント**、**既存顧客への深耕**から**新規顧客の開拓**の方法まで本セミナーで具体的に、かつわかりやすくお伝えいたします。

本セミナーの特別ゲスト講師!
実際の成功事例をお聞きいただく大チャンス!!

吉岡興業株式会社
代表取締役 **吉岡 洋明** 氏

工事・メンテに特化した新規開拓で毎年1億円をつくりだす我が社の取組み

深江特殊鋼株式会社
代表取締役 **木村 雅昭** 氏

加工ビジネスでリーマン後、経常利益3.7倍新規訪問4倍を実現!

他、「FA・ロボット」「中古ビジネス」「脱炭素」の成功事例もお伝えいたします!

※リアル会場におきましても、特別ゲスト講師様のご講演は動画でのご講演となります。

このような方にお奨めのセミナーです

- このような方に **2023年さらに業績を伸ばしたいと考えている** 機械工具商社経営者の方
- このような方に **ある分野において「地域一番」を目指したい** 機械工具商社経営者の方
- このような方に **何らかの不況対策の必要性を感じている** 機械工具商社経営者の方
- このような方に **人を増やさずに業績を上げていきたいと考えている** 機械工具商社経営者の方
- このような方に 事業承継を考えており、**次の世代に自社を大きく成長させたい** 機械工具商社経営者の方

機械工具商社での業績アップ事例!

- **コロナ禍の2021年度でも過去最高の業績を実現!** 関東エリア　機械工具B社（従業員110名）
- **工事ビジネスの強化で利益率が1.5ポイント向上を実現!** 東海エリア　機械工具商社D社（従業員30名）
- **従来は売れなかった高単価商品がドンドン売れるように!** 九州エリア　機械工具C社（従業員30名）
- **部品加工事業に新規参入で売上3億円の付加に成功!** 関東エリア　機械工具商社D社（従業員30名）
- **社員数そのままで売上1.4倍を実現!** 近畿エリア　機械工具商社A社（従業員15名）

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

機械工具商社2023年地域一番化戦略セミナー

お問合せNo. S096971

開催要項

日時・会場

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日時をお選びください。

東京会場にてご参加

お申込み期限：3月26日(日)

2023年3月30日(木) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00**［受付開始 12:30より］

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階 **JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分**

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

オンラインにてご参加

お申込み期限：4 月7日(金)

2023年4月11日(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00**［ログイン開始 12:30より］

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 **10,000円**（税込 **11,000円**）／一名様

会員価格 税抜 **8,000円**（税込 **8,800円**）／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.096971を入力、検索ください。
クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 **E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp**

【TEL】0120-964-000（平日9:30～17:30） ●申込みに関するお問合せ：北 ●内容に関するお問合せ：片山
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2023年3月30日（木）【東京会場】

お申込み期限：3月26日(日)

2023年4月11日（火）【オンライン受講】

お申込み期限：4 月7日(金)