

技術を強化し、自費売上を最大化したい整骨院事業者向け

【高効果】【高生産性】【高再現性】の【骨盤矯正】を
導入で、**自費売上最大化**セミナー！

骨盤矯正

全国**80社**に導入した技術を
セミナー当日に**実演**！

- ・4店舗で一人あたり生産性**110万円**/月
- ・自費売上1店舗平均**400万円**/月
- ・自費率**100%**、回数券成約率**70%**
- ・毎月Web新規が**70名**/月以上来院！

ゲスト
講師

株式会社タカナリ
代表取締役 **高橋 幸治氏**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただきます可能性がございますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたので必ずご確認ください。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

【整骨院向け】骨盤矯正の技術導入で自費売上最大化セミナー お問い合わせNo. S096850

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **096850**

【整骨院向け】骨盤矯正の技術導入で自費売上最大化セミナーのご案内

講座内容&
スケジュール

大阪会場

2023年
3月

26日

株式会社船井総合研究所
大阪本社
13:30~16:30
(受付13:00より)

東京会場

2023年
4月

23日

株式会社船井総合研究所
東京本社
13:30~16:30
(受付13:00より)

講座

セミナー内容

第1講座



「最短・最速で売上を伸ばすために」～2023年度の飛躍的成長に向けて～

整骨院業界の時流を踏まえ、今後整骨院が業績をアップするための経営指針を解説します。

講座抜粋①：2023年度の飛躍的な成長に向け、整骨院業界の時流
講座抜粋②：整骨院業界の時流から考えられる今後生き残れる整骨院
講座抜粋③：地域一番・エリア一番の整骨院になるためのロードマップ
講座抜粋④：時流に適應した成功事例、船井総合研究所の約330社の会員企業事例

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部 治療院・エステグループ リーダー **小川 裕樹**

ゲスト講演

第2講座



【実演】「骨盤矯正」を導入して高生産性を実現する秘訣とは

接骨院を経営しながらも一般社団法人日本骨盤矯正技術協会の代表理事も務める高橋氏より、再現性の高い骨盤矯正の技術を会場で「実演」いただきます。それを売上に繋げるビジネスモデルについても解説いただきます。

講座抜粋①：全国約80社への導入実績を誇るゆめたか式骨盤矯正の特徴を徹底解説！
講座抜粋②：短時間×高効果を実現するゆめたか式骨盤矯正を実演！
講座抜粋③：新人スタッフが入社後即戦力化する教育体制とは？
講座抜粋④：自費売上1,600万円を達成した自費導入のポイント

株式会社タカナリ 代表取締役 **高橋 幸治氏**

第3講座



4店舗で一人当たり生産性110万円、自費売上1,600万円を達成するまでのロードマップとそのポイント

株式会社タカナリが4店舗で生産性110万円/人、自費売上1,600万円/月を達成した具体的な取り組みを解説いただきます。

講座抜粋①：自費売上1店舗平均400万円を達成した自費売上アップの全体像
講座抜粋②：新規患者数が70名/月(※再診除く)を超える圧倒的なWeb集患対策
講座抜粋③：単価4,800円を実現する商品コンセプト設計
講座抜粋④：自費率100%、回数券成約率70%を達成する対応方法
講座抜粋⑤：「骨盤矯正」を導入し、自費売上&生産性を最大化するモデル解説

株式会社タカナリ 代表取締役 **高橋 幸治氏**

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部 治療院・エステグループ **境 明悠**

第4講座



本日のセミナーを実践につなげるために

本日のセミナーのまとめと実践に移すために考え方とやり方をお伝えします。

講座抜粋①：“今すぐ”実践に移すために、経営者に押さえていただきたい考え方
講座抜粋②：情報を持ち帰るだけではなく具体的に実践するための考え方と方法をご紹介
講座抜粋③：2023年に向けて今すぐ取るべき戦略を変える
講座抜粋④：全国のネットワークを駆使し、誰よりも早く確実に自費売上を最大化する方法

株式会社船井総合研究所
歯科・治療院・エステ支援部 治療院・エステグループ リーダー **小川 裕樹**

Webからお申込みいただけます！



TEL: 0120-964-000
(平日9:30~17:30)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096850>



※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

自費誘導率100%

4店舗で自費売上1,600万円/月を達成!

ゆめたか接骨院グループ(株式会社タカナリ)のご紹介

北陸の地方都市で競合関係が厳しい中、坪数20坪、施術者1人で開業。16年間1人で診療を続けたのちスタッフを採用。

現在は富山県・石川県で接骨院4店舗、ジム、エステサロンを展開。

接骨院においては、自費売上1,600万円/月を達成。

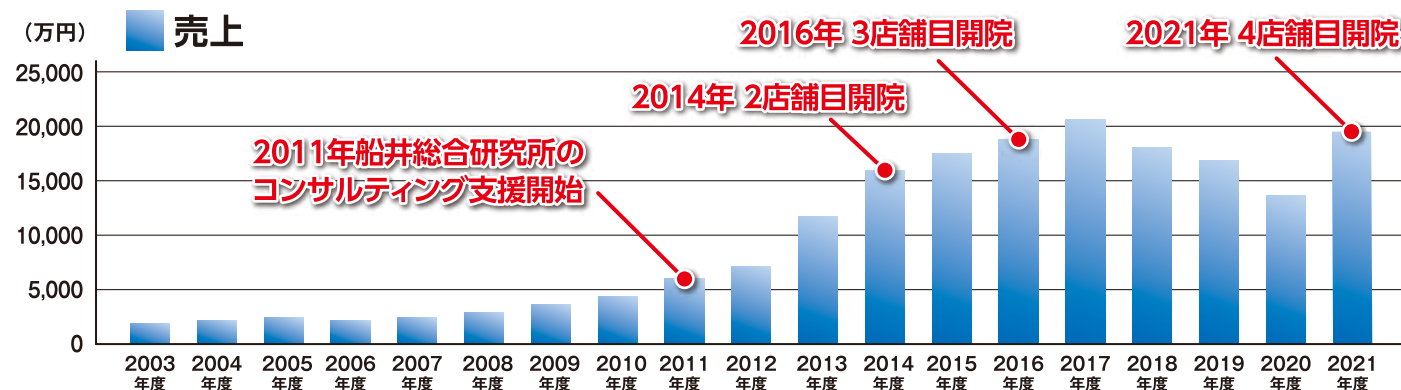
教育の仕組化を行ない、新人スタッフが約1ヵ月でデビューしている。

「根本改善、短時間、安全、全員ができる技術といった、『本質的な満足=結果』を追求しており、「院は繁盛」「患者様も満足」「従業員も誇りとやりがいを持って働ける」といった、理想的な会社づくりを目指している。

一般社団法人日本骨盤矯正技術協会代表理事を勤めており、再現性が高く症状改善の結果が出る骨盤矯正技術(ゆめたか式技術)の普及に努めている。



株式会社タカナリ
代表取締役
高橋 幸治氏



ゆめたか接骨院グループのここがすごい!

高効果



短時間で
OK

自費導入率



100%

新規患者数



70名/月
(再診除く)

高生産 高再現性



生産性

110万円/人

平均単価



4,800円/回

自費売上1店舗売上



月平均400万円

回数券成約率



70%

新人スタッフが早期でデビューできる ゆめたか式骨盤矯正の特徴とは?

ポイント①:高効果

「患者様に満足してほしいけど技術に自信がないから施術時間が長くなってしまふ」

上記は経営者からよくお聞きするお悩みです。

ゆめたか式骨盤矯正は高効果であることから、新人の施術スタッフでも入社2か月後に初診対応にデビューが可能で、かつ、患者様に満足していただくことができます。

また、お子様から高齢者の方にも受けていただくことができる安心安全な技術でもあります。

ポイント②:高生産性

短時間でも高効果であるゆめたか式骨盤矯正は、

北陸の競合が厳しい地方都市においても平均単価は4,800円/回(1分当たり単価は220円以上)を実現しています。

また、回数券成約率も平均70%を達成し、自費を主軸とした高い生産性を誇っています。

ポイント③:高再現性

新人スタッフでも早期に活躍できる技術でもある骨盤矯正に技術を絞ることで、

4店舗で生産性110万円/人、自費売上1,600万円/月を実現しています。

また、自社のみならず全国80社以上に技術導入を行なっており、自費を主軸としたメニュー設計を行なう上で、【誰でも】習得が可能な高い再現性の技術となっております。

セミナーの見どころ

技術の実演あり

本セミナーは、接骨院を経営しながらも、一般社団法人日本骨盤矯正技術協会の代表理事も務める高橋氏より、再現性の高い骨盤矯正の技術を会場で「実演」いただきます。今回は、技術の実演だけでなく接骨院経営の成功の秘訣についてもお話いただきます。

またとない機会ですので、皆様とお会いできることを楽しみにしています。



大切なのは、**治療コンセプト**。

「そのためにはどんな治療を提供するべきか？」
を考え抜いた結果、患者様の症状が「完治すること」だけではなく、「治る身体づくり」に設定しました。スタッフと治療に関する共通の認識をもつことで、スタッフも自信を持って施術できるようになりました。

高橋氏…「症状が治る身体づくり」を治療コンセプトとしています。

自費治療を本格的に導入する際に最初に取り組んだことが、治療の目的を明確にすることでした。

各スタッフと共通の治療コンセプトを持たないとうまくいかないとコンサルタントより教えてもらったのです。

そこで、「患者様に何を提供するのか？」

Question 3

どのような考えで
治療をされていますか？



株式会社タカナリ
代表取締役 高橋 幸治氏

患者様に**満足**いただけ、 スタッフには**自信**を持ってもらえる



高橋氏…患者様をお待たせすることなく、短時間で高効果の施術が可能になりました。

患者様に満足していただくことができ、2022年は4店舗で、自費売上1600万円/月を達成しています。

私は、シンプルな教育システム、シンプルで根本改善につながる技術、コンセプト・考え方の教育が重要だと考えています。シンプルかつ、本質的な効果に繋がる仕組みを作ることによって、スタッフは治療結果が出るため自信を持ちやすく、早期育成ができ、安全な技術に徹しているため、安心して任せられるといった成功の循環をつくることができました。

Question 4

技術を骨盤矯正に絞った
結果どうになりましたか？



「なぜ**骨盤矯正**に技術を絞ったのか？」

高橋氏…「高効果」「再現性」でしか。患者様にもスタッフにも満足していただく、業績もアップすることができる技術ともいえます。ゆめたか式骨盤矯正は、無痛の矯正法です。体感率も高く、患者様が矯正されたことを自ら確認できるので、納得しやすいのです。

ですから患者様満足度が高く、また説明も腑に落ちる内容となっているので、患者様の感動も得られやすい治療技術です。

痛くない、安心安全の骨盤矯正技術であり、お子様から高齢の方にも受けていただくことができます。

Question 1

骨盤矯正の魅力は
何ですか？

治すのではなく治る身体へ 骨盤矯正の新常識を徹底解説！

見せ方と見立てにこだわり 変化がわかるからこそ**感動**が生まれる



ゆめたか式の技術は、検査に始まり検査に終わる、だからこそ、その場で変化がわかり感動が生まれます。

除痛効果や整体効果はもちろんですが、見せ方と見立てにこだわっています。検査と分析にわかりやすい特徴があるので、患者様にも受け入れてもらいやすい技術です。患者様は、自分の歪みや症状をわかって欲しい！と願っています。

その声に応えられる技術が提供できるように、治療家として一緒に活躍しましょう。

ゆめたか式の導入をお考えの先生方、全力で応援させていただきます。

Question 5

ゆめたか式骨盤矯正の導入を
検討されている方へ
メッセージをお願いいたします。

より多くの患者様を救いたい。 意識したのは、**短時間×高効果×再現性**

高橋氏…私は1996年に富山で開院し、開院から16年間1人で院を運営してきました。

技術を習得することは職業柄大好きだったので、総額1000万円以上は技術習得のための勉強会に費用をかけていました。

そのため患者様の満足度には自信がありました。施術時間が長い患者様の待ち時間が長くなり帰られてしまったり、自費売上も月間20万円ほどと伸び悩んでいました。

この経営スタイルではいけないと感じ、考えたことは、「短時間でできる自費技術の導入」です。

それまでは、患者様の満足のため、自分の治療家としてのプライドが最優先になり一人の患者様に対して情熱を注いでいたわけです。

しかし、それをやっている結果患者様を待たせて帰らせてしまつた。そんなことを繰り返しているようでは本当の意味で多くの患者様を救えないと思えたのです。

そこで徹底したのが「短時間」「高効果」「再現性」という3つのポイントです。

そして行きついたのが「骨盤矯正」だったのです。

Question 2

どうして骨盤矯正に
技術を絞ったのですか？

全国80社への導入実績を誇る ゆめたか式骨盤矯正

導入した企業様のお声を一部抜粋

岡山県 倉敷市

K整骨院のご感想

これは整骨院では今まで骨盤矯正を一人のスタッフに任せていましたが、この度そのスタッフが退職することになり、もう一度体制を変えてスタッフ全員で骨盤矯正メニューをつくっていきたいという思いがありました。
担当コンサルタントから高橋先生を紹介されスタッフ全員が骨盤矯正を取り組める状態にしてくださいと感謝しています。高橋さんの骨盤矯正は短時間でしっかりと効果を体感でき、患者様にとても好評で取り入れてとても良かったです。スタッフ全員できるようになり院自体のレベルが上がったこともとても良かったです。一日で習得できるか最初は不安でいっぱいでしたが、わかりやすく丁寧に教えていただき、本当に次の日から骨盤矯正の回数券も患者様を買っていただきスタッフも驚いています。4月の終わりごろに教えていただき、5月の自費売り上げが過去最高になりそうな勢いです。もっと早い段階で教えていただきたかったです。とても満足な骨盤矯正です。ぜひ他院の先生も取り入れていただいて、整骨院業界を盛り上げていって欲しいと思います。本当にありがとうございました。

岡山県 岡山市

H鍼灸整骨院のご感想

高橋先生に骨盤矯正セミナーを受講させていただいて、当院の「共通言語」ができたことが大きな変化でした。
問診、検査、患者様への治療プランの提案も含めて骨盤の歪みを矯正することで今後の患者様の健康をどれほど豊かにできるかを患者様にわかりやすく説明することができました。痛みが少なく、かつ再現性の高い技術を受講し習得することで院の商品として大きな柱になったことでスタッフの成長に即繋がるものでした。新人教育での技術講習でも落とし込みもわかりやすく早期に結果の出る商品でした。講義をしていただきありがとうございました。

福岡県 福岡市 西区

H整骨院のご感想

ゆめたか式矯正テクニックを学ばせていただきました。
痛みを伴わないソフトな矯正なのに、施術後の変化が短時間で出せることに驚きました。再現性も高く、当整骨院の施術の一つの柱となりました。身体の構造、理論に基づいた技術のため、検査、施術、説明まで一貫性があり、私以外のスタッフも自信を持って矯正を行なっています。

矯正後の身体の変化を施術者だけでなく、患者様とも共有できるという面でも学ばせていただけて良かったと思います。利用してくださる方とスタッフの喜びの笑顔も増え、これからもこの技術を活かし、地域に貢献していきたいと思っています。

新潟県 新潟市 中央区

Y整骨院・ 整体院のご感想

知人の先生からのオススメで、ゆめたか式骨盤矯正を導入させていただきました。
高橋先生の高い知識と理論に基づいて安心して提供できる技術であること、スタッフごとの技術レベルに左右されることの無い再現性の高さ、患者様がその場で体感できる変化がとても魅力的だと感じました。
当院では整骨院だけでなく、不妊鍼灸部門、脳卒中専門往診部門、美容整体部門でも活用させていただいておりますが、幅広いお悩みの患者様からご好評をいただいております。

東京都 江東区

S整骨院のご感想

高橋先生をご紹介いただき、実際に自分でゆめたか接骨院にて施術を受け、その効果を実感し、セミナー受講をさせていただきました。
新人の先生にもわかりやすい説明と資料で、理論があったうえでの、実技研修・練習と段階が組まれていたのが、当日の理解度が抜群でした。
さらに、即実践できるように資料一式をいただけたことで、スムーズに臨床に取り入れることができております。弊社では骨盤矯正コースと産後骨盤矯正のコースを受講し、これまで一切行なってこなかった矯正コースが院の中心施術として組み込むことができ、時短での効果提供を実現しております。
これもセミナー時に高橋先生に実際の運用の相談をし、的確なアドバイスを受けられたことでスムーズにシステム移行ができたと感じています。
スタッフ全員が同時に受講でき、新人から院長まで統一の技術・知識の習得ができ、これまでの施術の効果をより底上げしてくれる施術方法ですので、これからの受講をぜひおすすめします。

神奈川県 座間市

R整骨院のご感想

神奈川県の座間市で14年以上整骨院を経営しております。当院でも骨盤矯正を行なっておりましたが技術的な問題とリスクから院長である私のみが骨盤矯正を行なっていたため、私が忙しくなり売り上げも上がりづらい状態でした。
高橋先生の骨盤矯正は他のスタッフでも施術効果を出しやすく再現性も高いため現在では私以外のスタッフも骨盤矯正を現場で行なっております。お陰様で私の仕事にも余裕ができ売り上げも上がり高橋先生の講座を受講して本当に良かったと思っています。

滋賀県 長浜市

H鍼灸整骨院のご感想

弊社は、約三年前自費施術で伸び悩んでいた時、船井総合研究所より高橋先生をご紹介いただきました。高橋先生に技術を教えていただき、売り上げも倍以上になり、患者様への説明や通院指導も格段にレベルが上がりました。最初に技術を教えていただいた時、次の日からすぐ使える技術で、凄くシンプルなものでした。でも、そこで感じたのは、凄くシンプルだけど奥が深いなど。高橋先生が、多くの勉強と実践を積まれる中で、そぎ落とし、そぎ落として、一番シンプルで結果が出やすい形にして教えていただいていると感じました。
高橋先生の技術は勿論のこと、人としての在り方が素晴らしく、いつも見習わせていただいております。施術者としてレベルが上がること間違いなしです！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【整骨院向け】骨盤矯正の技術導入で自費売上最大化セミナー お問合せNo. S096850

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2023年**3月26日(日)** **開催時間** 開始 **13:30** ▶ **16:30** (受付13:00より) **終了**

お申込み期限: 2023年3月22日(水)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年**4月23日(日)** **開催時間** 開始 **13:30** ▶ **16:30** (受付13:00より) **終了**

お申込み期限: 2023年4月19日(水)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜30,000円(税込**33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜24,000円(税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.096850を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ:黒田 ●内容に関するお問い合わせ:境

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

大阪会場

2023年**3月26日(日)**

お申込み期限: 2023年3月22日(水)

東京会場

2023年**4月23日(日)**

お申込み期限: 2023年4月19日(水)

