

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 13:00~16:30
(受付 12:30~)

一般価格 / 一名様 **33,000円**(税込) 会員価格 / 一名様 **26,400円**(税込)

2023年

大阪

3月9日[木]

株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京

3月13日[月]

株式会社船井総合研究所 東京本社

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたら必ずご確認ください。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ。個別経営相談承ります。お問合せください TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:比嘉

累計200社以上の立ち上げ、拡大を手がけた人材ビジネスのプロが徹底解説

講座/時間

セミナー内容/講師

第1講座

【業界マクロ講座】派遣業界の現在地とこれからの事業戦略

講座内容

リーマンショックやコロナウイルスの蔓延など、景気イベントに非常に影響を受けやすい派遣業界。さらには、派遣法の「不都合」な改正など、派遣マーケットの先行きは決して明るくない。その派遣マーケットの実情をマクロに俯瞰しながら、これからの事業戦略としての「正しい」方向性を導いていきます。

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 シニアコンサルタント 安本 哲弥

人材ビジネス専門のコンサルタント。新卒で入社以来、BtoB、BtoCのさまざまな業種・業態のWeb/デジタルマーケティング、マーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。



第2講座

【実践講座】人材紹介を始めるための実践ノウハウAtoZ

講座内容

人材紹介を事業化するには？あるいは新規で参入するために必要なことは？など、派遣会社にとって人材紹介はイレギュラーに発生した案件のための一つの手段にすぎない場合が多いのではないのでしょうか。どの分野で人材紹介を行うべきか、人材募集はどのように行うか、法人開拓は？マッチングの精度向上は？などあらゆる観点から人材紹介に必要なノウハウおよび事業戦略を過去の成功事例を参考に、紹介業を始めるためのノウハウを網羅的にお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 チーフコンサルタント 比嘉 達也

人材ビジネス専門の経営コンサルタント。70社を超える人材派遣、紹介会社の経営者向け勉強会の運営責任者。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。



第3講座

0から参入し人材紹介を粗利1億円ビジネスに育てた秘訣

講座内容

地域No.1の人材会社になるべく、介護人材紹介ビジネスに参入した株式会社DANDL。社長と社員の2名で始めたこの事業を年間粗利1億円ビジネスに育て上げた秘訣をお話しいたします。一見、「難しそう」な介護マーケットをなぜターゲットにしたのか、人材募集はどのように行っているのか、営業担当マンの育成やマッチングにおける重要ポイントに至るまで、これまでうまくいったことのみならず、苦戦したことも含め、そのリアルを経営者本人からお話しいたします。

経営者本人が語る、
一気に関業を急拡大させた
経営ストーリー

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ、たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。

株式会社DANDL
代表取締役
田中 教善氏



DANDL社 売上で振り返る事業成長の軌跡

完全0から
粗利1億円

たった一つ変えただけで、売上が8倍アップ
2期目に飛躍した裏に隠された「経営の勘所」
独立間もない若き経営者は
そのとき何を決断したのかー



試行錯誤の末に完成した
営業マン育成の
“最適解”に迫る
4000万プレイヤーを
量産する、人材の育成と
マネジメントの秘訣
パート社員だけで
法人営業を完結する
インサイドセールスの極意

第4講座

【統括&経営戦略講座】派遣会社の経営戦略 ~アフターコロナの今、経営者に考えてほしいこと~

講座内容

当日の講座を振り返りながら、これから派遣会社に必要な経営戦略をお話します。新規事業は手段であって、目的ではなく、どのような選択肢としてとるのが重要です。派遣事業を再定義し、「正しい」経営戦略へとご案内いたします。

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 山根 康平

お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096569>



アフターコロナに急拡大を狙う人材派遣会社の事業主の皆様へ

約束された**超成長**マーケット

人材派遣
会社対象

介護 人材紹介

粗利**100%**

少労力・少投資

低リスク

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー

営業マン

2人で

粗利**1億円**達成

コロナ禍で**114%**成長

株式会社DANDL
代表取締役 田中 教善氏

派遣だけに頼れる時代は終わった。

これからは、**人材紹介**
直属用マーケット × **利益経営** で人材ビジネスをドライブせよ

全国各地で成功事例連発中！

・パート社員だけで月間粗利**400万円**

・本格参入**1ヵ月**で月間粗利**600万円**

・製造派遣主体の会社で年間粗利**3600万円**

・営業マン2名(うち新人1名)月間粗利**420万円**

・立ち上げ半年で、介護派遣**0名から30名**へ

・マーケット新規参入で初年度売上**1,635万円** etc...

ご都合の良い日程で
右記よりお選びください。

大阪
2023年**3月9日**[木]
株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京
2023年**3月13日**[月]
株式会社船井総合研究所 東京本社

開催時間
13:00~16:30
(受付 12:30~)

一般価格 / 一名様 **33,000円**(税込)
会員価格 / 一名様 **26,400円**(税込)

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー お問い合わせNo. S096569

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **096569**

派遣会社の 実態

同一賃金同一労働、無期雇用転換などの法改正による対応や影響で利益が圧迫されている

退職者が跡を絶たず、定着率が低い

派遣先が固定化し、ここ5年顔ぶれが変わっていない

社長のサラリーマン時代のノウハウしか持ち合わせていない

派遣のみでは不安だから、利益が残る事業がもう一つくらいほしい

新規事業を始めたいのは山々だが、やり方がさっぱりわからない

なぜ、
派遣会社で

こんなにも人材紹介が うまくいくのか？

理由1 訪問一切なし。電話だけで紹介オーダーがザクザクとれる

人材紹介は、採用して初めて課金される完全成果報酬であるため、企業側のデメリット0。複数の紹介会社に依頼するのが当たり前で競合の存在は微塵も影響しない。

アポイント率が
物語る最強商材

人材派遣

よくても1%

VS

人材紹介

低くても30%

理由2 人材募集だって超簡単。コロナで他業種から介護業界へ人材が大量に流入中

コロナの影響をダイレクトに受けている飲食業、宿泊業などから介護業界へ人材の大移動が起きている。

従来から国の社会問題として慢性的な人手不足が叫ばれている介護業界は、実務経験や資格を強く求められず、仕事に就きやすいため転職選択肢としての優位度が上がっている。

事実、不況に入ると介護職員数は一気に増える
【介護職員平均増減率】

リーマンショック前直近3年間
(2005~2008)

2.6%

リーマンショック前後
(2008~2009)

10.6%

※出典：厚生労働省「介護サービス施設・事業所調査」より算出

解雇・雇止め、リーマン超の予感
コロナウイルスによる解雇・雇止め数
(2021年4月現在)

累計10万人超

※厚生労働省の発表より

理由3 やることは派遣とほぼ一緒。採用ノウハウをそのまま活かせる

人材紹介の業務プロセスは、派遣のそれとほぼ変わらない。業務の類似性が高いため、スピーディーに立ち上げることができる。

人材紹介の基本プロセス

応募

コンタクト

面談

先方
企業面接

内定

入職

さらに本業の派遣とも
相性バツグン！

人材紹介企業立ち上げによる 派遣会社の2大効果！

相乗効果
1

人材紹介 ↔ 派遣で事業の垣根を越えて、人材を活用できる

介護職でないと働きたくないという人材は少なく、条件次第で派遣の提案も可能。人材紹介と派遣で人材募集をする案件をシェアすることにもなるため、人材募集数の最大化も見込める。

相乗効果
2

人材紹介で新規顧客との関係性が作られることで 新たに派遣オーダーを追加で獲得できる

とにかくにも人が欲しい人手不足業界では、紹介か派遣かはそこまで重要ではなく人材紹介をフックに使うことで、派遣のオーダーを追加でもらえる場合が多い。よって、派遣事業の売上増にもつながっていく。

Seminar
TOPIC 1

人材募集

大手求人媒体？スカウトサービス？はたまたヘッドハンティング？
いえ、強い事業基盤を作る正解は
自社の求人媒体(オウンドメディア)を作ってしまうこと！

もちろん、
派遣スタッフ募集でも
活用化！

採用業務7割カット、コスト半分以下で採用数2倍に!?

全自動で求人収集 地域最大級メディア
作った時点で

クロージングサイト

クロージングシステムとは・・・

自社のコンテンツ制作・収集には限界があるため、
他Webサイトに掲載されている
情報を全自動で収集・制作するシステム

ハローワーク
求人情報
サイト

何千、何万件もの
膨大な求人情報を
全自動で収集・掲載

「浜松 介護 求人」で
検索順位1位獲得！

この仕組みにより、SEO対策とサイトブランディングを実現。
圧倒的なアクセス数を募ることができる。

月間160名超の介護転職希望者が殺到！

求人版“GAFA”!?!「求人アグリケーションメディア」もあわせて完全解説

「試してみたけど、あまりよくなかった」は、“正しい方法”を知らないからです。

Indeed 求人ボックス
careerET スタンバイ

Seminar
TOPIC 2

法人開拓営業

紹介先
確保

パート社員の方が電話1本で、月間67案件開拓！
徹底的に仕組み化された法人セールスノウハウ



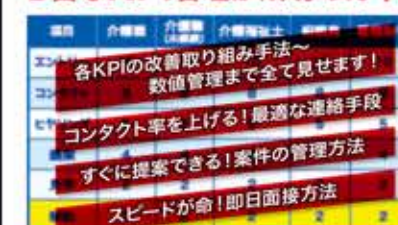
必要なのは、特別なスキルや抜群の営業センス？
いえ、ゴールまでの設計図、つまり、脚本が全てです。

Seminar
TOPIC 3

マッチング

業界平均2倍以上の採用率をたたき出す
緻密な確率論的マッチング手法

ち密なKPI管理が成功のカギ！



全ての答えは数字にあり。
生データをお見せします！

世に存在する「マッチング」は、運ではなく確率に
基づいたマネジメントが成否の全てを握ります。
それは、採用のシーンであっても例外ではありません。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

派遣会社のための人材紹介新規参入&事業化セミナー

お問合せNo. S096569

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2023年 **3月9日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総合研究所大阪本社ビル

お申込期限:3月5日(日)

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年 **3月13日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

お申込期限:3月9日(木)

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにご利用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.096569を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 日田 ●内容に関するお問い合わせ: 比嘉

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします



3月9日(木)大阪会場

申込締切日3月5日(日)

3月13日(月)東京会場

申込締切日3月9日(木)