

デジタルツールを活用した販路開拓や顧客育成から社内体制まで
営業革命の具体的手法・ノウハウを一挙公開

酒造業向け営業DXセミナー

Web開催 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)

2023年 3月22日水 4月4日火 / 20日木

申込み期日:3月18日(土)

申込み期日:3月31日(金)

申込み期日:4月16日(日)

講座	セミナー内容
第1講座	<p>酒業界、「逆境下の中での成長」注力のポイント</p> <p>市場としては厳しい酒業界。消費者の購買行動や成功企業の事例から、「逆境下の中での成長」を実現するための注力ポイントをお伝えします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ マネージャー 中野 一平</p>
第2講座	<p>コロナ禍での営業革命でV字回復! 社長自らお話しするその秘密</p> <p>右肩下がりの酒業界&さらにコロナが追い打ち。そのような中でもデジタルツールを活用した営業DXで見事なV字回復! 「エンターテインメント経営」で地方企業を成長させる、カリスマ経営者として注目を集める渡辺酒造店の渡邊社長より、その神髄をお話しいただきます。</p> <p>有限会社渡辺酒造店 代表取締役社長 渡邊 久憲 氏</p>
第3講座	<p>企業の課題・悩みを解決する営業DX、Zoho活用ノウハウ大公開!</p> <p>既存販路の売上減少、営業マンの戦力化。コロナによる外食・宿泊業の売上減少、これらの課題を解決する営業DX。その具体的な進め方、デジタル変革ツール「Zoho」活用ノウハウを公開します。</p> <p>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ 中山 凌輔</p>
第4講座	<p>まとめ講座</p> <p>何からどう取り組むべきか、あなたの会社の業績を上げるための道筋について整理を行います。</p> <p>株式会社船井総合研究所 地方創生支援部 食品観光グループ マネージャー 中野 一平</p>

現状を打破したい酒造業・醸造業の事業者の方必見!

右肩下がりの酒業界、
 さらにコロナが追い打ち
 そのような中で**V字回復**
 を果たした**酒蔵の**

好調期
 コロナ前の
113%
 達成!

営業革命

酒業界のカリスマ社長自らその秘密を初公開いたします

【スペシャル講演】

有限会社渡辺酒造店 代表取締役社長 渡邊 久憲 氏



酒造り修業を経て、1998年に家業である渡辺酒造店に入社。年商3分の1減の経営危機に陥るも、どん底の中で開眼。「Sake is Entertainment」を哲学とした独自の「エンタメ化経営」で再建。右肩下がりの日本酒業界において、17年間連続で増収増益、年商4倍を達成。国内で唯一「IWC」において「グレートバリュー・チャンピオン・サケ」を2016年と2020年の計2回受賞したほか、「世界酒蔵ランキング2020」においても第1位の称号を獲得している。コロナ禍では苦戦するも営業革命、営業DXにより見事にV字回復。今回はその秘密を社長自らお伝えいたします!

このセミナーを聞けば貴社も営業革命は可能! 詳しくは中面へ

Web開催 2023年 3月22日水 4月4日火 / 20日木

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。



お申込み方法 — Webからのお申込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096566>



主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

酒造業向け営業DXセミナー

お問い合わせNo. S096566

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNO.」を入力ください。) → 096566

市場縮小&コロナが追い打ちの酒業界でも**成長を続ける酒蔵の営業革命**

BtoBサイト&デジタルツールを活用した**営業DX**

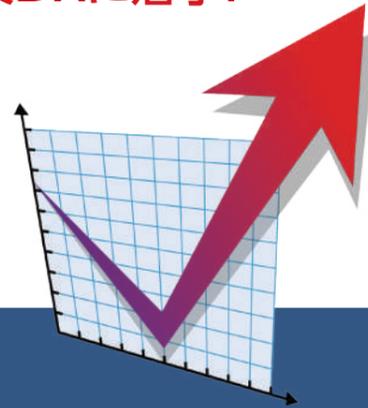
最短4ヶ月で導入可能! 戦略の立て方から販路開拓方法、デジタルツールZohoの活用方法まで一挙公開!

老舗酒蔵の営業革命・営業DX成功事例 飛騨古川 渡辺酒造店の取り組み

売上構成比が高い業務用売上、法人売上がコロナ禍で激減
「これまでのやり方では生き残れない」と営業DXに着手!

営業DXとは

従来のリアル&訪問型営業からの脱却!
自社のBtoBサイトやデジタルツールを活用して
新規の顧客開拓ならびに受注増を目指す取り組み



結果、営業マンが直接訪問しなくても
新規販路や顧客を開拓できる流れを作ることができ
コロナ前の**好調期の売上113%とV字回復!**

「よくわからない」と逃げずによかった! 営業DXのメリット

1 営業の効率化と商談の成約率アップ!

ホットな見込み顧客の情報を把握することができ、
営業の効率化と商談成約率の向上を実現することができました。

2 感覚からの脱却、顧客反応の可視化!

顧客の反応を数値的にとらえることができ、
売れる商品やヒットする商品がわかるようになりました。

3 コストダウンにも貢献!

営業マンの移動時間や交通費の削減をすることができ、
コストダウンにつながりました。



このような経営者様・トップのご参加をお待ちしています



- ✓ 業務用法人取引の売上・利益を拡大したい経営者
- ✓ 既存得意先の大きな伸びは期待できないため、
新規の取引先を開拓したい経営者
- ✓ 人員や時間が限られる中、効率的かつ効果的な
営業の仕組みを作りたい経営者
- ✓ 自社のビジネスモデルに「デジタル」を取り入れ、
大きく業績を伸ばしたいと考えている経営者
- ✓ MA・CRM・SFAツールの導入を検討している、
もしくは依然、導入したが活用できなかった経営者

本セミナーで学べるポイント

◎ 酒業界で成長するための ポイントが学べる!

厳しい酒業界でも、自社の強みを活かした営業革命により、
既存販路の売上拡大、新規販路の開拓を実現するための
ポイントを学ぶことができます。

◎ 業績を上げるための 営業DXの取り組みが学べる!

厳しい酒業界でも、自社の強みを活かした営業革命により、
既存販路の売上拡大、新規販路の開拓を実現するための
ポイントを学ぶことができます。

◎ どんなツールを 使えば良いのか?そのコストは? Webに詳しくない会社でも 導入可能かわかる!!

営業を成功させるにはどのデジタルツールを使えばよいのか、
具体的な事例を基に解説します。Webの知識がほとんどない
企業がどのように、営業DXを推進したのか?
自社にもできるのか?を知ることができます。

◎ 地方企業の 導入成功事例が学べる!!

酒造業での事例はもちろんのこと、年商5億円~50億円、
調味料、製菓原料、農産加工品、製茶など、さまざまな商材・業界での
導入実績のあるノウハウを学ぶことができます。

ご参加者
特典

~あなたの本気を徹底サポート~ **無料経営相談**

「うちにもできるだろうか…」にお応えします。営業DX、Zoho導入の手助けになる
IT導入補助金についてもご案内いたします。お気軽にお申込みください。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

酒造業向け営業DXセミナー

お問い合わせNo.S096566

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

2023年 3月22日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 ログイン開始 12:30より

2023年 4月 4日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 ログイン開始 12:30より

2023年 4月20日(木) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 ログイン開始 12:30より

〈お申込み期限につきまして〉

ご希望のお支払い方法によって異なります。

- ・銀行振込の場合…開催日6日前まで
- ・クレジットカード払いの場合…開催日4日前まで

※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合がございます

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.096566を入力、検索ください。クレジットカード決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

【TEL】0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関する問い合わせ:佐野 ●内容に関する問い合わせ:中山
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



2023年 3月22日(水)【オンライン受講】

2023年 4月 4日(火)【オンライン受講】

2023年 4月20日(木)【オンライン受講】

〈お申込み期限につきまして〉

ご希望のお支払い方法によって異なります。

- ・銀行振込の場合…開催日6日前まで
- ・クレジットカード払いの場合…開催日4日前まで