

近年、誹謗中傷・風評被害に関する相談が個人、法人ともに増加傾向である一方、対応する弁護士の数が不足しています。今回、法人分野における風評被害対応を顧問サービスに取り入れ、顧問契約の獲得、継続率と単価の向上を実現する方法を解説いたします。

講 座	内 容	
第1講座	法律事務所業界市場概況における脅威と打開策 ☒ 法律事務所業界に訪れている脅威と打開策 ☒ 風評被害対応が弁護士業務に与える影響 ☒ ゲスト講座のポイント 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ 鋤田 昌希	
第2講座	業界第一人者が実践する風評被害分野でのマーケティングと実務 ☒ 風評被害分野におけるマーケティング戦略 ☒ 案件別の受任、営業手法 ☒ 風評被害分野における案件処理の勘所 弁護士法人戸田総合法律事務所 代表弁護士 中澤 佑一 氏	
第3講座	一般的な法律事務所が成功に繋げる風評被害分野でのマーケティングと実務 ☒ 風評被害分野におけるマーケティング戦略 ☒ これまで取り扱った風評被害分野での対応事例 ☒ 一般的な法律事務所が最初に取り組む風評被害分野でのマーケティングステップ リフト法律事務所 代表弁護士 川村 勝之 氏	
第4講座	全国の事務所における、風評被害対策分野による顧問開拓・法人案件獲得実践事例 ☒ LPを通じた案件獲得実践事例 ☒ SEO対策を通じた案件獲得実践事例 ☒ 風評被害分野におけるサービス開発 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ 近藤 貫太郎	
第5講座	顧問業務の付加価値を向上する風評被害分野での取り組み ☒ 風評被害分野におけるサービス開発を通じた顧問業務の付加価値向上 ☒ 船井総合研究所がサポートできること 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ マネージャー 吉富 国彦	

東京会場でのリアル開催で質疑応答・名刺交換も可能！

一般価格 /1名様 **33,000円**(税込)
会員価格 /1名様 **26,400円**(税込)

Webからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただき、Webページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096284



日程がどうしても合わない経営者の皆様へ

セミナーの講座解説および無料経営相談を承ります。

オンラインでの実施および貴所へご訪問させていただきますので、ご都合の良い日時をお知らせください。

0120-958-270 担当：吉富・鋤田 (平日9:45～17:30対応)

代表・パートナー弁護士対象 顧問開拓セミナー

風評被害対応をきっかけに 企業法務顧問獲得

東京会場ダブルゲスト講師登壇

企業の法務ニーズが増加傾向のテーマに取り組み、顧問契約数・顧問継続・単価向上に繋げる

風評被害対応に取り組む3つのメリット 詳しくは中面をご覧ください。

① 高受任率を実現

緊急性の高い誹謗中傷・風評被害対応をきっかけに反響獲得ができ、受任率を上げ、顧問契約に繋げることができる

② 顧問の付加価値

企業のレピュテーションリスクを抑え、顧問業務に付加価値をつけ、「継続率」と「単価」の向上に繋げることができる

③ 新規参入が可能

風評被害分野未経験でも対応可能であり、参入事務所が少ない今から取り組むことでノウハウの蓄積ができる

「法務部員が選ぶ2022年弁護士ランキング」第4位に選出
された弁護士が顧問業務実践事例を大公開！

- ・Webを中心に集客し、月間反響約**20件**を獲得
- ・見込み客を集め、**高受任率を実現(56%)**
- ・約**80社**と契約(平均単価6万円超)
- ・誹謗中傷対応は**通常の顧問業務に組み込む**
- ・複雑な案件であっても**チーム対応で受任・解決**

※法務部員が選ぶ2022年弁護士ランキング(ネット・SNS)部門第4位に選出

あなたの事務所でも実践できる！

民事・企業法務に取り組む法律事務所での実践事例解説

- ・月の相談数**10件**・受任数**3件**とコンスタントに案件獲得
- ・法人からの風評被害案件は過去**50件以上**対応
- ・これまでの風評被害対策案件対応数は**400件以上**
- ・法的アプローチ×ITアプローチでの商品設計

※IT企業と連携し、逆SEOや投稿監視サービスを顧問プランに導入



弁護士法人戸田総合法律事務所
代表弁護士 中澤 佑一 氏



リフト法律事務所
代表弁護士 川村 勝之 氏

開催
日時

2023年 **3月29日(水)**

株式会社船井総合研究所
東京本社

開催時間 13:00～16:30
【受付 12:30～】

参加費

一般価格30,000円(税込**33,000円**)/一名様 会員価格24,000円(税込**26,400円**)/一名様

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: **seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

096284 検索

風評被害相談をきっかけに、企業法務顧問の**新規契約、継続率、単価向上を実現**

このような方に
オススメします

- ✓ 新しくプロモーションを行い、**顧問契約の新規獲得を進めていきたい**
- ✓ 現在の顧問サービスの見直しを図り、**契約率、継続率、単価向上を実現したい**
- ✓ ニーズが拡大しているマーケットに参入し、**新しく収益の柱を構築したい**

今後の顧問業務に**誹謗中傷・風評被害対応**を組み込む**メリット**は何か？

近年、SNSや掲示板、Googleビジネスプロフィール(Googleマイビジネス)やサジェストキーワードを中心に、企業に対する誹謗中傷や悪質な書き込みが増加しています。誹謗中傷や謂れのない口コミを書かれる企業においては、人材採用はもとより、エンゲージメントの低下による人材流出や、契約の見直しもしくは解約、上場企業においては株価の低下など、企業経営に甚大な影響が出ており、苦しみケースが増えています。弁護士として悪質な書き込みや誹謗中傷から企業を守ることで、顧問弁護士としての価値提供を実現し、さまざまな成果に繋げることができます。

ポイント① 契約のハードルを下げることができる

■ 緊急性が高く、顧問契約までの受任率が高い

悪質な書き込みは企業経営に甚大なレピュテーションリスクをもたらし、採用活動や顧客との取引にも大きな影響を及ぼします。**企業経営に関わる問題だからこそ緊急性が高く、弁護士への依頼スピードも速く、接点創出ができれば顧問契約に繋げることがしやすいテーマになります。**

■ 相談内容の多くが「差止請求(削除請求)」

相談内容のうち、削除請求を100とした場合、それ以降の相談比率は右図の通りとなっています。このように、**実務面でのハードルは決して高くありません。差止請求に関してIT技術は不要です。セミナーでは相談種別に沿った提案と解決の方法を事例を交えてお伝えします。**

各段階における案件の割合
(削除請求を100とする)

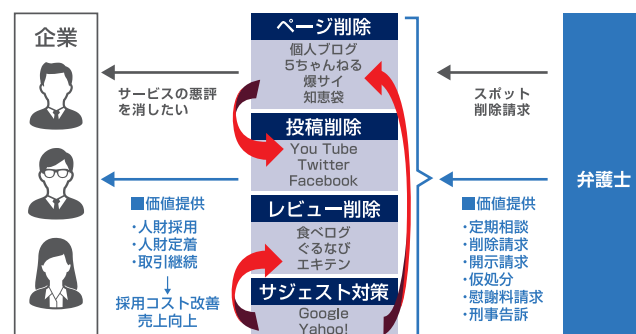


ポイント② 顧問契約の継続率、単価向上に繋がる

■ 法的課題の解決に留まらない貢献が顧問契約の継続率/単価向上へ

企業は謂れのない書き込みや誹謗中傷を受けることで、**人材の採用や定着、売上の低下、企業ブランドの損失、それによる株価の低下など、甚大な損失を被る可能性があります。**

顧問弁護士として、削除請求や開示請求、損害賠償請求などの法的対応を行うことで、悪質な書き込みから企業を守ることができ、**法的課題の解決の先にある企業価値の維持、向上に貢献することができます。**

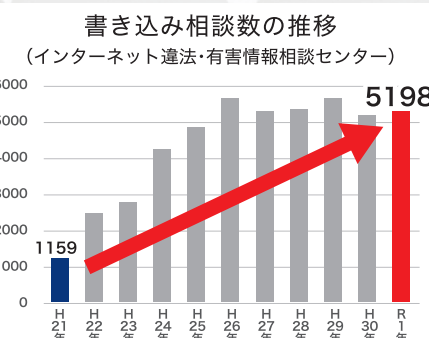


ポイント③ 未経験でも新規参入が可能である

■ 風評被害分野の経験がなくてもノウハウ蓄積ができる

企業における誹謗中傷・風評被害対応のニーズは年々増加傾向にありますが、実際に受任・対応をしている弁護士は多くありません。その理由として、逆SEO対策やクローリング技術など、ITの知識や技術を駆使する必要性を感じ、相談があっても受任控えをされることが多いようです。しかし、**誹謗中傷・風評被害対応はIT技術を駆使することなく、差止請求を中心とした法的削除のみの対応でも十分に取り組むことができ、これまでの経験がなくとも対応は可能です。**今回のセミナーでも類型別の相談内容に対する対応方法を実例を交えてお伝えさせていただきます。

弁護士業務における数少ない成長市場



■ 相談件数は10年で約4.5倍に増加

総務省の調べによると、「インターネット違法・有害情報相談センター」に寄せられる誹謗中傷に関する**相談件数は平成21年から令和元年の10年間で約4.5倍にまで増加。**実務への理解を深めることで、成長市場での活路を見出し、企業への貢献ができます。

本セミナーに参加するうえでのポイント

- ✓ 風評被害を入り口とした顧問獲得のためのマーケティング手法がわかる！
- ✓ 相談種別に沿った提案、実務の実践法がわかる！
- ✓ 企業法務分野の最新市場概況がわかる！
- ✓ いま、企業が求めている顧問弁護士像がわかる！

ゲスト講師への質疑応答、
名刺交換も可能！

この機会に是非、
お越しください。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

風評被害対応を通じた顧問の契約率・単価向上セミナー

お問い合わせNO. S096284

開催要項

東京会場 にてご参加

日時・会場

2023年 **3月29日** (水) **13:00** **16:30** 開始 終了
お申込み期限: 3月25日(土)
(受付12:30より)

(株)船井総合研究所 東京本社

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜 30,000円(税込**33,000**円)／名様

会員価格 税抜 24,000円(税込**26,400**円)／名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNO. 096284を入力、検索ください。

お問い合わせ

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 吉富・鎌田

※お申込みに関してよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

申込期限は開催日程の4日前まで

〈東京会場〉
3月29日(水)開催

