

【全業種対応】人材紹介ビジネス新規参入セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催
時間 13:00～16:30
(受付開始 12:30～)

一般価格 33,000円(税込) /一名様 会員価格 26,400円(税込) /一名様

2023年

大阪

3月16日(木)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京

3月17日(金)

株式会社船井総合研究所 東京本社

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

日程がどうしても合わない企業の皆様へ。個別経営相談承ります。まずは、お問合せください TEL.0120-958-270 [平日9:45～17:30] 担当:比嘉

累計200社以上の立ち上げ、拡大を手がけた人材ビジネスのプロが徹底解説

講座/時間	セミナー内容/講師
第1講座	【業界講座】人口減少だからこそ需要が急増する、人材紹介ビジネスの可能性 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 シニアコンサルタント 安本 哲弥 中小企業向けデジタルマーケティング専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCのさまざまな業種・業態のWeb/デジタルマーケティング、マーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。
第2講座	【実践講座】人材紹介を始めるための全ノウハウ 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 チーフコンサルタント 比嘉 達也 中小企業向け人材ビジネスの専門家。人材紹介の立ち上げや派遣会社の業績アップを求職者募集マーケティングを中心にサポート。多くの企業と情報交換を行っており、大手の事例～中小企業の明日からできる業績アップ事例を多く持つコンサルタント。
第3講座 特別 ゲスト 講座	【特別ゲスト講座】人材紹介を0から立ち上げ、粗利1億ビジネスに育てた秘訣 地域No.1の人材会社になるべく、介護人材紹介ビジネスに参入した株式会社DANDL。社長と社員の2名で始めたこの事業を年間粗利1億円ビジネスに育て上げた秘訣をお話していただきます。一見、「難しそう」な介護マーケットをなぜターゲットにしたのか、人材募集はいかにして行っているのか、営業担当マンの育成やマッチングにおける重要ポイントに至るまで、これまでうまくいったことのみならず、苦戦したことも含め、そのリアルを経営者本人からお話いただきます。 株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏 DANDL社 売上で振り返る事業成長の軌跡 完全0から粗利1億円 たった一つ変えただけで、売上が8倍アップ 2期目に飛躍した裏に隠された“経営の勘所” 独立間もない若き経営者は そのとき何を決断したのかー 見どころ① 黎明期 → 飛躍期 見どころ② 拡大期 試行錯誤の末に完成した営業マン育成の“最適解”に迫る 4000万プレイヤーを量産する、人材の育成とマネジメントマル秘メソッド パート社員だけで法人営業を完結するインサイドセールスの極意
第4講座	【統括&経営戦略講座】経営者に今、考えてほしいこと～アフターコロナの経営戦略～ 株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 山根 康平 中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で部長に昇格し、現在は約30名の専門コンサルタントが所属する部門の統括している。

お申込み方法 — Webからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/096283>



新規事業を模索中の事業者の皆様へ

異業種からの参入で粗利1億円をつくる

全業種
対応

地域密着型

仕事探しをしている人に仕事を紹介し、仲介手数料をもらう“採用仲介”ビジネス

人材紹介

粗利100%

設備投資0

無店舗・無在庫

早期投資回収

～異業種で0から始めるための人材紹介ビジネスAtoZ～

「超人手不足」を“億”ビジネスに変えるー



このような方にうってつけ

- ✓ 既存事業とシナジーがある新規事業を探している
- ✓ 主事業をもっと伸ばしたい
- ✓ 人手不足を解消したいが採用に苦戦している
- ✓ 会社の収益性を上げたい
- ✓ 今後伸びるマーケットを攻めたい

特別
ゲスト
講師



株式会社DANDL
代表取締役 田中教善氏

コネなし顧客なし経験なしの
真っ白なスタートから

人材紹介を営業マン2名で年間粗利1億円ビジネスに育てた秘訣

ご都合の良い日程で
右記よりお選びください。

大阪 2023年 3月16日(木)
株式会社船井総合研究所 大阪本社

東京 2023年 3月17日(金)
株式会社船井総合研究所 東京本社

開催時間
13:00～16:30
(受付 12:30～)

一般価格 33,000円(税込) /一名様
会員価格 26,400円(税込) /一名様

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【全業種対応】人材紹介ビジネス新規参入セミナー お問い合わせNo.S096283

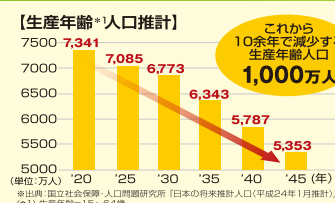
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 096283

人材ビジネスを立ち上げるべき3つの理由

1 人口減少がむしろ“追い風”になり、 将来成長することが確約されている



今後たった10年で1000万人
(全体の約2割)が減少

人手不足は、さらに加速し

人口に反比例して採用ニーズが激増していく！

2 営業利益30%超！ 利益率が非常に高い

全産業・全規模の平均営業利益率
(2018年年度)

4.4% ※1

5~9倍
の高収益性

人材紹介営業利益率

20~35% ※2

(※1) 財務省「法人企業統計調査からみる日本企業の特徴」より

(※2) 出典：弊社クライアント及び該当事業を営む企業の公開データより

3 採用・営業の強化にも使える柔軟性！本業との相性が高い

① 採用力強化

同業他社の求人を扱えることで、
本業の採用ターゲット層が多く集まる
採用が難しい人を他社様にご紹介する
ことで売上を作り、採用コストを削減
※詳細は、左下

② 営業力強(BtoB企業)

[本来の営業ではまず接点を持つことが難しくても...]
採用商材は緊急度高くフロントエンド商材として
本業の営業ターゲットとの接点が
めっちゃくちゃ増える！

少資本で参入可能 設備投資が少なく、少額資本から始めることができる

高収益性 = 営業利益30%以上可能

少労力(少人数)でも事業運営可能 1名~3名/既存社員リソースも活用可能

成功事例の再現確度 特殊商圏、特殊環境でなくても成立する高汎用性

初期投資の回収スピード 1年以内

Seminar TOPIC 1 人材募集

大手求人媒体？スカウトサービス？はたまたヘッドハンティング？
いえ、強い事業基盤を作る正解は
自社の求人媒体(オウンドメディア)を作ってしまうこと！

採用業務7割カット、コスト半分以下で採用数2倍に！?

全自動で求人収集 地域最大級メディア クローリングサイト

クローリングシステムとは...

自社のコンテンツ制作・収集には限界があるため、他Webサイトに掲載されている情報を
全自動で収集・制作するシステム



この仕組みにより、SEO対策とサイトブランディングを実現。
圧倒的なアクセス数を募ることができる。

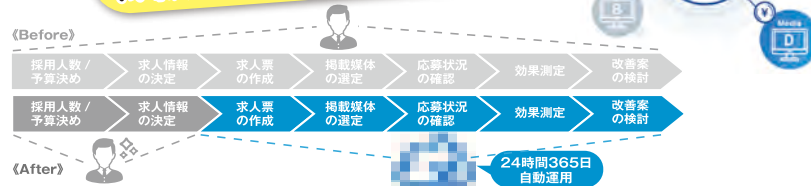
アドテク の力でコスパ最高の求人出稿

自動出稿システム
《Recruiting Cloud》

アドテク(Adtech)とは...

「アド」とは「advertisement」、広告の意味つまり、
Web上に散らばった広告の情報を
集約・比較するシステム

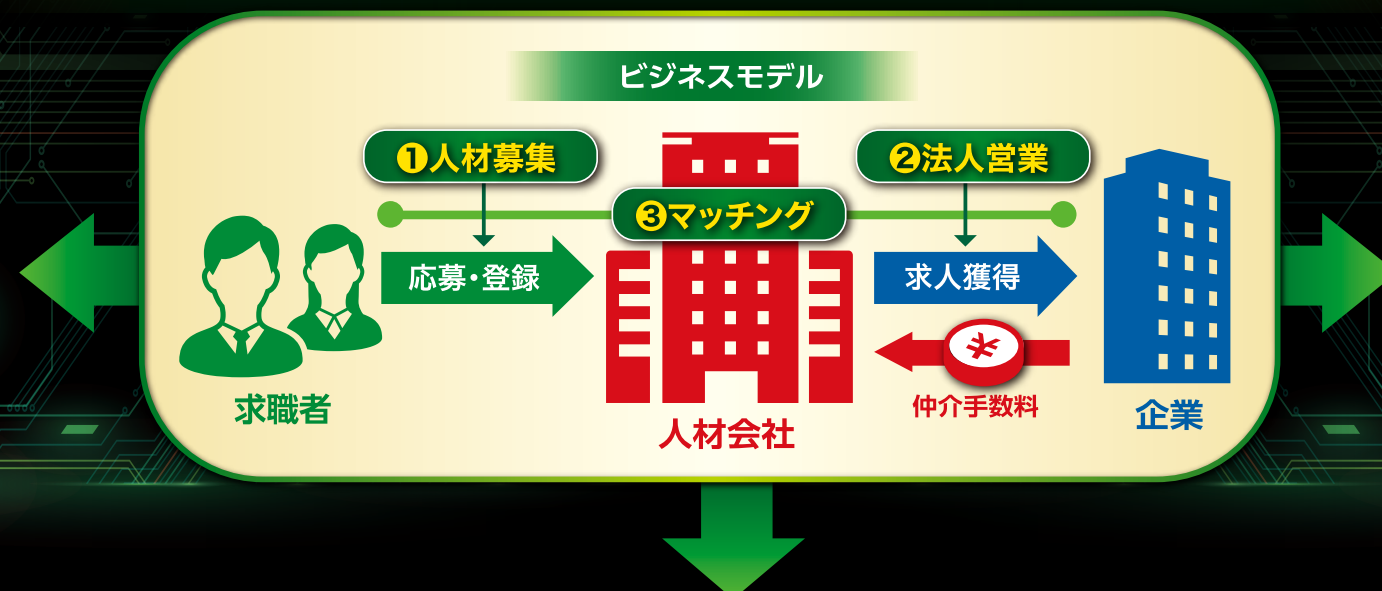
もう、採用担当者が頭を使うことはありません。最も効率の
いい求人方法は、テクノロジーが全て導き出してくれます



自動運用により採用担当の業務を大幅に削減。150以上の連携媒体から、
6000社の事例から導く、応募獲得の最適解を自動で選び出稿できる。

What's 人材紹介?

求職者に仕事を紹介して企業から仲介手数料をもらうビジネス



求人版“GAFA”!?
『求人アプリケーションメディア』
もあわせて完全解説

indeed 求人ボックス
careerJET スタンバイ

「試してみたけど、あまりよくなかった」は、
“正しい方法”を知らないからです。

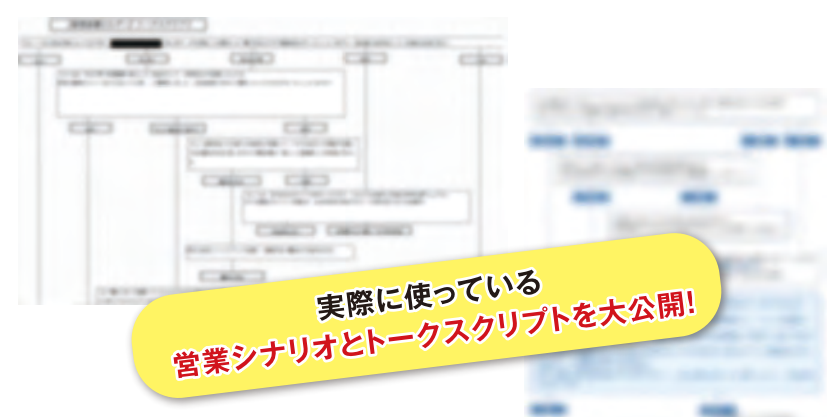
Seminar TOPIC 2 マッチング

業界平均2倍以上の採用率をたたき出す緻密な
確率論的マッチング手法

世に存在する「マッチング」は、運ではなく確率に
基づいたマネジメントが成否の全てを握ります。
それは、採用のシーンであっても例外ではありません。

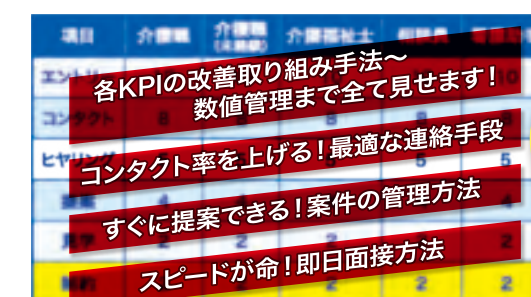
Seminar TOPIC 3 法人開拓営業 [紹介先確保]

パート社員の方が電話1本で、月間67案件開拓!
徹底的に仕組み化された法人セールスノウハウ



必要なのは、特別なスキルや抜群の営業センス?
いえ、ゴールまでの設計図、つまり、脚本が全てです。

緻密なKPI管理が成功のカギ!



さらに、人材紹介で集めた人たちが本来の採用もできちゃうウルトラCも!?

正しく人材紹介を始めるための全方位案内は、ぜひセミナーで!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[全業種対応] 人材紹介ビジネス新規参入セミナー

お問合せNo. S096283

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2023年 **3月16日(木)**

開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総合研究所大阪本社ビル

お申込期限: 3月12日(日)

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

日時・会場

東京会場にてご参加

2023年 **3月17日(金)**

開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

お申込期限: 3月13日(月)

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるWeb開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.096283を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 日田 ●内容に関するお問い合わせ: 比嘉

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします



3月16日(木)大阪会場

申込締切日3月12日(日)

3月17日(金)東京会場

申込締切日3月13日(月)