

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

空き家再生ビジネス新規立ち上げセミナー

お問い合わせNo. S096009

講座	セミナー内容
第1講座	地方エリアで空き家案件から仕入れ強化する方法 ポイント① 空き家率が20%の時代に突入!空き家を活用するビジネス転換の必要性とは!? ポイント② 地方エリアで増え続ける空き家マーケットの攻略を徹底解説 ポイント③ 空き家再生が資金的に負担なくビジネス化できる理由とは!? 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 リーダー 武市 龍馬
第2講座	空き家再生ビジネスモデルでの成功事例のご紹介 不動産売買仲介会社が空き家再生を初めて5億円を達成した成功ストーリー  株式会社エーエージェント 代表取締役 荒谷 千啓氏 2017年4月に株式会社エーエージェントを設立。大手FCに加盟し不動産売買仲介事業で持続的成長を続け、2020年より空き家再生(買取再販)事業に本格参入。創業6年目にして、売買仲介と空き家再生をプラスして年商5億円を達成した!今、不動産業界注目の企業である。
第3講座	空き家再生を始めて3年で50棟達成する事例を徹底解説 ポイント① 月5件以上買取を行うための集客手法を公開 ポイント② 成功企業の買取りチェックシート、買取りマニュアルを公開 ポイント③ 買取り前のリフォームチェックシート、見積り方法を徹底解説 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 酒井 大輝
第4講座	不動産会社に取り組むべき高収益ビジネスモデル ポイント① 採用離だからこそ営業生産性を上げるビジネス展開の必要性とは!? ポイント② 1拠点5億円の不動産店舗づくりとは!? ポイント③ これからの勝ち抜く不動産会社の成長戦略とは!? 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 リーダー 武市 龍馬

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程も内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場	2023年3月28日(火)	開始 13:00 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)	お申込期限:3月24日(金)
	2023年4月 3日(月)	開始 13:00 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)	お申込期限:3月30日(木)
	2023年4月 5日(水)	開始 13:00 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)	お申込期限:4月 1日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料	一般価格 税抜15,000円(税込16,500円)/一名様	会員価格 税抜12,000円(税込13,200円)/一名様
	●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	

お申込み方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.096009を入力、検索ください。
--------	---

お問い合わせ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社船井総合研究所
	船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp
	TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問い合わせ:中田 ●内容に関するお問い合わせ:酒井 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講	3月28日(火)	4月3日(月)	4月5日(水)
	お申込期限:3月24日(金)	お申込期限:3月30日(木)	お申込期限:4月1日(土)



必見!! 不動産売買仲介 事業者の皆様

全日程Web開催

2023年 3月28日(火)・4月3日(月)・5日(水)
13:00~16:30 [ログイン開始 12:30~]

参加申込みはこちらから!



売買仲介に空き家再生 プラスして 1拠点売上5億円



株式会社エーエージェント
代表取締役 **荒谷 千啓氏**

成功事例レポート

仲介手数料単価が年々下落...

苦しい状況を打破するために、**売買仲介会社が空き家再生ビジネスに本格参入し、売買仲介+空き家再生で、持続的な業績アップを実現!エンド顧客×業者訪問で仕入情報を最大化する仕入れ戦略が成功のカギでした!**
続きは...具体的な内容は中面をご確認ください!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

主催	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社船井総合研究所	空き家再生ビジネス新規立ち上げセミナー	お問い合わせNo.S096009
		船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp	
		※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。	

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **096009**

手数料売上+空き家再生をプラスして、売上5億円を突破するために実践したことがわかる!

特別ゲスト講師 株式会社エーエージェント

売買仲介+空き家再生をプラス 売上5億円を達成した秘訣を解説

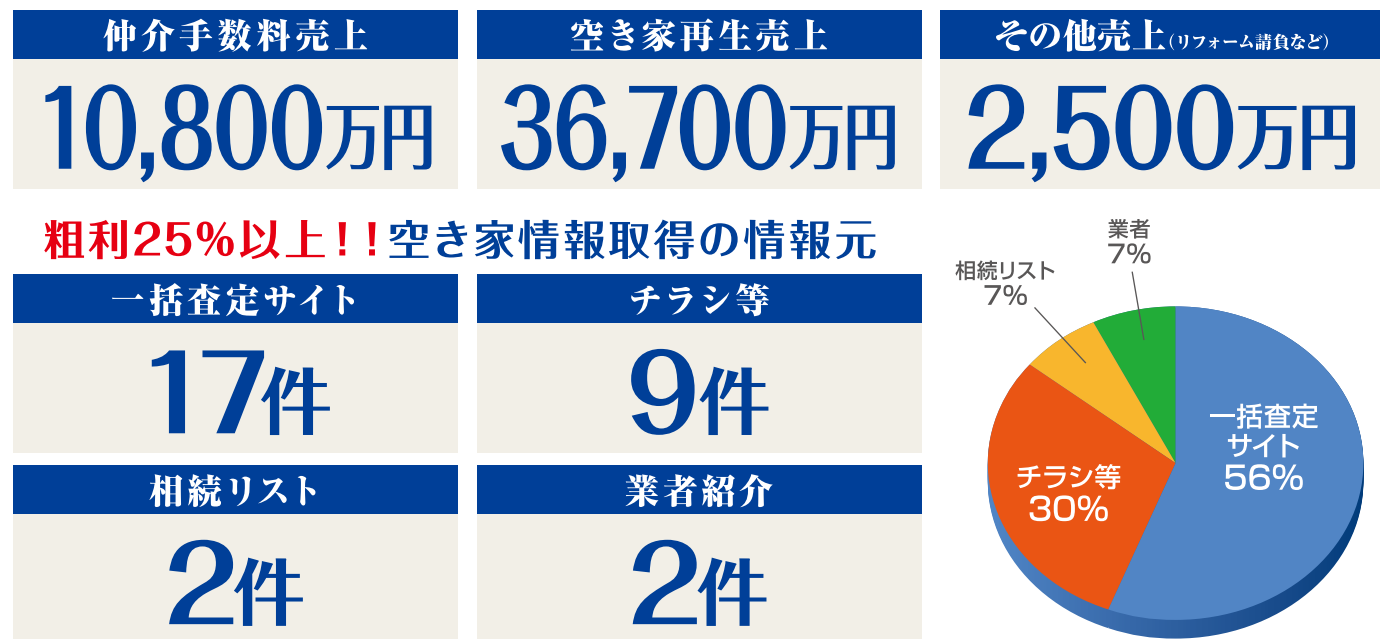
プレミアムゲスト紹介

2017年4月に株式会社エーエージェントを設立。大手FCに加盟し不動産売買仲介事業で持続的成長を続け、新潟の空き家問題の解決と自社の業績アップのカギは空き家!と感じ、2020年より空き家再生(買取再販)事業に本格参入。創業6年目にして、売買仲介と空き家再生をプラスして年商5億円を達成した!今、不動産業界注目の企業である。

株式会社エーエージェント 代表取締役 荒谷 千啓氏



数値で見る株式会社エーエージェント



このような不動産会社の事業者の皆様にオススメ

- ✓ 地方商圏で今後の業績アップの種を探している
- ✓ 相続案件反響を自動的に獲得するシステムに興味がある
- ✓ 不動産売買仲介だけでは、なかなか業績が上がっていない
- ✓ 業者廻りから買い取る営業手法が知りたい
- ✓ 地方商圏で手数料単価が低く、営業社員の生産性が低い

本セミナーで公開する 手数料売上+空き家再生で売上5億円を達成した具体的“手法”

見どころ1 3媒体を活用し粗利25%超の空き家仕入れ案件を最大化する手法

point 1 業者仕入れで安定的に月1件空き家仕入を実現する営業ノウハウ

point 2 相続登記変化情報を攻略! 反響率3%を達成する名簿選定手法&DM

point 3 一括査定サイトの売却相談案件を買取に誘導する査定営業ツールとトークマニュアル



見どころ2 買取案件を安定して毎月15件以上獲得する「紙媒体×Web」集客

point 1 売主から直接反響を獲得する自社の「買取専門サイト構築」

point 2 売主からの反響率1/7000! 仕入れ案件を獲得するチラシを公開

point 3 自社の不動産売却・買取サイトのSEO対策&Web広告の具体的手法



見どころ3 不動産営業未経験でも即時買取が実現できた仕入基準の設定手法

point 1 買取基準と買取時の物件チェックマニュアルを大公開

point 2 空き家物件リフォームチェックシート・積算ツール活用

point 3 在庫リスクを軽減させる在庫管理帳票と販売戦略管理

