

先着10社限定
で招待

参加無料

2023年10月11日(水)

10:00~16:30 (受付開始9:30~)
株式会社船井総合研究所
東京本社

業績好調なゲストの

講演が盛り沢山!

飲食店→総合フード
メーカーへと発展、
強い事業ポート
フォリオを構築!

株式会社
イトアンドホールディングス
代表取締役会長CEO 文野 直樹氏

新規事業の連続
立ち上げにより
利益30倍?!

I-Wホールディングス株式会社
(岩本石油グループ)
代表取締役社長 岩本 勉氏

出版業から
「情報加工業」へ
シフトし
第二本業化に成功!

株式会社鎌倉新書
代表取締役会長CEO 清水 祐孝氏

秘
トップクラス企業の
新規事業戦略

”社員発”
事業創出で54年
連続黒字経営!

株式会社関家具
代表取締役会長 関 文彦氏

D人口60万人商圏で
7事業展開&
年商80億円達成!

株式会社エネチタ
代表取締役 後藤 康之氏

10年で売上47倍
&高収益化を
同時に実現!
急成長を遂げる企業

株式会社不動産SHOP ナカジツ
取締役社長 樗澤 和樹氏

2023年10月

新規事業への
お悩みは
コレで解決!

企業価値向上経営フォーラム
第二本業分科会

100名以上の
フォーラム会員が
来場予定

※上記6社によるご講演録はフォーラム入会後、データベース上で閲覧することが可能となっております。2023年10月11日(水)の例会でご講演いただけるのは別の企業となりますので、ご了承ください。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

企業価値向上経営フォーラム(第二本業分科会)説明会

お問い合わせNo. S095921/K016224

高収益経営フォーラム koushueki@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分] TEL:03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

※お問い合わせの際は「説明会タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。内容に関するお問い合わせ:伊藤匠(イトウタカシ)申込みに関するお問い合わせ:堀江彩花(ホリエアサカ)

当社ホームページからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 095921



3つの柱で成長を続ける 「事業の三つ巴戦略」と 今後の展望

<企業紹介>主婦層に特化したパートタイム型人材派遣事業、小学生の学童クラブ施設運営事業、保育園施設運営事業を展開。全国183施設を運営している。2018年にマザーズへの上場を果たした。

<代表プロフィール> 現・パナソニック株式会社へ入社。その後、株式会社アクティスを経て、株式会社ジオン代表取締役、株式会社クリスタルリレーションズ代表取締役などを歴任。2005年には株式会社セリオ、2016年には株式会社SERIOホールディングスを設立し、代表取締役社長に就任。

株式会社SERIOホールディングス

代表取締役社長 若濱 久氏

Point 1

3事業の売上構成比が同率！ 事業の三つ巴戦略とは？

「人材派遣事業」、「学童クラブ施設運営事業」、「保育園施設運営事業」の3事業の売上構成が33%ずつ。事業ポートフォリオを見据えた上で新規事業を立案するという「三つ巴」の戦略が伺えます。それぞれの事業を成長させた同社の施策についても、紐解いていきたいと思います。

就労支援事業

保育事業

放課後事業

Point 2

全国183施設を展開！ 新規事業における全国展開のポイント

「事業を広く理解していただくことが、スムーズに事業拡大していく1つのファクター」という同氏の発言からも、社内外へ向けたコミュニケーション戦略によって現在の拠点数があると伺えます。ビジョンやミッション等を伝える具体的なコミュニケーション方法について、包み隠さずお話しいただく予定です。

Serio ism

Point 3

創業13年目でマザーズ上場！ 成長をスケールさせた転機とは？

2005年に株式会社セリオを創業し、2018年にはマザーズへの上場を果たしています。IPO等を活用しながら、企業ブランディングUPや事業成長を加速させた成功の要素をお話いただきます。さらに、SDGsやESG経営の観点も含め、今後の取り組みの展望をたっぷりとお話いただきます。

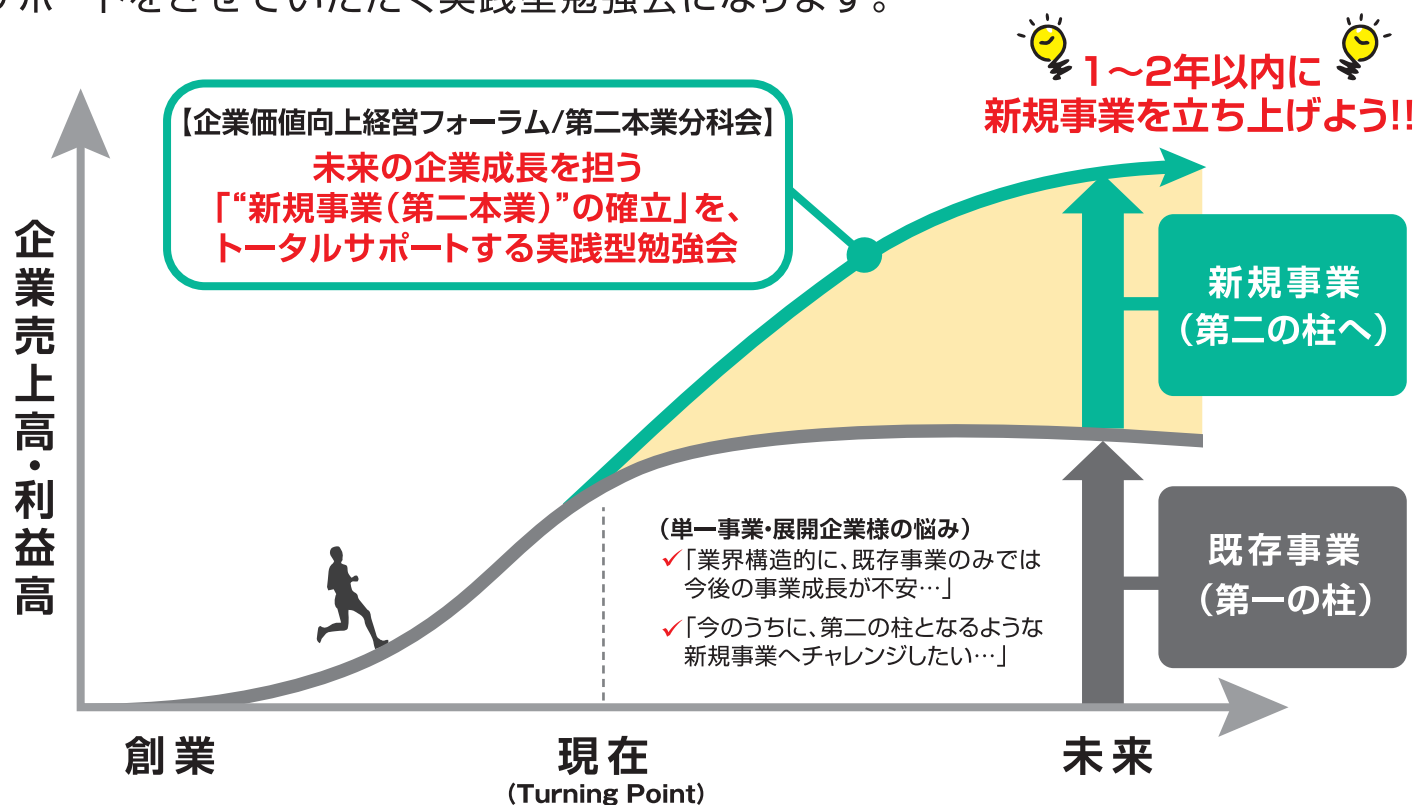


企業価値向上経営フォーラム 第二本業分科会

とは何なのか？

本フォーラムの趣旨・概要

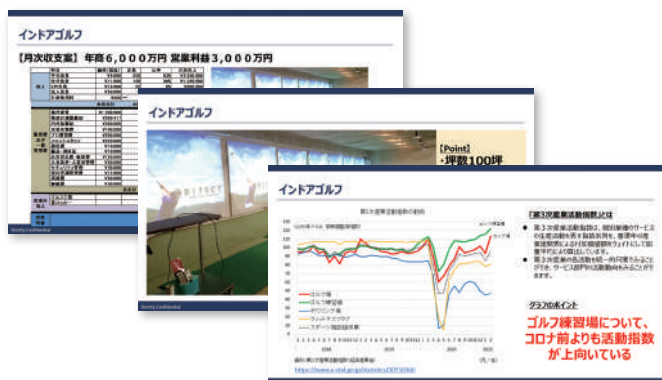
本分科会は「次の事業の柱を担うような“第二本業”を確立したい」と考える企業へ、「具体的な新規事業案紹介」から「新規事業立ち上げポイント」に至るまでのトータルサポートをさせていただく実践型勉強会になります。



本フォーラムで取扱う内容(例)

新規事業トピック

話題沸騰!2年で投資回収可能な高収益事業「インドアゴルフ」徹底解説



多角化事例トピック

自動車・食・不動産分野で全14事業を手掛ける企業の多角化戦略とは？



企業価値向上経営フォーラム 第二本業分科会

第二本業分科会8つのポイント

① 旬のゲスト講座が聞ける！

年5回の例会毎に必ず**1名以上のゲスト企業**をお招きし、中長期における戦略や、新規事業に関する成功・失敗のポイントについて、余すことなくお話しいただきます。



② 他企業と情報共有ができる！

170社を超えるフォーラム会員(2023年7月末時点)とのディスカッションを通じ、直近の取り組みについて、包み隠さず互いに共有し高めあう場を設定させていただきます。



③ 担当コンサルタントがサポート！

フォーラム会員には弊社**コンサルタントが1名担当**させていただき、社外の「参謀」として、同業界の成功事例や耳よりの最新トピックなど、お役立てできる情報をお届けいたします。



④ ”師”と”友”づくりの場に！

孤独な立場と言われる経営者ですが、**当フォーラムで知り合い、親睦を深めている**会員様も多くおられます。是非公私共にお付き合いのできる企業が見つければ何よりです。



⑤ 最前線のデータ活用！

会員専用のデータベースでは、ゲスト企業の講演録はもちろん、**業界3倍の営業利益率**を目指すフォーラム会員の業績数値を一挙収録。「見る」だけで業績アップに役立ちます。



⑥ 専用チャットでの常時接続！

「Chatwork」を用いて、例会中でもそれ以外でもリアルタイムで情報交換。会員様のタイムリーな情報収集と即時行動を本気で応援しています。



⑦ 各種診断ツール無料受講！

企業や組織、財務状態などを「見える化」できる診断ツールを各種ご提供!研究会入会月より3ヶ月以内のお申込みで**1年間無料**でご利用いただけます。



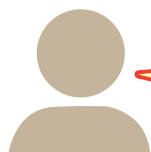
*入会月より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円(税込165,000円)となります。

⑧ セミナー参加特別割引！

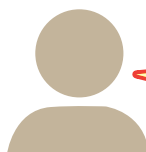
当社では**年間800本以上のセミナー**を開催していますが、会員様においてはそれらを何度でも**会員価格**でご参加いただくことが可能です。



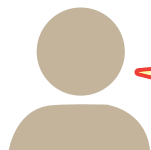
お客様の声



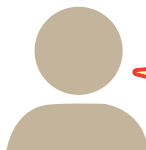
自社だけでは考えつかない**アイデア**や、見つけられない**事例**を多数持っており、助けられています。



その**業種・業界に精通した方**からのアドバイスから、いつもヒントをいただいています。



いつも**客観的なコメント**をいただけるので、新規事業・出店の際には必ず参考にさせていただいています。



本業・新規事業の展開に限らず、組織のことなども**相談に乗っていただける**ので、ありがたいですね!

●第二本業分科会主催者より

平素よりお世話になっております。
この度は本DMを手にとってお読みくださり、誠にありがとうございます。
いまだ新型コロナウイルスの感染拡大が止まらぬ中、少しでも本フォーラムを多くの方に知っていただきたいと思い、今回は初めてこのような説明会無料参加企画を皆様だけにご用意いたしました。
貴重なゲストの講演が聞けるまたとない機会となっておりますので、ぜひお早めにご参加くださいませ。
皆様にお会いできますことを心より楽しみにしております。



先着**10社**受付中

2023年10月11日(水)開催の例会に
無料お試し参加ができます!

日時・スケジュールのご案内

日時 2023年10月11日(水) 10:00~16:30 (受付開始 9:30~)

会場 株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

当日のスケジュール

- 10:00~11:00 企業価値向上経営フォーラム(第二本業分科会)説明会
- 11:10~12:10 ゲスト講師による生講演
- 12:50~13:40 株式会社船井総合研究所による厳選トピック講座
- 14:00~16:30 分科会に分かれて情報共有&ディスカッション

※スケジュールは変更となる可能性があります。あらかじめご了承ください。

お申込みの流れ

①
QRコードより
お申込み



下記のQRコードを読み取って
いただき、必要事項を記入の
上、すぐにお申込みください。

②
弊社から
ご連絡



事務局または弊社の担当者より当
日の詳細に関し、お電話・または
メールにてご連絡差し上げます。

③
当日の
ご参加



当日は9:30から受付を開始し
ますので感染対策をしてお越し
ください。



左記QRより
お申込みください

QRからのお申込みが難しい方はコチラ↓
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095921>

今回の説明会に関するお問い合わせ

TEL: 03-6212-2931

(平日9:30~17:30)

■内容に関するお問い合わせ: 伊藤匠 (イトウ タクミ)

■申込み方法に関するお問い合わせ: 堀江彩花 (ホリエ アヤカ)

お申込み締め切り: 2023年10月7日(土) 23:59まで

※ご注意ください※

本紙は当社が定期開催している「企業価値向上経営フォーラム-第二本業分科会-」の「説明会参加」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。今後のフォーラムご参加も視野に入れていただきながら、お申込み可否をご判断いただけますと幸いです。

■ご参加条件

- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本研究会有効活用して頂く目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けしかなる場合がございますのでご了承ください。

■注意事項

- お申込みいただいたにもかかわらずメールが手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は上記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はご案内メールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。●研究会説明会は受講無料でご参加いただけます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。