

年商10億円を目指す事業主必見!

“お金”に
困る
社長

この1日が
分かれ目になる

“お金”に
困らない
社長

2023年
コロナ禍でも
業績が上がる
財務の仕組み
大公開!



2023年1月26日木 11:00~16:30
(受付開始時間 10:30~)

無料

株式会社船井総合研究所
東京本社

こんなお悩みありませんか?

- ✓ 会社規模が大きくなり、資金不足の際に社長のポケットマネーでは対応できなくなっている
- ✓ 経理も追い付かなくなっていて、月次決算が締まるのが遅く業績が把握できない
- ✓ 借入が増えてきて銀行からも色々な提案が来るようになったが何が正しいのか分からない
- ✓ 税理士や銀行員は正直頼りにはなっておらず、相談できる人がいない

4年で営業利益6倍、現金11倍を実現した財務の仕組みとは ▶

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会

お問い合わせNo. K023321/S095915

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

TEL.03-6212-2931

平日
9:30~17:30

申込みに関するお問い合わせ: 古山 祥 (フルヤマ アズサ) 内容に関するお問い合わせ: 谷 翔太 (タニ ショウタ)

株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございまして必ずご確認ください。

“お金”に困らない社長の秘訣は 事業計画にあった

事業計画を策定・活用することで…

キャッシュフロー経営フォーラム 参加企業の財務事例！

① 将来の資金繰りの可視化 A社(建設業)

先行した資金の持ち出しが必要な
ビジネスモデルによる資金不安

資金繰りを可視化する仕組みを導入し、
数か月後の資金繰り状態も把握が可能に

部門	項目	1月		
		計画	試算表実績	計画比
売上合計		100	120	20
原価合計		10	12	2
総利益		90	108	18
費合計		32	31	-1
人件費		10	12	2
広告宣伝費		12	10	-2
その他販売費		8	7	-1
管理経費		2	2	0
利益		58	77	19

② 投資判断基準の可視化 B社(整備業)

大規模な投資が、気が付けば想定していた
額の2倍に跳ね上がっていた

数値に基づいた経営をしていたことで、
投資回避を迷わず判断

項目	金額	項目	金額	1月		
				計画	試算表実績	計画比
資産の部				120	100	-20
現金	10,000	現金	10,000	40	30	-10
預金	12,000	短期借入金	30,000	80	70	-10
証券	5,000	その他流動負債	30,000	85	70	-15
その他流動資産	50,000	流動資産計	80,000	35	30	-5
流動資産計	80,000	長期借入金	150,000	20	18	-2
債権対象資産	100,000	その他固定負債	0	20	20	0
その他	50,000	流動負債計	150,000	35	30	-5
有形固定資産計	150,000	負債の部				
無形固定資産計	10,000	資本金	10,000	32	31	-1
投資その他計	10,000	繰上利益剰余金	30,000	10	13	2
固定資産計	170,000	繰上利益剰余金	40,000	12	10	-2
資産計	250,000	負債・純資産計	250,000	8	7	-1
		管理経費	2	2	0	
		営業利益	5	-1	-4	

③ 資金調達枠の確保 C社(小売業)

季節性の仕入がある際、
借入をしない方針でいる分、繁忙期に
十分な在庫を持てず機会損失が発生

適切な調達方法を知り、
十分な資金調達枠を確保することで
機会損失解消による増収



④ 財務責任者の育成 D社(物流業)

社長が1人で金融機関との交渉から
資金繰りなどを管理し、
社内共有が進まない状態

経理担当者を財務責任者に育成し、
社長が奔走する形から
バックアップする体制の構築



無料説明会にご参加いただくと…

全国の成功事例を知ることができます！

ここだけしか聞けない秘訣!!

業種・規模別事例

圧倒的事例企業の成功ノウハウ大公開

A社様

【業種】美容

売上

18億円 **》 20億円**

部門別管理と積極的な情報開示で
金融機関の支援体制確立!
新規出店+1.3億円の融資枠を確保!



B社様

【業種】住宅・不動産

売上

25億円 **》 35億円**

部門毎の損益と
資金繰りの可視化で、
売上高+5億円以上を達成!



C社様

【業種】障害福祉サービス

売上

1.3億円 **》 1.7億円**

数値管理と資金調達の実現で
稼働率100%・新事業所開設!
増収増益を継続中!



D社様

【業種】住宅・不動産

売上

1.1億円 **》 2.5億円**

資金繰り予測と攻めの投資で
1年で売上230%成長!
新規事業立ち上げ!



F社様

【業種】運送業

売上

10億円 **》 12億円**

創業60期を超えた今、
2億円の増収!
5億円の資金調達を実現!



F社様

【業種】自動車販売

売上

8億円 **》 9億円**

コロナで落ち込んだ売上を
仕入れ資金の調達で
前々期を超えるV字回復!



都度修正し、可視化した数字を元に多方面と連携しましょう

2. 下半期戦略 ～3つのアクション～

- ① 下半期の計画修正・着地予測
- ② 来期の投資計画・利益見通し
- ③ 金融機関へアプローチ

①
予算・事業
計画策定

⑤

持続的
成長

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会／1月例会

伸びる企業の財務戦略の 秘訣を大公開!

先着
10社様
無料
ご招待会

2023年1月26日(木) 株式会社船井総合研究所
東京本社

■当日のスケジュールは下記の内容になります。

キャッシュフロー経営フォーラム研究会説明会

第1講座 (11:00~11:45)	キャッシュフロー経営フォーラムとは すぐに実践をテーマに、フォーラム内で学べることを体験していただきます。	財務支援部 デジタル財務グループ リーダー 橋本 康佑
第2講座 (11:45~12:00)	まとめ講座 講座内容の振り返り、キャッシュフロー経営フォーラムのご案内をいたします。	財務支援部 デジタル財務グループ マネージャー 谷 翔太

キャッシュフロー経営フォーラム 1月例会

第1講座 (13:00~13:45)	実践 株式会社船井総合研究所によるテーマ講座 各回で取り組むべき財務テーマについて、具体的な取り組み手法や事例、ポイントを株式会社船井総合研究所のコンサルタントからお話させていただきます。	
第2講座 (14:00~14:50)	時流・事例 ゲスト講座 テーマに合わせたゲストとして、財務戦略を先行して実践している事例企業の経営者や専門家などの講演により、先行した財務戦略のインプットをしていただきます。	
第3講座 (15:00~16:10)	実践 グループコンサル 少人数制・各社に合った課題に合わせたグループコンサル・情報交換を実施	

説明会にご参加いただいた企業様限定で1月例会にも無料ご招待!

キャッシュフロー経営フォーラムとは

例会での講座とグループコンサルを組み合わせ、会員様が財務戦略を学び、自社に落とし込んで実行するまでサポートする会員サービスです。

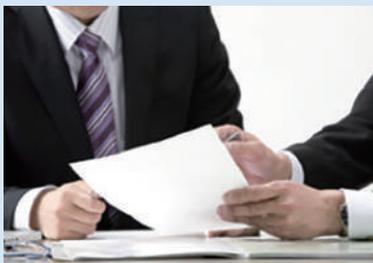


キャッシュフロー経営フォーラムご入会特典

01 予算・事業計画策定 個別サポート

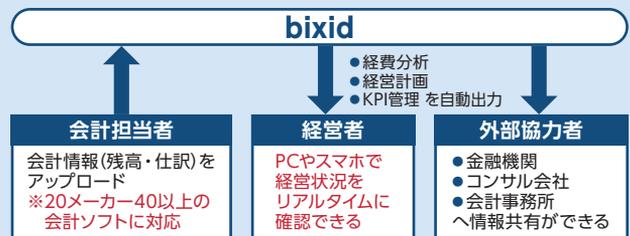
予算・事業計画策定サポートを実施します。事前に資料をお預かりし、弊社財務専門コンサルタントと面談を実施いただき、計画を策定した上で貴社の計画達成に向けて取るべき財務戦略をお伝えさせていただきます。

※実施形式は弊社東京・大阪オフィスへのご来社、またはオンラインでのご相談を承ります。



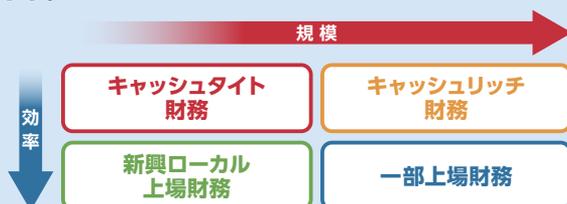
02 クラウド会計システム「bixid」 3ヶ月無料利用 & 導入サポート

クラウド経営管理システム「bixid」が3ヶ月無料利用いただけます。さらに弊社コンサルタントへ会計データをご共有いただくことで初期設定、開始残高・仕訳データインポート作業の導入サポートを実施します。「bixid」を使用しての予算・事業計画策定サポートも実施しております。



03 診断サービス (入会時)

独自開発システム「CASHFLOW SANBŌ」「組織SANBŌ」「ビジネスモデルSANBŌ」で貴社の財務力と組織力を分析します。



04 財務分析付き経営相談

貴社の財務力を、財務コンサルタントが診断し、課題解決の優先順位をお伝えします。



上記4点に加えて **05 経営戦略セミナー** **06 社長online** **07 過去例会動画**
08 財務診断を付与 **09 銀行交渉用ツール** をご提供!

明日から即実践!

2023年の財務時流と「事業計画策定」の成功ノウハウを全て公開!

1 2023年にとるべき財務対策

コロナ融資の返済が始まるが、**資金繰りを改善する方法は!?**

経営者保証の制限が公表されたが、**押さえておくべきポイントは!?**

23年10月より開始するインボイス制度に**どう対応していく!?**



時流を抑えたうえで、とるべき財務対策を解説!

2 事業計画作成方法と経営への活用術

P/L、B/S、CFの各諸表を連動させた
具体的な事業計画作成の方法を伝授!

作成した事業計画をどう活用すべきか、
意識すべきポイントを解説!

事業計画活用の成功事例を細かく解説!

事例の成功要因まで掘り下げて、
明日から即実践できるノウハウを伝授!

2023年**1月26日木**に
ぜひご参加ください!

こちらの
QRコードから
お申し込み
ください。



開催要項

お申込み期限：2023年1月22日（日）

日時・会場

日程 2023年1月26日（木）

時間 11:00 ▶ 16:30（受付開始時間：10:30～）

会場 株式会社船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はご案内メールにてご確認ください。
また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。
※お試し参加にお申し込みいただいた方は当日に事後ガイダンスがございます。

受講料

無料（代表者を含め1社2名まで1回限り無料でご招待いたします。
（経営者・事業責任者向けの研究会ですので、代表者のご参加が必須となっております。）

- お申し込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。
それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

お申し込み方法

下記QRコードよりお申し込みください。
または、株式会社船井総合研究所ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、
右上検索窓にお問い合わせNo.095915を入力、検索ください。

お問い合わせ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

研究会事務局 **TEL 03-6212-2931**（平日 9:30～17:30）

E-mail keiri-zaimu@funaisoken.co.jp

- 申込みに関するお問い合わせ：古山 梓（フルヤマ アズサ）
 - 内容に関するお問い合わせ：谷 翔太（タニ ショウタ）
- ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申し込みはこちらからお願いいたします

2023年
1月26日（木） 11:00 ▶ 16:30
（受付開始時間 10:30～）

お申し込み期限 2023年1月22日（日）

