

歯科クリニック院長必見！歯科クリニック向け税理士変更セミナー

税理士変更シリーズセミナー累計400名参加の人気セミナー！

開催日程	2023年 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。 ※ログイン開始は講座開始時間の30分前		
	3月12日(日) 10:00~12:00	3月15日(水) 13:00~15:00	
	申込締め切り 3月8日(水)	申込締め切り 3月11日(土)	
	3月16日(木) 13:00~15:00	3月19日(日) 10:00~12:00	
費用	一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/一名様	会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/一名様	
	※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索		

セミナー内容	
第一講座	歯科クリニックの時流 歯科業界に今起きていること&今後起こりうること。今後成長するために押さえておくべきこと 株式会社船井総合研究所 歯科・治療院・エステ支援部 マネージャー 出口 清
第二講座	歯科クリニックが会計事務所に受けるべきサポート 税理士変更をした院長が語る、成長志向の歯科クリニックが選ぶべき税理士 税理士変更をして変わったポイント 歯科クリニックが会計事務所に提供してもらうべき資料 太田中央歯科クリニック 院長 新家 央康 氏
第三講座	優良会計事務所を選ぶための方法 優良会計事務所の基本サポート、会計事務所の選び方11のチェックリスト 失敗しない税理士変更の方法について 株式会社船井総合研究所 税理士セレクトグループ エキスパート 石原 佑哉
第四講座	本日のまとめ セミナーで最も重要だった点をまとめ、参加者の皆様が、明日からすぐやるべきアクションをご提示します。 株式会社船井総合研究所 税理士セレクトグループ シニアエキスパート 坂田 知加

無料配布中！ 小冊子ダウンロード



顧問税理士診断2023

現在の顧問税理士から成長に適したサービスを受けられているのか、簡単に診断できます。



歯科経営者必見！成長クリニックの税理士の選び方

成長のために受けた税理士のサポートがわかります。



成長企業がすべき正しい決算対策

税理士から受けるべき正しい決算対策がわかります。

レポートダウンロードはこちらから



オンラインセミナーお申込方法について、Webのお申込は下記QRコードからが便利です！

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込いただくか、下記URLからアクセスしてお申し込みください。

セミナーホームページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095912>



明日のグレートカンパニーを創る

お問い合わせ 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込に際してのよくある質問は 船井総研FAQ 検索 と検索しご確認ください。



- 税理士が会計ソフト入力を代行してくれない…
- 自院の成長よりも経費削減ばかり勧められる…
- 税理士から成長のための提案がない…

そのような群馬県の歯科クリニックが税理士変更で

オンラインセミナー ※ログイン開始は講座開始時間の30分前	
2023年 3/12 日 10:00~12:00	3/15 水 13:00~15:00
3/16 木 13:00~15:00	3/19 日 10:00~12:00

念願の医療法人化実現!!

歯科クリニックに特化した税理士に変更し成長を加速する環境づくりに成功!!

売上6,000万円を超えたら、税理士に法人化シミュレーションをしてもらいましょう!

医療法人化 経理外注 決算対策

でも、税務顧問料は据え置き!

74.6万円 → 63.4万円

以前の税務顧問料 税理士変更後の税務顧問料

ゲスト講師 太田中央歯科クリニック 院長 新家 央康 氏

クリニック成長に伴う経理業務増加や税理士レベルのミスマッチに悩み2022年1月に税理士を変更。その後税理士とともに医療法人化を申請。クリニック成長支援に長けた税理士の支援を受け、今期も順調に成長を継続している。

税理士を変えてみたら悩み・迷いがなくなりました。税理士変更は絶対必要だったなと思います。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

歯科クリニック院長必見！歯科クリニック向け税理士変更セミナー お問い合わせNo.S095912



明日のグレートカンパニーを創る

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

ゲスト講師に成功の秘訣を聞く

太田中央歯科クリニック 院長 新家 央康氏

ゲスト講師について

顧問税理士がクリニック成長を応援してくれない、会計ソフト入力を代行してくれない等、クリニックの成長に伴う税理士レベルのミスマッチに悩み、2022年1月に税理士を変更。

税務対策、会計ソフト入力代行、医療法人化の支援等を受け、今期も順調に成長を続けている。

創業	2014年7月6日
所在地	群馬県 太田市
年商	7,450万円
スタッフ数	8名

Q1 なぜ「税理士変更」をしようと思ったのか？



クリニック成長のために投資していましたが、税理士が全く応援してくれませんでした。以前は「税理士を変えてなんとかするものか？」と正直思っていました。ですが、船井総合研究所に相談した時に「税理士は60歳以上の人口が50%以上」と聞いて、「税理士によって違うんだ」とハッとしました。

クリニックを成長させたい！と考えていたのに、税理士からの提案は経費削減ばかり…



経理業務も丸投げOK！ 念願の医療法人化も実現！

クリニック成長に伴って経理業務が増えて困っていました。以前の税理士に代行してほしいと相談しても断られてしまい…ですが、今は丸投げできるようになりました。また、ずっと目標にしていた医療法人化も実現できました。歯科クリニック支援に長けていて、法人化支援も沢山している税理士だったので安心して任せられました。



以前会計ソフト入力をしてくれていた妻は「絶対前には戻りたくない」と言っています



Q2 成長クリニックが税理士変更すべきタイミングは？



税理士変更をして一番変わったと思うのが「税理士を身近に感じることができた」ことです。毎月試算表を見ながら打合せをするようになり、わからない時はとことん教えてくれて、数字を理解できるようになりました。本来、経営者の迷いを解消するのが税理士だと思っています。税理士に関して迷いがあったら、迷いを解消できる税理士に変えるタイミングなんだと思います。

「このレベルからはこの税理士」という税理士との付き合い方があるのかなと思います



新家先生に聞いた、税理士変更による変化とは…

税理士変更でこう変わった！

クリニックの規模が大きくないときは、決算申告をしてくれるだけの税理士でも困りはしなかったのですが、クリニックが成長しても税理士との付き合い方が変わらず、ミスマッチが発生していました。本来、成長クリニックであれば受けるべきサポートを税理士から受けられていなかったことがわかりました。

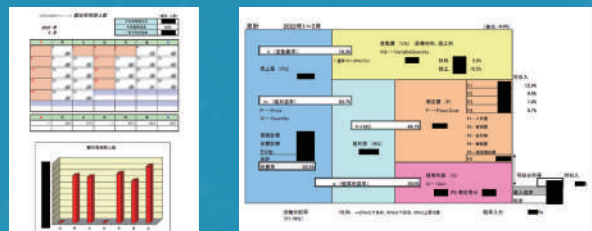
以前の税理士との付き合い



税理士変更で受けられるようになったサポート

経営数字分析・対策提案

毎月試算表をもとに今後のアクションを整理することで成長スピードが加速します。



毎月数字を見ながら打合せをしています。質問すると素人でもわかりやすいように説明してくれるので、税・会計を身近なものとして感じるようになりました。今では「経営の数字を知らないで経営しているのは、地図をもたずに航海をしているようなもので絶対だめだ」と思うようになりました。

会計ソフト入力代行 (記帳代行)

経理は税理士に丸投げ。
院長は経営に専念できるようになります。



妻が入力していましたが、今は税理士に丸投げできています。資料のまとめ方も丁寧に教えてくれて、今では毎月資料を送るだけで済んでいます。とても助かっています。

医療法人化

クリニックにとって重要なターニングポイント。
医療法人化支援のノウハウがある税理士となら安心して進めることができます。



税理士変更をして、以前から目標にしていた医療法人化を進めることができました。慣れていない税理士では医療法人化申請の段取りに失敗してしまうこともあるので、税理士選びは重要だったと思います。また、そのタイミングで、小規模共済に代わる401K(企業型確定拠出年金)の提案をしてもらうこともできました。

成長歯科クリニックが選ぶべき “成長支援をしてくれる税理士”とは

顧問料をほとんど変えず、税理士のサービス品質が アップした事例も多数あります

税理士は税務申告をしてくれるだけの存在ではありません。成長支援をしてくれる税理士を選べば、医療法人化のシミュレーションをしてくれたり、経理・財務・事業承継までサポートしてくれたりします。選び方によっては、顧問料をほとんど変えずにより密度の濃いサービスを受けることができます。

I 歯科 神奈川県 年商1億円	■ 税務顧問料の変化	A 歯科 千葉県 年商1.5億円	■ 税務顧問料の変化
	61万円 → 63万円		100万円 → 95万円
■ 税理士変更後のサポート内容	・税務顧問で毎月経営数値の確認 ・記帳代行で会計入力は丸投げ ・医療法人化シミュレーション ・医療法人化の手続き	■ 税理士変更後のサポート内容	・税務顧問で毎月経営数値の確認 ・クラウド会計の導入 ・記帳代行で会計入力は丸投げ

税理士は“一番身近な経営パートナー”

あなたは今の顧問税理士を 「経営パートナー」と 思えますか？

税理士は選び方次第で、クリニックが成長するのに必要なさまざまなサポートをしてくれます。

船井総合研究所が推奨しているのは、右図の「下限品質項目」をクリアしていて、「ハイレベル項目」の中で自社にとって必要なサポートをしてくれる税理士です。

成長企業に必要なのは 成長支援をしてくれる税理士

ここまでお伝えさせていただいたように、クリニックが成長すると税務・経理面で対策すべきことができます。また医療法人化や事業承継対策など、税理士にサポートしてもらうべきタイミングも出てきます。

どのタイミングで何をすべきかを知っていて、先んじて提案をしてくれる税理士をパートナーにすれば、クリニック成長はよりスピーディーにスムーズになります。

下限品質項目 1つでも違和感がある場合は、税理士変更の検討をされた方が良いかもしれません

- ① 態度が威圧的ではなく、親身に経営パートナーとして寄り添ってくれている
- ② 試算表提出を30日以内にしてくれる
- ③ 決算前検討会&決算報告会を実施してくれる
- ④ クラウド会計の導入・運用をサポートしてくれる
- ⑤ 適切な節税提案をしてくれる
- ⑥ チャットの活用やチームでのサポート体制で、レスポンスを1日以内にしてくれる
- ⑦ 複数名体制の事務所である(一人事務所ではない)
- ⑧ 社長と同年代または若い税理士がいる
- ⑨ 毎月面談を実施してくれる

※年商規模や社内体制に依りますが、必要なタイミングで打ち合わせができることが重要です

ハイレベル項目 自社にとって必要だと感じるサービスを提供してもらっていますか？

- ⑩ 自院の業界についてのノウハウを持っている
- ⑪ 経理改善・経理アウトソーシングをサポートしてくれる
- ⑫ 資金繰り管理、融資・補助金・助成金獲得をサポートしてくれる
- ⑬ 事業継続・相続税対策の提案&サポートをしてくれる
- ⑭ 計画策定・予実管理をサポートしてくれる(財務問題、事業計画策定、MAS)
- ⑮ M&Aのサポートをしてくれる・ノウハウを持っている
- ⑯ 自院が目指す年商規模の顧問先がいて、先を見据えたアドバイスをしてくれる
- ⑰ 社労士事務所を内包している(労務も含めトータルサポートをしてくれる)

／このような方にオススメ！／

- ✓ 歯科に専門特化した会計事務所のサポートについて知りたい院長
- ✓ クリニック成長や法人化を検討している院長
- ✓ 月次決算を早め、最新の経営状況をリアルタイムに把握したい院長
- ✓ クラウド会計の導入や経理効率化を検討している院長
- ✓ 資金繰りや財務状況を正確に把握したい院長

今回のセミナーで お伝えしたい内容を ほんの一部 ご紹介すると…

- ・歯科業界に今起きていること&今後起こりうること
- ・今後成長するために押さえておくべきこと
- ・税理士変更をした院長が語る、成長志向の歯科クリニックが選ぶべき税理士
- ・税理士変更をして変わったポイント
- ・歯科クリニックが会計事務所に提供してもらうべき資料（曜日別来患者数、自費・保険割合、ストラック表）
- ・歯科クリニックが依頼すべき記帳代行（会計ソフト入力）
- ・優良会計事務所によるサポート&企業成長事例
- ・会計業界の動向
- ・会計事務所の見直しを検討した方がいい企業
- ・会計事務所の選び方11のチェックリスト
- ・失敗しない税理士変更の方法

当日のセミナーテキストを一部掲載いたします！

継続的なクリニック成長のために 押さえておくべき時流

第1講座では、これからのクリニック成長のために押さえておくべき歯科時流を解説させていただきます。
成長クリニックを支援するコンサルタントより、継続成長をするクリニックが押さえている経営管理のポイントと、時流適応するために顧問税理士と何に取り組むべきかをお伝えいたします。

税理士変更のBefore/After大公開

第2講座では、税理士変更後の良かったことだけでなく、レベルの合わない税理士と付き合いいたらこのようなことに困ったという失敗談も踏まえてゲストにお話しいただきます。
税理士変更後の具体的な取り組みについても、全て事例よりお伝えさせていただきます。

成長クリニックに必要な税理士変更

第3講座では、成長クリニックが税務・経理・労務面対策すべきことと、税理士にサポートしてもらえることについてお伝えします。
また、税理士の選び方、税理士変更を検討すべきタイミングについてもチェックリスト形式でお伝えさせていただきます。

歯科時流戦略キーワード2023

- ①業界再編（M&A・事業承継・閉院）
- ②リコール・患者対応の最適化
- ③新診療科目→多角化（または新規事業）
- ④高生産性×高収益（チェア生産性、ヒト生産性、ジカン生産性）
- ⑤DX・デジタルマーケティング
- ⑥データドリブン×リアルタイム経営
- ⑦企業化（診療と経営の分離）（ミニ・コングロマリット化）

税理士変更による変化

以前	現在
月1回電話 → 打合せ	毎月打合せ
「今のままで良いですよ」	医療法人化
奥様	記帳代行
なし	401K、セミナー、制度変更等

優良会計事務所のサービス

- 試算表の早期提出
10〜20日以内にお届けします。
- 提案
税務、経理・総務・労務面等から経営課題を把握し、課題解決に向けた提案を行います。
- 経理代行
経理業務の効率化を図るため、経理のノウハウと経験を活かし、経理業務をサポートします。
- スピード対応
急ぎの業務や問い合わせには1日以内にお応えします。
- 情報提供
経営者向け、最新の情報や市場動向に関する情報を提供します。（IT導入補助金等）
- 決算前検討会
決算前には経営者向けに決算前検討会を開催し、決算後の経営戦略についてお話しします。

主催者紹介



会計事務所向けコンサルティングに従事し、これまで全国300以上の会計事務所に関与。
「企業レベルと税理士レベルのミスマッチ」を解決したいという想いより、2021年「税理士セレクション」を新規事業として立ち上げ、成長企業の為だけのハイレベル会計事務所紹介をおこなっている。

株式会社船井総合研究所 税理士セレクショングループ シニアエキスパート 坂田 知加

税理士変更をされたお客様の声

いとう歯科クリニック 院長奥様 伊藤 美穂 氏（神奈川県）



税理士と考えの方向性が違うなと思ったときは税理士を変えるべきで、一度船井総合研究所に相談してもらえれば、現状よりもはるかに良くなると思います。
私達は実際変えてみたら「今までいろいろなことを知れていなかった」ということに気付きました。税理士から教えてもらうことを踏まえて一つひとつ進めていけば、今とは全然違う経営が成り立っているのではないかと考えております。

太田中央歯科クリニック 院長 新家 央康 氏（群馬県）



以前の税理士は経費削減の話ばかりで、攻めの提案がないのが悩みでした。税理士を変更した所、「こういう風にやっていけばいい」と数字に対して細かく確認・提案してくれるので、「この数字を伸ばしていけばいい」「ここが今の自分には足りないところだ」というのがすごくよくわかりました。今後はどのように攻めていくか、目標がはっきりとしてすごく良かったです。

かじもと鍼灸接骨院 院長 梶本 哲也 氏（兵庫県）



今の税理士に不満を思っている方もたくさんいらっしゃると思います。一度まず船井総合研究所の方に相談していただくのが良いと思います。何社かの税理士を紹介していただき、一番うちの院に合っている税理士事務所を的確にご紹介していただきました。
本当に迷った時や困っていることがあれば一度船井総合研究所に相談をしてもらえれば、現状よりもはるかに良くなると思います。

オンラインセミナーお申込方法について、Webのお申込は右記QRコードからが便利です！

右記のQRコードを読みとり、サイトからお申込いただくか、下記URLからアクセスしてお申し込みください。
セミナーホームページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095912>
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。



お問い合わせ 船井総研セミナー事務局 seminar271@funaisoken.co.jp

※お申込に際してのよくある質問は 船井総研FAQ 検索 と検索しご確認ください。

