

先着10社
無料招待 受付中

2023年2月21日(火)開催の例会に
お試し参加ができます!

日時・スケジュールのご案内

日時 2023年2月21日(火) 10:00~16:30 (受付開始 9:30~)

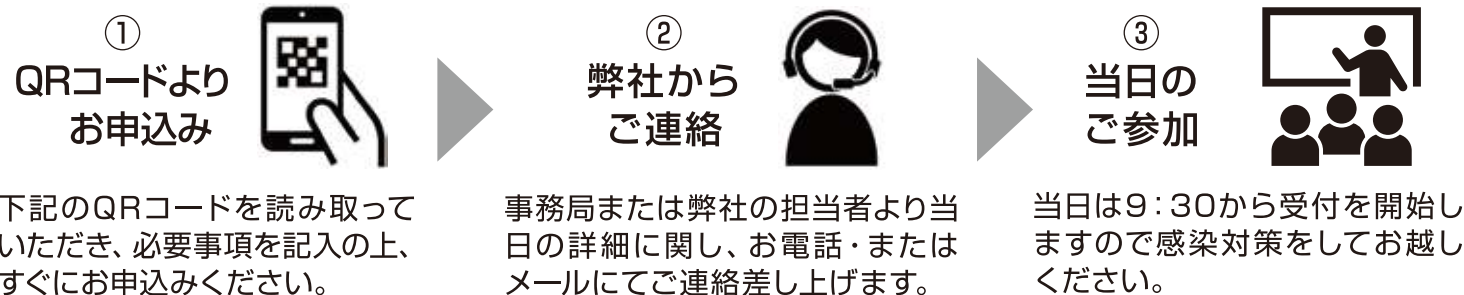
会場 株式会社船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

当日のスケジュール

- 10:00~10:50 企業価値向上経営フォーラム(Over300分科会)説明会
- 11:10~12:10 ゲスト講師
- 12:50~13:40 株式会社船井総合研究所による厳選トピック講座
- 14:00~16:30 分科会に分かれて情報共有&ディスカッション

※スケジュールは変更となる可能性があります。あらかじめご了承ください。

お申込みの流れ



左記QRより
お申込みください

QRからのお申込みが難しい方はコチラ↓
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095695>

今回の説明会に関するお問い合わせ

TEL:03-6212-2931

(平日9:30~17:30)

- 内容に関するお問い合わせ:土居靖(ドイ ヤスシ)
- 申込み方法に関するお問い合わせ:堀江彩花(ホリエ アヤカ)

お申込み締め切り:2023年2月17日(金) 23:59まで

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

※ご注意ください※ 本紙は当社が定期開催している「企業価値向上経営フォーラム-Over300分科会」の「説明会参加」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。今後のフォーラムで参加も視野に入れていただきながら、お申込み可否をご判断いただけますと幸いです。

■ご参加条件

- 本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただきご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。
- 本研究会を有効活用して頂く目的で、受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイダンスを実施しております。事前ガイダンスをお受けいただけない場合、説明会へのご参加をお受けし兼ねる場合がございますのでご了承ください。

■注意事項

●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4日前までにご連絡ください。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は上記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。●諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はご案内メールにてご確認ください。また最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。●研究会説明会は受講無料でご参加いただけます。※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

社員が主体的に動く持続的成長企業づくり

離職率が減る、生産性が上がる、優秀な幹部が育つ

売上・社員数ともに115%以上の成長をする

「本物のチーム」が完成する!

イノベーションが起こる

「パーパス経営」

過去研究会ゲスト講師

社員数519名
年商195億円

成熟する家具業界で
イノベーションを
生み出し続ける理由

[2022年9月例会]
株式会社関家具
代表取締役会長 関文彦氏

本研究会のポイント

- 事業軸×組織軸の成長のPointが学べる!
- 理念やビジョン、戦略のストーリーを磨きこめる!
- イノベーションが起こる企業の事例と、組織づくりのPointが学べる!
- 理念やビジョンの策定や浸透・教官における課題解決ができる!
- 理念やビジョンや様々な戦略テーマについてフォローアップ

持続的成長を
実現するための
事業戦略

[2022年11月例会]
I-Wホールディングス株式会社
代表取締役 岩本勉氏

社員数152名
年商136億円

このような事業主様におすすめ

- 社員100名前後から成長の停滞感、閉塞感がある
- 中計(3ヶ年事業計画)の未達が気になる
- 企業・組織変革はしたが進んでいない
- 社員・幹部の成長度合いに不満、不安がある
- ビジョン策定しているが今イチ感がある
- 社員が日常の業務において、疲労感、やらされ感が出ている
- 社長がトップダウンですべての業務に関わっている

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

株式会社船井総合研究所 東京本社

2023年2月21日(火) 10:00~16:30
[受付開始 9:30~]

企業価値向上経営フォーラム(Over300分科会)説明会

お問い合わせNo. K016224/S095695

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

企業価値向上経営フォーラム事務局

E-mail:koushueki@funaisoken.co.jp

Tel:03-6212-2931
(平日9:30~17:30)

※お問い合わせの際は「説明会タイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分] ●申込みに関するお問い合わせ:堀江彩花(ホリエ アヤカ) ●内容に関するお問い合わせ:土居靖(ドイ ヤスシ)

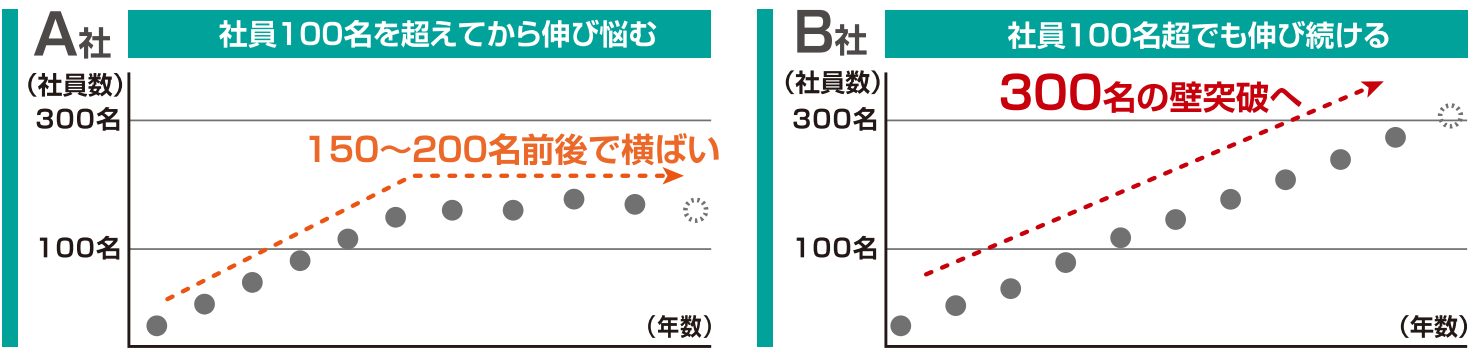
参加お申込みはこちらから!



Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 095695

本フォーラムの趣旨・概要

A社とB社 この違いは、どこにあるのか？



国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率

0.3%

社員100名を
超える企業比率

1.2%

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何か違うのか？
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにする説明会です。

組織で 1番偉いのは？	社長	社長ではなく ？ (注)社員、お客様ではありません。
組織 マネジメントの 視点	評価制度が 重要	評価制度よりも ？
事業成長の 視点	どんな事業を やるか	？ でやるか

本フォーラムで取扱う内容

1

トップ企業経営者による
LIVE講演が聞ける

■様々な業界のトップ企業・現役経営者様による「経営戦略」「事業ビジョン」に関する講演が視聴可能です。



2

事業軸×組織軸の
成長のPointが学べる

■企業が持続的成長をするために必要な「事業軸」と「組織軸」のテーマから、毎例会で一つに特化し、専門コンサルタントが解説します。

(事業軸×組織軸のテーマ)

①既存事業

②新規事業

③事業ポートフォリオ

④財務

⑤DX化

⑥IPO

⑦M&A

⑧HD化

⑨人事策・HRD化

⑩中期経営計画

⑪ビジョン策定

3

理念やビジョン、戦略の
ストーリーを磨きこめる

■理念やビジョンのストーリーや3〜5年を見据えた戦略(変革事項)を船井総合研究所コンサルタントと個別の相談の時間を設け、磨きこむことができます。

ビジョンと戦略(実践項目)の
精度を高めていきます



Over300分科会で伝えたいこと

今回の説明会でお伝えしたい内容の
ほんの一部をご紹介しますと…

低成長時代でも成長を続ける中堅企業様は他と何が違うのか？

社員が成長感、幸福感を感じ、持続的成長を実現する
チームづくりを目指すためのPointは？

事業軸×組織軸の成長のPointは？

理念やビジョン、戦略のストーリーとは？

イノベーションが起こる企業の事例と、組織づくりのPointは？

理念やビジョンの策定や浸透・共感における課題解決のためには？

理念やビジョンや様々な戦略テーマについてフォローアップ

●Over300分科会主催者より

「理念やビジョンの策定・浸透」「理念・ビジョンとつながる戦略」など、コンサルタントから時流に合った講座、会員様同士の成功事例・情報交換会と「イノベーションが起こる企業づくり」に特化し、業績を上げるために必要な内容が凝縮された一日です。
しかもいきなり入会ではなく、入会后と全く同じ内容の例会に、初回は無料で参加できます。まずは、無料お試しをお申込みの上、ご参加ください。皆様のお悩みを解決する一助となることができれば幸いです。
志が高く、学び好き&与え好きな全国の経営者とともに刺激的な充実した一日を過ごしてみませんか？



株式会社船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
ディレクター

南原 繁