

自宅から
セミナー参加！

2023年

3月7日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

3月15日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

4月10日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

4月22日

13:00～16:00

ログイン開始12時30分より

日程がどうしても合わない企業さまへ個別経営相談承ります

まずは
ご相談ください

TEL.0120-958-270

[平日9:45～17:30] 担当:植木

講座	セミナー内容
第1講座	マクロ動向から見る「業種特化の顧問契約」の必要性とは セミナー内容抜粋 1 なぜ今、業種特化の顧問契約が求められているのか セミナー内容抜粋 2 業種特化の顧問契約の具体的なサービス内容とは
第2講座	「業種特化の顧問契約」より顧問開拓100社/顧問継続率98%に成功した方法 セミナー内容抜粋 1 業種特化の顧問契約に取り組みだした理由 セミナー内容抜粋 2 業種特化の顧問契約の具体的な商品内容 セミナー内容抜粋 3 開拓することができたプロモーション方法 セミナー内容抜粋 4 個人事務所でも100社の顧問契約を獲得し、維持し続ける方法

お申込み方法

—Webからのお申込み—

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWebページからもご覧いただけます！

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095693

企業法務新規参入の事務所対象

法律事務所向け
経営レポート

法人顧問先数・顧問継続率を向上させたい方必見です！

業種特化顧問契約

成功事例大公開セミナー

「弁護士1名」が「1年で15社以上」獲得した事例のみ厳選

弁護士法人おかげさま
代表

外岡 潤 氏

弁護士1名で
合計顧問先数
120社

15ヶ月
顧問社数純増
30社

家事事務所が
5ヶ月で
顧問契約獲得

10ヶ月
顧問社数純増
10社

弁護士法人なかま法律事務所
代表社員弁護士

中間 隼人 氏

セミナーでご紹介する成功事例業種一覧 計12業種

・飲食

・クリニック

・建設

・運送

・介護

・製造

・IT

・動物病院

・不動産仲介

・不動産管理

・学校法人

・学習塾

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

詳細・お申込みは右記のQRコードから！

法律事務所向け企業法務分野における業種特化事例大公開セミナー

オンライン開催

2023年

3月7日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

3月15日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

4月10日

15:00～18:00

ログイン開始14時30分より

4月22日

13:00～16:00

ログイン開始12時30分より

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

主催 株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問合せNo.S095693

Webページからも
セミナー情報を
ご覧いただけます。

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 095693

顧問契約で ストック収益確保! 「競合過多な市場」で「弁護士1名」が顧問契約を獲得するためのポイント



このような方に
オススメします!

- ✓ 業種特化の顧問契約によって、競争力を高め顧問契約数を増加させたい方
- ✓ 業種特化の顧問契約によって、付加価値を高め顧問継続率を高めたい
- ✓ 個人事務所又は勤務弁護士個人でも顧問契約が取れるノウハウを知りたい方
- ✓ コロナ禍における最新顧問契約獲得事例を知りたい方

紛争を未然に防ぐ
『予防法務』のためには
業種理解が不可欠

弁護士1名で120社開拓・継続率98%実現のためのポイント Point

企業法務分野で 業種特化が 求められている理由とは?

総花 業種横断	業務特化	業種×業務	業種特化
契約書 債権回収 労務問題 クレーム対応等	契約書 労務問題 景表法 業機法 債権回収等	介護業×クレーム対応 運送業×労務 情報通信業×契約書	運送業、建設業 飲食業 情報通信業 介護業 医療機関等

企業法務分野では、これまで①総花的に何でも対応する②業務特化として労務に特化することが一般的でした。
しかし、競合事務所が増加し、③業種×業務特化で業種ならではの労務問題に対応したり、④業種特化で業種ならではの許認可対応等も含めた横断的なサポートをする事務所が顧問契約を獲得できています。

業種理解を深めるために 実施すべきピクト図解とは?

ピクト図解とは、以下のシンボル記号を組み合わせることで企業のビジネスモデルが見える化するものです。



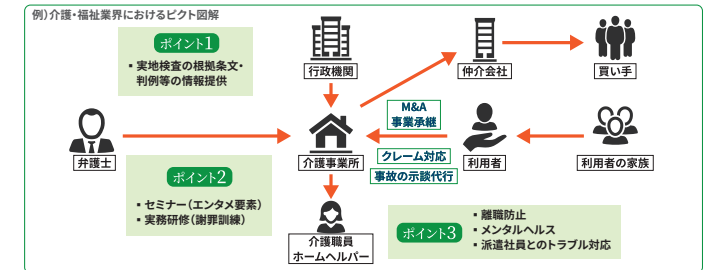
「誰が・誰に・何を・いくらで」が見える化されることで、「業界独自のキーパーソン」の存在、「業界独自のサービスの有無」「業界独自のボトルネック」を把握することができます。

紹介に頼らない業種特化の ダイレクトマーケティングで 新規客を獲得できる4つの方法 Point



特化Q&Aサイト
実務研修用YouTube
ニュースレター「外岡新聞」

業種特化の 情報提供・実務サポートで 顧問契約率アップ Point



従来の 顧問契約との 比較

	一般的な法律事務所	企業法務に注力している法律事務所	モデル事務所
業種理解	×	△	○
行政機関対応	×	×	○ ポイント1
実務研修	×	×	○ ポイント2
人事問題	×	△	○
労務問題	×	○	◎ ポイント3
示談交渉	○	○	○
訴訟対応	○	○	○

ポイント1 行政機関への対応方法を指南することで顧問継続率向上

従来は..... 行政機関への対応方法については専門的知見が不足しており、触れられることがなかった。
モデル事務所は..... 実地検査への対応方法や根拠条文等の情報提供により顧客満足度の向上!

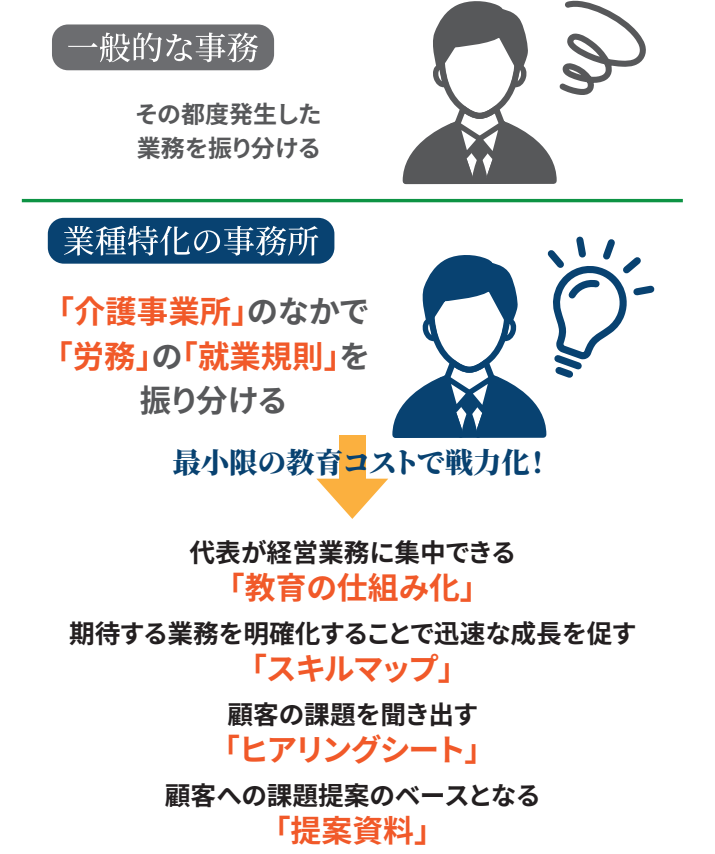
ポイント2 わかりやすさと現場に即した実務研修で新規開拓

従来は..... コンプライアンス意識向上を狙ったセミナーを開催して、参加数が頭打ちとなる事務所が多かった。
モデル事務所は..... 介護施設に向けた顧問契約のなかで、謝罪訓練をはじめとした現場でつかえるコンテンツを取り入れることで顧問先へのサービス付加に!

ポイント3 業種特化で業種独自の労務問題に対応

従来は..... 従業員との雇用契約に関する労務トラブルとしては、雇用契約・就業規則等労働条件をめぐるトラブルへの対応がメインとなっていた。
モデル事務所は..... 「介護事業所ならではの労務問題である「離職防止・メンタルヘルス・派遣社員とのトラブル・パワハラ対策」に特に注力してサポートすることで、顧問契約の獲得率が向上!!

業種特化により類似案件が増え 若手弁護士・パラリーガルの 即戦力化 Point



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

法律事務所向け企業法務分野における業種特化事例大公開セミナー

お問い合わせNo. S095693

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

① 2023年3月7日(火)	お申込期限:3月3日(金)	開始 15:00	終了 18:00	(ログイン開始14:30より)
② 2023年3月15日(水)	お申込期限:3月11日(土)	開始 15:00	終了 18:00	(ログイン開始14:30より)
③ 2023年4月10日(月)	お申込期限:4月6日(木)	開始 15:00	終了 18:00	(ログイン開始14:30より)
④ 2023年4月22日(土)	お申込期限:4月18日(火)	開始 13:00	終了 16:00	(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 30,000円(税込**33,000円**)／一名様

会員価格 税抜 24,000円(税込**26,400円**)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。尚、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWeb上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 095693を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 藤野(フジノ) ●内容に関するお問合せ: 植木(ウエキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」を検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

セミナーの詳細 お申込みはこちらから

3月7日(火)オンライン

申込締切日:3月3日(金)

3月15日(水)オンライン

申込締切日:3月11日(土)

4月10日(月)オンライン

申込締切日:4月6日(木)

4月22日(土)オンライン

申込締切日:4月18日(火)

