

講座	講座内容	講師
第1講座	競争が激化する法律業界において 労災に新規参入をおすすめする理由 ✓ 労災マーケットの大きさ・概況 ✓ 労災分野の今後の動向 ✓ 労災分野参入をお勧めする理由	株式会社船井総合研究所 士業支援部 個人法務グループ リーダー 飯塚 泰之 
第2講座	労災分野における成功事例 ✓ 労災分野参入を決めたきっかけ ✓ 労災分野に取り組むメリット ✓ 後遺障害認定サポート成功のポイント ✓ 労災分野の実務のポイント	神戸ライズ法律事務所 代表 弁護士 坪井 俊郎氏 
第3講座	早期介入型労災モデル成功の秘訣 ✓ 早期介入型労災モデルの仕組み ✓ 労災分野で集客をするためのコツ ✓ 事例事務所の取り組み紹介 ✓ コンサルタントから見た労災分野参入へのポイント解説	株式会社船井総合研究所 士業支援部 個人法務グループ 鏑城 裕道 
第4講座	明日から実行いただくためのポイント ✓ 労災を事務所の売上の柱へ ～2023年に重視したい取り組み ✓ 講座内容を明日から実践するためのポイント	株式会社船井総合研究所 士業支援部 マネージング・ディレクター 小高 健詩 飯塚 泰之 

ゲスト講師が活用している**労災ツール大公開**



マーケティング

- 相談受付表
- お客様アンケート
- 相談票
- クチコミの相談

実務ツール

- 委任契約書
- 労災事故相談票
- 労災事故に関する書類の謄写(コピー)依頼書
- 保有個人情報開示請求の手引き
- 労働局窓口向け 郵送資料
- 保有個人情報開示請求書 等

Webからお申込みいただけます



右記のQRコードからHPを開きますと、お得な情報を見ることができます。
お申込みと一緒にご確認ください。

【セミナー情報をWebからもご確認ください】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/095692>



まだライバル事務所が気づいていない！ 労災マーケットの真実

発生件数が多い

数少ない
今後の成長分野

高単価案件も獲得可能

300万円超案件の
獲得もできる！

新規参入が可能

労災分野未経験
でも対応可能！

競合が少ない

参入事務所が少ない
今がチャンス！

労働災害を 事務所の主力分野へ

キャッシュフロー安定のポイントは**労災申請**からの介入だった！

このセミナーで
学べる**4つのポイント**

- ✓ **意外と大きい労災マーケットと競合の少なさ！**がわかる！
- ✓ **営業・施設開拓不要！WEB集客が9割の秘訣！**がわかる！
- ✓ **約6ヶ月で80万円前後の入金の秘訣！**がわかる！
- ✓ **未経験でも対応可能！そのノウハウ！**がわかる！



神戸ライズ法律事務所
代表 坪井 俊郎 氏

東京会場

2023年**3月25日** **土**

13:00～16:30 (受付開始12:30より)

大阪会場

2023年**3月27日** **月**

13:00～16:30 (受付開始12:30より)

参加費 **一般価格** 30,000円(税込33,000円)/1名様 **会員価格** 24,000円(税込26,400円)/1名様

後遺障害認定サポートに取り組む労災で成功する方法公開セミナー

お問い合わせNo.S095692

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

労災申請からの介入でキャッシュフローを安定させ、労災が事務所の主力分野になりました

インタビュー

株式会社船井総合研究所
個人法務グループ

鎗城 裕道 かぶらぎ ひろみち

私、株式会社船井総合研究所の鎗城と申します。
ここからは、私の方でゲスト講師の神戸ライズ法律事務所 代表
坪井俊郎氏にインタビューを行わせていただきました内容をお
届けいたします。



① 他分野の減少がきっかけで労災に取り組んだ

② 労働災害の実務は思ったより難しくなかった！

③ 労災が事務所の主力分野になった！

鎗城 坪井先生、本日はお時間を頂きましてありがとうございます。
早速ですが、労災を主力分野として取り組み始めたきっかけがあれば教えてください。

坪井 はい、お願いいたします。
もともと少しずつ取り組んではいたのですが、開業以来注力していた交通事故分野において、これまでのような大型案件、いわゆる重傷の事故というのが減ってきたということを感じ始めておりまして、そこで労災分野に本格的に注力しようと決めました。

鎗城 確かに近年、交通事故の重傷案件は全国的にも減少しているというデータがありますね。
労災分野に本格的に注力し始めて成果がでるまで、時間はかかりましたか？

坪井 もともと私はルート開拓などはせず、**Web集客のみで案件獲得**をおこなっていましたので、これまで取り組んできた分野と同じようにお問い合わせが来るのか不安な面もありました。
しかし、**労災分野も想像以上に早く、順調にお問い合わせが来た**ので安心しました。

鎗城 労災分野においてもWebのみですぐに集客できたということですね。
実際取り組んでみて苦労された事はありませんでしたか？

坪井 実務に関しては思っていたより苦労はありませんでした。もともと取り組んでいた交通事故の知識が活かされたということもありますが、たとえ予備知識がなくても、制度理解や業務フローの把握は案件を進めながらでも十分に理解できると思います。
ただし、労災の場合、被災してすぐの方や、治療中の方から「何からすればいいかわからない」というお問い合わせが非常に多いと感じました。このような方はまず労災申請を行いながら治療に専念していただかないといけません。その段階では弁護士介入の余地がさほどないので、すぐに受任というわけにはいかなかったですね。
「会社と争いたい」というお問い合わせももちろんあるので、その場合は積極的に引き受けますが、治療が終わり、交渉で終わったとしても、**解決まで約1年～1年半と時間が掛かるケースも多々ある**こともわかりました。



神戸ライズ法律事務所
代表/弁護士 坪井 俊郎氏

事務所情報
福岡県出身
関西学院大学法学部卒
所在地：兵庫県神戸市
開業：平成24年
従業員数：弁護士1名（事務局1名）

鎗城 労災分野は他分野と比較すると**解決までかなり時間が掛かる**ということですね。

坪井 そうですね、もちろん解決までの時間が長いので、経営面でもすぐに売上が立たないというのがネックですね。そこで、**比較的早期に売り上げにも繋がる「後遺障害等級認定サポート」を開始しました。**
それだけでなく、依頼者にとって適切な等級が認定されるということは非常に大切ですから、その段階から弁護士が介入することは非常に意義のあることだとも思います。

鎗城 たしかに**後遺障害の等級が1つでも違うと、経済的利益も数十万、数百万違います**よね。
そのサポートを進めることで何か変化はありましたか？

坪井 まずは無事認定がおりて依頼者から感謝されるというのはもちろんですが、早ければ受任から数カ月で報酬が80万円程度入ってくるケースもあるので、キャッシュフローが非常に安定しました。さらに等級認定サポートをした方が、「会社と争いたい」というニーズを持っている場合もありますので、その先の損害賠償請求の部分でも私に任せてもらえるというメリットもあります。

鎗城 まさにワンストップで、依頼者にも感謝されながら、経営面でも安定する素晴らしい取り組みだと思います！

坪井 ありがとうございます。最近は問い合わせも非常に増えてきて、受任に繋がる案件が多くなった気がします。その結果、**労災の平均報酬単価は、昨年の2倍のになりました！**労災分野を始めてよかったと心から思っています！**まだ本格的に労災分野に取り組む事務所は少ないですから、今のうちに伸ばしていきたい**と思っています。

鎗城 Web集客やワンストップのサポートなど、労災分野が事務所の柱になっている様子がわかり、大変勉強になりました。ありがとうございました！

労働災害分野を事務所の主力分野にまで引き上げることができた秘訣を大公開！



このような方に
オススメ
します

- ☑ 労災分野に興味はあるが、**集客に不安がある方**
- ☑ 次の事務所の主力分野を作るために他事務所との**差別化をはかりたい方**
- ☑ チャンネル開拓などせずに**集客したい方**
- ☑ 経営を安定させるため、**入金が早い分野を取り扱いたい方**
- ☑ 労災事案の実務を**どう進めていったら良いかわからない方**

なぜいま労災分野に取り組むべきなのか？
多くのライバル事務所がまだ気づいていない労働災害分野の魅力！

ポイント①

数少ないこれからの
**成長分野であり
競合環境が緩やか**

離婚や交通事故などの法律事務所が従前主に取り扱ってきた分野は年々件数が減少し、競争が激化しています。法律事務所業界全体が成熟化していく中、労災分野は件数が年々増加しており、注力する事務所も少なく、必要なリーガルサービスが行き届いているとは言えません。

●労災事故件数

労災死傷者数
約15万人

過去5年で..
113%増加

●他分野の弁護士関与事件数

分野	弁護士関与事件数
交通事故	35,601
離婚	21,621
相続	9,008

労災は大きな市場になりうる！

しかも...
労災に注力している事務所は**まだまだ少ない！**

全国の労災特化サイト数 **64**

ポイント②

チャンネル開拓不要
集客の9割がWeb経由！

労災特化Webサイト



お問い合わせを集めるために連携先を開拓する必要はありません。Webサイトで報酬300万円以上の事件を獲得することも可能です。セミナーでは、Webサイトで労災の受任を獲得するための極意をお伝えします。

年	反響	受任
2020	63	8
2021	54	7
2022(～11月)	59	8

ポイント③

受任から入金までに
時間がかからない

損害賠償案件では受任から報酬入金まで平均で1年半掛かります。しかし、後遺障害等級の認定サポートに取り組むことで、**受任から約半年で80万円前後の入金の実現可能です。**

	ニーズ	平均報酬	受任～入金まで
労災保険申請	大	20万円	1～3カ月
労災保険申請	中	80万円	4～6カ月
損害賠償請求	小	150万円	18カ月

ポイント④

労災未経験でも
対応可能！

ゲスト講師も最初から労災事件の実務に精通していただくわけではありません。船井総合研究所が主宰する法律事務所 人身傷害業務研究会を活用しながら、自信をもって受任をし、事件処理を進めることが出来ます。

① 定例会

ゲスト講師による実務に活かせるノウハウたっぷりの講演、全国の事務所の取り組みを知ることが出来る情報交換会を通じて、労災のノウハウを学ぶことが可能です。

② チャットグループ

全国の会員事務所と日常的に情報交換をすることが出来ます。

③ 事例データベース

法律事務所 人身傷害業務研究会の会員特典のデータベースを活用可能。100件以上の使用書面・事例が蓄積されています。傷病名等での検索も可能です！
※個人情報(要配慮情報含む)は消込し、厳正な管理をしております。

セミナーの一部を特別公開！



労働災害を 事務所の主力分野に するためのポイント

事例事務所の
取り組みが
わかる！

講座内容

- 事務所の業績
- 労災分野に取り組んだきっかけ
- 取り組みの内容
- 労災分野を取り扱うメリット
- 労災分野実務解説

事務所の売上推移

年度	売上	売上	売上
2017年度	100	100	100
2018年度	120	120	120
2019年度	150	150	150
2020年度	180	180	180
2021年度	200	200	200
2022年度	220	220	220
2023年度	250	250	250

事務所の業績

労災分野における過去3年間の業績を解説します。どれほどのスピードで主力分野になったのかがわかります

お伝えしたいこと

労災基本情報集約の活用
労災対応に活用しているサービスの紹介
労災事務所で扱う職人の事例紹介
労災対応事例の紹介
労災、労災分野の活用
労災、労災分野の活用
労災、労災分野の活用

労災実務解説

実際の案件の進め方や、情報収集の方法を、過去実際に取り扱った案件を例にとり、解説します。
未経験の方でもどのように進めればよいかのイメージができます。

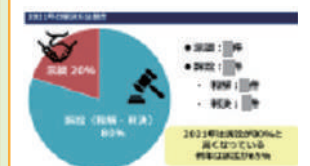
災害分野におけるサポート(商品)一覧

労災分野におけるサポート(商品)一覧	労災分野におけるサポート(商品)一覧
労災分野におけるサポート(商品)一覧	労災分野におけるサポート(商品)一覧
労災分野におけるサポート(商品)一覧	労災分野におけるサポート(商品)一覧

サポート内容

労災分野におけるサポート内容(商品)を紹介します。また案件ごとの平均解決期間や平均報酬単価の解説もあるため、サポート料金体系の設定に役立てることができます。

項目	内容
労災分野におけるサポート(商品)一覧	労災分野におけるサポート(商品)一覧
労災分野におけるサポート(商品)一覧	労災分野におけるサポート(商品)一覧



依頼者の障害区分や示談・訴訟の割合

プレス機などで手や指を挟む事故が多く、複数箇所を怪我し、後遺障害の併合が増えているなど、実際どのような案件をどれくらいの比率で受任しているのかがわかります。

労働事故相談票

労働事故に関する書類の提出(コピー)依頼書

保有個人情報開示請求の手引き

実際に事務所で使用している書面の解説

労働局からの連絡は依頼者本人ではなく、事務所にもらうようにしているなど、進めるうえでの工夫と併せてお伝えしています。

過去労災セミナーに参加された先生方の声

セミナー参加者の**95%**以上が
セミナーの内容に
「満足!」と回答してくださいました!

前回セミナーは**ご好評**につき、**満員御礼**となりました。
多くのご感想をいただいた中から、一部をご紹介します。

- 労災に関する具体的な事例が豊富で非常に有益でした。
- 労災案件に参入するメリットを再確認することができました。
- 取り組みの内容が具体的でわかりやすかったです。
- これからどのような意気込みで労災案件に取り組んでいけばいいのかわかりやすい構成で、具体的にイメージできました。
- 客観的なデータが多数掲載されていて、わかりやすかったです。
- セミナー講師の先生の実体験に基づいた労災実務の説明が非常に良かったです。
- 労災の実例が多く聞けて良かったです。
- レジューメが非常に充実していたことが一番の理由です。

法律事務所 人身傷害業務研究会

業界の新たなスタンダードを作る

交通事故・労災事故の被害者側に立った弁護士が知恵と実績と戦術を持ち寄り、被害者に必要であって十分ではない救済のスタンダードを創造していきます。

1つの事務所では無しえることが難しくても、力を合わせることで実現できることは多くあります。

1つ1つ新たな成功事例が、新たなスタンダードになるよう
挑戦し続ける先生方の希望の存在となれるよう、当研究会は努めていきます。

① 判例を目指す

交通事故・労災事故被害者にとってベストな判例を獲得することが、最も直接的に救済に繋がり、新しい流れを創ることができます。我々はその実現を目指します。

② 最高峰の知識と実績を共有する

高度なスキルと実績を持つ、プロフェッショナル同士が共有・共闘し新たなものを生み出します。

③ 被害者のトータルペインに取り組む

被害者を取り巻く、身体的苦痛・経済的苦痛・社会的苦痛をあらゆる角度から理解し、最善の対応を取ることができるのが法律事務所であると考えます。

会員特典

他事務所で使用した実際の書類が閲覧可能！

人身傷害業務研究会の会員特典のデータベースを活用できます！

100件以上の使用書類・事例が蓄積されています。

傷病名等での検索も可能です！

初心者先生は初めて問い合わせがあった傷病をデータベースで検索しながら実務を進めています

※個人情報(要配慮情報含む)は消だし、厳正な管理をしております。

その他の特典

- ・過去講座の動画配信、テキスト閲覧が可能
- ・全国の会員様によるチャットワーク情報交換会
- ・チャットワークの有料アカウントへのアップデート
- ・経営研究会全国大会、経営戦略セミナーにご招待
- ・会員様向け社長online



▲全国の事務所で実際に取り扱った案件、その際に仕様した資料の生データがデータベースでいつでも閲覧できます！

2023年開催日程

	日程	開催場所
第1回	2月10日(金)	船井総合研究所 五反田オフィス
第2回	5月20日(土)	船井総合研究所 五反田オフィス
第3回	7月15日(土)	船井総合研究所 五反田オフィス
第4回	10月28日(土)	Web開催
第5回	11月18日(土)	船井総合研究所 五反田オフィス

※開催場所は変更になる場合がございます。予めご了承ください。

入会費用

入会金

11万円/税込

月会費

3.3万円/税込

追加参加費

3.3万円/税込

- ・入会時に入会金が1回限り発生いたします。
 - ・月の会費は口座引き落としになります。
 - ・追加参加費用は1名につき3万円発生いたします。
- 詳しくはお問い合わせください。

無料お試し参加も
受け付け中！
まずはお気軽に
お問い合わせください。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

後遺障害認定サポートに取り組み労災で成功する方法公開セミナー

お問い合わせNo. S095692

日時・会場

東京会場

※全日程同じ内容となります。ご都合のよい日程をご選択ください。

2023年 **3月25日**(土) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:00より)

船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

大阪会場

2023年 **3月27日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10

※3月27日開催分のゲスト講座は録画配信となります。予めご了承ください。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。

また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

申込期限

各開催日の4日前まで

●銀行振込み：開催日6日前まで ●クレジットカード：開催日4日前まで

※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください ※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申込みを締め切る場合もございます

受講料

一般価格

税抜 30,000円(税込**33,000円**)／一名様

会員価格

税抜 24,000円(税込**26,400円**)／一名様

●銀行振込の方は、開催4日前までにご入金をお願いいたします。なお、ご入金の際は税込金額でのお振込みをお願いいたします。

万が一、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧：FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

1.Webお申込み



下記QRコードを読み込み
もしくは
船井総研HPの右上検索窓に
095692 で検索

2.お支払い



お申込み時に
クレジットカード・銀行振込
のご選択が可能

3.メールが届く



受講料のお支払い確認後
お申込み手続き完了のお知らせを
メールで案内、マイページにも
受講票が表示されます

4.セミナー受講



受講票をご確認のうえ
開催場所へご来場ください

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

ご参加いただくにあたり 下記ご確認ください

- ・入館時、マスクの着用をお願いしております。
- ・入り口付近に消毒液をご準備しておりますのでご利用ください。
- ・お客様の安心・安全を優先し、赤外線サーモグラフィーによる
ご来場者様の体表温スクリーニング
または、非接触型の体温計にて測定を実施いたします。
- ・発熱(37.5度以上)がある場合、入館をお断りいたします。
- ・当社スタッフもマスク着用で業務にあたらせていただきますこと
をご容赦ください。
- ・体調がすぐれない場合はご参加をご遠慮ください。

※その他、お申込みに関してのよくあるご質問は、
「船井総研FAQ」と検索しご確認ください

▼お申込みはこちら

